

TURING

图灵SAP技术丛书

Mc
Graw
Hill

Education

全球知名SAP专家的绝招

精通各功能模块的整合

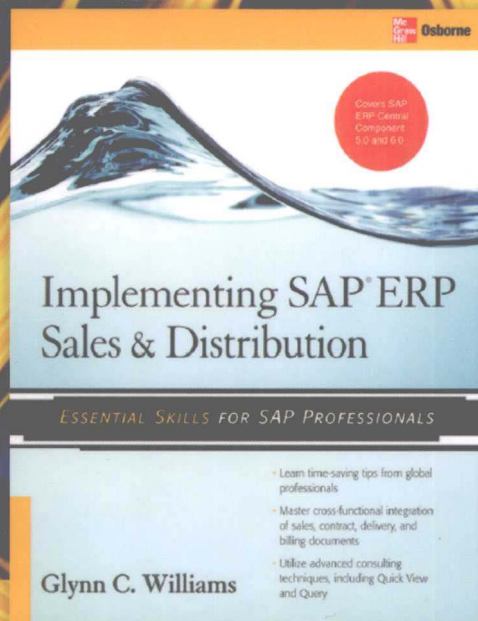
学习使用高级顾问技术, 包括Quick View和Query

SAP

[英] Glynn C. Williams 著
黄佳 车皓阳 译

销售与分销实施指南

IMPLEMENTING
SAP ERP SALES
& DISTRIBUTION



人民邮电出版社
POSTS & TELECOM PRESS

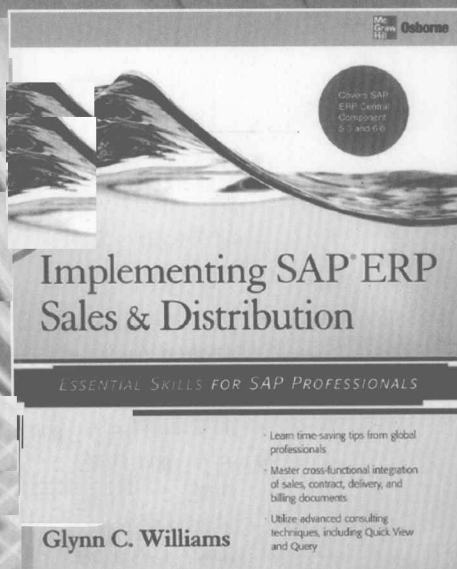
TURING

图灵SAP技术丛书

SAP

[英] Glynn C. Williams 著
黄佳 车皓阳 译

销售与分销实施指南



人民邮电出版社
北京

图书在版编目(CIP)数据

SAP销售与分销实施指南 / (英) 威廉斯
(Williams, G. C.) 著; 黄佳, 车皓阳译. -- 北京: 人
民邮电出版社, 2010. 5

(图灵SAP技术丛书)

书名原文: Implementing SAP ERP Sales &
Distribution

ISBN 978-7-115-22446-0

I. ①S… II. ①威… ②黄… ③车… III. ①企业管
理: 供销管理—计算机管理系统, SAP ERP IV. ①F274-39

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第052956号

内 容 提 要

本书汇总了作者在17个国家多次实施分销的过程当中所掌握的诸多技巧。书中清晰、详尽地阐述了SAP ERP的销售与分销(SD)模块, 主要内容包括SD基本功能、销售凭证流、发票, 以及销售和分销模型是如何与其他模型进行接口的, 旨在帮助读者有效地实施mySAP ERP销售与分销模块。

本书不仅适合SAP SD模块的实施顾问阅读, 还为IT/IS部门在维护系统后期实施的过程中提供了一个有价值的工具。

图灵SAP技术丛书

SAP销售与分销实施指南

-
- ◆ 著 [英] Glynn C. Williams
译 黄 佳 车皓阳
责任编辑 傅志红
执行编辑 贾利莹
- ◆ 人民邮电出版社出版发行 北京市崇文区夕照寺街14号
邮编 100061 电子函件 315@ptpress.com.cn
网址 <http://www.ptpress.com.cn>
北京艺辉印刷有限公司印刷
- ◆ 开本: 800×1000 1/16
印张: 27.75
字数: 655千字 2010年5月第1版
印数: 1-3 000册 2010年5月北京第1次印刷
- 著作权合同登记号 图字: 01-2009-5704号
ISBN 978-7-115-22446-0
-

定价: 79.00元

读者服务热线: (010)51095186 印装质量热线: (010)67129223

反盗版热线: (010)67171154

献给我的娇妻Wendy，我的小天使Breeze，你们使我的生活充满了光彩。

前 言

本书旨在帮助读者有效地实施mySAP ERP销售与分销（SD）模块。本书汇总了我在17个国家多次实施SD的过程当中所获得的经验和心得。

完成这些项目以后，我感觉自己又从每日的研究、任务以及我所乐于共事的诸多奇人异士那里撷取到不少知识，且有了全面而整体的认识。这些个人收获，以及SAP从2000年首次发行后逐步增加的新功能，加之来自相关朋友与同事数不胜数的请求，最终促使我撰写了这本关于如何实施SAP SD模块的新书。

我希望读者能够认同本书提供了可以信赖的建议，内容易于查找，答案直截了当。我不想让读者费力读完十页才获得一个观点，我希望读者一页就能了解到十个观点。

本书不仅适合SAP SD模块的实施顾问阅读，还为IT/IS部门在维护系统后期实施的过程中提供了有价值的工具。如果读者对于知识非常渴求，那他应该能使用书中提到的工具、技巧和技术来充实自己全盘使用SAP的能力，而并非仅仅是实现SD模块的能力。

本书并不是SAP帮助文档的翻版，也没有以任何形式受到SAP公司的指导或控制。当然，本书也无意代替SAP培训。

相反，本书的目的是强化SAP SD模块的知识。它提供了方便使用的实施指南、省时省力的诀窍，清晰地告诉读者实施和维护SAP SD模块时应该做什么和不应该做什么。

在本书中，我们采用了下述做法有助于读者快速理解和方便使用。

- 首先，所有的事务代码都以方括号显示，例如[SPRO]。这种情况下实际使用的事务代码是不带括号的SPRO。（括号的目的是方便读者快速识别事务代码，以区分于表格。）
- 段落旁边的这个标记表示技巧或诀窍。使用这些技巧或诀窍会非常省时，收集它们花了我不少精力。一定要最大限度地利用它们。
- 段落旁边的这个标记表示一段建议或需要读者注意的地方。



致谢

如果没有家人、朋友和同事的大力支持，我是不可能完成此书的。万分感谢家人的鼓励。还要感谢Wendy和Breeze容忍我长时间的工作，牺牲欢聚时间去写书。特别感谢Keenan Jones和Dustin Ainsworth精湛的技术编审工作。他们所做的努力超出了份内的职责！感谢

McGraw-Hill出版社的优秀团队：高级编辑Lisa McClain及其助理Mandy Canales、Janet Walden和Claire Splan。他们太棒了，感谢他们的辛勤劳动。感谢Vastavikta Sharma对细节的关注以及所付出的巨大努力，感谢生产总监George Anderson、封面设计师Pattie Lee、艺术总监Jeff Weeks。感谢我在施耐德电气公司的同事们给予的帮助和支持。多年来能与他们这些牛人共事很开心。谢谢他们在我编写本书时提供的点子、诀窍、建议和热情。

目 录

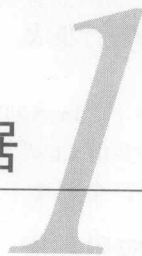
第1章 SAP 简介与主数据.....1	
1.1 SAP 简介.....1	
1.1.1 SAP 应用集成.....2	
1.1.2 SAPGUI.....2	
1.1.3 定制工具.....3	
1.1.4 mySAP ERP 应用概述.....4	
1.2 SAP 基础.....6	
1.2.1 基本事务代码.....6	
1.2.2 事务代码中的快捷键.....9	
1.3 SD 客户主数据简介.....13	
1.4 企业结构.....14	
1.5 SAP 定制实施指南.....16	
1.5.1 销售办公室和销售组.....18	
1.5.2 会计记账中的组织结构.....20	
1.5.3 后勤中的组织结构.....21	
1.5.4 组织单元的分配.....22	
第2章 主数据配置.....26	
2.1 客户主记录.....26	
2.2 物料主数据.....31	
2.2.1 客户-物料信息记录.....33	
2.2.2 主数据特有信息.....35	
2.2.3 合作伙伴确定过程.....42	
第3章 销售凭证.....47	
3.1 销售凭证概述.....47	
3.2 编号范围.....48	
3.3 行项目建议(产品组合建议).....50	
3.4 销售凭证类型.....54	
3.4.1 给销售凭证分配销售区域.....60	
3.4.2 为销售凭证创建建单原因.....60	
3.4.3 定义销售凭证的采购定单类型.....61	
3.5 销售定单项目类别和确定过程.....62	
3.5.1 定义项目类别.....62	
3.5.2 项目类别确定.....66	
3.5.3 项目类别组.....67	
3.5.4 项目类别用途.....67	
3.5.5 上层项目.....68	
3.6 计划行类别.....69	
3.6.1 定义计划行类别.....70	
3.6.2 计划行类别确定.....72	
3.6.3 销售凭证的总结概要.....73	
3.7 复制控制.....74	
3.7.1 销售过程概述.....75	
3.7.2 销售凭证的复制控制.....76	
3.8 特殊销售凭证类型.....84	
3.8.1 报价单.....85	
3.8.2 现金销售流程.....85	
3.8.3 加急定单流程.....86	
3.8.4 贷记流程.....86	
3.8.5 借记流程.....87	
3.8.6 退货流程.....87	
3.8.7 发票更正请求.....88	
第4章 合同与特殊流程.....90	
4.1 数量合同.....90	
4.1.1 合同配置设置项.....92	
4.1.2 服务与维护合同流程.....96	
4.1.3 价值合同流程.....98	
4.1.4 主合同.....101	
4.1.5 计划协议.....107	
4.1.6 寄售库存处理.....111	

4.1.7 销售凭证清单	117	6.6.1 定义路径	195
4.1.8 销售凭证状态简档管理	120	6.6.2 路径确定	199
4.1.9 配置状态简档	125	6.7 交货过程中的发货记账	203
4.1.10 销售不完整过程	127	第7章 开票	204
4.1.11 通用表显示	129	7.1 开票流程	204
第5章 可供销售货量与需求传输	131	7.2 特殊开票凭证类型	208
5.1 物料确定	131	7.2.1 形式发票	208
5.2 物料列表和排斥	140	7.2.2 取消发票	208
5.3 物料需求计划和需求传输	145	7.2.3 公司间发票	208
5.3.1 独立需求或汇总需求	146	7.3 开票凭证的汇总开票与复制控制	208
5.3.2 配置需求传输	151	7.3.1 汇总开票简介	209
5.4 可用性检查	157	7.3.2 开票凭证复制控制简介	209
5.4.1 可用性检查中使用的术语	158	7.4 发票清单	215
5.4.2 可用性检查的基本元素	159	7.5 开票计划	217
5.4.3 可用性检查所需要的数据	160	7.6 回扣协议	222
5.4.4 使用 ATP 逻辑来配置可用性 检查	161	7.6.1 定义回扣协议类型	223
第6章 后勤执行流程	171	7.6.2 回溯回扣处理	232
6.1 交货流程	171	7.7 公司间业务处理	233
6.1.1 交货凭证配置	171	7.7.1 公司间销售事务	233
6.1.2 交货项目类别和确定	174	7.7.2 公司间库存转移	234
6.1.3 发运点确定	179	7.7.3 处理公司间销售事务	236
6.1.4 配置发运点确定	180	7.7.4 处理公司间库存转移定单	236
6.1.5 交货生成过程	182	7.8 支付条款	237
6.1.6 拣配以及与仓库管理交互	183	第8章 定价与税收	239
6.1.7 确定仓储/拣配地点	184	8.1 条件技术	239
6.2 倒排计划与前推计划	185	8.2 定价时使用的条件技术	240
6.3 交货冻结	187	8.2.1 定义条件类型	241
6.3.1 冻结原因	187	8.2.2 条件表	245
6.3.2 抬头层交货冻结	189	8.2.3 给字段目录增加字段	251
6.3.3 计划行层交货冻结	190	8.2.4 优化条件技术中的性能	252
6.3.4 客户/抬头层的交货冻结	190	8.2.5 维护定价过程	253
6.4 包装	191	8.2.6 一般定价过程注释	260
6.4.1 根据项目类别来包装	191	8.2.7 定价过程确定	261
6.4.2 包装需求	192	8.3 定价限制	263
6.5 可退货包装	192	8.4 激活项目类别的定价	265
6.5.1 特殊库存	192	8.5 激活项目类别成本确定	265
6.5.2 特殊库存合作伙伴	194	8.6 条件排斥组	266
6.6 路径	194	8.7 价格相关主数据	271
		8.7.1 为客户定义价格清单类别	271

8.7.2 为客户定义定价组	271	9.4.2 格式概述及其输出类型的分配	328
8.7.3 定义物料组	273	9.5 客户层次结构	331
8.8 条件补充	274	9.5.1 客户层次类型	331
8.9 定税	274	9.5.2 设置层次结构类别的合作伙伴 确定过程	332
8.9.1 定税确定规则	274	9.5.3 分配账户组	334
8.9.2 定义地区代码	275	9.5.4 分配销售区域	334
8.9.3 为定税分配交货工厂	277	9.5.5 由销售凭证类型来分配定价的 层次结构类型	335
8.9.4 定义主记录的税务相关性——客户税	277	9.6 产品等级	338
8.9.5 定义主记录的税务相关性——物料税	279	第 10 章 信贷管理、可接受风险管理、 冻结与日历	342
8.10 销售与开票凭证中的 VAT 登记号	280	10.1 信贷管理	342
8.11 财务会计税收集成	281	10.1.1 维护信贷控制范围	343
8.12 科目设置	283	10.1.2 信贷控制基础知识	345
8.12.1 物料: 科目设置组	284	10.1.3 自动化信贷管理	346
8.12.2 客户: 科目设置组	285	10.2 可接受风险管理	358
8.12.3 定义收入科目确定的依赖 关系	286	10.2.1 定义付款担保的形式	358
8.12.4 定义存取顺序和科目确定 类型	286	10.2.2 付款担保过程	359
8.12.5 定义和分配科目确定过程	287	10.3 冻结客户	362
8.12.6 分配科目确定过程	287	10.3.1 定义发运冻结	363
8.12.7 定义和分配科目码	288	10.3.2 定义定单冻结	365
8.13 定价需求和公式	291	10.3.3 定义开票冻结	365
8.14 复制需求的创建	293	10.4 工厂日历	366
第 9 章 SD 功能杂项	295	第 11 章 高级顾问工具	370
9.1 销售不完整性日志	295	11.1 SD 用户出口、功能增强和 BADis	370
9.1.1 定义状态组	295	11.1.1 SAP 功能增强	370
9.1.2 定义不完整性过程	297	11.1.2 Business Add-Ins	371
9.1.3 分配不完整性过程	301	11.1.3 SD 模块里用户出口清单	372
9.1.4 销售不完整性清单	303	11.2 Quick Viewer	379
9.2 合作伙伴确定	304	11.3 SAP Query	385
9.2.1 配置合作伙伴确定过程	304	11.3.1 创建 InfoSet	385
9.2.2 为销售凭证抬头设置合作伙伴 确定过程	308	11.3.2 创建用户组并分配	388
9.3 文本确定	310	11.3.3 创建查询	390
9.3.1 定义文本类型	311	11.4 数据交换	396
9.3.2 客户主记录的文本确定过程	312	11.4.1 EDI-电子数据交换	396
9.4 输出确定过程	319	11.4.2 mySAP CRM 和 BDOCs	396
9.4.1 维护销售凭证的输出确定过程	319	11.5 杂项	397
		附录 与 SD 相关的事务代码	399

第1章

SAP简介与主数据



在本章，你将开始自己的SAP学习之旅。我会介绍新的SAP术语，以及SAP各种产品之间的相互关系。首先讲解SAP的功能、哪里可以访问系统信息等基本内容，将会涉及不同的版本以及主数据的结构，主数据包括物料、客户、组织和所有的相关数据，之后介绍企业结构，从而清晰描述这些数据的内部相关性。

1.1 SAP 简介

SAP公司于1972年成立于德国的沃尔多夫。SAP是德语“Systeme, Anwendungen, Produkte in der Datenverarbeitung”的缩写，意思是“数据处理的系统、应用和产品”。SAP公司的9 000多名开发人员和研究人员齐心协力，适应市场，努力提供一贯优秀的业务解决方案。正因如此，SAP公司才成为世界领先的企业资源规划软件厂商。

拥有30余年的领域经验，产品应用超过25个行业，近34 600家公司，据估计，SAP公司拥有世界上120多个国家的1.2亿用户。SAP公司的企业历史令人赞叹，难怪今天它可以提供如此广泛的解决方案、产品和应用。

本书的重点是SAP R/3后续产品mySAP ERP的应用。mySAP ERP是mySAP商业套件中的一个应用，整个套件包括：

- ☐ mySAP ERP
- ☐ mySAP供应链管理（Supply Chain Management, SCM）
- ☐ mySAP客户关系管理（Customer Relationship Management, CRM）
- ☐ mySAP供应商关系管理（Supplier Relationship Management, SRM）
- ☐ mySAP产品生命周期管理（Product Lifestyle Management, PLM）

在编写本书之时，最新版的mySAP ERP是SAP ERP Central Component (ECC6)。在mySAP ERP中，有许多种应用，例如金融和制造业应用。在这些应用当中，我们关心的是销售和分销。

mySAP ERP是主要针对于大中型客户的应用，与之对应的是SAP Business One，它主要是面向小型组织的应用。

mySAP ERP建立在SAP Netweaver平台之上，后者是一种开源业务处理平台，允许客户创建专门定制的业务解决方案。这些定制应用可以和Netweaver中强大的既有应用一起与mySAP ERP进行集成，创建从与Microsoft Office无缝整合到面向客户、面向供应商的Web门户应用。

本书并不是mySAP商业套件的一般功能清单，也非仅关注mySAP ERP内部的所有应用，更非列举R/3和ECC差异的发行说明。相反，它是10多年来第一手SAP销售与分销顾问实施经验的总结，全部基于最新版的mySAP ERP。

1.1.1 SAP 应用集成

SAP是无缝集成了各种业务功能（例如销售、采购和生产）的ERP软件产品。在这些业务领域中，SAP提供了极其丰富的功能，同时又不失集成系统的便利性。

这些应用实时更新和处理事务，业务领域之间的集成与沟通几乎毫不费力。例如，可以创建开票凭证，进行会计披露，客户分析时就能立即观察到最新开票值，而无需等到日结或月结处理。

1.1.2 SAPGUI

SAPGUI（SAP图形用户界面）可以在所有知名的操作系统上运行。SAPGUI上面显示的窗口和菜单的外观是可配置的。

ECC中有许多SAPGUI。例如，基本SAP屏幕显示与图1-1类似。该屏幕显示被称为SAP菜单。使用事务代码[S000]可以打开菜单。

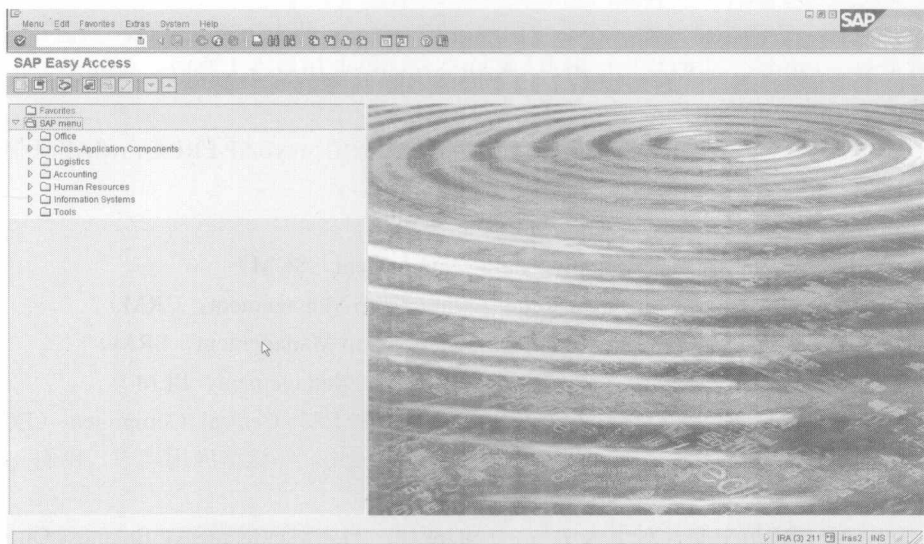
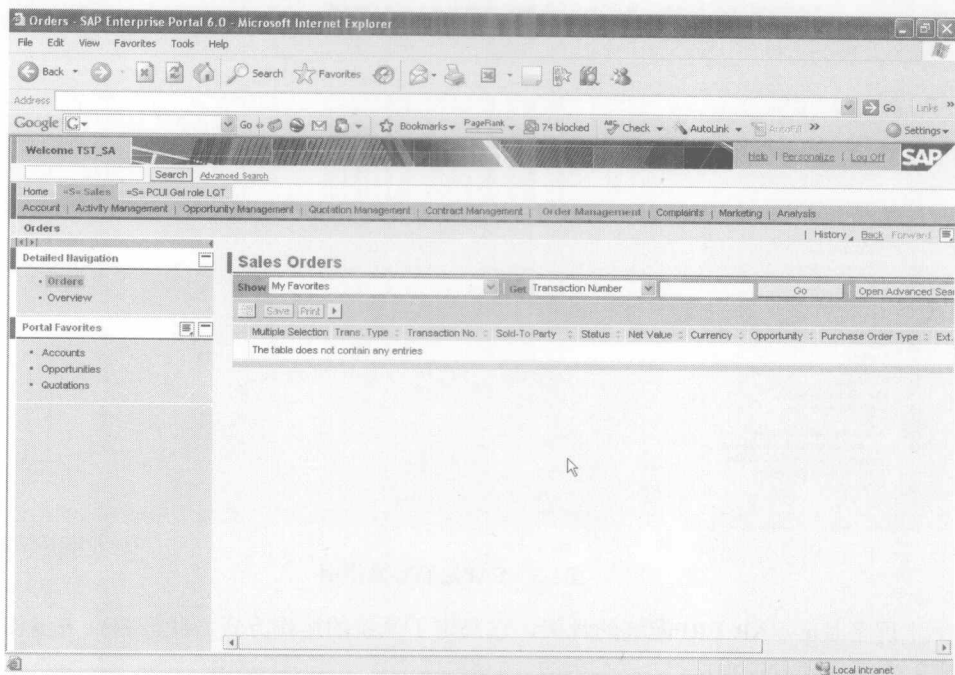


图1-1 标准SAPGUI

SAP AG版权所有

通过图1-2的Web门户中的GUI, SAP还支持那些不能直接访问桌面计算机的用户来使用SAP进程。



SAP AG版权所有

图1-2 门户SAPGUI

1.1.3 定制工具

SAP的基石是配置系统满足用户业务需求的功能。我们可以通过定制或改写系统与应用来实现业务过程。

这个过程也就是将SAP应用映射到业务流程上的过程。例如,获取客户销售定单就是一个业务流程。

配置SAP一般都很费时,成本也很高,用户需要完全理解业务流程,找到SAP解决方案来满足这些需求。在系统中定制,同时还要考虑最佳业务实践、国际标准,可能的话,还得考虑如何实施业务流程再造。

本书的目标是利用省时省力的技巧与技术,向用户展示如何将mySAP ERP SD模块的功能实施和加强到极致,用户得以便捷地满足自己的业务目标。

从SAP第3版开始,就提供了SAP定制实施指南(SAP Customizing Implementation Guide)。在SAP第3版之前,系统定制必须通过菜单路径和事务代码来执行,需要的时间要多得多。本书中我们要使用mySAP ECC 5.0和mySAP ECC 6.0(ECC-ERP Central Component)版本中的功能来作为我们的指导。

图1-3是实施指南或定制屏幕的一个例子，我们称其为SAP定制实施指南。

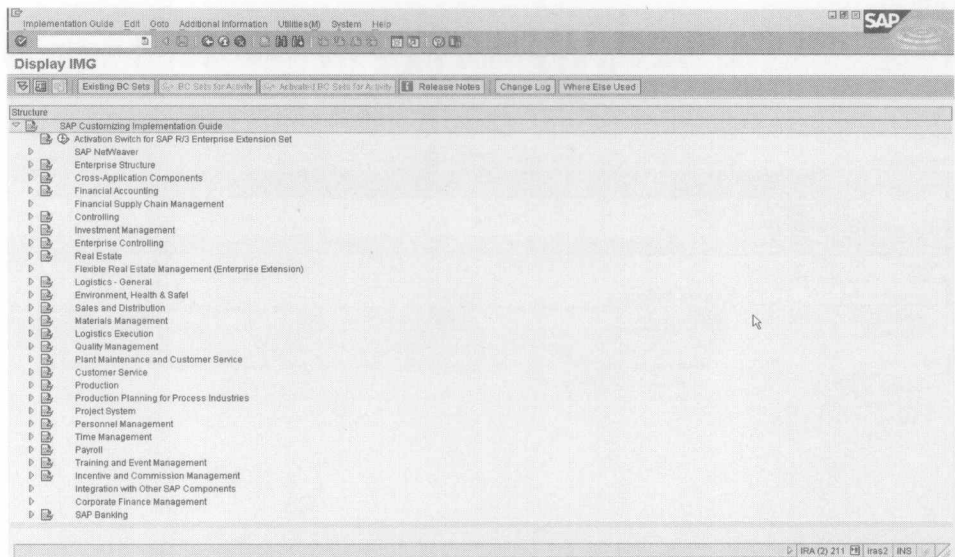


图1-3 SAP定制实施指南

本屏幕是mySAP ERP配置的骨架，它决定了系统的运作方式。我们将会大量使用本屏幕来配置销售和分销模块。

1.1.4 mySAP ERP 应用概述

mySAP ERP应用可以分为3个核心功能领域：后勤（Logistics）、财务（Financial）和人力资源（Human Resources）。在这3个功能领域之下，还可进一步细分为诸功能或模块。除了这些应用以外，SAP还创建了特定行业（IS）的解决方案。其中一些例子有：

- **IS-OIL**，石油公司
- **IS-T**，电信领域
- **IS-B**，银行
- **IS-Retail**，零售

除了这些行业解决方案外，还有标准的跨应用组件。这些工具并不是只适用于某一个特殊的应用或模块，它们可以在整套系统中使用，来集成和自动化SAP过程。

下面简要描述了SAP的一些主要功能领域。

1. 财务应用

该应用组件主要包含下述模块：

- **FI**，财务会计（Financial Accounting）
- **CO**，控制（Controlling）

- ❑ **EC**, 企业控制 (Enterprise Controlling)
- ❑ **IM**, 投资管理 (Investment Management)
- ❑ **PS**, 实施项目管理 (Project System)

2. 人力资源应用

人力资源模块包括工资和薪酬管理, 以及诸如工作调度模型等相关功能。由于国家税收、员工福利和劳动法的不同, 该核心功能领域与具体国家相关。

该功能领域主要包含下述模块:

- ❑ **PA**, 人事管理 (Personnel Administration)
- ❑ **PT**, 人员时间管理 (Personnel time Management)
- ❑ **PY**, 工资单 (Payroll)

3. 后勤应用

后勤应用 (指的是供应链) 是3个功能领域中最大的。它主要包含了下述模块:

- ❑ **SD**, 销售与分销 (Sales and Distribution)
- ❑ **MM**, 物料管理 (Materials Management)
- ❑ **PP**, 生产计划与控制 (Production Planning and Control)
- ❑ **LE**, 后勤执行 (Logistics Execution)
- ❑ **QM**, 质量管理 (Quality Management)
- ❑ **CS**, 客户服务 (Customer Service)

我们会把注意力放在mySAP的SD模块上。请参见www.sap.com查找更多关于上述模块以及其他模块的应用技巧。

4. SD模块

SD模块仍旧是mySAP ERP的核心模块之一, 也一直都是SAP里最大和最复杂的模块之一。SD模块是由下述多个组件所组成的:

- ❑ SD处理中的基础功能和主数据 (Basic Functions and Master Data in SD Processing, SD-BF)
- ❑ 定价和条件 (Pricing and Conditions, SD-BF-PR)
- ❑ 附加费 (Extra Charge, SD-BF-EC)
- ❑ SD中的可用性检查与需求 (Availability Check and Requirements in Sales and Distribution)
- ❑ 信用和风险管理 (Credit and Risk Management, SD-BF-CM)
- ❑ 物料排序 (Material Sorting, SD-BF-AS)
- ❑ 输出确定 (Output Determination, SD-BF-OC)
- ❑ 销售 (Sales, SD-SLS)
- ❑ 组件供应商的计划协议 (Scheduling Agreements for Component Suppliers, SD-SLS-OA)
- ❑ 客户服务处理 (Customer Service Processing, SD-SLS-OA)

- ❑ 外贸/关税 (Foreign Trade/Customs, SD-FT)
- ❑ 出具发票 (Billing, SD-BIL)
- ❑ 支付卡处理 (Payment Card Processing, SD-BIL-IV)
- ❑ 销售支持: 计算机辅助销售 (Sales Support: Computer-Aided Selling, CAS)
- ❑ 电子数据交换/IDoc接口 (Electronic Data Interchange/IDoc Interface, SD-EDI)
- ❑ 装运 (Shipping, LE-SHP)
- ❑ 运输 (Transportation, LE-TRA)
- ❑ 报表与分析 (Reports and Analyses, SD-IS-REP)
- ❑ 提供给内部销售代表的商业套件 (Business Package for Internal Sales Representative, mySAP ERP)

本书将会解释如何在系统中配置上述大部分组件。

1.2 SAP 基础

本节是SAP系统的导航和使用指南, 内容包括事务代码、用户设定和矩阵复制 (Matrix Copy)。

1.2.1 基本事务代码

事务代码是SAP中到特定屏幕的快捷路径。例如, 事务代码[VA22]会把你带到Change Quotation屏幕, 如图1-4所示。要浏览当前所使用的屏幕的事务代码, 请选择System | Status。

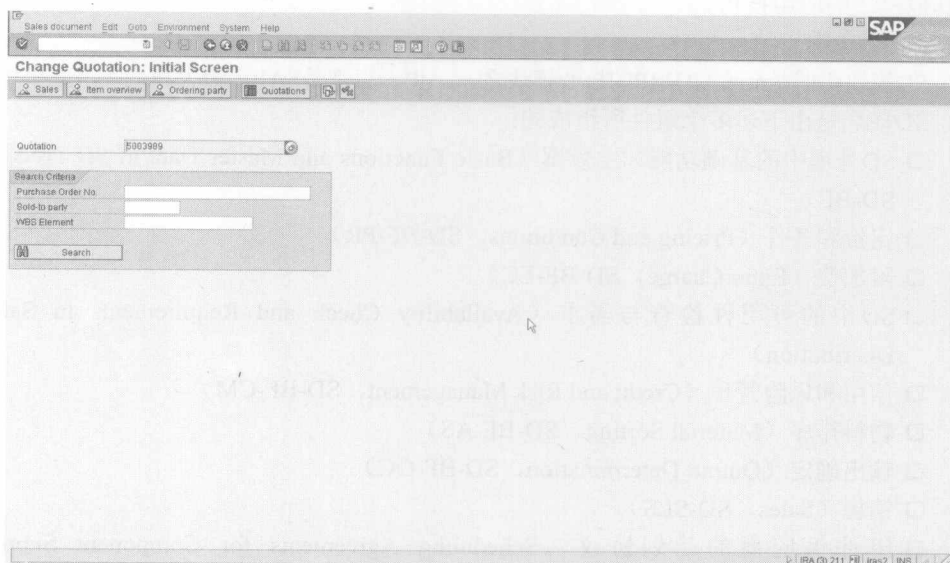
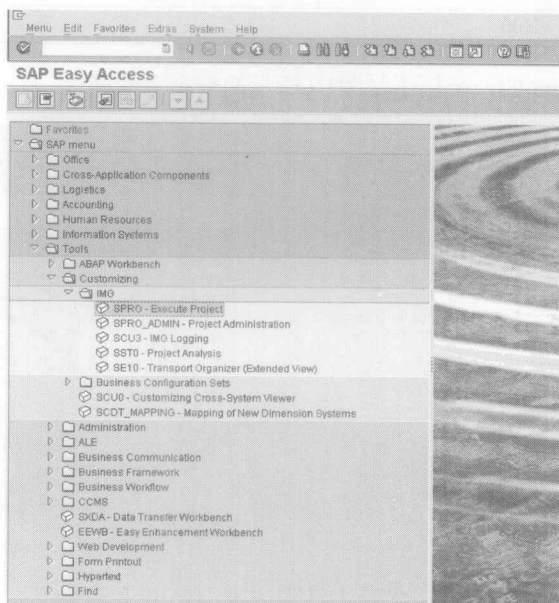


图1-4 这里的事务代码是[VA22], 它是Change Quotation的事务代码

在本书中，标准菜单路径总是在SAP Easy Access屏幕中描述（除非特别注明来自SAP定制实施指南）。Easy Access Menu一般都是用户在系统中遇到的第一个屏幕。由此，它的可配置程度很高，可以使用区域菜单（area menu）来限制用户可使用的事务。要从本屏幕返回到最初的用户菜单，只需要选择菜单路径Menu | SAP[事务代码S000]。

使用菜单路径从SAP Easy Access屏幕到达SAP定制实施指南的例子如下：

SAP菜单 | Tools | Customizing | IMG | SPRO – Execute Project如图1-5所示。



SAP AG版权所有

图1-5 从后勤屏幕到实施指南屏幕的菜单路径

事务代码[SPRO]是SAP定制实施指南的快捷键。

请参见第5章关于创建自定义事务代码的内容。

这里给出一些你会经常使用的简单的事务代码。

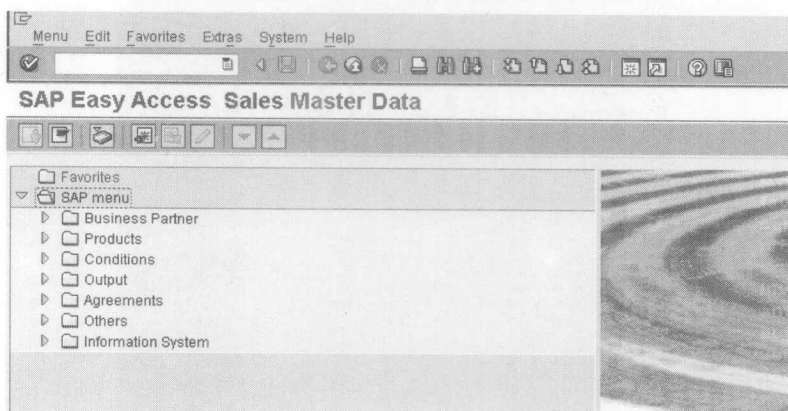
代 码	描 述
VA01	创建销售凭证
VL01N	创建带参考的外埠交付
VF01	创建开单凭证
SPRO	企业SAP定制实施指南



有一种奇妙的导航技巧是使用中心“Easy Access”菜单，它可以根据用户正在处理的功能来定做菜单。例如，所有与销售主数据相关的事务都能使用[VS00]找到。请参考下表检查事务代码所对应的后续菜单。

代 码	描 述
VS00	销售主数据
VC00	销售支持
VA00	销售
VL00	装运
VT00	运输
VF00	开单
VX00	外贸

Easy Access Menu的一个例子是图1-6所示的销售主数据。



SAP AG版权所有

图1-6 销售主数据的Easy Access Menu

★ 此类代码成千上万，自然没有必要将其全部列举出来。如果有人要查找某个事务代码，一种省事的方法是在事务[SE16n]中浏览TSTC表的内容。相关信息请参见第2章的[SE16]和[SE16n]（数据浏览器）和表格。

★ 要获得包含了特定文本串的事务清单，请使用表TSTCT。你还可以使用星号通配符。例如，在“文本”字段中输入*change mas*，会得到下述事务清单。

语 言	事务代码	文 本
E	BGM2	Change Master Warranty
E	C202	Change Master Recipe
E	CC01	Create Change Master
E	CC02	Change Master
E	CC03	Display Change Master
E	FO62U	Change Master Settlement Unit
E	FS02	Change Master Record
E	FSP2	Change Master Record in Chart / Accts

(续)

语 言	事务代码	文 本
E	FSS2	Change Master Record in Company Code
E	MFS0	LFP: Change Master Plan
E	OS51	Change Master Statuses
E	OS52	Change Master Matchcode
E	OS53	Number Ranges for Change Master
E	OS54	Change Master Control Data

注意, 当使用事务代码调用屏幕时, 必须有从你要访问的屏幕到你希望调用的屏幕的链接。在SAP定制实施指南中你不能使用事务代码[VA00], 因为与[VA00]相关的屏幕在当前事务中并不可用。



这时, 诀窍是在事务代码之前输入/n。例如, 无论用户在何种事务当中, [/nVA00]都可以把他带进VA00屏幕。/n会终止用户正在使用的事务, 因此要谨慎, 以免丢失当前所处屏幕中未经保存的数据。另一种方法是在事务代码前使用/o (例如[/oVA00])。它会在新的SAP会话中打开事务, 同时也会使当前的屏幕保持原位。

1.2.2 事务代码中的快捷键



要在用户调用事务时节省屏幕切换的时间, 可以利用表1-1中的快捷命令。

表1-1 快捷键命令

快捷方式	描 述
/n	终止当前的事务
/nxxxx	用户可以从任意地方进入事务XXXX。注意, 这样做会终止当前的屏幕, 丢失任何未经保存的数据
/nVA00	用户可以从任意地方进入销售屏幕[VA00]
/i	删除当前的会话
/nend	从系统中登出
/nex	无确认地从系统中登出
/o	生成会话清单 (会话是进入SAP的一个窗口, 与PC应用程序中打开的多文档/窗口类似)
/oXXXX	在新的会话中打开事务XXXX
/oVA00	在新的会话中打开事务VA00

下面的功能键还有一些快捷功能。

F1	帮助
F3	返回
F4	列出当前字段的可能选项或匹配码 (参见下一节)
F8	执行事务或报表

这些功能代码要在特定字段中使用, 例如客户组字段。