



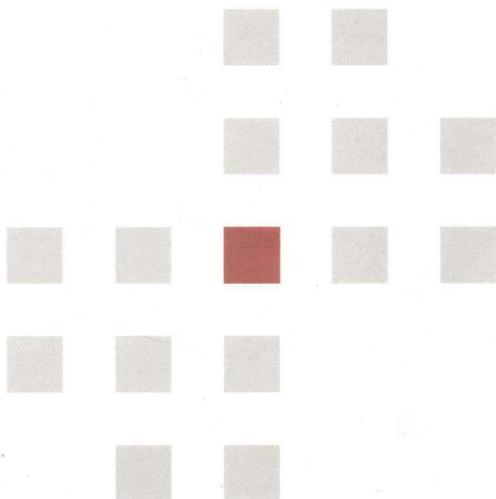
百家文库

BAIJIA WENKU

# 标准与中国对外贸易 投资发展研究

BIAOZHUN YU ZHONGGUO DUIWAI MAOYI  
TOUZI FAZHAN YANJIU

侯俊军 著



湖南大学出版社

# 标准与中国对外贸易 投资发展研究

侯俊军 著

湖南大学出版社

2012年·长沙

## 内 容 简 介

本书围绕标准对国际贸易与国际投资的作用机制展开理论研究,并运用我国的数据进行实证检验。首先,基于规模经济、网络外部性、接口兼容、价值链等理论分析标准与贸易规模、贸易结构、贸易利益之间的作用机制。其次,基于外商在华投资的阶段性特征,分析了外资参与中国标准的形式、原因与影响。第三,基于中国对外投资的发展过程,提出国际贸易与投资的标准竞争优势概念,从技术和市场两个方面分析了获得标准竞争优势的途径。

---

### 图书在版编目(CIP)数据

标准与中国对外贸易投资发展研究/侯俊军著. —长沙:湖南大学出版社,2012.9

ISBN 978-7-5667-0258-6

I. ①标… II. ①侯… III. ①对外贸易—标准化—研究—中国  
②对外投资—标准化—研究—中国 IV. ①F752 ②F832.6

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第212104号

---

### 标准与中国对外贸易投资发展研究

BIAOZHUNYUZHONGGUODUIWAIMAOYITOUZIFAZHANYANJIU

---

作 者:侯俊军 著

责任编辑:祝世英 责任印制:陈 燕

印 装:长沙超峰印刷有限公司

开 本:710×1000 16开 印张:11.75 字数:193千

版 次:2012年9月第1版 印次:2012年9月第1次印刷

书 号:ISBN 978-7-5667-0258-6/F·314

定 价:32.00元

---

出版人:曹 鸣

出版发行:湖南大学出版社

社 址:湖南·长沙·岳麓山 邮 编:410082

电 话:0731-88822559(发行部),88821343(编辑室),88821006(出版部)

传 真:0731-88649312(发行部),88822264(总编室)

网 址:<http://www.hnupress.com> 电子邮箱:presszhusy@hnu.edu.cn

---

版权所有,盗版必究

湖南大学版图书凡有印装差错,请与发行部联系

# 目 次

## 第 1 章 绪 论

1.1 选题的背景 .....	1
1.2 研究的意义 .....	11
1.3 研究的思路 .....	13
1.4 可能的创新与不足 .....	17

## 第 2 章 理论回顾与文献综述

2.1 标准的概念与分类 .....	19
2.2 标准的经济效应理论回顾 .....	24
2.3 标准对国际贸易作用的理论回顾 .....	33
2.4 标准对国际投资作用的理论回顾 .....	37
2.5 简要评述 .....	39

## 第 3 章 标准与贸易规模

3.1 基于规模经济的解释 .....	40
3.2 基于网络外部性的解释 .....	49
3.3 基于信息不对称的解释 .....	55
3.4 基于中国贸易规模数据的实证 .....	58
3.5 本章小结 .....	65

## 第 4 章 标准与贸易结构

4.1 基于技术角度的解释 .....	66
4.2 基于接口角度的解释 .....	70

---

4.3	基于产品多样性约束的解释 .....	74
4.4	基于中国对外贸易结构数据的实证 .....	77
4.5	本章小结 .....	86
<b>第5章</b>	<b>标准与贸易利益</b>	
5.1	最终产品贸易中标准对贸易利益的影响 .....	88
5.2	中间产品贸易中标准对贸易利益的影响 .....	92
5.3	基于价值链的解释 .....	96
5.4	基于中国对外贸易利益数据的实证 .....	99
5.5	本章小结 .....	111
<b>第6章</b>	<b>标准与在华外资</b>	
6.1	在华外资的阶段特征 .....	112
6.2	外资参与中国标准的制定 .....	115
6.3	标准与在华外资发展的实证 .....	130
<b>第7章</b>	<b>标准与中国对外投资</b>	
7.1	中国对外投资：从贸易大国到贸易投资大国 .....	136
7.2	中国对外投资的新优势：标准竞争优势 .....	153
7.3	中国标准国际化：标准竞争优势的形成 .....	161
<b>第8章</b>	<b>结论与政策建议</b>	
8.1	主要结论 .....	167
8.2	政策建议 .....	169
<b>参考文献</b> .....		173
<b>后记</b> .....		181

# 第 1 章 绪 论

## 1.1 选题的背景

本书选题是基于这样的现实背景：在国际贸易与投资迅速发展的同时，国际经济摩擦频繁发生，标准在其中的影响和作用与日俱增。

### 1.1.1 国际贸易与投资迅速发展

#### 1.1.1.1 世界贸易与投资快速发展

第二次世界大战以来，世界贸易呈现出一个快速发展的态势，其增长速度大大高于世界生产的增长速度。从世界贸易组织提供的数据来看，在 1950 年至 2007 年间，只有 1974 年至 1984 年的世界贸易增长速度轻微低于世界生产的增长速度，其他时间段都是大幅度高于世界生产的增长速度（见表 1.1）。

表 1.1 1950—2010 年世界生产和货物出口年均增长率 %

年 度 项 目	1950— 1973	1974— 1984	1985— 1990	1990— 1995	1995— 2000	2000— 2005	2005— 2010
世界生产	5.0	2.7	3.0	1.5	4.0	2.0	2.0
世界货物出口	9.1	2.4	6.0	6.0	7.1	4.5	3.5

数据来源：WTO, International Trade, 1955; WTO, Annual Report, 1996; WTO, World Trade Statistic; WTO, Annual Report, 2010.

从世界贸易组织公布的 2005 年至 2010 年世界商品贸易增长数据来看，在出口方面，除了加拿大、挪威、中国香港在 2005—2010 年的平均增速分别为 -3.0%、-1.5% 和 -7.5% 之外，其他国家和地区都保持了正的增长速度，整个世界出口尽管在 2009 年出现了 -12% 的负增长，但 2010 年就出

现了 14.0 的恢复性增长, 年平均也保持着 3.5% 的较高增速, 在 2006 年还达到少见的 8% 的增速。特别是亚洲地区和中国, 分别以比世界平均增速高 4.5 个百分点和 9.5 个百分点的速度发展出口, 以比世界平均增速高 3 个百分点和 8.5 个百分点的速度发展进口。在进口方面, 除了美国是 -0.5% 的增速, 其他国家和地区都是正的增长速度。整个世界进口的增速为 3.0%, 而亚洲地区和中国都比世界平均增速高 3 个百分点和 8.5 个百分点 (见表 1.2)。

表 1.2 2005—2010 年世界商品贸易增长 年增长%

年份 地区	出口			进口		
	2005—2010	2009	2010	2005—2010	2009	2010
北美	2.5	-15.0	15.0	0.5	-17.0	15.5
加拿大	-3.0	-17.5	9.0	1.5	-16.0	14.5
墨西哥	3.5	-14.5	21.5	3.0	-20.0	23.5
美国	4.0	-14.0	15.5	-0.5	-16.5	15.0
中南美洲	1.0	-8.0	5.5	9.5	-16.5	15.0
欧洲	1.5	-14.0	11.0	1.0	-14.0	9.5
欧盟	1.5	-14.5	11.5	1.0	-14.0	9.5
挪威	-1.5	-3.0	-3.0	3.5	-13.5	9.0
瑞士	2.0	-15.0	9.0	2.5	10.5	9.5
独联体	3.0	-5.0	6.0	7.5	-28.0	18.5
亚洲	8.0	-11.0	23.0	6.0	-7.0	17.5
澳大利亚	3.5	-4.5	12.5	5.5	-11.0	10.0
中国	13.0	-10.5	28.5	11.5	3.0	22.0
中国香港	-7.5	-1.0	-16.5	5.0	-5.5	17.5
印度	11.5	-6.0	22.0	13.5	3.5	13.0
日本	3.5	-25.0	27.5	0.0	-12.0	10.0
世界	3.5	-12.5	14.0	3.0	-13.0	19.5

数据来源: WTO, Annual Report, 2011.

同时, 世界的投资活动也在不断发展。根据联合国贸发会议的统计数据, 1991 年到 2010 年世界 FDI 流入以 35% 的年均增速在增长, 虽然在 2001 年到 2004 年和 2007 年到 2009 年这两个时段出现了投资下降的情况, 但总体上是不断增长的。

受金融危机的持续影响，2010 年直接外资流量仍比危机前的均值低 15% 左右，比 2007 年时的最高值减少了近 37%，但 2010 年全球外国直接投资流入量仍然实现了小幅回升 5%，达到 1.24 万亿美元（图 1.1、图 1.2）。并且，根据 UNCTAD 的预测，2011 年国际直接外资复苏势头更加强劲，达到 1.416 万亿美元或危机前的水平。2012 年将进一步增长至 1.7 万亿美元，并于 2013 年达到 2007 年时的最高值—1.9 万亿美元。

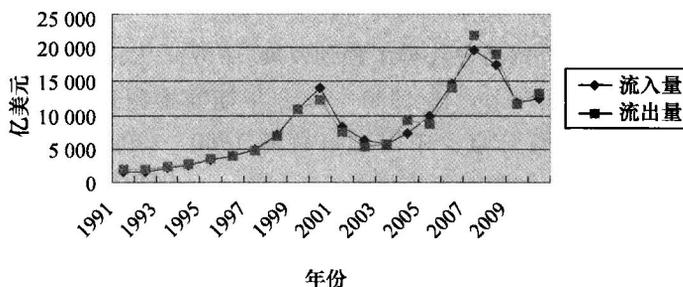


图 1.1 1991—2010 年全球 FDI 规模

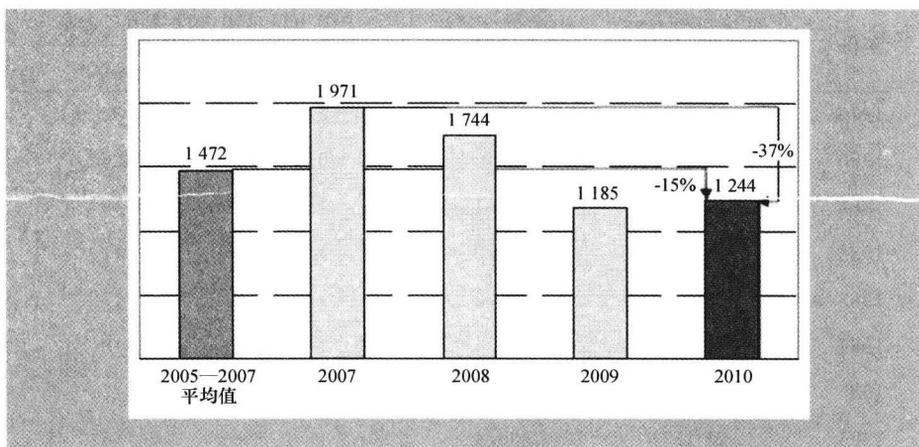


图 1.2 全球直接外资流入量，2005—2007 年平均值和 2007—2010 年数值（10 亿美元）

资料来源：贸发会议，《2011 年世界投资报告》。

### 1.1.1.2 我国对外贸易与投资强劲发展

改革开放以来，我国对外贸易迅速增长，并且呈现出越来越强劲的增长势头。1979—2010 年期间，中国出口贸易年平均增长 18.67%，比 1953—

1978年期间中国出口贸易年平均增长率11.22%高出7.47个百分点。1981—2002年期间，中国出口贸易年平均增长14.39%，比同期全球出口贸易年平均增长率5.62%高出8.77%。中国出口贸易高速增长使得中国出口额在世界出口总额中所占比重从1979年的0.8%上升到2010年的10.4%，比重提高了9.6个百分点，这与1953—1978年期间中国出口额在世界出口总额中所占比重的下降形成鲜明对比，1953—1978年期间，该比重从1953年的1.23%下降到1978年的0.75%（见表1.3）。

同时，我国的进口贸易也获得了强劲发展。1979—2010年期间，中国进口贸易年平均增长15.78%，比1950—1978年期间中国进口年平均增长率11.03%高出4.75个百分点。中国进口贸易1980—1990年期间年均增长10.28%，1991—2000年期间年均增长15.49%，分别比同期全球进口增长率高出4.76和8.92个百分点。中国进口贸易额占世界进口总额的比重从1980年的0.9%上升到2010年的9.1%，增长了8.2个百分点。

表 1.3 中国出口总额占世界出口总额的比重和位次（1979—2010年）

年份	世界出口总额 (亿美元)	中国出口总额 (亿美元)	中国出口总额占世界出口总额	
			比重 (%)	位次
1979	17 000	136	0.8	32
1980	19 906	181	0.9	26
1981	19 724	220.1	1.1	19
1982	18 308	223.2	1.2	17
1983	18 078	222.2	1.2	17
1984	19 019	261.4	1.4	18
1985	19 277	273.5	1.4	17
1986	21 157	309.4	1.5	16
1987	24 969	394.4	1.6	16
1988	28 382	475.2	1.7	16

## 第 1 章 绪 论

续表

年份	世界出口总额 (亿美元)	中国出口总额 (亿美元)	中国出口总额占世界出口总额	
			比重 (%)	位次
1989	30 361	525.4	1.7	14
1990	34 700	620.9	1.8	15
1991	35 300	718.4	2.0	13
1992	37 000	849.4	2.3	11
1993	36 870	917.6	2.5	11
1994	41 683	1 210.4	2.9	11
1995	50 200	1 487.7	3.0	11
1996	52 540	1 510.7	2.9	11
1997	55 364	1 827.9	3.3	10
1998	53 750	1 837.6	3.4	9
1999	53 595	1 949.3	3.6	9
2000	62 201	2 492.0	4.0	7
2001	61 624	2 661.0	4.3	6
2002	64 240	3 255.7	5.1	5
2003	74 820	4 383.7	5.9	4
2004	91 235	5 933.6	6.5	3
2005	104 310	7 620.0	7.3	3
2006	120 830	9 689.8	8.0	3
2007	139 500	12 180.2	8.7	2
2008	161 200	14 306.9	8.9	2
2009	125 160	12 016.1	9.6	1
2010	152 370	15 778.2	10.4	1

数据来源：根据 WTO 相关年度报告数据计算。

在投资领域，中国一方面一步步成为引进外资最多的国家，另一方面也逐渐成为对外投资的重要国家之一，如表 1.4、表 1.5 所示。

表 1.4 1995—2010 年我国实际利用 FDI 及占全球 FDI 比重

年 份	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
我国实际 FDI (亿美元)	375.2	417.3	452.6	454.6	403.2	420.9	468.8	527.4
占全球 FDI 比重 (%)	11.1	12.0	11.3	7.1	4.9	3.0	5.6	8.4
年 份	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
我国实际 FDI (亿美元)	535.0	606.3	603.2	658.2	747.7	924.0	900.3	1057.4
占全球 FDI 比重 (%)	9.3	8.1	6.1	4.5	3.7	5.3	7.6	8.5

表 1.5 中国建立《对外直接投资统计制度》以来的各年份统计结果 亿美元

年份	流量	存量
2002	27.0	299.0
2003	28.5	332.0
2004	55.0	448.0
2005	122.6	572.0
2006	211.6	906.3
2007	265.1	1 179.1
2008	559.1	1 839.7
2009	565.3	2 457.5
2010	688.1	3 172.1

注：2002—2005 年数据为中国非金融类对外直接投资数据，2006—2010 年为全行业对外直接投资数据。

## 1.1.2 国际贸易摩擦频繁

### 1.1.2.1 世界贸易摩擦与日俱增

在经济全球化背景下，迅速发展的国际贸易和国际分工使世界各国经济相互依存度不断提高，爆发大规模贸易战的可能性越来越小。但是，随着国际竞争的白热化和经济往来的增多，各种类型的贸易摩擦也日益频繁。

国际贸易中贸易摩擦除了传统的关税壁垒、配额、进出口许可证等措施之外，更多地表现为反倾销、反补贴、保障措施、技术性贸易壁垒、知识产

## 第 1 章 绪 论

权调查、反垄断等新型措施，其中出现得最为频繁的就是反倾销、反补贴措施，如表 1.6 所示。

表 1.6 1995—2010 年全球反倾销、反补贴立案调查数 起

年 份	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
反倾销	157	225	243	257	354	292	364	312
反补贴	10	7	16	25	41	18	27	9
年 份	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
反倾销	232	214	200	201	159	213	209	171
反补贴	15	8	6	7	6	16	28	9

数据来源：根据 WTO 相关年度报告数据计算。

说明：表中数据按 WTO 的规则，以出口国为统计口径。

在世界贸易摩擦与争端中，有几个重要的发展趋势表现得比较突出：一是关税、配额等传统贸易措施或者反倾销、反补贴等直接贸易措施多用在发展中国家具有相对优势的传统产品（包括初级产品和劳动密集型制成品）方面，因为这些产品市场竞争性强、产品技术含量低、生产标准比较统一；而技术标准、知识产权保护等“合理的”隐蔽的贸易措施则多用在发达国家具有优势的高技术产品和服务产品方面，因为这些产品市场垄断性较强、产品技术含量高、生产标准复杂多样。二是无论是在传统产业还是在新兴产业，关税、配额等世界贸易组织限制或禁止采用的贸易限制措施已经越来越少使用，反倾销、反补贴、保障措施等世界贸易组织在一定程度上允许使用的贸易限制措施用得比较频繁，而知识产权保护、技术标准、卫生检验检疫标准、劳工条件、环境保护等世界贸易组织基本上未涉及或很难限制的贸易限制措施却被越来越多的国家用来作为本国对外贸易保护性措施，由此引起的贸易摩擦也在急剧增加。三是发展中国家越来越多地运用反倾销、反补贴等措施保护自己的国内市场。过去运用贸易救济措施的国家主要集中在发达国家。以反倾销为例，美国、欧盟、加拿大和澳大利亚曾是全球反倾销措施的最大用户，一般都是占到总数的 90% 以上。但是，自从世界贸易组织成立以来，发达国家所占比例却在逐步减少。1995 年初至 2006 年年底，欧美这些传统用户所占比例只有 35.02%，而印度、阿根廷、南非、中国、土耳其这些发展中国家比例快速增加，达到了 36.73%。其中，印度更是成为发起反

倾销案最多的国家。

### 1.1.2.2 我国对外贸易摩擦剧增

在我国对外贸易规模迅速扩大的同时，越来越多的贸易摩擦与争端也随之而来。反倾销、反补贴、保障措施、337 调查、技术性贸易壁垒措施、滥用知识产权保护等各类贸易壁垒措施已经对中国的对外贸易产生了严重的影响。

根据商务部 2005 年起每年一本的《国际贸易投资环境报告》资料显示，每年都有多个国家和地区对我国发起反倾销、反补贴、保障措施及特保调查，美国还对我国出口产品发起 337 调查，涉案金额也越来越大（见表 1.7）。

表 1.7 中国遭遇的贸易限制

年份	反倾销	反补贴	保障措施	特保措施	美国 337 调查	涉案金额
2005		63			7	21.0
2006		86			13	20.5
2007		81			17	36.0
2008	70	11	10	2	11	61.4
2009	76	13	20	7	—	127.0
2010	43	6	16	1	—	71.4

数据来源：根据商务部 2005—2011 年《国际贸易投资环境报告》整理。

说明：1. 表中数据“涉案金额”的单位为“亿美元”，其他项单位为“起”；

2. 2005—2007 年的前 4 项为合并数据。

以我国遭遇最多的贸易摩擦与争端反倾销措施为例，国外对我国出口产品的第一起反倾销调查是在关贸总协定签署 32 年后的 1979 年，虽遭遇较晚，但升温很快，针对我国的反倾销立案调查逐年增加，从 1996 年起我国就成为世界上出口产品遭遇反倾销调查最多的国家。根据 WTO 的统计，1995—2010 年全球提出 3855 起反倾销调查，我国就遭遇了 776 起，达到总数的 20.13%（见表 1.8）。与此同时，我国出口贸易摩擦所涉及的金額日趋增大，贸易利益受损程度加剧。20 世纪 80 年代千万美元的贸易摩擦就算大案，而进入 90 年代以后贸易摩擦所涉及的金額则经常超亿美元。在国外对华反倾销案件中，自行车案涉及金額达 2 亿美元，旅行箱包案涉及金額达 6

## 第 1 章 绪 论

亿美元，而美国对华家具反倾销案涉及金额则达 12 亿美元。

表 1.8 中国遭遇的反倾销调查占全球反倾销的比重

年份	世界（起）	中国（起）	中国占全球的比重（%）
1995	157	20	12.74
1996	226	43	19.03
1997	246	33	13.41
1998	266	28	10.53
1999	358	42	11.73
2000	298	44	14.76
2001	372	55	14.78
2002	315	51	16.19
2003	234	53	22.65
2004	220	49	22.27
2005	201	56	27.86
2006	204	72	35.29
2007	165	62	37.57
2008	213	76	35.68
2009	209	77	36.84
2010	171	43	25.14
共计	3855	776	20.13

数据来源：根据 WTO 相关年度报告数据计算。

说明：表中数据按 WTO 的规则，以出口国为统计口径。

我国出口贸易遭遇的另一个重要障碍就是技术性贸易壁垒。由于我国与发达国家之间的技术差距较大，由技术性贸易壁垒引起的贸易摩擦对我国出口产品影响程度较大。我国所遭遇的技术性贸易壁垒涉及的产品品种多，行业范围广，不管是传统的贸易产品（如农产品、纺织品等），还是目前出口增长较快的机电产品、高新技术产品都不同程度地面临着国外技术性贸易壁垒的限制，而且由此产生的贸易摩擦难以进行国际协调。2003 年 4 月，商务部《2002 年国外技术性贸易壁垒对我国出口影响的调查报告》表明，2000

年我国 66% 的出口企业、25% 的出口产品遭受技术性贸易壁垒限制，损失金额达 100 亿美元；2002 年，上述指标分别增长为 71%、39% 和 170 亿美元。另据商务部调查数据显示，2005 年我国有 15.13% 的出口企业受到国外技术性贸易措施的影响，内地企业为应对国外技术性贸易措施所增加的生产成本达 21 亿美元，约占 2005 年全国出口贸易额的 2.85%，直接经济损失超过 691 亿美元，给我国企业造成的出口贸易机会损失高达 1 470 亿美元。据国家质检总局对全国 2 570 家企业的抽样调查，2006 年全国有 31.4% 的出口企业遭遇到了国外技术性贸易壁垒的影响，新增成本 191.6 亿美元，直接损失达到 359.2 亿美元。

### 1.1.3 标准在国际贸易中的影响越来越大

随着关税与传统非关税壁垒在国际贸易中作用的约束和弱化，以及技术性贸易壁垒对国际贸易影响的加大，标准这个技术性贸易壁垒的主要表现形式也越来越被人们所重视。世界贸易组织 2005 年的年度报告《贸易、标准与 WTO》更是集中体现了世界市场对标准的关注，而“6C 和 3C 联盟与 DVD 事件”、“大唐电信的 TD—SCDMA 标准”、“中美 WAPI 之争”、“电热水器防电墙之争”等产生了重大影响的事件不仅让我们切身感受到了标准竞争的激烈，更让我们清楚地了解到标准在国际贸易中的巨大影响。在网络时代，标准问题已经是经济学研究不可能回避的问题。<sup>①</sup> 在一般情况下，一项先进的技术成为专利可能影响到一个或几个企业，但如果这项技术上升到标准，成为产业发展的秩序和规则，就会影响到一个行业甚至一个国家。

事实上，标准已经成为国际贸易规则的重要组成部分。WTO《技术性贸易壁垒协议》（WTO/TBT 协议）允许各成员方为保障产品质量、保障国家安全、保护人类健康、动植物的生命和健康、保护环境、防止欺诈等目标而制定和实施技术法规、标准和合格评定程序；WTO《实施卫生与植物卫生措施协定》（WTO/SPS 协议）允许各成员方为保护人类和动植物的生命和健康而制定动物卫生、植物卫生与食品安全措施。但《WTO/TBT 协议》和《WTO/SPS 协议》规定这些措施不得构成对情形相同的成员之间的任意的和不合理的歧视，也不得构成对国际贸易的变相限制，旨在达到合理的保护与便利贸易之间的平衡。

<sup>①</sup> Shapiro 和 Varian (1999) 认为标准战已经成为信息时代的固有特征。

但是，标准也已经成为各国技术性贸易措施的主要技术依据。在国际竞争过程中，披着安全与健康等合法外衣的各种技术法规、标准和合格评定程序越来越多地扮演着贸易壁垒的角色，成为其他国家商品进入某国市场的障碍。据统计，在 20 世纪 70 年代，国际贸易中的技术性贸易措施占非关税壁垒的 10%~30%；到了 20 世纪 90 年代末，这一比例就上升到了 45% 左右。从 WTO 成员的技术性贸易壁垒通报数据也可以看出这一趋势（见表 1.9）。自 1995 年《WTO/TBT 协议》生效以来，到 2010 年 12 月 31 日止，WTO 成员提交了 14 234 件技术性贸易壁垒通报。

表 1.9 1995—2010 年 WTO 成员通报的技术性贸易壁垒

年份	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
数量	365	460	794	648	669	661	538	581
年份	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
数量	794	638	771	875	1 209	1 532	1 890	1 859

数据来源：作者根据 WWW. WTO. ORG 数据整理。

## 1.2 研究的意义

在经济全球化条件下，世界经济处于一个标准化程度不断提高的环境。但是，世界的标准化却因相关国家或地区的差异而呈现出多元化的局面，这种多元化的局面又使得国际贸易的竞争越来越激烈。但究竟标准化与国际贸易之间是一个什么关系，标准是如何作用于国际贸易的，标准在国际贸易规模、结构、利益等方面究竟有何影响，特别是基于中国的标准化与对外贸易实践来研究这个问题，还有很大的发展空间。因此，系统深入地研究标准化与国际贸易问题，具有重要的理论意义和实践价值。

### 1.2.1 理论意义

本书的理论意义可以归纳为两个方面：从对外贸易和投资的角度分析标准对经济社会的作用，从标准化的角度分析贸易和投资增长的影响因素。

关于标准及标准化的理论研究，我国著名的标准化专家刘源张院士曾建

议创立“标准化三学”：标准化经济学、标准化工程学、标准化管理学。<sup>①</sup>这实质上可概括为两个层面：一是技术层面，即从具体的科学技术方面来探讨具体的标准怎么制定、怎么演进、怎么发展的问题；二是社会层面，即从社会的角度来研究标准和标准化对经济社会作用和影响以及标准化管理的问题。技术层面的标准化研究显然不是本文的研究对象，而社会层面的标准化研究我们更多地从标准化经济学的角度来展开。标准化经济学主要是研究标准化的经济效果，这包括标准化对一个产品、一个企业作用的微观研究，也包括标准化对整个产业、整个国家的国民经济作用的宏观研究。无论是标准化经济效果的微观研究还是宏观研究，国际上已经作出了很大的成绩，但国内的相关研究还相对比较少。本文选择从对外贸易的角度来研究标准对我国经济社会发展的作用，就是希望在这个方面产生一定的成果。

贸易和投资增长一直是国际经济学家潜心研究的一个领域，并且涌现了大量有价值的文献。杨海余（2007）根据这些文献将影响贸易增长的因素归纳为四个方面：国民收入、贸易成本、国际直接投资、纵向专业化和厂商行为。我国对外贸易一直是以非常高的增速在发展，所以国内也涌现了大量研究我国对外贸易增长因素的文献，他们研究了汇率、国内外 GDP、技术进步、外商直接投资、固定资产投资、经济增长、外贸体制改革等因素与我国对外贸易之间的关系。然而，在国内文献中，无论是理论研究还是实证检验，都鲜有标准与对外贸易之间关系的研究，这显然与标准在国际贸易中的越来越大的作用和影响极不相称。本文从理论上探索标准化对国际贸易规模、国际贸易结构及其利益分配的作用机制，在一定程度上能够丰富国际贸易、国际投资和标准化等相关理论研究的内容。

### 1.2.2 实践意义

本书的实践意义同样可从两个方面来概括：为对外贸易和投资争端的解决提供标准化的思路，为国家标准化战略的制定和实施提供对外贸易和投资的视角。

国际贸易和投资中基于各国之间标准差异产生的摩擦与争端越来越多。我国对外贸易和投资不但也因日益增多的技术性贸易壁垒而频频受阻，而且在国际贸易和投资利益分配中处于弱势状态，导致“贸易投资大国”而非

<sup>①</sup> 见刘源张院士给于欣丽著《标准化与经济增长——理论、实证与案例》一书所作序言。