

★创业者读史系列★

Wuzetian



Nvbailingde
Zhichangshengjing

黄慧婷 张洪◎著

邻家有女：大家闺秀，柔弱外表下帝王气魄潜伏

再入后宫：炎炎浊世我自独行宫闱，一丝清凉帝王怎不倾倒

登基称帝：杀伐决断一往无前，善用权谋不让须眉

职场新创造：崇佛抑道，酷吏政治，发明铜匭，无字碑上有评说

老板都在读的，创业者都要读的，

34个经管真谛，**34**个创业道理，

让财富不再是秘密，让成功就在你眼前。

创业有读史

Chuangyeshi
Dushi

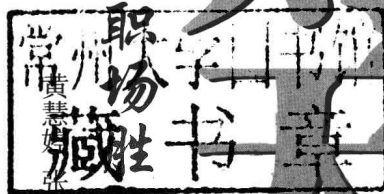
武则天 女白领的职场胜经

女皇生存大智慧，白领进身好宝鉴

陕西出版集团
三秦出版社

武则天

女白领的职场生存经



张洪◎著

陕西出版集团
三秦出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

武则天——女白领的职场胜经 / 黄慧婷 张洪 著. —西安: 三秦出版社, 2012.12
(创业者读史: 历史人物经管励志书系)

ISBN 978-7-5518-0194-2

I. ①武… II. ①黄…②张… III. ①武则天 (624 ~ 705) —人物研究—通俗读物
②企业管理—通俗读物 IV. ①K827.42 ②F270-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第101023号

武则天——女白领的职场胜经

黄慧婷 张洪 著

出版发行 陕西出版集团 三秦出版社
陕西新华发行集团有限责任公司
社 址 西安市北大街147号
网 址 <http://www.sqchs.com>
电 话 (029) 87205121
邮政编码 710003
责任编辑 景 菲
印 刷 陕西长盛彩印包装有限公司
开 本 720 mm × 1000 mm 1/16
印 张 11
印 数 1~6000
字 数 158千字
版 次 2012年12月第1版 2012年12月第1次印刷
标准书号 ISBN 978-7-5518-0194-2
定 价 22.80元

目 录

一 家族往事 传奇父亲

1. 平常祖业与非常时代：政府失灵背后的商机 / 1
2. 武士彠的机会：在机遇面前，别想太多 / 5
3. 军旅生涯，折枝而栖：双赢就是既赢眼前又赢长远 / 10
4. 才干殊优，战时良臣：在合适的职位发挥特长 / 16
5. 娶得娇妻，跃为名门：合作的根本是各取所需 / 23

二 大家闺秀 潜质天成

1. 武家有女，天生丽质：性格有力地影响竞争绩效 / 28
2. 父死悲痛，世人冷眼：坚忍铸就辉煌 / 33
3. 初入官闱，锋芒毕露：没有老板会喜欢野心太大的员工 / 37
4. 病榻之前，暗结太子：让老板了解很重要 / 41

三 处处谋略 步步惊心

1. 出家为尼，等待旧缘：事先控制三步走 / 46
2. 逢迎皇后，隐忍不发：掌握情报才能先发制人 / 50
3. 扳倒淑妃，陷害皇后：商战要懂得适当舍弃 / 55
4. 争宠夺势，废后之争：轻视对手的后果不堪设想 / 59



5. 荣登后位，了却心愿：抓住关键才能事半功倍 / 64

四 稳固后位 铲除异己

1. 诛杀废后，稳固后宫：危机感是企业家的财富 / 69
2. 改立太子，剑指外廷：创业切忌不自量力 / 73
3. 贬逐元老，改组外廷：留下空缺让属下去填满 / 78
4. 广树私恩，参政议事：人心齐就是战斗力 / 83
5. 染指皇权，夫妻间隙：掌握主动权需要狠抓对方弱点 / 88

五 临朝辅政 我主沉浮

1. 以柔克刚，以退为进：以退为进是大智慧 / 95
2. 高宗之病，太子之死：抓住机会要及时一锤定音 / 102
3. 废黜新帝，再立新王：冲动永远是魔鬼 / 108
4. 逼杀李贤，改弦更张：明哲保身要学会敬畏 / 114
5. 扬州之乱，诛杀裴炎：领导的智慧体现在灵活用人上 / 118
6. 圣母天皇，铲除异己：做好准备才能进退从容 / 124
7. 左权右威，唯我独尊：领导应在诱惑面前把持住 / 129

六 君临天下 治理大周

1. 崇佛抑道，以武凌李：管理者要学好战略调整 / 134
2. 酷吏政治，树立威信：企业家应用好怪才 / 138
3. 发明铜匚，广集意见：管理者应重视不同意见 / 143
4. 制度创新，赏罚分明：建立人才管理体系六招 / 147

七 英雄迟暮 上阳之悲

1. 茕茕孑立，宠信男宠：职场没有世外桃源 / 151
2. 立嫡之难，李武之争：管理者要以大局为重 / 158
3. 面首干政，朝臣纷争：因小失大是管理大忌 / 163
4. 神龙政变，乾坤转移：创业不要忽略次要矛盾 / 168

后 记 / 172

一 家族往事 传奇父亲

1. 平常祖业与非常时代：政府失灵背后的商机

如果世间果真有神奇的时间机器存在，可以带领人们溯时间之流而上，那我们便能够回到大唐盛世，一览它的大气与豪壮，感受它的恢弘与豪爽。在那里，人们可以切身体会到究竟是怎样的空气与土壤，养育了那么多至今都让世人难以望其项背的巾帼英雄、无双国士和赳赳武夫；也能够亲眼看看那个上承了君明臣直、国泰民安的贞观之治，下启了典章焕然、民富物丰的开元盛世的一代女皇，究竟是怎样一个活色生香的女子。可惜穿越只能是幻想，我们只能从史料中一一钩沉，力图还原女皇的丰姿本色。

心理学告诉我们，环境会影响人的性格。一个人自出生伊始，家庭环境和社会环境便与生命个体形影不离。这两种环境所提供的文化空间性质，将会对个人性格的塑造产生深刻而久远的影响。然而，对古人来讲，社会环境对女性产生的影响远远没有家庭环境影响大。唐朝为我国封建社会的千年恢弘画作挥洒出笔酣墨饱的一页，但汉魏南北朝的鸿学大儒们制定的道德、伦理、规矩和法条早已融入了皇帝、贵族、士大夫和平民百姓的传统生活，为这幅画作做出了命题与规范。这些规范构成了一个人呱呱坠地时就要面临的家庭环境和社会环境。而作为封建社会的女性，她们进入社会



的几率几乎被完全封杀，大门不出二门不迈是她们生活的常态，因此社会环境对她们影响甚微。一家之主的父亲，自然而然地充当了权威和受崇拜的最初角色，成了她们性格塑成过程中的第一导师。所以，现今的人们若想真正走近武则天，就必须首先细致地考究她的父辈以及父辈传承下来的家族文化。只有了解她在成长过程中受到的家庭影响，才能从中对其性格生成窥知一二。

武则天祖籍在并州文水一带（即今天的山西省文水县）。可是当我们遍翻典籍，也难以发现除了武则天的父亲武士彠外，历史对于她的其他祖辈们的记载。由此我们也可以猜测出，在武士彠之前，武氏家族并非高门大族。这就不难理解为什么在武则天登基称帝后，为了彰显自己出身的高贵，殚精竭虑地为自己的僭越之位寻找一个冠冕堂皇的理由。她敕令李峤杜撰《攀龙台碑》，并大言不惭地自称周平王少子之后。当然，武则天的祖上也出过几位走上仕途之人，但他们大都官卑位轻，在历史的洪流中无足轻重，不曾被史官赋予浓墨重彩，也没有给武则天留下任何精神遗产。那我们不妨直接从她的人生第一导师父亲武士彠看起，看看这位父亲在武则天的生命中扮演了什么样的角色，留下了怎样的影响。

武士彠在家排行第四，上有三个哥哥。这三个哥哥在当时都只是老实本分的农民，并没有很高的社会地位。武士彠长大成人后，按照传统思维，本也该继承父亲手中的几亩薄田，然后像哥哥们一样过着日出而作，日落而息的生活。可武士彠并不愿意安守这样贫困的生活状态，而是急于跳出这个困境。据《册府元龟》记载，武士彠“才器详敏，少有大节，及长，深沉多大略。每读书，见扶主立忠之事，未尝不三复研寻，尝以慷慨扬名为志”。由此可见，武士彠受过教育，并且是一个有政治抱负的人，同时，拿起书后的远大志向与放下书时的困顿现实形成鲜明对比。

武士彠所在的那个时代，正是隋炀帝统治时期。隋炀帝杨广是隋文帝的第二子。一般来说，古时立太子的规矩是立嫡以长不以贤，杨广本不该成为太子。然而，杨广工于心计，非常讨父母喜欢，而且颇有能力。他年

仅二十岁就官拜兵马都讨大元帅，亲率50多万大军南下，发动了消灭陈朝战争。隋军在杨广的指挥下，纪律严明、骁勇能战，一举突破长江天堑，所到之处，对百姓秋毫无犯，对陈朝库府资财一无所取，博得了人民的广泛赞扬。灭陈战争的胜利，使隋朝完成了全国统一，结束了中国长达二百余年分裂的局面。不难发现，杨广的功绩是当时其他任何一位皇子都无法比拟的。公元600年，杨广被立为太子，并被寄予厚望。公元604年7月，文帝病逝，太子杨广即位。次年改元大业，隋炀帝开始了毁誉难定的执政生涯。

初登上帝位的隋炀帝，态度发生了一百八十度的转变。他不再体恤民心，而是变得好大喜功。为了完成自己对于国政的恢弘抱负，他制定了一系列的措施，并且戮力付诸实践，给百姓带来了极大的负担。

隋炀帝执意迁都洛阳，展开了规模巨大的东都洛阳建设工程。据《隋书·帝纪第三·炀帝上》记载：“（大业元年）三月丁未，诏尚书令杨素、纳言杨达、将作大匠宇文恺营建东京，徙豫州郭下居人以实之。”“又于阜涧营显仁宫，采海内奇禽异兽草木之类，以实园苑。徙天下富商大贾数万家于东京。辛亥，发河南诸郡男女百余万，开通济渠，自西苑引穀、洛水达于河，自板渚引河通于淮。庚申，遣黄门侍郎王弘、上仪同於士澄往江南采木，造龙舟、凤舳、黄龙、赤舰、楼船等数万艘。”次年东京修建完毕，新城规模宏大，布局有序，到五代、北宋时仍在用，可见其作用非同一般。然而修建新都虽是出于统治国家的战略考虑，但忽略了百姓民生。工程浩大，劳民伤财，一时抱怨四起，民心惶惶。

隋炀帝又征发人民修缮长城、开凿大运河。虽然这些工程功在当代，利在千秋，但也确实加重了人民的负担。三征高句丽的失败，更是将百姓推入了水深火热之中。

为了满足自己的私欲，隋炀帝还四处建造离宫别苑，建造大船南游。这些工程远远超出了国家财力所能承受的范围，使得国库空虚、民不聊生，最终点燃了隋朝灭亡的导火索。



隋炀帝命令修建的这些工程，不管是兴建新都，还是修建别苑，都需要大量的木材。而并州一带素来木材资源极为丰富。武士彠这位并州商人，窥见了其中蕴藏的巨大商机，于是和一个同乡做起了木材生意。由于经营有方，短短几年间，就积累起了数以万计的财富，使得武氏一族摆脱了贫困，也为以后进入仕途打下了坚实的物质基础。

经管真谛“说”

并州武氏的崛起离不开国家政策的调整。隋文帝提倡节俭，严格限制大型工程的营建，因此，国家采购的规模处于很低水平。继位的隋炀帝改弦更张，利用隋文帝在位期间积累的巨额国家财富，崇尚奢侈，兴师动众，开展浩大的工程建设。国家的采购规模随之达到相当高的水平。武士彠看到了国家政策调整后所隐藏的商机，利用并州富产木材的禀赋优势，积极满足国家木材采购的需要，从而实现了平民百姓到富商大贾的超级飞跃。

隋炀帝营建大型工程，实际上是国家干预经济的一种手段。国家干预经济的成功案例是1929年世界经济大危机发生后的美国罗斯福新政。政府出台刺激经济增长的一系列宏观经济政策，有力地帮助美国度过了危机四伏的“寒冬腊月”。

创业者必读

新东方董事长俞敏洪曾经说过：做好现在，抓住机遇。

当创业的冲动在我们心中涌动，我们应该考虑诸多方面的问题：初期投资，运营成本，发展方向，人员配置等等。除此之外，我们绝不应忽视一点：对于当下的国家政策的了解。

在这个经济飞速发展的年代，各行各业的发展机会如潮水般向我们涌来，而国家政策就是指引我们前进的风帆。抓住了国家政策赐予的良机而发展致富的事例，在当下的中国不胜枚举。

1992年，历经种地、赶马车、养猪、卖菜、卖柴、卖小百货、拉板车、

跑汽车运输、开汽车修理厂等经历的陈明刚承包了煤厂，做起了煤矿生意，挖到了人生的第一桶金，赚到了几十万元。2005年，陈明刚带领家人，成立了家族式企业——贵州黎明能源集团。目前，该集团除了煤矿，还投资房地产、酒店等其他产业。在发家致富奔小康的过程中，陈明刚时时感受到党和国家的好政策以及当地政府的大力支持，成就了他今天的荣耀和财富。

朋友，在投身创业的浪潮之前，一定要对最新的国家政策进行详细了解，对未来的经济走势作出合理判断。如此一来，借着政策的春风，我们一定能在创业道路上披荆斩棘，在企业发展的道路上事半功倍。

2. 武士彠的机会：在机遇面前，别想太多

隋朝是一个短命的王朝，从建国到灭亡，前后不过三四十年的时间。隋朝灭亡的原因通常被归结为隋炀帝的好大喜功，但是毫无疑问，他在位的十几年间也确实作出了难以抹杀的贡献。他修建了大运河，为中国后世的繁荣富强打下了牢固坚实的基础；他提出修缮长城，更是抵御了番兵的入侵……只是这些工程耗费了无以计数的人力、物力和财力，这些苦难都被转移到了广大穷苦百姓身上。因此，虽然隋炀帝对历史和后代做出了巨大的贡献，但令人惋惜的是在运河、长城发挥作用之前，由于天下的百姓被推入火坑后的反抗，隋朝消失在历史的长河里。隋炀帝也被作为暴君进行了无数次的鞭挞和否定。

隋炀帝的大兴土木，留下了千古骂名，但武士彠悄然嗅到了国家经济建设中的无限商机，并逐渐走出了一条实现成功的捷径。当武士彠还是一个一贫如洗的农民时，对知识的渴求和暗藏心中的远大抱负促使他以强烈的好奇心密切地关注天下发生的大小事件。他渴望摆脱现实的困顿，一展才华，扬翅冲天。主观上的素质和客观的政治局势让他迅速敏锐地寻觅到经营木材这个商机。于是，武士彠弃农从商，为今后事业的发展铺就了第一块踏板，为不久人生的辉煌储存了第一桶金。

商人在封建社会受到严重的歧视。人们经常会用“铜臭”来讥讽商人。



武士彠并没有用世俗的眼光来看待商人这个角色，他清醒地意识到通过经商赚取财富对自己和家庭的重要性。当他矢志成为比农民还要低两个阶层的商人时，他就全身心地扑在商业上。

武士彠认为，人生就像登山，要想登上顶峰，需要不辞辛苦的努力与坚持不懈的积累。凡人不会凌波微步，也不能一个跟头到达万里之遥，攀登成功的最应优选的捷径就是一步一个脚印地努力前行。因此，他风餐露宿，刻苦经营，把木材生意做大做强，最终品尝到了胜利之酒。

命运之神并不会造访毫无准备之人。“命”字拆开来看，就是“人一叩”。这无疑告诉人们，命被紧紧地攥在自己手中，不会被别人左右。

“运”字，仔细一看，好比一朵云坐在车上。你可以决定车往哪里去，可无法保证“云”会安安稳稳地坐在你的车上。云没有固定的形状和明确的行踪，风往东吹，它就往东走；风打个弯儿往西吹，它也跟着往西飘。所以，人的运气就像这云一样，瞬息万变，危险与机会并存。碰上好运，等于获得了机会，于是人们的事业会提振、崛起和辉煌；碰上厄运，人们的事业会低迷、倒退甚至消亡。无论碰上厄运，还是好运，都不要忘记，在“运”之前还有被自己掌握的“命”。只要辛勤耕耘，困难时不消沉，得意时不张狂，人们完全可以实现以“命”行“运”，于是逆境转变为顺境，失败转变为成功。

世间的芸芸众生可以被分为三类。一类是凡人。凡人在世俗生活中占据绝大多数。他们有时恰如寓言故事里的那群小鸡，不断嘲笑在鸡窝里出生、胸怀冲天梦想的鹰；他们有时恰如童话故事里那群鸭子，目光短浅，看问题肤浅，永远认识不到“丑小鸭”潜在的华丽。凡人就会墨守成规，像是一个简单机械的时钟，重复着每一天的生活，直到身体的部件逐一磨损，从世界上消失。凡人就会坐井观天，像是一只生活在井底的青蛙，当它认定世界只有井上方的那一片天空时，既不会发出疑问，也不会奋力一跃，跳出井底。凡人其实很可悲，他们没有能力察觉机会的悄然光降，于是机会带着遗憾和同情地叹息从他们的身边缓缓走开。当凡人发现机会的踪迹的时候，机会已

然远去了。

第二类是能人。他们有一双极具洞察力和捕获力的眼睛，经常能看到周围的每一处细微变化，从而适时或及时地调整战略和策略，努力实现个体与周围环境的和谐共处。他们也有一个嗅觉敏锐的鼻子，经常准确嗅到机会的气息。他们区别凡人的不同之处在于，他们不但能看见机会，而且还能借助机会实现飞跃。

而矗立在金字塔顶端的那些人，经常被尊称为“超人”。他们的超人之处在于，即使他们处在绝望的深渊中，依然能保持镇静，冷静面对现实，积极创造机会，化险为夷，重振雄风。事实证明，只有这种人才能真正达到人生辉煌的峰顶，同时他们的抉择与努力不仅仅改变自身的命运，还对千秋万代产生深远的影响。

武士彠便可以被归结为“超人”一类。在贫困的生活中，他敢于立志；在世俗的眼光中，他勇于选择；在纷乱的事中，他善于寻找机遇。他不像祖辈那样安于清贫的生活，而是从知识中汲取力量，从困境中寻找机遇。别人都在感慨世事纷乱、战事不堪时，他勇于改变身份，寻找商机，为家族的兴起、为梦想的实现艰苦奋斗，乐观向上。如果没有这种立大志、成大业的勇气，武氏一族不可能在短时间内飞黄腾达，也就不会有武则天这位女皇惊心动魄的一生了。

中国古代等级森严，社会上的人被强制性地分为三六九等。在等级制中，除却特权阶层，农为重，商为轻。从“重农抑商”、“本末倒置”这些成语中，我们依稀可见当时社会的等级划分的影子。封建王朝生存发展对农业的高度依赖，促使统治者们高度重视农民。商人们被硬生生地打入等级金字塔最底层。商人们不事生产，获取利润的手段是商品流通和交换。这种行为一贯被视为投机取巧，受尽鄙视。所以，尽管商人聚集起万贯家财，但在门第等级森严的封建社会面前，他们从来都是矮别人半尺。

这种社会现实，在武士彠通过经商积累起巨额财富后，又促使他开始思考起后续的人生选择来。当初选择做商人，目的是改变贫苦的生活状况。而



现在，锦衣玉食、资产颇丰，但商人身份的卑微，造成富而不贵局面，以致他处处受人冷眼。换言之，武士彠实现了物质上的安逸舒适，却距离精神层面的满足十分遥远。因此，他的人生思考转移到“富然后贵”上来。

在武士彠面前，若想进入上层社会只有两条途径：一条是科举；一条就是从军。武士彠站在人生的十字路口，看着往前延伸的、充满无限可能的两条路，开始了认真地分析。走科举之道，他实在是不具备优势。虽然他识字颇多，也能写得一手好文章，可是年龄问题成为一只拦路虎。人们都说“三十老明经，五十少进士”。武士彠的第一个三十年已经过去了，还能剩下多少个三十年？换句话说，进士的头衔等得起他，可是他等不起时间。因此，科举之路，被理智的武士彠断然否决了。

那么，就只有从军之路可以选择了。与科举相比，从军的瓶颈少了很多。一般而言，行伍之列不要求文化素养，只要身体壮、力气大，具备驰骋沙场、不怕牺牲的勇气，就可以成为一个合格的士兵。这显然对在江湖闯荡多年的武士彠来说，一点也不成问题。过人的胆识在他决定从商的那刻起就已经具备了，而风餐露宿的商旅生涯又练就了他一身的铮铮铁骨。武士彠用商人的眼光还看出了一点，从军的周期短，获取利润的空间大，打胜一次仗后，就有可能得到提拔。而科举需要十年如一日的磨剑，先是院试，然后是乡试、会试、殿试。每一次考试都像万人过独木桥，即使一路过关斩将，考取进士，也只不过是获得了做官的文凭和资格。究竟何时才能做官，能否顺利成就一番事业，决定权掌握在吏部手中。

经过仔细地思考、对比、分析和斟酌，武士彠最终选择了影响他后期人生发展的从军之路。他投奔了驻扎在家乡的部队，成为了一名军人。他的从军与其他军人略有不同。他人从军大都是为生活所迫，投身军营成为普通的士兵的目的是生存。武士彠在经商多年后家底颇丰，参军的目的不是谋生，而是改变身份。俗话说“有钱能使鬼推磨”，从军伊始，武士彠就用钱财谋求了一个名叫鹰扬府队正的小小武官。这个官职虽然是常任军官中级别最低的武官，可总算使他转换了身份。

武士彠终于脱离了商场，挤进了官场。

经营真谛“说”

武士彠之所以能够发迹，很重要的一个原因是，他在机遇面前未作犹豫，果敢地做出了选择，付诸了行动，最终得以富甲一方。然而，面对富而不贵的现实，他做出了大胆决定：脱离商场，进入军营。

认识机遇，靠思考；抓住机遇，靠锲而不舍的努力，这适用于武士彠的职业选择谋略，同样适用于当今大学毕业生的求职智慧。陈小宁即将毕业于某名牌大学，专业是工商管理。在一次大型招聘会上，他寻寻觅觅，最后被某著名外企提供的汽车销售代表的职位深深吸引。然而招聘人员告诉陈小宁，专业要求是市场营销。陈小宁有些失落，但没有放弃，先后三次拜访招聘人员。招聘人员表示，公司业务的扩大离不开有开拓能力的毕业生，而锲而不舍是开拓能力最起码的要求。陈小宁的信心倍增，向招聘人员详细介绍了曾经在南方某大型医药厂做销售代表的实习经历和令人称赞的销售业绩。招聘人员的态度开始转变。一周后，陈小宁接到了终面通知并被录用。

陈小宁在招聘会上，众里寻他，观察、甄别和挑选，最终发现适合自己的岗位，认识到机遇就在眼前。因为专业不符合被拒后，他没有泄气和放弃，而是为渺茫的希望不断努力。希望尽管渺茫，但毕竟不是没有任何成功可能的绝望。在求职过程中，不到最后一刻，求职者都不能言弃。专业不等于职业，对专业无法产生兴趣，并不意味着对职业没有热情。因此，在应聘过程中，看到专业与职位不对口扭头就走是十分不理智的。如果你确信职位符合你的志趣，引起你的兴趣，满足你的乐趣，就不应该顾忌太多，以致丧失机遇。遇到挫折不可怕，挫折往往是对你最初的考验。依靠毅力战胜挫折才能在求职的长路上抓住机遇！

创业者必读

武士彠的职业选择，对现代职场达人尤其深刻。无独有偶，在现代管理学中，一则寓言故事更加深刻地阐释了选择的道理，同时这种道理可以普遍



适用于多种场合。

洪水来袭，一位农民救起了妻子，孩子却已经葬身洪流。事后，人们众说纷纭，对于农民的选择争论不休。有人认为，救起了妻子是明智的，因为孩子还可以再生；有人认为，他的选择是错误的，因为妻子还可以再娶。出人意料的是，当被问起当时是怎么想的，农民的回答让大家大感意外：“我没有想太多。洪水到来的时候，妻子就在我的身边，于是我抓起她向岸边游去。”

这位农民的话朴实无华，却引人深思。其实，人生中的诸多抉择就是这么简单。

在风云变幻莫测的商战中，你先人一步，便可抢得先机；慢人一步，说不定就会落个一败涂地。

朋友，在可遇而不可求的商机面前，别想太多。

3. 军旅生涯，折枝而栖：双赢就是既赢眼前又赢长远

武士彠的弃商从戎并不仅仅是内因的选择，还有外因的作用。随着接连不断地经手大规模的土木工程，武士彠积累的家财也就节节看涨，然而他的社会地位并没有随着财富一起而水涨船高。商人位居士、农、工、商四民之末，地位一直都在农民和工匠之下，更别说和官场中人相提并论了。某日武士彠在东都洛阳做木材生意时不慎得罪了权臣杨素，被逼无奈之下，武士彠只得连夜逃回老家并州。

杨素出身北朝士族，在北周时便官至车骑将军，曾参与平定北齐之役，军中声望甚高。他还与杨坚深相结纳，关系甚好。杨坚为帝时，任杨素为御史大夫，后来还委任以行军元帅一职，命其率水军东下攻陈。在灭陈之后，晋爵杨素为越国公，任内史令。后来杨广即位，则官拜司徒，改封为楚国公，命其负责新建东都洛阳。在如此显赫的家世与官威面前，武士彠的区区金钱自然是败下阵来。在得罪杨素后，他只得连夜匆匆逃回老家。纵有黄金万斛又如何？还不及当权者的一声冷笑。地位如此悬殊，武士彠不得不弃商

从戎，期望通过军功改变自己的低贱地位。

部队的生活对于武士彠来说甚是安稳，再不用每日里辛苦奔波寻找商机，也不用低眉顺眼看人冷眼。这种安稳平静的生活是多少人梦寐以求的，可是鸿鹄之志并不能止步于此，他不是个容易满足的人，也并不愿意就这样安安心心地当一个小武官，然后平平淡淡地过完自己的一生。

此时的隋朝已不像先前那时的铁板一块，而是被腐蚀得锈迹斑斑。沉重的苛捐杂税和徭役逼得百姓纷纷揭竿而起，到处一片疮痍，大隋王朝气数已尽，此时颇有山雨欲来风满楼之势。

作为捍卫大隋王朝江山社稷的一名武官，武士彠此时可没有盲目跟风，做一个殉国者。他还没有实现自己的既定目标，还没有得到梦想中的一切，做隋王朝的陪葬品自然是心有不甘。他清楚地认识到，此时的大隋王朝就像是一个癌细胞已经扩散到五脏六腑的病人，医术再好的大夫、疗效再好的药物，也不可能使它起死回生。而他只是一个小小的角色，就算搭上自己的性命，也不可能改变隋朝大厦将倾的命运。只有等待一个人，将一把利剑深深地插进它的心脏，帮它结束这生不如死的状态，然后百姓才能迎来新的生命与盎然生机。

蝼蚁尚且贪生，更何况是一个有着商人头脑、处处计较利益得失的武士彠，他更不可能用自己的生命来枉做大隋王朝的殉葬品。大施拳脚的时候才刚刚开始，生命的绚丽之花才刚刚绽放，精心铺垫的命运才刚刚下笔，岂能被眼前的困境束缚了腾飞的翅膀？武士彠必然不会坐以待毙，找一个有前途的将领跳槽，才有可能摆脱殉葬的命运。可是此时揭竿而起的各路英豪多如牛毛，哪个才是能给大隋致命一击的人呢？

武士彠又陷入了缜密的思考中。他首先排除了自己招兵买马闹革命的可能性。就凭自己现在手里握着的50个人，去战场上冲锋陷阵是远远不够的，一场小的对阵便能全军覆没，更何况是去推翻隋朝暴政，去与群豪争夺天下，这样赤裸裸地送死无疑是给后人徒增一个笑料罢了。如果去招兵买马，扩充军力，也没有什么可行性。首先，招兵需要大量的财力物力，虽然家中



尚有积蓄，可他手中的钱和那笔天文数字的开销相比，完全是小巫见大巫；其次，就算招来了兵士，有人愿意生死相随跟着他闹革命，那些兵卒们的衣食住行、武器装备应该怎么安排，由谁去负责置办，又是一个恼人的大问题；更重要的一点是，武士彠是农民出身，虽然之前也有过一段时间的从商经历，但是我们可以看出，他的这些人生经历与领兵打仗毫无关系，虽然他可以熟读兵书，但纸上得来终觉浅，没有实战演练，只有纸上谈兵，必定不能成就大业。而且在他的周围，也并不存在一个诸葛亮似的人物，在军事领域，他完全是一个白丁。这样的一位统领，又怎么可能领兵征战，顺利灭隋呢？

既然自立为王成功的概率如此渺茫，那么对武士彠来说，这条没有利益回报，甚至会赔了夫人又折兵的道路他是绝对不会走的。既然不能留下来等死，也不能自己单干，那就只有选择一位合适的将领，跟着他闹革命了。

在择良枝而栖的事情上，武士彠又一次将他做商人的才能展现了出来：货比三家，反复思索。那时，农民起义已经进行得如火如荼，形成了声势浩大的全国性战争。王薄领导的长白山起义、李密的瓦岗起义、河北起义、江淮起义将中国南北地域连接起来，给了隋王朝致命的一击。但是声势浩大的农民起义纵然进行得如火如荼，究竟最后谁才是那位能够推翻隋朝统治，黄袍加身的英雄呢？在他们之前的陈胜吴广起义、绿林起义、赤眉起义、黄巾农民起义等等比较大规模的农民起义，给了武士彠很多启示：农民起义首先面临的困境就是战斗力、装备不足。那些无以为生的农民因为活不下去才去革那些压迫者的命，所以根本不可能有钱去置办一些先进的武器，对他们而言，一根竹竿、一把锄头就是他们手头上抗击敌人的最有力的武器；此外他们整日在田间劳作，从未参加过军事训练，而且领导者基本上也是农民，没有指挥经验，根本不能有效地发挥军队的战斗力；再者，对于他们来说，并未对自己的起义有一个明确的目标，他们造反只是为了生存，如果目前的状态还能勉强度日，他们是绝对不会走上这条革命之路的。所以当它们占据了一定的土地和财富后，觉得可以满足自己的生活需要了，就不会再愿意继续