

最成功最实用的读本

新财经万事通  
★★★★★  
超级版

# 赚钱万事通

zhuānqiánwànshítōng

xìnggēyǔzhuānqián

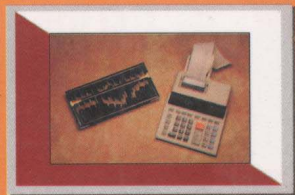
## 性格与赚钱

> 教你了解自己的性格

> 助你掌握自己的命运

认识并面对自己的短处，  
可能创造自己生命中的奇迹。

美国 海伦·凯勒尔



### W ANSHITONG

陕西旅游出版社

新世纪万事通丛书

可圆 / 编著

# 赚钱万事通

——  
性格与赚钱



陕西旅游出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

赚钱万事通:性格与赚钱 / 可圆主编. —西安:陕西  
旅游出版社, 2002  
(新世纪万事通丛书; 1)  
ISBN 7-5418-1856-9

I. 赚... II. 可... III. 商业经营—通俗读物  
IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 096788 号

责任编辑:李 斌

责任监制:刘青海

责任校对:谭 青

新世纪万事通丛书

赚钱万事通——性格与赚钱

可 圆 主 编

陕西旅游出版社出版发行

(西安市长安北路 32 号 邮政编码:710061)

新华书店经销 山东电子工业印刷厂印刷

850 × 1168 毫米 32 开本 12 印张 220 千字

2002 年 1 月第 1 版 2002 年 1 月第 1 次印刷

印数:1—10000 册

ISBN 7-5418-1856-9/C·22

(共五册) 定价:100.00 元

# 前 言

大千世界，芸芸众生，有些人功成名就，有些人则默默无闻。这到底是为什么呢？难道真的有上帝在冥冥之中主宰着我们的命运吗？

在这里，我们无意探讨有神与无神的问题，更不想给出唯物还是唯心的逻辑论证，因为这并不是本书将要讨论的问题。事实是，作为一个典型的唯物论者，我最欣赏这样一句话：

性格决定命运！

为了更进一步揭示这个问题，我们对许多成功人士的个性特征进行了考察，并在掌握了大量翔实材料的基础上进行了共性的总结和理性的分析。分析结果表明，大多数人一度坚信不疑的命运说、学历说都有很多值得商榷的地方，虽然这些说法也曾一度左右着笔者的思想，并一度使我丧失进取的信心和勇气。但许多确凿的事实让我迅速摆脱了这种阴影，重新走进光明灿烂的天空。基于此，笔者也希望通过书籍这种还具有相当影响的途径来传达这种信息，给那些与我有着相似经历或正在失落彷徨的朋友一点信心和勇气，使他们重新认识生活、认识自我，恢复往日的激情与魄力。这也是编辑本书的目的所在。

在商品经济日益发达的今天，衡量一个人成功与否的重要标准之一就是金钱。也许有人会对这种说法嗤之以鼻、不屑一顾，认为这是一种典型的金钱至上的庸俗的价值观。但是，需要提醒反对者的是，倘若一个人连赚钱的能力都没有，那我们还能希望

他为国家、为社会做出更大的贡献吗？在这个问题上，我特别欣赏著名作家李敖先生说过的一段话（大意）：

……连“大不了回家吃老米饭”的赌气话都不敢说，自己的胃，跟威权者的威权成一直线，一点抗衡的余地都没有了。于是，一切什么“合则留。不合则去”、“难进而易退”等骨气，都免谈了。……

所以我们说，把金钱作为衡量一个人成功的重要标准绝不是什么庸俗或偏激的片面说辞，而是由各种客观因素决定的，是社会进步的必然结果。

那么，要想成为一个成功者，我们应具备那些特质呢？

根据对众多的成功人士性格特点的分析和研究，我们发现在他们的身上存在着这样一些共性：

- 一、具有强烈的追求成就的愿望；
- 二、具有明确的进取心和远大的抱负；
- 三、情绪平稳、坚定；
- 四、积极乐观，不轻易放弃；
- 五、善于与人交往；
- 六、兴趣广泛，乐于接受新知；
- 七、具有很强的判断力；
- 八、做事果断，雷厉风行。

这就是成功者的性格特点。事实上，很少有人能够平步青云，大多数成功者都是一步一个脚印，踏踏实实的走向事业的顶峰的。究其原因，正是这种性格使他们日积月累，积小成为大成，从而为最后的成功奠定了坚实的基础。

编者



# 目 录

## 第一章 漫话性格

中国古代的性格论著——《灵枢》 .....	(1)
国外最早的性格论著——《人的种种》 .....	(3)
卡雷努思的“四气质说” .....	(5)
荣格的性格理论——性格的两种倾向 .....	(8)
一、内向型性格 .....	(8)
二、外向型性格 .....	(9)
血型——性格理论 .....	(12)
一、O型的性格特点 .....	(12)
二、A型的性格特点 .....	(13)
三、B型的性格特点 .....	(15)
四、AB型的性格特点 .....	(17)
体格与性格 .....	(19)



性格与遗传的关系(一) .....	(24)
性格与遗传的关系(二) .....	(26)

## 第二章 适合赚钱的性格

<b>理智型性格与赚钱</b> .....	(29)
商战需要理智 .....	(29)
理智成就“发”道 .....	(31)
耶伯生卖船求稳 .....	(35)
理智成就了梅考克 .....	(37)
王嘉廉与 IBM 争锋 .....	(39)
<b>信赖型性格与赚钱</b> .....	(40)
帕卡德的用人之道 .....	(40)
卡尔森放权赢利术 .....	(42)
<b>敢为型性格与赚钱</b> .....	(43)
敢做敢当的斯通 .....	(43)
<b>坚忍型性格与赚钱</b> .....	(45)
赚钱与忍耐 .....	(49)
坚忍书生成富翁 .....	(50)
坎坎坷坷邵逸夫 .....	(52)
软件大王孙正义 .....	(53)
<b>兴奋型性格与赚钱</b> .....	(58)
“假发大王”刘文汉 .....	(62)
<b>好强型性格与赚钱</b> .....	(63)



<b>沉静型性格与赚钱</b> .....	(66)
<b>自制型性格与赚钱</b> .....	(68)
创业应自制 .....	(68)
<b>稳定型性格与赚钱</b> .....	(73)
见利不取的约翰逊 .....	(74)
<b>思考型性格与赚钱</b> .....	(76)
做一个头脑清楚的人 .....	(76)
赚钱首先学会思考 .....	(78)
戴那公司的“哲学” .....	(79)
面对强手的选择 .....	(81)
“发现”就是财富 .....	(83)
<b>行动型性格与赚钱</b> .....	(84)
卡耐基捷足先登 .....	(88)
“野马”诞生记 .....	(90)
<b>社交型性格与赚钱</b> .....	(92)
华尔顿的致富经 .....	(97)
社交高手见村 .....	(99)
岛井的管人秘诀 .....	(100)
<b>幻想型性格与赚钱</b> .....	(104)
赚钱与幻想 .....	(104)
充满幻想的桑得斯 .....	(107)
<b>实际型性格与赚钱</b> .....	(109)
勤奋务实的希尔顿 .....	(110)
<b>世故型性格与赚钱</b> .....	(113)





世故型管理见奇效 .....	(114)
<b>自信型性格与赚钱</b> .....	(115)
充满自信的兰德 .....	(119)
“吉列”——自信造就的奇迹 .....	(121)
十亿富翁的自信 .....	(123)
<b>耿直型性格与赚钱</b> .....	(124)
耿直的艾柯卡 .....	(124)
<b>激进型性格与赚钱</b> .....	(125)
<b>保守型性格与赚钱</b> .....	(126)
拼搏不忘稳重 .....	(127)
船王的座右铭 .....	(128)
<b>独立型性格与赚钱</b> .....	(130)
独来独往黄金富 .....	(131)
<b>敏感型性格与赚钱</b> .....	(133)
迅速出击的亚默尔 .....	(134)
雷诺的抢先策略 .....	(135)
马厂长的灵机一动 .....	(137)
<b>果断型性格与赚钱</b> .....	(137)
犹豫是对生命的浪费 .....	(138)
果断决策的“橡胶大王” .....	(140)
当机立断的“海上霸主” .....	(141)
伍德鲁夫果断出击 .....	(142)
<b>乐观型性格与赚钱</b> .....	(148)
咸鱼也有翻生时 .....	(148)



冰淇淋商的计谋 .....	(150)
<b>勇猛型性格与赚钱</b> .....	(150)
王永庆偏向虎山行 .....	(151)
<b>创造型性格与赚钱</b> .....	(152)
“汽车大王”的创举 .....	(155)
菲律宾的矮人餐厅 .....	(156)
<b>模仿型性格与赚钱</b> .....	(158)
不要被时代抛弃 .....	(158)
脆皮鸭？烤鸭 .....	(161)
<b>合作型性格与赚钱</b> .....	(162)
不可忽视外界的支持 .....	(162)
斯隆麾下的通用公司 .....	(164)
起死回生的杜尔奈 .....	(166)
<b>内向型性格与赚钱</b> .....	(168)
开垦致富的处女地 .....	(168)
<b>多言型性格与赚钱</b> .....	(170)
口才是成功的必要因素 .....	(170)
陈玉书闲谈致富 .....	(171)
<b>幽默型性格与赚钱</b> .....	(173)
出其不意的幽默推销 .....	(173)
玉米、口才和虫子 .....	(175)
<b>严谨型性格与赚钱</b> .....	(176)
闻名世界的尿垫大王 .....	(176)
船王的管理精髓 .....	(177)



<b>智慧型性格与赚钱</b> .....	(178)
智慧是一种生活态度 .....	(179)
犹太人的赚钱智慧 .....	(180)
米罗·琼斯的赚钱故事 .....	(182)
哈默巧设钻石圈套 .....	(183)
太姆公司的低价战略 .....	(185)
信息成就了亚默尔 .....	(186)
料事如神的船王 .....	(187)
卢劲松妙手获巨利 .....	(191)
<b>聪明型性格与赚钱</b> .....	(192)
聪明不等于高智商 .....	(192)
佐藤乘虚而入 .....	(195)
“点石成金”的哈默 .....	(196)
哈默开拓新市场 .....	(199)
商坛“鬼才”冈村 .....	(200)
聪明的尼西奇 .....	(201)
沃尔顿的生意经 .....	(202)
<b>宽容型性格与赚钱</b> .....	(204)
好的性格是成功的基础 .....	(204)
有理也须让人十分 .....	(206)
<b>偏执型性格与赚钱</b> .....	(208)
偏执是努力坚持的支柱 .....	(208)
穷画家偏执开财源 .....	(210)
<b>惟我型性格与赚钱</b> .....	(212)



自私自利难成大业 .....	(212)
冲进“冷门”大获全胜 .....	(214)
<b>惟他型性格与赚钱 .....</b>	<b>(215)</b>
爱心可以赢得世界 .....	(215)
奇规引出的奇迹 .....	(217)
调众口扭亏为盈 .....	(218)
<b>纳谏型性格与赚钱 .....</b>	<b>(219)</b>
冈田百货虚心引财 .....	(219)
松下电器善听下情 .....	(221)
<b>攻击型性格与赚钱 .....</b>	<b>(222)</b>
周锦光的手表王国 .....	(223)
<b>防守型性格与赚钱 .....</b>	<b>(225)</b>
挑衅逼出的丝钱袋 .....	(225)
日本人的后发制人术 .....	(226)
<b>完美型性格与赚钱 .....</b>	<b>(228)</b>
请从追求完美开始 .....	(229)
完美使本田走向非凡 .....	(230)
完美造就的辉煌 .....	(232)
<b>求实型性格与赚钱 .....</b>	<b>(234)</b>
财富苦中求 .....	(234)
我只知道 $1 + 1 = 2$ .....	(237)
<b>节俭型性格与赚钱 .....</b>	<b>(240)</b>
过度节俭是一种病 .....	(240)
三菱财团勤俭育人 .....	(242)



日兴证券的传家宝 .....	(243)
“羚羊式”管理 .....	(244)
<b>任劳任怨性格与赚钱</b> .....	(245)
多做实事 少发牢骚 .....	(246)
土光敏夫以身作则 .....	(248)
<b>平和性格与赚钱</b> .....	(250)
玛丽·凯和气生财 .....	(251)
微笑挽救了一个公司 .....	(252)
<b>妥协型性格与赚钱</b> .....	(254)
经商不是论辩 .....	(254)
妥协是对现实的洞彻 .....	(255)
<b>诚信型性格与赚钱</b> .....	(257)
赚钱必须坚守信用 .....	(257)
诚信是赚钱的根本 .....	(258)
赚钱不能丧失良心 .....	(259)
奥斯曼以诚信创业 .....	(260)
郑周永以信经商 .....	(263)
诚实的六合奖券商 .....	(264)
<b>严肃型性格与赚钱</b> .....	(265)
铁腕厂长朱耀武 .....	(265)
<b>勤俭型性格与赚钱</b> .....	(268)
以俭为舟的轴承厂 .....	(268)
<b>冒险型性格与赚钱</b> .....	(271)
园艺师错失良机 .....	(271)



### 第三章 赚钱的性格红灯

怀疑型性格与赚钱 .....	(273)
任性型性格与赚钱 .....	(274)
情绪型性格与赚钱 .....	(277)
乳胶厂厂长的失误 .....	(277)
盲目进口遭败绩 .....	(279)
孤独型性格与赚钱 .....	(280)
犹豫型性格与赚钱 .....	(281)
自负型性格与赚钱 .....	(283)
自负击败了艾科卡 .....	(283)
杰尔森背言树劲敌 .....	(285)
自卑型性格与赚钱 .....	(291)
悲观型性格与赚钱 .....	(293)
畏缩型性格与赚钱 .....	(295)
奢华型性格与赚钱 .....	(297)

### 第四章 性格的全方位分析

全面分析性格 .....	(301)
性格是一种混合体 .....	(301)
倔强性格得失论 .....	(304)
好胜性格得失论 .....	(306)



聪明性格得失论 .....	(308)
直爽性格得失论 .....	(310)
自信、自负与锋芒太露 .....	(312)
合作型性格与八面玲珑 .....	(315)
<b>克服性格的缺陷</b> .....	(317)
避免偏执的技巧 .....	(317)
战胜孤独的技巧 .....	(320)
控制情绪的技巧 .....	(321)
克服怯懦的技巧 .....	(323)
培养坚韧的技巧 .....	(324)
克服失意的技巧 .....	(325)
消除紧张的技巧 .....	(328)
<b>附录 性格自测——帮你认识自己</b> .....	(331)
测试一、你对自己有信心吗 .....	(331)
测试二、你有多大的野心 .....	(337)
测试三、测测你的财运 .....	(343)
测试四、你是顺从型还是独立型 .....	(356)
测试五、你是内向还是外向 .....	(361)
测试六、你的性格分类 .....	(366)



## 第一章 漫话性格

### 中国古代的性格论著——《灵枢》

从遥远的古代起，人们对性格进行了比较系统的研究，并根据性格的不同特征进行了各种各样的分类。在我国古代的著名的性格论著——《灵枢》一书中，对人类心理与生理上存在的性格差异进行了详细的论述。那时，人们将人的性格根据五行学说分为五大类，即金型人、木型人、水型人、火型人、土型人，分别对应五行中的金、木、水、火、土。

金型人面呈方形，皮肤白色，肩、腹、足都比较小，脚跟坚实厚大，骨轻。金型人禀性廉洁，性情急躁，行动刚猛，做事严肃认真、果断利落、坚定不移。

木型人肤色苍白，头小面大，肩阔背直，身体弱小。木型人忧虑、勤劳，体力较差，善用心机，但行动仍不失刚猛之气。

水型人皮肤比较黑，面部不光洁，头大，清瘦，肩膀狭小。这种类型的人生性好动，走路时摇摇晃晃。其禀性无所畏惧，只是不够廉洁，并且善于欺诈。





火型人皮肤发红，背部肌肉宽厚，脸形尖瘦，头和手足都比较小，背部肌肉丰满。火型人走路时步履稳重，肩背摇晃。性格多虑，缺乏信心。一般而言，这种类型的人大多比较淳朴厚道，有气魄，轻财物，但性情急躁，缺少信用。

土型人皮肤呈黄色，头大面圆，肩丰背厚，腹大、手足小，腿部壮实，肌肉丰满，身体匀称。这种类型的人一般内心比较安定，为人忠厚，乐于助人，行事稳重，静而不躁，善于与人相处并能够获得别人的信任。

根据这个理论，不同性格的人寿命的长短也是不同的。一般认为火型人“不寿暴死”，土型人寿长病少，这一点已经为现代医学所证实。

在我国另一部伟大的医书——《黄帝内经》中，将人按阴阳强弱分为五类：太阴、少阴、太阳、少阳和阴阳平和。当然，这种划分更多地是从医学的角度出发的，但如果根据体格与性格的关系来看，应该说也有一定的科学性。

用阴阳五行说对人进行分类的方法虽然缺少科学依据，但还是为我们提供了区分不同类型的人的参考工具，在当时也是有一定的进步性的。这种分类的方法表明：人的本质上是由内部阴阳矛盾的倾向性决定的，这与现代生理学上所说的兴奋与抑制有异曲同工之妙。