

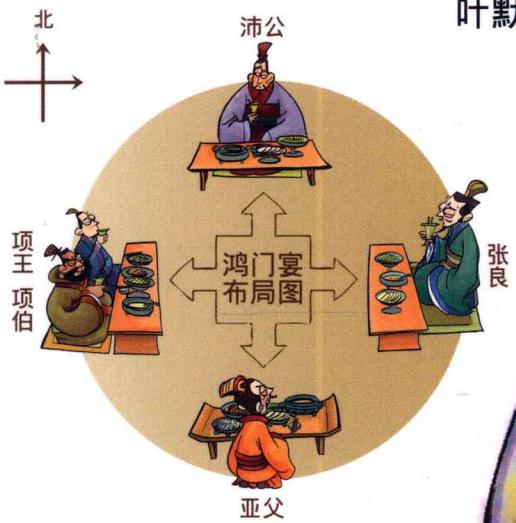
# 图解饭局

饭局不是万能的，没有饭局是万万不能的。

本书用妙趣横生的案例、生动形象的插图、剖析抽丝式的分析，为您提供一部最有效的饭局攻略，助你左右逢源进退自如。

叶默涵 著

一本书教你读懂  
生活中的饭局学问



## 饭局哲学

饭局不是万能的  
但没有饭局是万万不能的

## 饭局智慧

在对局中八面玲珑  
在推杯换盏间游刃有余

## 饭局技巧

宴请客人多加注意  
别忘记自己就是主角

## 饭局礼仪

赢在饭桌  
在觥筹交错中如鱼得水

## 饭局心理

强调人情的珍贵性  
通过饭局形成“圈”

## 饭局策略

有效的饭局攻略  
助你左右逢源

## 饭局社交

饭局有价  
吃与不吃都蕴含着学问

## 饭局博弈

人在职场漂  
“吃”透人心好办事



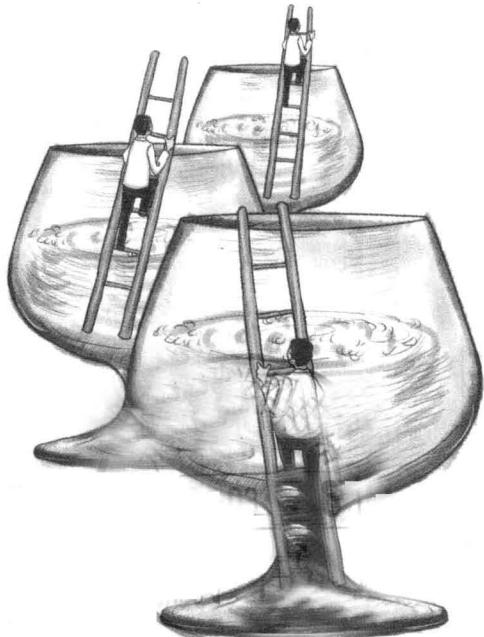
图解百科 *TujieBaike* 完美的饭局，不在于饭而在于局

# 图解饭局

饭局不是万能的，没有饭局是万万不能的。  
本书用妙趣横生的案例、生动形象的插图、剖析抽茧式的分析，  
为您提供一部最有效的饭局攻略，助你左右逢源进退自如。

叶默涵 著

一本书教你读懂  
生活中的饭局学问



## 图书在版编目 (CIP) 数据

图解饭局 / 叶默涵著. —北京: 中国工人出版社, 2012.6

(图解百科)

ISBN 978 - 7 - 5008 - 5205 - 6

I. ①图… II. ①叶… III. ①宴会 - 礼仪 - 中国 - 通俗读物  
IV. ①K892.26-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 113297 号

## 图解饭局

---

出版人 李庆堂  
责任编辑 葛忠雨  
责任校对 赵贵芬  
责任印刷 杨向辉  
出版发行 中国工人出版社 (北京市东城区鼓楼外大街 45 号 邮编: 100120)  
网 址 <http://www.wp-china.com>  
电 话 010-62350006 (总编室) 010-62379038 (社科文艺分社)  
010-62005038 (传真)  
发行热线 010-62383056 62005042 (传真)  
读者服务 010-62389465  
经 销 各地书店  
印 刷 北京睿特印刷厂大兴一分厂  
开 本 700 毫米 × 1000 毫米 1 / 16  
印 张 17  
字 数 250 千字  
版 次 2012 年 7 月第 1 版 2012 年 7 月第 1 次印刷  
定 价 32.80 元

---

本书如有破损、缺页、装订错误, 请与本社读者服务部联系更换

版权所有 侵权必究

图解百科 *TujieBaike*

饭局，吃的是饭，品的是局。饭局是一个社交的舞台，如何在饭局中读懂人心，快速找到你想要的人脉，是每一个饭局参与者必须掌握的一门学问。

本书用妙趣横生的案例、生动形象的插图、剖丝抽茧式的分析，重点介绍了饭局的理念、智慧、谋略、礼仪、技巧、心理、策略、博弈八个方面，让读者了解在饭局中应该注意的细节和潜藏在饭局中的智慧。

希望读者阅读本书，能从中获得想要知道的知识，更希望能够学以致用，成为饭局中的焦点，打通人脉、增进感情，为人生打造更多的成功。



# 本书阅读导航



## 节标题

轻松活泼的标题，明确揭示本节要点。



图解饭局

### 书名

偶数页都有本书的书名。



## 吃喝小恩惠，回报大实惠，饭局会为你赢得收益

贪得者，身富而心贫；知足者，身贫而心富；居高者，形逸而神劳；处下者，形劳而神逸。孰得孰失？孰幻孰真？达人当自辨之。

——佚名

不久前在一本杂志上看到这样一个有趣的故事，大致的意思是这样的：

### 节导语

名人言论，引出本节话题。

## 饭局的“礼尚往来”



凡事只想得到，不愿付出是很难做人的

猴子“一毛不拔”的寓言故事



人际交往要懂得礼尚往来

乾隆“千叟宴”的故事

君王为百姓着想，百姓才会效忠于君王，才能实现太平盛世

### 插图

将难懂的抽象概念用生动形象的图画表示出来，让读者更直观地理解。这是本书的精华所在。

一只猴子死后，到天堂要求面见玉皇大帝。见面后，猴子愤懑地说：“做猴子真是没意思，下辈子我一定要做人！”

“为什么？”玉皇大帝问道。

“做猴子遭人戏弄而且没有钱，看看那些游客吧，他们穿着那么光鲜，使用的东西那么先进，世界上最美妙的事情莫过于做人了。”猴子说出了自己的感触。

玉帝笑着说：“既然你这么想做人，那我就给你一个机会，不过你必须做一件事情才有可能成为人！”

“好吧！”猴子说，“只要能让我变成人，怎么做都可以。”

随着玉皇大帝的一声吩咐，一群天兵天将迅速到来，他们纷纷过来抱住猴子，飞快地拔它身上的毛。一时间，猴子痛得嗷嗷直叫，不满地问玉皇大帝：“你不是答应让我做人吗？现在为什么要这样来折磨我？”

玉皇大帝依然温和地笑着说：“你不是要变成人吗？那自然要先拔掉身上的毛！只有这样才能变成人。又想做人，又想一毛不拔，这样的事情怎么可能呢？”

故事结尾处的话引人深思，是的，又想做人又想一毛不拔，怎么可能呢？没有人会喜欢小气的人，一毛不拔的人是很难结交到真正的朋友的。一个凡事只想从别人身上索取，却不愿付出的吝啬的人，往往为人所不屑，是很难做人的！

大家都知道，在人际交往中最注重的，便是礼尚往来。今天别人买单请你一顿，你就不能把这当做理所当然或者天经地义，投桃需报李，下次你就要知趣地主动买单。只有互动才能沟通，才能加深和别人的感情，扩大自己的人际圈子。

### 【饭局哲学】

在请人吃饭的时候，千万不要抠抠索索，如果能够给人一种仗义的感觉，是会收到良好的效果的。因为这种胸怀豁达、开朗大方的性格很有魅力。

### 引用案例

用轻松活泼的故事，辅助正文说明一个深刻的道理。

### 正文

用通俗易懂的文字、深入透彻的分析，告诉本节表达的意思。

### 本章标题

本章所讨论的主题。

### 本节总结

用言简意赅的文字概括本节精华，加深读者对本节内容的理解。



## 前言

中国的饭局与西方宴会是不同的，其独特之处在于：中国饭局里的菜虽然需要丰盛，但“局”似乎更加重要，一言以蔽之——饭局之妙，不在“饭”而在于“局”。

一场饭局，可以是亲朋故交之间沟通交流的最佳方式，也可以是生意对手之间交锋谈判的合适舞台。我们平时谈论的所谓人脉、所谓社会关系、所谓生意和交易，最后统统都绕不开饭局。一场中国式饭局，完全可以透过饭局里的人物，看到其背后的政治利益和社会关系。因为在人际交往中，饭局从来就不是单纯的饭局，而是联系着错综复杂的关系网和利益链。

中国历史上最有名的饭局，首推项羽邀请刘邦的“鸿门宴”。在2011年年底热映的《鸿门宴传奇》中，香港导演李仁港再现了那场惊心动魄的争斗场面。可惜的是，他没有完全领略到中国的传统饮食文化，将一场饭局改成了棋局。同样是暗藏杀机，但却少了那么一份人之常情。

所以说，鸿门宴必须是一场饭局，但又不是一场单纯的饭局，而是项羽设下的一个幌子，不过是试探刘邦是否想称王。在饭局中，充斥在主与宾之间的不是愉悦欢快的气氛，而是波谲云诡、杀机四伏的暗斗。

这场饭局，整个过程三起三落，惊心动魄，极具传奇色彩。然而其最终结局是，设局人并没有达到设局的目的，使得入局者得以脱身，最终让这场饭局改写了历史，导致了实力雄厚的项羽“乌江自刎”而刘邦坐拥天下的结局。一切变数皆由鸿门宴而始，多少年来令人感慨万千。

可见，吃饭事小，出局事大。而这个局面的控制，远远不是一般人能够操纵得了的，因为往往在觥筹交错背后暗藏玄机。要想成为真正的饭局

高手，智慧和谋略是必须练就的基本功，对局内的时机要掌握得恰到好处，否则，你会被无情地淘汰出局。

除了典型的“鸿门宴”，历史上其他的饭局也是举不胜举，比如，秦王在渑池设饭局招待蔺相如，反而被蔺相如利用，搞得灰头土脸；明太祖朱元璋在庆功楼大摆宴席，邀请功臣参加，最后一把火烧之，令人心惊胆战。相比之下，宋太祖赵匡胤的“杯酒释兵权”，就可谓是棋高一招了，千百年来，成为饭局政治的经典教材。

我们暂且抛开宋太祖的“杯酒释兵权”对北宋造成的消极影响不谈，单就其这种借助饭局达到成功达到目的的做法，可以从中领略到中国饭局中所蕴涵的哲学与智慧。所以“杯酒释兵权”常常为后人所称道，并被广为沿袭。

现在的饭局虽然不至于杀机重重，但是却也少不了斗智斗勇。对中国人来说，饮食之道，也是人情交流之道。在这一点上，中国人与西方人的各自分餐有着文化根源上的区别。这正如易中天所说的：中国人喜欢请客吃饭，并不是中国人好吃，而是中国文化的思想内核群体意识使然。很多时候，我们不得不承认，在饭局里左右逢源的人，通常也都是在官场上或生意场上混得如鱼得水的人。

总之，中国式饭局里有着大学问，看似谈笑风生、觥筹交错、一团和气的饭局，杀伐之声却依稀可闻。不懂得其中学问的人，只会在饭局中舔尝失败的苦涩。

为了让更多的读者能更深刻体会到中国式饭局的学问，我们编写了这本《图解饭局》。本书共分八章，重点介绍了饭局的理念、智慧、谋略、礼仪、技巧、心理、策略、博弈八个方面，让读者了解在饭局中应该注意的细节和潜藏在饭局中的智慧。同时，为了让读者更生动形象地理解饭局的艺术，我们在文中穿插了一百多个生动形象的案例，配备了几十幅直观活泼的插图。希望读者阅读本书，能从中获得想要知道的知识；更希望你能够学以致用，成为饭局中的焦点，从而打通人脉、增进感情，创造更大的人生辉煌！



## 目录

第一章

### 饭局哲学

#### 饭局不是万能的，但没有饭局是万万不能的

吃饭事小、出局事大，让每一个饭局都发挥出应有的效果 / 004

打造“光环”效应，不仅有“面子”，还要“撑得起” / 008

洞悉他人，以半正式的话题引入目的 / 012

在饭局上塑造良好形象，为自己赢得人气 / 015

吃喝小恩惠，回报大实惠，饭局会为你赢得收益 / 018

完美的饭局，不在于饭而在于局 / 022

吊足对方胃口，才能抢占先机 / 026

第二章

### 饭局智慧

#### 在对局中八面玲珑，在推杯换盏间游刃有余

捧月亮也要捧星星，让每一个人都感到你在重视他 / 032

先学会倾听，然后再巧妙插话 / 035

助人打圆场，令他人摆脱尴尬 / 039

说好第一句话——亲热、贴心、消除陌生感 / 043

面对饭局上的小人，以退为进，避免争执 / 047

- 天下没有免费的午餐，莫要“吃不了兜着走” / 050  
过头饭不可吃，过头话不可讲，巧妙提出问题 / 053  
面对任何诱惑，都要坚守底线 / 057  
懂得含蓄，别几杯酒下肚就“交底” / 060  
把酒言欢，即使拒绝也要让对方感动 / 063

第三章

## 饭局技巧

宴请客人多加注意，别忘记自己就是主角

- 一场完美无缺的饭局要考虑周全，否则适得其反 / 070  
典雅的着装，让你离成功更进一步 / 073  
邀请客人是一门艺术，可以成就你也可以毁掉你 / 077  
准备点音乐，为你的饭局增加点情调 / 079  
细致入微，巧妙点菜让每一张嘴都给你打满分 / 082  
科学点酒水，让你成为饭局上出色的指挥家 / 086  
当饭局遇上城市特色的时候 / 089  
敬酒有道，喝得尽兴才能谈得舒心 / 092  
拒酒有招，即使少饮也情深 / 095  
华丽的宴席，完美收场，埋单技巧知多少 / 099

第四章

## 饭局礼仪

赢在饭桌，在觥筹交错中如鱼得水

- 净洁而饱含真诚的手，才可以与成功握手 / 106  
千万别顺手将客人的名片塞进裤兜里 / 110  
好的开端是成功的一半，敬好第一杯酒 / 113  
饭桌上，如何做一个完美的绅士 / 117



- 避免酒足饭饱后的阴霾，维护自己的形象 / 121  
小小的筷子暗含玄机，一饮一啄都是禅 / 125  
不要喧宾夺主，那样你难免尴尬 / 128  
如何做到人已离席，交情未散 / 133  
餐桌上，请注意你的说话方式和声音 / 136

第五章

## 饭局心理

**强调人情的珍贵性，通过饭局形成“圈”**

- 搭好人情的平台，才能上好台阶 / 142  
假作真时真亦假，如何识别酒后真言 / 145  
锋芒太露，容易没饭吃 / 148  
不要图一时之痛快，隐无形之祸患 / 152  
适当地沉默一下，不影响你的表达 / 157  
关系再铁，也不能得意忘形 / 159  
洞察人性需求，恰当利用饭局 / 162

第六章

## 饭局策略

**有效的饭局攻略，助你左右逢源**

- 别让鱼刺卡着，冷静面对他人的刁难 / 168  
喝与不喝皆学问，在推杯换盏间增进友情 / 172  
在酒宴中拉近关系，祝酒辞很重要 / 176  
不要瞧不起那些“看起来很俗”的人 / 180  
亲密并非无间，切不可口无遮拦 / 183  
防人之心不可无，正确认识饭局上的“装家” / 186  
稳住搅局的人，取得饭局的预期效果 / 190

如何成为宴会上引人瞩目的气质女性 / 194

“食”面埋伏，不要轻信谣言 / 198

第七章

## 饭局社交

### 饭局有价，吃与不吃都蕴涵着学问

要学会吃亏，它是一种隐性投资 / 202

忠言何必逆耳，讲究建议的语言艺术 / 205

要想自己优秀，就先和优秀者成为朋友 / 209

遇到陌生人，如何才能不冷场 / 212

适当的赞美是一切关卡的通行证 / 217

别忘了喝彩，这是对他人的鼓励 / 221

幽默耐人寻味，让说话变得有深度 / 224

切忌酒后自吹自擂，过分的炫耀让人碍眼 / 228

第八章

## 饭局博弈

### 人在职场漂，“吃”透人心好办事

会吃更要会装，抓住沟通的好机会 / 234

面对与竞争对手的场面交锋，表露你的豁达 / 238

不要随便打断他人，倾听是一种艺术 / 241

礼品不要随便拿，得到的没有你失去的多 / 245

把握大局，与人方便就是与己方便 / 249

能捧场时就捧场，能回避时莫拆台 / 252

出门看天色，进门看脸色，饭局上如何说真话 / 256

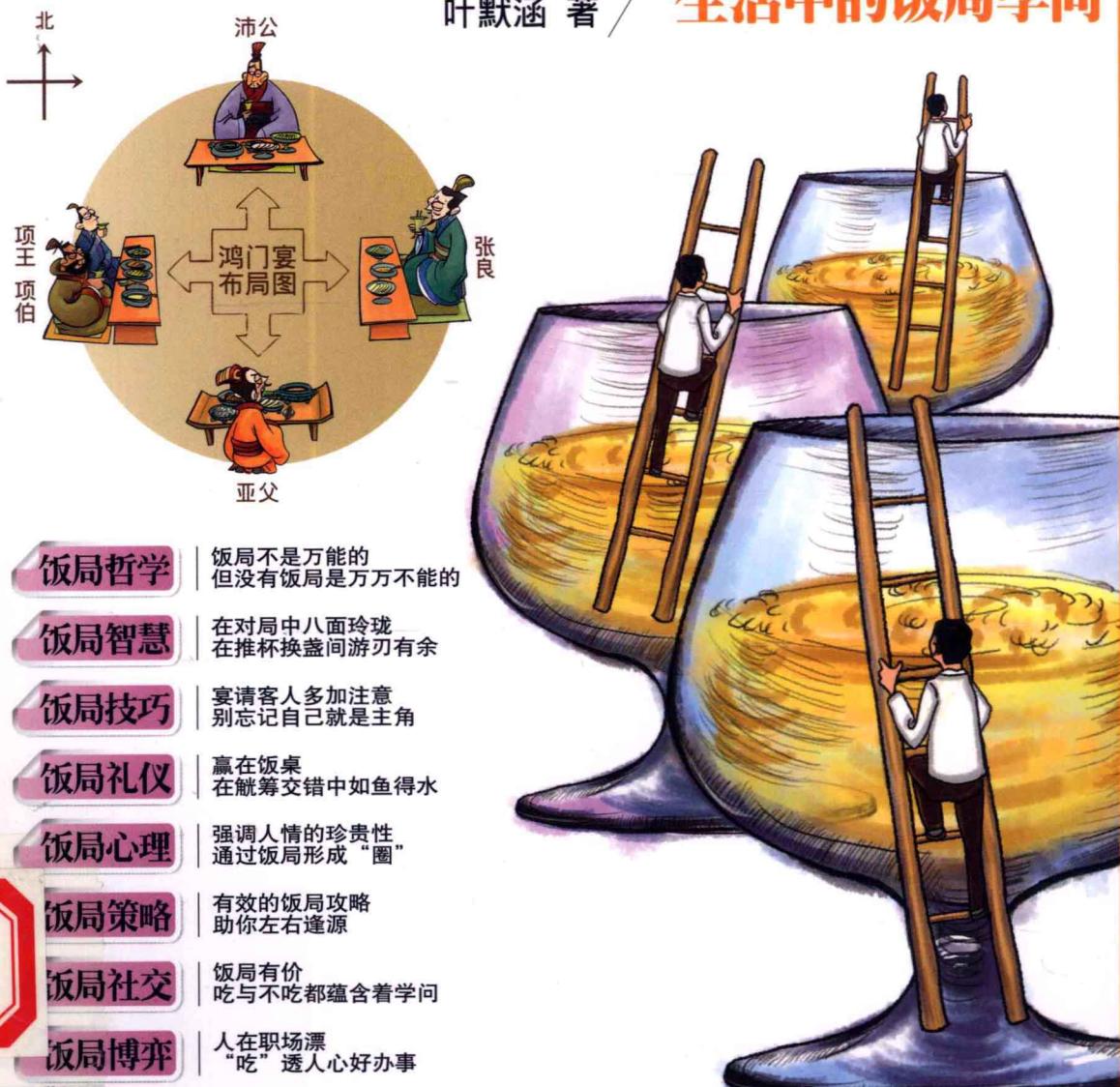
能说会道不一定踏实能干，正确认识饭局上的“装家” / 260

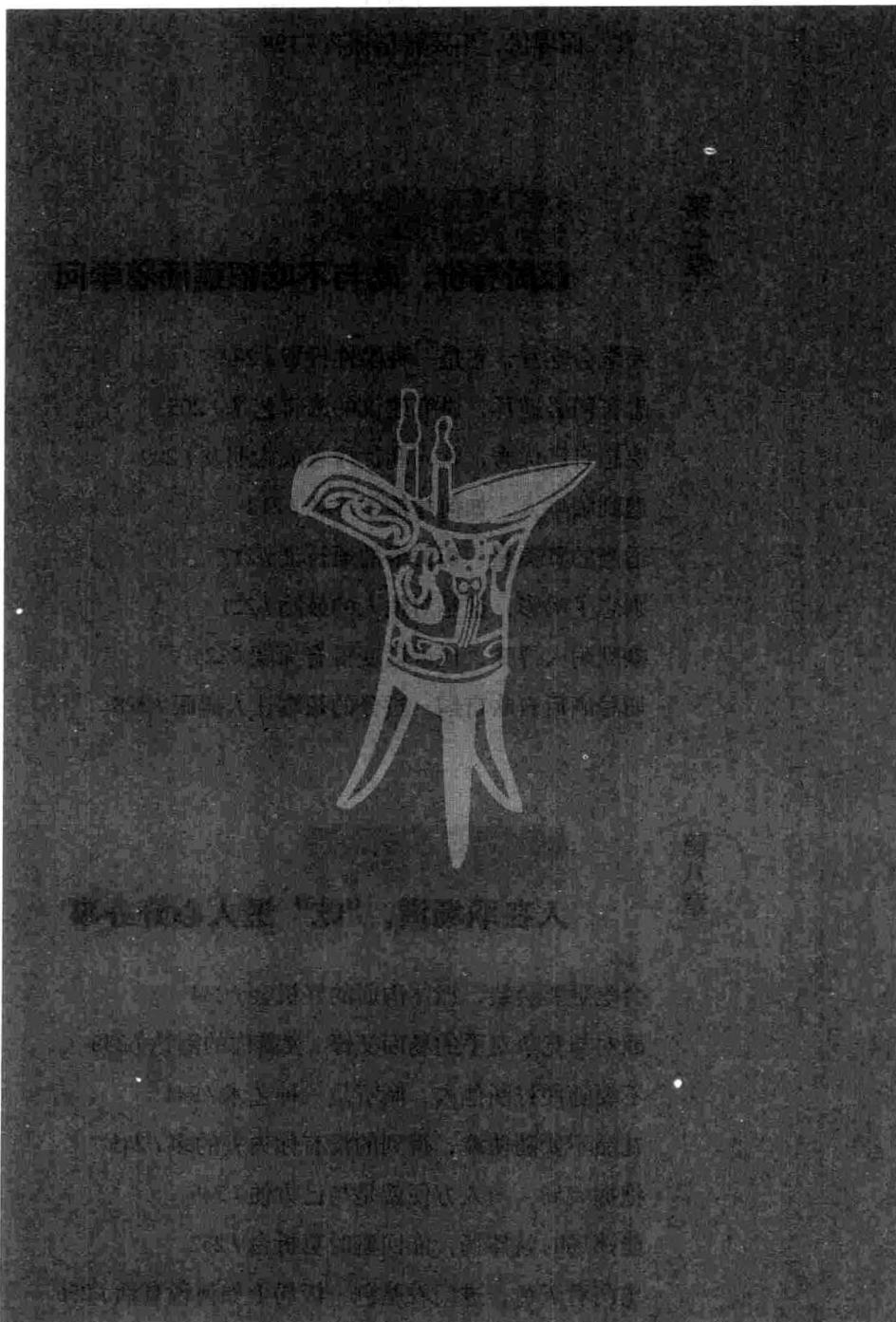
# 图解饭局

饭局不是万能的，没有饭局是万万不能的。  
本书用妙趣横生的案例、生动形象的插图、剖析抽丝式的分析，  
为您提供一部最有效的饭局攻略，助你左右逢源进退自如。

叶默涵 著

一本书教你读懂  
生活中的饭局学问





河南博物院藏商代青铜器



# NO.1

第一章

## 饭局哲学

饭局不是万能的，  
但没有饭局是万万  
不能的



## 吃饭事小、出局事大，让每一个饭局都发挥出应有的效果

君子有礼，则外谐而内无怨。

——《礼记·礼器》

在我们的工作中，解决事情不能仅仅局限于在办公室，很多时候，我们要通过饭局去解决。因为酒店、餐厅、酒吧等场合给人提供的交流氛围没有办公室那么拘束，在菜点和酒水之中，大家可以更好地切入话题，更轻松地传达自己的意愿。饭局之妙，不在“饭”而在“局”，所谓“饭局千古事，得失寸唇知”，我们不妨从饭局的功能说起。

### 第一，饭局是信息交流的平台。

要想把别人的思维快速地导入到自己的思维中，就应该占据主动的地位，这样我们才可以有力地说服对方。随着科技的不断进步，传播媒体已经大众化，各种信息的传播速度空前迅速，尽管如此，饭局上的信息交流仍是传媒所不能取代的。因为饭局上的沟通往往更直观，更生动，能给人留下更深刻的印象。

有时候，我们谈事会在饭局上，不是为了酒水和茶水，只是习惯了酒和茶带来的氛围，觥筹交错之间，感情也就增进了几分，信息的传达也就顺畅了起来。

### 第二，饭局更利于协调人际关系。

《礼记·礼器》中提到“君子有礼，则外谐而内无怨”，饭局是调节人际关系的最好场合，能起到润滑剂的作用。在饭局上，餐饮礼仪讲究敬人、

友善，有了这个基础，就可以更好地联络感情，协调各种复杂的人际关系，营造出一个友善的社交氛围。酒后无大小，谁也不会在意你的哪句话是什么用意，这样有助于建立和发展友好的合作关系。

饭局上，即便双方存在分歧，在交流的过程中发生了不快，也能很好地用一句酒场用语来化干戈为玉帛，从而获得理解和尊重；在饭局上，只要几杯酒一下肚，所有的人都会变得很健谈，即便是刚刚见面的陌生人，也会成为一见如故的朋友。

《西京杂记》中讲述了这样一个故事：

汉成帝为了巩固自己的权力，开始给自己的皇亲国戚加官晋爵，王商、王玄、王谭、王根、王逢在同一天被封侯。因为他们五个人之间各有矛盾，关系错综复杂，所以一直不相往来，这让汉成帝很为难。后来，有一个叫娄护的人给汉成帝出了一个主意来化解他们的矛盾，汉成帝答应了他的请求。于是，娄护便在自己家里准备了丰盛的宴席，把五侯依次叫过去吃饭，并在饭局上化解他们的误会。五侯明白了娄护和汉成帝的良苦用心，非常感动，所有的人都回赠娄护佳肴表示感谢。娄护在品尝了五位侯爷送来的佳肴后，就自己潜心研究，并尝试制作，然后取五家菜肴之长，用鲭鱼作为原料，烹制出了一种绝世的美味，世称“五侯鲭”。

由此可以看出，饭局上不存在仇敌，只要处理妥当，就能很好地让原本存在矛盾的人化解仇怨，成为朋友。

### 第三，饭局是结识名流的载体。

有一种热带鱼，如果把它放进一个小鱼缸里，它就只能长到3寸左右；如果把它放进一个大鱼缸里，它就能长得大一些。这种现象在生物界中普遍存在，拿我们人类来说，这则规律同样适合阐释我们的生活：成长和发展很大程度上受到所处环境的影响，我们的潜能，也只能在一定的环境条件下才能发挥出来。

在生活中，如果我们喜欢和平庸的人在一起，哪怕你再成功，你还是一个平庸的人；如果你喜欢在名流中穿梭，哪怕你是一个毫不起眼的人物，