

# 红色华润

华润（集团）有限公司《红色华润》编委会

华润，“华”取自“中华”，“润”取自毛泽东的字“润之”



中华书局



ISBN 978-7-101-07271-6

9 787101 072716 >

定价：68.00元



华润（集团）有限公司《红色华润》编委会  
撰稿 吴学先

### 图书在版编目(CIP)数据

红色华润/华润(集团)有限公司《红色华润》编委会编;  
吴学先撰稿. —北京:中华书局,2010.4  
ISBN 978 - 7 - 101 - 07271 - 6

I . 红… II . ①华… ②吴… III . 企业集团 - 经济史 -  
中国 - 1938 ~ 1983 IV . F279.244

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 029196 号

---

书 名 红色华润  
编 者 华润(集团)有限公司《红色华润》编委会  
撰 稿 者 吴学先  
责任编辑 许旭虹  
出版发行 中华书局  
(北京市丰台区太平桥西里 38 号 100073)  
<http://www.zhbc.com.cn>  
E-mail: zhbc@zhbc.com.cn  
印 刷 北京瑞古冠中印刷厂  
版 次 2010 年 4 月北京第 1 版  
2010 年 4 月北京第 1 次印刷  
规 格 开本 787 × 1092 毫米 1/16  
印张 34 1/4 字数 450 千字  
国际书号 ISBN 978 - 7 - 101 - 07271 - 6  
定 价 68.00 元

---



## **《红色华润》编委会**

**主任:** 宋林

**成员:** 朱友蓝 谷永江 陈新华

宁高宁 杨文炎 张镇

## 华润公司历任负责人（一）



杨琳

1938年夏—1949年5月  
联合行、华润公司总经理  
1949年6月—1952年10月  
华润公司董事长



钱之光

1948年8月—1949年5月  
华润公司董事长  
1949年5月—1952年10月  
香港管理委员会委员



李应吉

1949年6月—1952年10月  
华润公司总经理



张平

1952年10月—1960年12月  
华润公司董事长、总经理



**丁克坚**  
1960年12月—1971年12月  
华润公司总经理



**张光斗**  
1972年1月—1981年10月  
华润公司总经理



**张建华**  
1981年11月—1986年9月  
华润公司总经理  
1986年9月—1988年3月  
华润集团董事长



**贾石**  
1983年9月—1985年12月  
华润集团董事长

## 华润公司历任负责人（二）



朱友蓝

1988年2月—1998年9月  
华润集团董事长、总经理



佟志广

1986年2月—1991年1月  
华润集团总经理



沈觉人

1991年6月—1996年4月  
华润集团董事长



谷永江

1996年4月—2000年12月  
华润集团董事长



**宁高宁**  
1998年4月—2004年12月  
华润集团总经理



**陈新华**  
2000年12月—2008年4月  
华润集团董事长

# 序

## 传承历史，再创辉煌

吴仪

华润是我党在海外建立的第一个对外贸易机构。从成立之初只有三名员工的小商号，经过七十多年的艰难创业、辛勤耕耘，今天发展成为管理科学、运营稳健、资本雄厚、整合能力强、整体效益高的新国企，成为在电力、啤酒、地产、零售等竞争性领域具市场领先地位的国有控股集团，和中港两地最具实力的多元化企业之一。几代华润人筚路蓝缕，自强不息，书写了一部传奇的历史。

我曾经分管过对外经济贸易工作，对华润的历史和发展情况多有了解。回顾华润七十多年的历程，可以说它是在烽烟弥漫的战争年代诞生，在如火如荼的新中国建设大业中成长，在风雷激荡的改革开放大潮中壮大，在不断转型不断创新中重生。华润的发展历史见证了新中国发展的历程，反映了中国改革开放的进步，也折射了中国国有企业的变迁。

华润的历史，是一部为了国家富强和民族振兴，前赴后继、奋发图强的爱国史。从诞生的那一天起，华润就始终站在时代的前列，在各时期都听从党和国家的召唤，发挥着“红色”企业的作用。战争年代，联和行积极参与党在香港领导的抗日募捐活动，将捐助物资妥为保管，辗转运至根据地。解放战争期间，华润完成了多项重要使命，例如，接送爱国民主人士北上参加第一届全国政治协商会议，接管我党在港贸易机构，为解放区输送经济干部；配合三大战役，采购军需物资；采购国计民生物资输往被解放的城市，恢复当地生产、平抑物价等。新中国成立后，几代华润人为促进国家经济建设不遗余力、无私奉献。华润曾是我国最大的外汇来源渠道，代理贸易曾一度高达全国外贸总额的30%，华润是广交会的发起和组织者；是“三来一补”的首创者；是香港中资企业的摇篮。改革开放后，华润又积极将香港的众多优势嫁接内地，为推动香港与内地的联系和经济发展，贡献了自己的力量。

华润长期服务香港社会，为确保香港繁荣稳定贡献良多。“三趟快车”的开行及上个世纪70年代缓解香港石油危机就是其中生动的例子。华润在壮大自己基业的同时，始终处处体现自己对香港、对祖国的承担……可以说，在各个历史时期，每一代华润人都肩负过历史重任，都曾承担了重要角色，发挥过重要作用，坚实地履行了历史所赋予的职责，为推动社会进步和国家发展，作出了独特的贡献。

华润的历史，是一部始终顺应时代潮流和历史趋势，上下求索、不断转型的创业史。七十多年的风雨沧桑，华润都能面对风云变幻，顺应市场环境的变化，主动转型，从一个贸易公司成功转变为以实业为主体的多元化集团，企业始终保持勃勃生机。众所周知，从贸易代理起家，华润经历了五次战略转型，才形成现今的业务格局。历史上华润曾经尝试了各种贸易形态，参与了增值链上的每一个环节，兴建了各种经营设施，开设众多的海外贸易机构，在中国商务史上写下了浓墨重彩的一笔。每次发展的十字路口，华润都能顺利地找到新的发展方向，抓住机遇及时转型，在经济周期逆转前安然度过危机。华润历来秉持稳健经营的方针，持盈保泰，不盲目发展；按市场规律经营管理企业的意识，使华润能够未雨绸缪，领先进行改革、转型；多年来根植香港，使高层管理团队既具有国际视野，又熟悉国情，既能够充分利用香港资本市场，又能够在内地顺利展开扩张并购；勇于反思、不断找差距，一步一回头，更使华润成为善于借鉴标杆企业发展经验的学习型企业。固本培元，不断创新，这是华润的生命之树常青的根本原因。

华润的历史，是一部为着实现庄严使命，坚韧不拔、勇往直前的奋斗史。纵览华润历史，可以真切地感受到，不论是多么艰苦的条件，不论是多么艰难的任务，华润人始终都保持着一种为信念坚定执着、为理想勇往直前的精神。正是凭着这种精神，华润人始终相信国有企业一定能够搞得更好，努力地以市场化的发展方式、以客户为导向的经营理念、以明晰的战略目标和架构、以勇于创新的经理人精神去探索国企改革的新模式。正是凭着这种精神，推动着华润的各个行业逐步走向成功。这种信念和使命感，是历代华润人留给我们的宝贵精神财富，应该薪火相传，永不磨灭！

重温华润的光荣历史，华润人应该感到无比的自豪和骄傲。但也应该清醒地认识到，成绩只能说明过去，不能代表现在和将来。今天所面临的内外环境与历史的条件相比已经发生了巨大的变化。如何面对多变的国际局势、如何面对激烈竞争的市场、如何面对消费者日益增长的需求，使华润持续地得到发

展，是新一代华润人面临巨大挑战。只有不断拼搏、不断创新、不断迎接新的挑战、不断超越自我，才能使几代华润人创立的基业得到巩固并发展，才能实现华润成为优秀国有企业和知名国际企业的夙望和梦想。希望华润人能够从历史中汲取力量，获得启示，永远保持清醒冷静、戒骄戒躁，发扬求真务实、大胆创新的精神，继续开拓进取，创造新的辉煌！

王文元  
二〇〇九年九月十五日



## 前 言

华润公司董事长 宋林

1938年，一间小小的贸易商号在香港悄然成立。商号取名联和行，老板叫杨廉安。就是这家当初毫不起眼、籍籍无闻的小商号，在以后七十一年的发展过程中，却显示出她的巨大能量。在中国革命、建设、改革开放和市场经济发展的各个历史时期，她总能紧贴时代脉搏，抓住机遇，不断发展。七十一年过去，它没有走向衰落，而是通过自我调整和转型，焕发出勃勃生机，成为一家蜚声海内外的大型国有企业集团。

—

华润的成立，是中共早期领导人精心布局的结果。发展初期，得到了周恩来、朱德、陈云、任弼时、杨尚昆等老一辈无产阶级革命家的悉心关怀和指导。今日的辉煌，离不开上级机关的正确领导，离不开国家改革开放带来的良好营商环境，离不开各级政府的大力支持，离不开华润广大客户和消费者的充分信任，离不开为华润开疆拓土、辛勤耕耘的前辈们所洒下的辛勤汗水，离不开广大经理人和全体员工的拼搏进取、无私奉献。

为此，我们怀着感恩的心，将多年史料搜集和研究的成果——《红色华润》一书奉献给广大读者，以答谢为华润的发展做出过贡献的人们。本书忠实地记录了从联和行的设立到1983年华润公司改制为集团公司为止这四十五年的历史。通过此书，人们可以了解到，这家公司是如何承担起党和国家赋予的政治、军事、统战、外交、外贸等一系列重要使命的；在国家重大经济决策中，是如何担当重要角色的；在稳定香港民生、繁荣内地市场、为国创汇、拓展海外市场过程中，是如何发挥重要作用的。书中许多史料，均是首次公开披露，对开展党的地下工作斗争史、建政前党的财经史、香港与内地经贸关系史、国有企业发展史的研究，将起到不可或缺的参考作用。

2009年是中华人民共和国成立六十周年。此书选择这一时机出版，更具有其特殊的历史意义。这是华润人向国庆六十周年献上的一份厚礼。通过出版此书，缅怀先烈和前辈，鞭策和激励自己。通过出版这本书，使华润的光荣传统代代相传、发扬光大。通过出版这本书，感谢方方面面面对华润的关爱、支持和贡献。

## 二

中国共产党夺取政权前，成立过许多公司。这些隐蔽战线上的重要机构，迄今硕果仅存的，只有华润一家。2009年春节期间，我在陪同前中共政治局常委、国家副主席曾庆红同志视察华润在海南石梅湾新开业的艾美酒店时，他说了一番发自肺腑、感人至深的话。他指出，华润是由我党创办的一家红色企业，从成立之初到现在，为党的事业、新中国的建设和改革开放做出了重要贡献。这充分说明，华润在老一辈无产阶级革命家、党和国家领导人心中的地位和分量。

革命战争时期，华润以贸易为掩护，为党的军事、统战、经贸工作，开展了大量工作。那时期华润的工作，与党的许多重大历史事件和中共高层人物的活动密切相关，成为党的隐蔽战线斗争史的重要组成部分。

联和行的成立，是陈云同志一手策划的。抗日战争时期，联和行作为八路军驻港办事处领导下的一个秘密机构，与廖承志、潘汉年领导的八路军香港办事处、宋庆龄领导的保卫中国同盟，联手在香港和海外开展了大规模的抗日募捐活动。这些捐助由联和行统一保管，经秘密通道辗转运抵武汉、重庆八路军办事处，再分批转运到抗日根据地，为前线浴血奋战的八路军、新四军，输送了大批西药、通讯器材和运输车辆。

抗战胜利后，受周恩来同志的指示，联和行进行了改组，更名为华润公司，被赋予更为重要的使命。

1948年9月至1949年春，按照党中央的指示，华润分批将350多位著名民主人士和700多位文化名人和爱国华侨安全运抵解放区，他们随后进入北平，参加首届新中国政协会议。没有他们，就无法召开新政协，没有新政协，就无法制定出具有宪法性质的共同纲领，就无法据此产生首届中央人民政府。华润在新中国的成立中，扮演了重要角色。

1947年起，陈云和李富春主持东北解放区的财经工作，他们委托华润进口物资。在这个过程中，华润开始接触海外市场，在西方主要国家逐步建立起人脉深厚的贸易网络，成为新中国成立后我国开展对资贸易的重要渠道。

辽沈战役结束后，东北局实行了统购统销政策，收购的粮食、大豆、中药、

猪鬃、人参、煤炭等大批物资通过华润控制的货轮运抵香港，转销海外。换取的外汇则用于购买西药、纸张、电讯器材、布匹、轮胎等军用物资，支援解放战争。从三大战役、渡江作战直至解放广州、海南，解放军打到哪里，华润采购的物资就运送到哪里。如果说淮海战役的胜利是百万支前民工用小车推出来的，那么小车里装的许多军需物资则是华润提供的。华润的货轮将这些货物运抵大连、天津、青岛，再装上小车，由百万支前民工运到前线。华润还为被解放的城市送去大批的粮食、棉花、煤炭、机器、印钞纸、新闻纸，有效地恢复了生产、平抑了物价。

1949年，华润根据党的指示，派人打入国民党在港机构，成功组织了招商局和两航起义（中国航空公司、中央航空公司），使招商局13艘货轮、两家航空公司数十架飞机，顺利回到了新中国的怀抱。

抗美援朝时期，反封锁、反禁运、反冻结成为华润的中心工作。华润通过开展抢救与防范行动、司法途径解冻资金和物资、建立秘密贸易渠道等方式，为内地采购大量军用物资和战略物资，提供了现汇资金。

1949年3月，周恩来、任弼时指示将我党领导下的广大华行与华润公司合并，大批干部返回内地参加解放城市的经济管理工作。1950年夏、1952年秋，中央对党在香港的所有贸易机构进行了归并，由华润统一领导，由此奠定起华润在中国各外贸公司在港独家总代理的地位。这一地位的获取，是党对华润在革命斗争中出色表现高度肯定的结果，是对华润组织能力充分信任的体现。

1952年以前，华润归属杨尚昆同志领导的中共中央办公厅管理，是央企。1952年，中共中央决定将所有央企移交国家，同年10月，华润归属中央贸易部管理，成为国企。经资产评估，中央贸易部向中央办公厅特别会计室支付了收购华润公司的资金。依靠二根金条起家，历经战争洗礼，到此时此刻，华润不仅生存下来，而且成为一家拥有2000万美元资产的、在新中国外贸行业中发挥着领军作用的重要企业。

### 三

新中国建设时期，华润为确保香港市场稳定供应进行了不懈的努力，在本地进行了大量的投资，遍及众多领域，促进了香港经济发展，吸纳了大量就业。

在华润的倡议下，“三趟快车”成功开行，解决了内地鲜活冷冻产品对港长期稳定供应的问题。华润将国产石油引入香港市场，解决了油荒。华润为香港运去了国产大米，平抑了一度暴涨的米价。华润在香港进行了大量的投资，项目

涉及加油站、油库、货仓、码头、货轮、油轮、车队、铁路专线、超市、百货商场、写字楼、展览馆，并参股隧道、公路、移动通讯、银行等项目，投资半导体、皮草、制衣等多个工业项目，利用香港经济起飞期，积蓄了实力，获得了发展。

作为内地在海外最大的现汇来源窗口，华润为扩大国内出口不遗余力。华润的进出口贸易额从1950年的5000万美元，增至1986年顶峰期的35.6亿美元，在我国对外贸易总额中一度占30%的份额。50年代，华润利用其灰色公司的身份，积极组织海外物资进口，推销国货，宣传我国对外贸易政策，有效地建立起西方商界与新中国的业务往来渠道。60年代，华润利用广泛的海外贸易网络，为国家及时采购到大批粮食，缓解了经济困难时期各大中城市的粮荒。70年代，华润以贸易促外交，成功推动了菲律宾、泰国等国家与我国正式建交。华润还是新中国远洋运输力量的缔造者和孵化者，1971年先后将自属的半球、半岛和南洋三支船队、50艘船舶移交交通部，由其划拨中国远洋运输总公司，使该公司借此实现了飞跃式发展。

华润是新中国对外贸易规则的创始者。华润总代理地位的形成，起源于东北解放区与华润之间的贸易模式。这种“由当地统购统销、集中采购，货源交由华润独家销售，换取外汇采购物资再返销内地”的模式，解放后被推广到全国，成为内地与香港贸易往来中的重要形式。1957年华润为内地成功地引进了“通过展览会的形式，聚集交易双方，集中展示商品，看样成交”的交易方式，这就是迄今经久不衰的“广交会”模式。从那时起，广交会成为一年两度的中外贸易界的盛会。

改革开放时期，华润充分利用香港优势，积极吸纳资金、技术、人才，引入先进管理经验，促进中外经贸合作，扩大出口创汇，在促进自身业务发展的同时，进一步带动了香港的繁荣稳定，促进了国家经济建设，很好地发挥了中资窗口企业的作用。

华润是“三来一补”的创始者。1978年，华润总结70年代中期以来在珠三角地区开展“三来一补”的经验，上报中央，促成国家有关部门形成了重要政策，推广至全国，惠及香港商界，开启了香港制造业向内地转移的先河。

华润还是率先响应国家走出去、开展国际大循环政策的积极实践者。80年代中期开始，华润陆续在海外设立了7家地区性公司，遍布美洲、欧洲、中东、澳洲、非洲、日本、东南亚和俄罗斯各地，从事进出口、资源开采、电子制造、地产发展等业务。