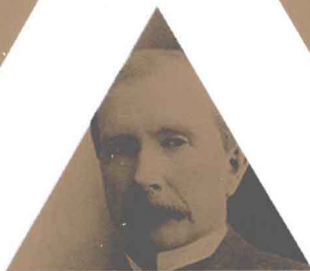


- 追求卓越的成功秘籍
- 最为经典的经商之道



- 最会赚钱的民族文化
- 富甲天下的财富之路

沉淀数千年的赚钱之术 ☆ 破译犹太人的财富密码

犹太人 赚钱术



中国城市出版社
CHINA CITY PRESS



沉淀数千年的赚钱之术 ☆ 破译犹太人的财富密码

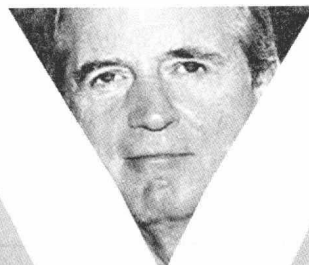


犹太人 赚钱术

深工◎著



· 北 京 ·



图书在版编目(CIP)数据

犹太人赚钱术 / 深工著. —北京: 中国城市出版社, 2013.3

ISBN 978-7-5074-2741-7

I. ①犹… II. ①深… III. ①犹太人—商业经营—经验—青年读物 IV. ①F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 012244 号

责任编辑 孙湛波 (010-63560884 jambor@126.com)
装帧设计 美信·书装设计
责任技术编辑 张建军
出版发行 中国城市出版社
地 址 北京市西城区广安门南街甲 30 号 (邮编 100053)
网 址 www.citypress.cn
发行部电话 (010) 63454857 63289949
发行部传真 (010) 63421417 63400635
总编室电话 (010) 68171928
总编室信箱 citypress@sina.com
经 销 新华书店
印 刷 北京圣夫亚美印刷有限公司
字 数 230 千字 印张 18.25
开 本 710×1000 (毫米) 1/16
版 次 2013 年 3 月第 1 版
印 次 2013 年 3 月第 1 次印刷
定 价 28.80 元

版权所有, 盗印必究。举报电话: (010) 68171928

前言

犹太人与金钱之间的关系，世界上早就流传着各种各样的说法：

- 有钱的地方就有犹太人。
- 犹太人可以从稻草里找出金子。
- 犹太富豪在家打个喷嚏，世界上许多大银行家都会感冒！
- 世界的钱在美国人的口袋里，美国人的钱在犹太人的口袋里。
- 五个犹太财团坐在一起，便能控制全人类的黄金市场。

.....

由此可见，人们不仅把犹太人与金钱紧密联系在一起，还把拥有巨大财富的犹太人与世界经济的命运联系在了一起。

有权威人士统计了一个数据：在美国的犹太人有 600 多万，占美国总人口的 2% 左右。然而，正是这 2% 的犹太人控制了世界上最为发达的头号国家美国的经济命脉，因为在美国的百万富翁之中，有三分之一是犹太人。

石油大王洛克菲勒、地产大王里治曼、钻石大王易兹哈克、银行家金堡、好莱坞老板高德温、报业奇才奥克斯、股市神人考夫曼、梅西公司创始人施特劳斯……这些频频登上世界财富榜的响当当的名字，一个个都是商界的精英，一个个都有自己打造出来的财富神话与传奇，并且



除了“钱多”、“身价高”之外，他们还有一个共同点，那就是：他们都是犹太人！

犹太人对钱的疯狂与痴迷是全世界都知晓的，并且，他们的赚钱能力也是全世界所公认的。对于犹太人的赚钱能力，世界各地流传着各种各样的幽默故事。

下面是一则流行于欧洲的笑话：

一家保险公司有一位出色的保险推销员，他是地地道道的犹太人，有着很深的犹太教信仰。

这个犹太人表现出色，公司老板想要对他委以重任。可是，因为老板自己信奉天主教，他便希望这个出色的犹太职员可以像自己一样改信天主教，放弃犹太教。

为了达到这个目的，公司老板请来了当地最有名的天主教神父，让他劝说这个犹太人。会面的地点就安排在老板的办公室里。为了让犹太人敞开心扉，老板特地安排他和神父两个人单独见面。

大概过了3个小时，办公室外的老板等得正焦急，神父和犹太人终于结束了谈话，走了出来。

老板高兴地上前询问：“哦，我尊敬的神父，我想，这个顽固的犹太教徒一定在您的感召之下成了虔诚的天主教徒。能告诉我，您是怎么说服他的吗？”

“哦，很遗憾，他没能成为我们虔诚的天主教徒，相反，我成了你们虔诚的客户。在他的劝说下，我买了5万元的保险。”

虽说这只是一则笑话，但显示了人们对犹太人赚钱能力的惊叹与折服。

犹太人的发迹与发达，以及他们所创造出来的一个个财富神话，都



可以称得上是世界文明史上的奇迹。他们种族的人不多，但却掌握着世界上大多数的钱财；他们虽然历经了千年的流放与凌辱，四处为家，没有固定的国家与政权，但却因为拥有巨大的财富在社会的最顶层享受着最为奢华的生活；他们哪怕是没有一分钱，也能无中生有，由小变大，让自己变得越来越富有……这些都是所有人梦寐以求的。

犹太人从前的苦难很多人没有尝试过，也从不敢想象那样的悲惨与自己产生交集会是什么模样。犹太人历经劫难，也获得了巨大的回报。

犹太民族是世界上最聪明、最神秘、最富有的民族。面对如此有钱的他们，很多人都不禁会问上一问：他们凭什么那么有钱？难道只是他们身上流淌的血统不一样吗？这样的“一等商人”和我们到底哪里不一样呢？

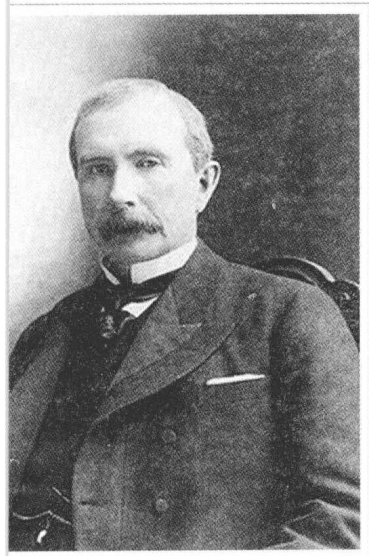
也许，解答了这个问题，你也会找到财富的密码，成为有钱人。

欢迎读者来信交流，信箱：xdlzr21@126.com。

袁建财、吴强、张兆杰、王振伟、闫博、赵静、李绍玲、邓顺来、王诗文、王新源、王滢、杜延起、张萍、刘芳、赵会华、何大为、张志勇等人参与了本书的编写，在此，对他们表示感谢！

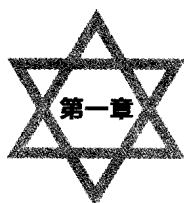
深 工

2012年12月18日于北京大学



约翰·洛克菲勒（1839.7.8—1937.5.23）美国实业家，慈善家，以改革了石油工业和塑造了现代慈善的企业化结构而闻名。他于1870年创立了标准石油公司，在全盛期他垄断了全美90%的石油市场，成为美国第一位十亿富豪和全球首富。他被视为人类近代史上的首富，其财富总值相当于现在的4000亿美元以上。

目 录



犹太人最渴望金钱

金钱源于渴望	003
有了钱，才能生存	007
坦荡无邪地崇拜金钱	012
钱没有高低贵贱之分	016
金钱是通往上层社会的天梯	020



犹太人将赚钱当做本能

赚钱是一种原始本能	029
没有到不了手的钱	033
头脑精明，就可以财源滚滚	039
让别人帮你赚钱	043
始终和和气气	047
不怕钱少，就怕手段少	052
从小就注重财富教育	056
帮助别人也是投资	059



犹太人花钱不抠门

攒钱成不了富翁	067
100% 地发挥钱的功效	071
不怕别人说自己吝啬	074
一定要量入为出	078
让每一寸土地都长出黄金	081
不轻易借钱给别人	085



犹太人经商守准则

信守契约是经商大法	093
做生意是取信于人	097
灵活规避法规	101
奇异的 22:78 法则	105
有钱一起赚	109
非常注重合作伙伴	113
健康是最大的本钱	116



犹太人善于投机取巧

活用一切可利用的条件	125
不打无准备之仗	128
学习并利用富人的智慧	132
和有决策权的人谈判	136
让对方心悦诚服地接受	140
用微笑招揽财富	146
留住“回头客”	151



犹太人有本财富经

做一切能做的生意	159
一等买卖是赚女人的钱	163
二等买卖是赚嘴巴的钱	167
最高境界是用别人的钱去生钱	171
关注有钱人，赚富人的钱	175
再饿也不能吃种子	179
时间也是一种商品	184
靠耐心争取商机	188
做事经商脚踏实地	191



犹太人讲策略不蛮干

精于借势	199
有了关系，离财富更近	204
时时刻刻盯住机遇	208
善于利用名人效应	213
与其等待，不如创造机会	218
舍小利得大利	223
随商机而变	227
见缝插针去赚钱	232
有机智，懂进退	235
成功来自自律	240
利用国籍合理赚钱	244



犹太人敢在逆境中发财

把逆境看做发财的机遇	253
凡事都永远想好的一面	257
只要值得，就要去冒险	261
种下艰辛，收获财富	266
积极进取，永不退休	270
坚持是赚钱的必备条件	274
困难面前，懂得变通	278



第一章

犹太人最渴望金钱

金

钱与人之间的关系往往是：当你心中真正满足于“我只要解决基本温饱就可以”时，那么，你所赚的钱往往真的就只是解决了基本的温饱问题；当你的心中真正满足于“让我有吃有喝、有房有车就可以”时，你所赚的钱往往真的就只是让你有吃有喝、有房有车；而当你的心中对金钱的欲望无法被满足，你总想“让我拥有更多的钱吧，那样我就能拥有更多的东西，比如基本生存、房子、车子、奢华的生活、权势、地位、尊严……”时，你所赚的钱也往往没有止境，你的财富值也会不断地增长……



金钱源于渴望

金库是从心中变出来的。

——《塔木德》

人的潜力往往与心里的渴望度成正比。渴望不断升级，你就会付出更多更大的行动去争取，去努力得到，这就是开启财富智慧的秘籍。

都说世界上绝大多数的钱都在美国人口袋里，而美国人的钱大多在犹太人口袋里。的确是这样的，因为相比世界上的任何人，犹太人对金钱的渴望度都是最高的。

犹太人对于金钱的渴望十分强烈，且又深入骨髓，代代相传，最终成为与生俱来的一种“天性”。

在他们看来：只要有了钱，就远离了苦难；只要有了钱，就无需再流浪；只要有了钱，就有了一切——有了温饱，有了活着的资本，有了尊严，有了享受生活的资本，有了地位，有了权力……所以，充斥在他们脑中的信念只有一个，那就是：“我要钱！”

追溯犹太对金钱这种迫切渴望的源泉，发现它与犹太人的历史有着必然的关系。

在文学界被称为“像谜一样”的希伯来文明是世界上最古老的

文明之一，而它正是由犹太民族这个多灾多难的民族所创造的，是随着犹太人长达四千年的颠沛流离的生活而形成的民族智慧的结晶。并且，时至今日，这种文明仍然对现代文明产生着巨大的影响。

然而，回想当时的犹太人，他们在一块“流着乳和蜜的土地”上生活，可是战乱纷争打破了他们的平静，让他们饱受磨难，甚至连整个民族也失去了自由与尊严，以及自己赖以生存的故土。

犹太人先后经历了亚历山大大帝的入侵、托勒密王朝的管辖、塞琉古王朝的统治以及罗马帝国铁蹄的践踏，于是，犹太人的国家没了，属于自己繁衍生息的沃土也不复存在了，他们唯一剩下的只有自己的身体与灵魂，以及无边无际的流浪生活。

然而，即使这样，也远远不是苦难的尽头，他们最后保留的身体与灵魂也要受到狠狠的践踏，身体被人们争抢来做牲畜一样的奴隶，灵魂也受到了各式各样的凌辱。

也正是这样的磨难，让他们建立起了属于自己的宗教信仰。他们渴望被拯救，他们相信有上帝，更相信上帝会赋予他们复活的力量。

苦难让犹太人苦不堪言的同时，也更加坚定了他们的信仰。他们相信，当他们饱受苦难折磨的时候，上帝一定会看到，并会伸出那双温暖而慈爱的手，解救他们于水火之中。最终，他们找到了上帝赋予他们复活的力量，那就是金钱！

在他们看来：钱就是上帝所给予的最好的礼物。上帝用钱将他们带离苦难，逃脱贫穷，争回尊严，有资格谈幸福，说享受。所以，他们必须努力地赚钱，用钱来回报上帝、回馈上帝。

在这个时候，犹太人已经初步形成了对于金钱的独特理念。他们对于金钱的渴望几乎已经达到了迷恋、崇拜、疯狂的地步。赚钱成为犹太人的头等大事。在这样一个内在动力的驱使下，犹太人总



是能够随商业资本的发展而发挥出惊人的力量，最终为自己的民族赢得了“商民族”、“世界第一商人”的称号。

像犹太民族这样在五千多年历史之中有多半时间都在过流浪生活的民族很少见，没有了国家，没有了安定身躯的家园，与此同时，他们还要受到其他民族的迫害。但是，即使是这样，他们依然坚强地生活在世界的各个地方。而且，他们不但没有灭亡，反而更加出众，让全世界都羡慕他们的财富与智慧。

犹太人成功征服财富的根本原因是什么呢？那便是：由被拯救的极度渴望演变为对金钱的极度渴望。

金钱对于犹太人意味着安全感。在他们看来，手中掌握的钱越多，发生意外的可能性就越小。所以，金钱相对于生活需要来说并不是最重要的，而最重要的是满足安全感的需要。这便是由心而生的一种需求，这种需求越大，心中的渴望就越是迫切。

那么，犹太人如何激发渴望呢？其实很简单，渴望往往源于欲望。

在第一批犹太人登上北美新大陆时，他们仅仅是一个小群体，不足以被人重视，反而总是受到欺凌。然而，几个世纪过去了，他们由一个小移民群发展成为几百万人的大族群，并成为了美国社会的中坚力量，尤其是财富的主心骨。

曾有一家电视台做了这样一档财富大奖节目，因为有丰厚的奖金，所以招来了不少的观众与参与者。赢得大奖的游戏规则就是：不断地回答问题，随着问题数量的增多与升级，奖金也自然会更多。

然而，节目已举办了十几期，却仍然没有人得到那百万元大奖，因为大多数人都没能突破心理极限。他们总是见好就收，生怕下一个问题一旦不能正确回答，一切就前功尽弃了。

直到有一天，一位男士参与了这个节目并摘得了巨奖。而他，就是一位犹太人。

令人感到惊奇的是，让他成功获得巨奖的并不是他脑中的知识有多渊博，而是他的野心以及追求最大成就的良好心理素质。其实，在 50 万元之后的每一道题都十分简单，只要能够以理性的思维稍做思考，答案便一目了然。

为什么在同样的机会下，巨奖偏偏青睐一个犹太人？主要原因就在于那些与巨奖失之交臂的人缺少犹太人那样的野心，而野心正是激发强烈欲望的源泉。

欲望在最初就是一个臆想，就像我们口中常说的白日梦，被大多数人认为“遥不可及”，很多人更是想都不敢想。但是，有一部分人却敢想，敢做梦，并且一旦激发了这个念想，就开始不断地让它扩大，直到足够激发更多的智慧与行动力来实现它。

成功的往往是后者。连想都不敢想的人，还谈什么行动，谈什么成功，又何来的财富呢？

犹太人典籍《塔木德》有言：“金库是从心中变出来的。”心是令金钱折服并涌发的源泉。

法国的媒体大亨巴拉昂的事迹也佐证了这一点。他在遗嘱中曾把 100 万法郎作为奖金，给那些揭开他远离贫穷获得财富的秘诀，数万人争先恐后地做出了种种揣测，最终被一名小姑娘猜中。她的答案便是：野心。她表示，野心可以帮我们得到任何想要的东西，而所有的富人也承认，没有野心，也就没有如今的巨大财富。

人一旦产生了巨大的欲望，那么一切困难解决起来也就变得轻而易举了。

犹太人总是有着强烈的欲望以及对金钱的渴望，这促使他们敢于去