

面向“十二五”应用型经管规划教材

国际贸易实务 学习指导

贺政国 马 泓 陈晓梅 编著

Study Guide to
International Trade Practice



电子工业出版社
PUBLISHING HOUSE OF ELECTRONICS INDUSTRY
<http://www.phei.com.cn>

F740.4
2013/10

P1

面向“十二五”应用型经管规划教材

国际贸易实务 学习指导

贺政国 马 泓 陈晓梅 编著

Study Guide to
International Trade Practice

電子工業出版社

Publishing House of Electronics Industry

北京·BEIJING

未经许可，不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。
版权所有，侵权必究。

图书在版编目（CIP）数据

国际贸易实务学习指导 / 贺政国，马泓，陈晓梅编著. —北京：电子工业出版社，2013.1
面向“十二五”应用型经管规划教材
ISBN 978-7-121-18783-4

I. ①国… II. ①贺… ②马… ③陈… III. ①国际贸易—贸易实务—高等学校—教学参考资料
IV.①F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2012)第 250438 号

责任编辑：杨洪军

印 刷：北京丰源印刷厂

装 订：三河市鹏成印业有限公司

出版发行：电子工业出版社

北京市海淀区万寿路 173 信箱 邮编 100036

开 本：787×1092 1/16 印张：10.75 字数：269 千字

印 次：2013 年 1 月第 1 次印刷

定 价：19.80 元

凡所购买电子工业出版社图书有缺损问题，请向购买书店调换。若书店售缺，请与本社发行部联系，联系及邮购电话：(010) 88254888。

质量投诉请发邮件至 zlts@phei.com.cn，盗版侵权举报请发邮件至 dbqq@phei.com.cn。

服务热线：(010) 88258888。

前 言

国际贸易实务是一门实践性、应用性很强的课程,也是国际贸易、国际商务等相关专业的主干课程。据统计,2011年湖南省45所本科院校中有39所高校设立了国际贸易专业,占86.7%,总共招收了3500多名学生。据此按平均水平推算,全国每年招收国际贸易专业的学生约10万多名,而且国际商务、商务英语、国际金融、国际物流、会计等专业也开设了国际贸易实务或国际贸易理论与实务课程,加上专科院校学习国际贸易实务课程的学生以及干部培训与资格证考试培训学员,全国每年约有20多万人学习国际贸易实务课程,学习人数众多。

国际贸易实务的教学要取得实际成效,仅凭单纯的课本学习和课堂讲授是不够的,需要学生在老师的指导下,积极开展课外的自主性学习和训练,通过不断的复习和训练,逐步领会国际贸易实务知识的实质,掌握其基本应用技能。

为了增强国际贸易及相关专业学生的进出口业务操作能力,提高毕业生的对口就业率,适应新时期国际贸易人才的需求,本书编写组利用其在国内进出口公司多年从事外贸业务的实际操作经验和长期从事国际贸易专业教学与研究的体验,针对当前国际贸易及相关专业学生综合应用能力弱的特点,特编著《国际贸易实务学习指导》,以求通过课堂讲授、课外学习指导、系统训练、模拟实训和顶岗实习,使学生在掌握基本知识、理论的基础上,着力提高业务操作技能和综合应用能力,利于学生考取国际贸易有关的各种从业资格证,从而早日顺利就业、高质量地对口就业。

本书具有如下特点:

(1) 内容丰富。本书各章从概述、学习目标、学习重点与难点、考核要点、学习提纲、重要概念、学习提示、综合训练题等方面介绍了各章的内容;还附录了模拟试卷,国际贸易相关从业资格证考试简介,国际贸易相关从业资格证考试试题,重要法规文献等内容。

(2) 适用性广。本书不仅可供高校、高职院校国际贸易专业和其他相关财经类专业学习国际贸易实务课程使用,而且可作为国际贸易相关从业资格证培训与干部培训的国际贸易实务基本知识的参考和培训用书。

(3) 注重操作。本书训练题中的操作题占一半以上,力求使学生在理论学习的基础上,最大限度地提高动手操作能力。

(4) 针对性强。本书的综合训练题以全国外销员、国际商务单证员、报关员、国际货运代理员、外贸跟单员等从业资格考试内容和题型为基础,对学生通过本书的参考和训练,

顺利考取上述各种从业资格证和快速适应工作岗位的要求有较大帮助。

本书由贺政国负责构思写作提纲，负责对全书的审阅和统稿以及指导书中的法规文献与从业资格证考试试题的收录。本书的写作分工具体如下：贺政国编写第1~4章，模拟试卷，从业资格证考试简介；马泓编写第5~7章；陈晓梅编写第8~10章。本书配有综合训练题答案和模拟试卷答案，任课老师若需要该答案，请以邮件方式向电子工业出版社(jiangsj@phei.com.cn)索取。

本书在编著过程中参考了大量资料，尤其是国际贸易实务的现行教材，还引用了不少外贸公司的案例材料，在此特向有关作者和单位表示衷心感谢！由于时间仓促，加之水平有限，书中错误之处敬请批评指正。

编著者

目 录

第1章 国际贸易术语.....1	第4章 国际货物运输保险.....31
一、概述.....1	一、概述.....31
二、学习目标.....1	二、学习目标.....31
三、学习重点与难点.....1	三、学习重点与难点.....31
四、考核要点.....1	四、考核要点.....32
五、学习提纲.....2	五、学习提纲.....32
六、重要概念.....5	六、重要概念.....35
七、学习提示.....5	七、学习提示.....35
八、综合训练题.....6	八、综合训练题.....36
第2章 商品的名称、质量、数量与包装.....11	第5章 进出口商品的价格.....42
一、概述.....11	一、概述.....42
二、学习目标.....11	二、学习目标.....42
三、学习重点与难点.....11	三、学习重点与难点.....42
四、考核要点.....11	四、考核要点.....42
五、学习提纲.....12	五、学习提纲.....43
六、重要概念.....14	六、重要概念.....45
七、学习提示.....14	七、学习提示.....45
八、综合训练题.....15	八、综合训练题.....45
第3章 国际货物运输.....20	第6章 国际货款的收付.....50
一、概述.....20	一、概述.....50
二、学习目标.....20	二、学习目标.....50
三、学习重点与难点.....20	三、学习重点与难点.....50
四、考核要点.....21	四、考核要点.....51
五、学习提纲.....21	五、学习提纲.....51
六、重要概念.....24	六、重要概念.....54
七、学习提示.....25	七、学习提示.....56
八、综合训练题.....25	八、综合训练题.....56

第7章 争议的预防和处理	65
一、概述	65
二、学习目标	65
三、学习重点与难点	65
四、考核要点	65
五、学习提纲	66
六、重要概念	67
七、学习提示	68
八、综合训练题	69
第8章 国际货物买卖合同的磋商	74
一、概述	74
二、学习目标	74
三、学习重点与难点	74
四、考核要点	74
五、学习提纲	75
六、重要概念	76
七、学习提示	76
八、综合训练题	77
第9章 进出口合同的履行	84
一、概述	84
二、学习目标	84
三、学习重点与难点	84
四、考核要点	84
五、学习提纲	85

六、重要概念	85
七、学习提示	86
八、综合训练题	86
第10章 国际贸易方式	98
一、概述	98
二、学习目标	98
三、学习重点与难点	98
四、考核要点	98
五、学习提纲	99
六、重要概念	101
七、学习提示	101
八、综合训练题	102
附录一 国际贸易实务模拟考试试卷 (一)	106
附录二 国际贸易实务模拟考试试卷 (二)	111
附录三 国际贸易相关从业资格证考 试简介	117
附录四 国际贸易相关从业资格证考 试试题	119
附录五 跟单信用证统一惯例 (UCP600)	151
参考文献	166

第1章

国际贸易术语

一、概述

正确理解并掌握国际贸易术语以及与此相关的国际贸易惯例,对于正确使用这些贸易术语来明确买卖双方的责任与义务,合理地确定买卖价格,尽量减少贸易争议,具有十分重要的意义。

第一部分介绍了国际贸易术语的含义、重要性以及与贸易术语有关的国际惯例。

第二部分介绍了《2010年国际贸易术语解释通则》(以下简称《2010通则》)中的 FOB、CFR、CIF、FCA、CPT 和 CIP 六种常用术语的含义、买卖双方的基本义务和在使用中应注意的问题。

第三部分介绍了 EXW、FAS、DAT、DAP 和 DDP 五种其他术语的用法。

第四部分介绍了选用贸易术语时应重点考虑的经济因素、运输因素和贸易环境。

二、学习目标

1. 了解《1932年华沙—牛津规则》、《1990年美国对外贸易修订本》和《2010通则》等国际惯例的基本内容。

2. 理解国际贸易术语的含义及性质。

3. 熟悉 EXW、FAS、DAT、DAP 和 DDP 五种其他贸易术语的含义。

4. 掌握 FOB、CFR、CIF、FCA、CPT 和 CIP 六种常用贸易术语的用法以及选用贸易术语的技巧。

三、学习重点与难点

1. 重点: 6 种常用贸易术语的含义、买卖双方的责任与义务。

2. 难点: 6 种常用贸易术语的特点与具体运用。

四、考核要点

(一) 国际贸易术语与国际贸易惯例

1. 识记: 国际贸易术语的含义、分类和有关贸易术语的国际惯例。

2. 领会: 贸易术语的性质、重要性及其与国际货物买卖合同的关系。

3. 应用: 根据使用的贸易术语和其他合同条款分析合同的性质, 区别有关贸易术语的 3 个国际惯例的内涵和使用特点。

(二) 6 种常用贸易术语

1. 识记: FOB、CFR、CIF、FCA、CPT 和 CIP 的含义。
2. 领会: 上述各术语对买卖双方的责任、义务和费用划分, 上述各术语之间的区别与联系。
3. 应用: 合理选用上述贸易术语。

(三) 其他 5 种贸易术语

1. 识记: EXW、FAS、DAT、DAP 和 DDP 的含义。
2. 领会: 上述各术语对买卖双方的责任、义务和费用划分, 上述各术语之间的区别和联系。
3. 应用: 合理选用上述贸易术语。

(四) 选用贸易术语的原则

1. 识记: 选用贸易术语的三大主要原则。
2. 领会: 运输方式与运输路线的选择、成交量、运费变化等因素与贸易术语选择的关系。
3. 应用: 根据各种影响因素, 本着“就重避轻”原则合理选择贸易术语。

五、学习提纲

(一) 贸易术语概述

1. 贸易术语 (Trade Terms) 是指在国际贸易中用以表示商品价格构成, 明确货物交接过程中买卖双方有关责任、风险和费用划分问题的专门术语。

2. 贸易术语的基本作用: 一是表示商品价格的构成; 二是明确货物交接过程中买卖双方有关责任、风险和费用划分, 主要表现在确定交货地点、确定风险转移点、确定费用划分点、明确进出口手续及费用的负担和明确提供有关单据的责任。

3. 《1932 年华沙—牛津规则》(Warsaw-Oxford Rules) 是国际法协会专门为解释 CIF 买卖合同而制定的, 它仅对 CIF 买卖合同的性质、特点及买卖双方的权利和义务做了具体规定。

4. 《1990 年美国对外贸易修订本》(Revised American Foreign Trade Definition) 是由美国几个商业团体共同制定并经美国商会等商业团体所组成的联合委员会通过后实施的, 它对 EXW、FOB、FAS、CFR、CIF、DEQ 六种贸易术语作了解释, 其解释与国际商会制定的《国际贸易术语解释通则》(International Rules for the Interpretation Trade Terms, INCOTERMS) 有较大差异, 故与美国、加拿大等美洲国家进行交易时, 应注意这一点。

5. 《国际贸易术语解释通则》最早产生于 1936 年。后来经国际商会 7 次修订和补充, 现行的《2010 通则》已于 2011 年 1 月 1 日正式生效。其中, 将 11 种贸易术语划分为两大类, 第一类是适应任何运输方式或者多式联运的 7 种术语, 即 EXW、FCA、CPT、CIP、DAT、DAP 和 DDP 术语; 第二类是只适合海运或内河运输的 4 种术语, 即 FAS、FOB、CFR、CIF 术语。

6. 《2010 通则》与《2000 通则》相比, 在买卖双方义务的表述方式、贸易术语数量、贸易术语分类和贸易术语的适用范围 4 个方面作了修改。

(二) 6种常用贸易术语

1. FOB的全称是Free on Board (...named port of shipment), 即装运港船上交货(……指定装运港), 是指卖方在合同约定的日期或期限内, 将货物运到合同规定的装运港, 并交到买方指派的船上, 即完成交货。卖方负担货物装上船之前的一切费用和风险。该术语只适合海运或内河运输。

使用FOB术语时, 应注意以下问题: ① 风险划分点由《2000 通则》以越过船舷为界变更为《2010 通则》以装上船为界; ② FOB条件下, 保险利益不适应“仓至仓”条款; ③ 正确理解买方派船与卖方装运的关系; ④ 卖方需慎重履行交货与交单义务; ⑤ 正确理解FOB术语下提单托运人的规定; ⑥ 出口通关的办理与美国贸易惯例的差异; ⑦ FOB合同的风险防范; ⑧ 《2010 通则》已取消FOB的变形。

2. CFR的全称是Cost and Freight (...named port of destination), 即成本加运费(……指定目的港), 是指卖方在合同规定的装运港和规定的期限内, 将其出售的货物装上运往目的港的船上, 并承担自装运港至目的港的运费, 负责办理货物出口所需的一切手续, 即完成交货。风险划分点和适用的运输方式与FOB相同。

使用CFR术语时, 应注意以下问题: ① 装船通知的重要性; ② 预约保险问题; ③ 涉及目的港卸货费用的4种术语变形(CFR 班轮条件、CFR 卸至码头、CFR 吊钩下交货、CFR 舱底交货)。

3. CIF的全称是Cost, Insurance and Freight (...named port of destination), 即成本、保险费加运费(……指定目的港), 是指卖方在合同规定的装运港和规定的期限内, 将其出售的货物装上运往目的港的船上, 并承担自装运港至目的港的运费和保险费, 负责办理货物出口所需的一切手续, 即完成交货。风险划分点和适用的运输方式与FOB相同。

使用CIF术语时, 应注意以下问题: ① 卖方租船订舱所涉及的船舶条件; ② 装运港、目的港和航线的选择; ③ 象征性交货方式; ④ CIF合同下的保险; ⑤ 涉及目的港卸货费用的4种术语变形(CIF 班轮条件、CIF 卸至码头、CIF 吊钩下交货、CIF 舱底交货)。

4. FCA的全称是Free Carrier (...named place), 即货交承运人(……指定地点), 是指卖方在合同规定的时间、地点将已经出口清关的货物, 置于买方指定的承运人控制之下, 承担将货物交给承运人控制之前的费用和风险, 即完成交货。FCA适用于各种运输方式。

使用FCA术语时, 应注意以下问题: ① 卖方将货物交给买方指定的承运人或指定的承运人以外的人后风险发生转移; ② 卖方的交货地点适用“管装不管运, 管运不管装”的原则。

5. CPT的全称是Carriage Paid to (...named place of destination), 即运费付至(……指定目的地), 是指卖方自费订立运往目的地的运输合同, 在规定的地点, 将已出口清关的货物置于其指定的承运人控制之下, 并办理货物出口所需的一切报关手续, 即完成交货。卖方的风险自货物交由承运人控制后转移给买方。CPT适用于各种运输方式。

CPT与CFR的相同点: 卖方安排运输, 支付有关运费; 卖方办理出口手续, 提交有关单据; 都属于装运合同。

CPT与CFR的不同点: 适用的运输方式不同; 交货和风险转移的地点不同; 提交的单据种类不同。

6. CIP 的全称是 Carriage and Insurance Paid to (...named place of destination), 即运费保险费付至(……指定目的地), 是指卖方除自费订立运往目的地的运输合同外, 还要自费投保货物运输险, 在规定的地点, 将已出口清关的货物置于其指定的承运人控制之下, 即完成交货。卖方的风险自货物交由承运人控制后转移给买方。CIP 适用于各种运输方式。

CIP 与 CIF 的相同点: 卖方负责安排运输与投保, 支付有关运费和保险费; 卖方办理出口手续, 提交有关单据; 都属于装运合同。

CIP 与 CIF 的不同点: 适用的运输方式不同; 交货和风险转移的地点不同; 保险的类别不同; 提交的单据种类不同。

(三) 其他 5 种贸易术语

1. EXW 的全称是 Ex Works (...named place), 即工厂交货(……指定地点), 是指卖方在商品的产地或所在地将合同规定的货物在规定的期限内交给买方或其代理人, 即完成交货义务。除非另有规定, 卖方不负责将货物装上买方安排的运输工具上, 也不办理有关出口手续。从卖方将货物交给买方代理人控制起, 风险即由卖方转移给买方。EXW 术语适用任何运输方式。EXW 是卖方承担的风险、责任和费用最小的贸易术语。

2. FAS 的全称是 Free alongside Ship (...named port of shipment), 即船边交货(……指定装运港), 是指卖方在约定的时间内将合同规定的货物运到指定的装运港买方指定船边, 即完成交货义务。买方承担自装运港船边(或驳船)起的一切费用和 risk。货物出口清关的手续仍由卖方办理。本术语只适用于海运或内河运输。

3. DAT 的全称是 Delivered at Terminal(...named terminal at port or place of destination), 即运输终端交货(……指定港口或目的地的运输终端), 是指卖方负责将合同规定的货物按照通常航线和惯常方式, 在规定期限内运至目的港或目的地指定的运输终端, 将货物卸下, 并承担卸货费用, 即完成交货义务, 卖方负责将货物置于买方控制之下前的一切风险。该贸易术语适用于各种运输方式。

使用 DAT 应注意的问题: ① 根据卖方义务合理选用该术语; ② 尽可能清晰地约定“运输终端”的明确位置; ③ 分享提前转移的情况; ④ 订立保险合同的有关事项; ⑤ 卖方的风险控制问题。

4. DAP 的全称是 Delivered at Place(...named place of destination), 即目的地交货(……指定目的地), 是指当卖方在指定目的地将仍处于抵达的运输工具上, 且已做好卸货准备的货物交由买方处置时, 即完成交货义务, 卖方承担将货物运送到指定地点的一切风险。该贸易术语适用于各种运输方式。

使用 DAP 应注意的问题: ① 在合同条款中明确卸货费用问题; ② 注意区分 DAT 与 DAP 术语; ③ 认真考察承运人以及买方的资信; ④ 订立保险合同的有关事项; ⑤ 卖方的风险控制问题。

5. DDP 的全称是 Delivered Duty Paid (...named place of destination), 即完税后交货(……指定目的地), 是指卖方在指定的目的地, 办理进口清关手续, 将在交货地点的运输工具上未卸下的货物交给买方, 即完成交货任务。卖方必须负担货物运至该处的一切风险和费用。该术语适用于各种运输方式。与 EXW 相反, DDP 是卖方承担的风险、责任和费

用最大的贸易术语。

(四) 选用贸易术语的原则

1. 贸易术语经常会随着市场行情变化成为卖方争取客户的重要手段。卖方责任和风险的增大势必会反映到货物的价格上,货物的价格也会随着卖方责任和风险的加大而增加。

2. 运输方式和运输路线的选择、成交量的大小与运输工具的安排、运费及附加费的变化都会影响贸易术语的选择。

3. 买卖双方所在国的地理因素、进出口通关的难易、外汇管制状况、贸易习惯也会对贸易术语的选择产生影响。

六、重要概念

A 栏是本章的一些重要概念, B 栏是对这些概念的解释, 请将 A 栏的概念与 B 栏的解释配对。

A

1. CIP
2. CIF
3. CPT
4. CFR
5. FCA
6. Trade Terms
7. FOB

B

- a. 成本加运费、保险费付至指定目的港。
- b. 货交承运人。
- c. 成本加运费付至指定目的港。
- d. 成本加运费、保险费付至指定目的地。
- e. 装运港船上交货。
- f. 成本加运费付至指定目的地。
- g. 在长期的国际贸易实践中产生和发展起来的, 用以表示商品的价格构成以及买卖双方所承担的风险、费用和责任的专门用语。

七、学习提示

1. 《2010 通则》已将原来的 13 种不同的贸易术语减为 11 种。这是由 2 个适用任何运输方式的新术语 DAT 和 DAP, 取代《2000 通则》中的 DAF、DES、DEQ 和 DDU 而实现的。《2010 通则》添加 DAT 和 DAP 术语, 其主要目的是适应集装箱多式联运的不断发展和自由贸易区日益扩大的新特点。

2. 《2010 通则》将 11 种贸易术语划分为两大类。第一类是适用于任何运输方式或者多式联运的 EXW、FCA、CPT、CIP、DAT、DAP、DDP 七种术语, 这些术语可用于没有水上运输的情形, 也可用于船舶只作为运输的一部分的情形; 第二类实际上是比较传统的只适用于水上运输的 FAS、FOB、CFR 和 CIF 四种贸易术语。这类术语条件下, 卖方的交货点和货物运至买方的地点均是港口。FOB、CFR 和 CIF 术语的交货点由原来的“货物越过船舷”改为“船上交货”, 这样规定更符合现实情况, 风险的划分点也更明确具体。

3. 在选用贸易术语时, 主要从经济因素、运输因素和贸易环境三个方面综合考虑, 选择买卖双方都能接受的贸易术语。对于我国的出口商而言, 从交易安全、经济效益等方面综合考虑, 一般情况下优先考虑选择常用的 CIF 和 CIP 术语, 尤其是对于内陆地区的出

口商来说,选择 CIP 术语更有利一些,便于规避进口商与货运代理合伙欺诈的风险,提前转移货运风险,提前收回货款等。对于我国的进口商而言,从交易安全、经济效益等方面综合考虑,一般情况下优先考虑选择常用的 FOB 术语,便于规避出口商利用假货或假货运单据进行欺诈的风险,提高货物运输的安全性和效率等。

特殊情况下,酌情选择贸易术语。例如,在国际原油价格不断大幅上涨的情况下,出口商可尽力争取以 FOB 或 FCA 术语成交,从而有效规避运费损失。

4. 国际贸易惯例不同于法律,惯例本身不具有法律效力,惯例由当事人在“意识自治”的基础上采用或排除,而法律具有强制约束力。合同是法律文书,故对合同当事人具有约束力。买卖合同的当事人明示同意的国际贸易惯例,对当事人有约束力。当国际贸易惯例与合同条款的规定相冲突时,本着法律优先于惯例的原则,应以合同条款为准。

虽然《2010 通则》已于 2011 年 1 月 1 日正式生效,但并非《2000 通则》就自动作废,国际贸易惯例在适用的时间效力上并不存在“以新代旧”的说法,因此,买卖当事人在订立合同时,仍然可以选择适用《2000 通则》。为了规避不同版本对各种贸易术语的解释差异而引起争议,必须在买卖合同中明示适用哪一个版本的国际贸易惯例。

八、综合训练题

(一) 单项选择

- () 不是选用贸易术语的基本原则。
 - 贸易环境
 - 经济因素
 - 运输因素
 - 汇率变化
- 按照《2010 通则》的规定,以 CFR LANDED 贸易术语成交,买卖双方风险的划分界限是 ()。
 - 货交承运人
 - 货物在目的港卸货后
 - 货物在装运港装上船
 - 装运港码头
- 在交货地点上,《1941 年美国对外贸易定义修订本》中对 () 的解释与《2010 通则》的解释基本相似。
 - FOB
 - DAP
 - FAS
 - FOB VESSEL
- 《1932 年华沙—牛津规则》是国际法协会专门为解释 () 合同而制定的。
 - FCA
 - FOB
 - CFR
 - CIF
- CFR EX SHIP'S HOLD 与 DAT 相比,买方承担的风险 ()。
 - 后者大
 - 两者相同
 - 前者大
 - 买方不承担任何风险
- 湖南 A 公司出口 10 万吨大米,按 CIF 新加坡术语成交,合同规定采用租船运输,如果该公司不想负担卸货费用,则应采用的贸易术语变形是 ()。
 - CIF LANDED SINGAPORE
 - CIF EX SHIP'S HOLD SINGAPORE
 - CIF LINER TERMS SINGAPORE
 - CIF EX TACKLE SINGAPORE
- 在以 CFR 和 CIF 术语成交的条件下,由买方和卖方分别办理货物运输保险,海洋运输途中货物灭失和损坏的风险 ()。
 - 由买方承担
 - 由卖方承担
 - 由船方承担
 - 由保险公司承担

- A. 均由买方承担 B. 前者由卖方承担, 后者由买方承担
C. 均由卖方承担 D. 前者由买方承担, 后者由卖方承担
8. 按照《2010 通则》的规定, 若以 CFR 条件成交, 买卖双方风险划分的界限是()。
A. 以货物交给承运人为界 B. 以货物在装运港越过船舷为界
C. 以货物在装运港装上船为界 D. 以货物在目的港越过船舷为界
9. 根据《2010 通则》, 下列贸易术语中适用于各种运输方式的是()。
A. FOB B. CFR C. CIF D. DAP
10. 我国某公司的出口合同使用的下列贸易术语中, 错误的是()。
A. FCA SHANGHAI B. FOB LONDON
C. CIF TOKYO D. CFR BUSAN

(二) 多项选择

1. CIF 贸易术语与 DAP 贸易术语的区别主要在于()。
A. 费用构成不同 B. 交货地点不同
C. 风险转移界限不同 D. 前者是装运合同, 后者是到达合同
2. 按 CFR 术语签订的合同, 如卖方愿意承担卸货费, 可以选用()。
A. CFR LANDED B. CFR LINER TERMS
C. CFR EX SHIP'S HOLD D. CFR EX TACKLE
3. 贸易术语的性质是()。
A. 表示运输条件 B. 表示交货条件
C. 表示成交价格的构成因素 D. 表示付款条件
4. 在使用集装箱海运的出口贸易中, 卖方采用 FCA 比采用 FOB 贸易术语更为有利的具体表现是()。
A. 可以提早取得运输单据 B. 可以提前转移风险
C. 可以减少卖方的风险责任 D. 可以提早交单结汇提高资金周转率
5. FOB、CFR、CIF 和 FCA、CPT、CIP 术语的主要区别是()。
A. 适用的运输方式不同 B. 装卸费用的负担不同
C. 运输单据不同 D. 风险转移的地点不同
6. 以下对于 CFR 术语变形说法正确的是()。
A. 不改变交货地点 B. 不改变风险划分的界限
C. 不改变费用的负担 D. 不改变成交价格
7. 根据《2010 通则》的规定, 下列贸易术语中仅适用于水运运输方式的是()。
A. CFR B. CIF C. CPT D. CIP
8. 买方采用 FOB 条件进口散装小麦, 货物用程租船运输, 当买方不愿意承担装货费用时, 根据《2000 通则》的规定, 可选用()价格变形。
A. FOB LINER TERMS B. FOB UNDER TACKLE
C. FOB TRIMMED D. FOB STOWED
E. FOB STOWED AND TRIMMED
9. 根据《2010 通则》的规定, 下列四组贸易术语中只适用于海上运输方式的贸易术

语的有 ()。

A. DAP、DAT、DDP

B. FOB、CIF、CFR

C. FAS、FOB、CIF

D. FCA、CIP、CPT

10. 适用于任何运输方式的贸易术语有 ()。

A. FAS

B. FCA

C. EXW

D. CIP

E. CPT

(三) 判断

1. 按 DAT 术语成交, 卖方是否投保由其自便, 但按 CIF 术语成交, 卖方则必须投保。
()

2. 在 EXW 条件下, 如合同无相反的规定, 则卖方应负责提供出口包装, 并支付包装费用。()

3. 在 CIF 条件下由卖方负责办理货物运输保险, 在 CFR 条件下是由买方投保, 因此, 海洋运输途中货物灭失和损失的风险, 前者由卖方负责, 后者由买方负责。()

4. 我国从汉堡进口货物, 如按 FOB 条件成交, 需由我方派船到汉堡港接运货物; 而按 CIF 条件成交, 则由出口方洽租船舶将货物运往中国港口。可见, 我方按 FOB 进口承担的货物运输风险比按 CIF 进口承担的风险大。()

5. 以 FAS 术语成交, 若装运港口吃水线浅使船舶不能靠岸, 则货物从码头驳运到装运船只船边的一切风险及费用, 应由买方负担。()

6. 按 CIF 贸易术语成交, 只要货物已在运输途中灭失, 即使出口方提供全套正确的货运单据, 进口方也是有权拒收单据和拒付货款的。()

7. 买卖双方以 CIF 条件成交, 若双方在洽商合同时未规定具体的险别, 则卖方投保时, 只有投保最低限度险别义务。()

8. 国际贸易惯例已得到各国的公认, 因此, 它对于买卖合同中的当事人都具有普遍的法律约束力。()

9. CIF LINER TERMS 的含义是 CIF 班轮条件, 买方不承担卸货费用。()

10. CFR 条件下, 卖方在货物装船后必须发出装船通知, 以便买方办理投保手续, 否则, 卖方不能以风险在货物装上船后转移为由免除责任。()

(四) 名词解释 (先译成中文, 再解释)

1. CFR Liner Terms

2. FCA

3. Physical Delivery

4. Symbolic Delivery

5. INCOTERMS 2010

(五) 技能训练

1. DAT 和 DAP 两种贸易术语的主要区别是什么?

2. 如何理解 CFR 条件下装船通知的重要性?

3. DDP 和 DAP 两种贸易术语的主要区别是什么?

4. CIP 和 CIF 两种贸易术语的主要区别是什么?

5. 国际贸易术语主要解决哪些问题?

(六) 案例分析

1. 我国某外贸公司出售一批价值 150 万美元圣诞礼品给美国客户, 采用 CIF 术语, 凭不可撤销即期信用证付款。由于圣诞礼品的销售时间性很强, 晚到货会直接影响货物的销售和售价, 因此在合同中对到货时间作了明确规定: “10 月自中国上海港装运, 卖方保证在 12 月 20 日前将货物运达纽约港, 如货物迟于 12 月 20 日抵达纽约港, 在买方要求下, 卖方同意取消合同, 如货款已经收妥, 则全额退款并赔偿 10% 的损失给买方。”合同订立后, 我外贸公司于 10 月中旬将货物装船出口, 凭信用证规定的装运单据已向银行收妥货款。不料, 货轮在航行途中触礁导致主要机件严重损坏, 经船公司多方施救维修后继续航行。但因途中又遇大风浪, 致使该轮于 12 月 25 日才抵达纽约港。我外贸公司最终因该笔交易遭受较大经济损失。问: 我外贸公司从中应吸取什么教训, 并说明理由。

2. 湖南 A 公司与法国 B 公司按 CFR 价格和电汇预付货款条件成交了一批出口服装。该批货物于 10 月 1 日凌晨 1 点装船完毕, 承运的货轮于当日下午起航。因 10 月 1—3 日为我国法定国庆假日, A 公司未在国庆节放假期间及时给 B 公司发装船通知, 4 日上班时收到 B 公司来电称: 该货轮于 10 月 2 日遇台风沉没, 货物全部灭失, 要求 A 公司赔偿全

部损失。问：A 公司是否可拒赔？为什么？

3. 我国某进出口公司对日本某客户发盘，供应棉织浴巾 2 000 打，每打 CIF 大阪 60 美元，上海港装运，现在日商要求我方改报 FOB 上海价。问：我进出口公司对价格应如何调整？如何最后按 FOB 条件签订合同，买卖双方在所承担的责任、费用和风险方面有什么区别？

4. 湖南 A 公司从美国进口瓷制品 4 000 件，外商报价为每件 20 美元 FOB VESSEL NEW YORK，我方如期将金额为 80 000 美元的不可撤销即期信用证开抵卖方，但美商要求将信用证金额增加至 80 900 美元，否则，有关的出口关税及签证费用将由我方另行电汇。问：美商的要求是否合理？为什么？

5. 我某进出口公司与外商按 CFR LANDED LONDON 条件成交出口一批货物，商品的数量为 600 箱，信用证方式付款，6 月装运。卖方在收到买方开来的信用证后按期装运了货物，并按信用证规定交单议付，收妥了货款。不久，卖方收到买方寄来的货物在伦敦港的卸货费和进口报关费的收据，要求我方按此收据金额将款项支付给买方。问：我方是否需要支付这笔费用？为什么？