

DIYITONGJIN

# 第一桶金

英涛◎著

第2版

★★★改变命运的创业传奇★★★

本书第1版持续热销，深受广大读者好评

本书第2版中，创业精英继续倾情讲述奋斗人生和财富智慧

中国纺织出版社

DIYITONGJIN

# 第一桶金

英涛◎著

GABIANMINGYUNDÉCHUANGYEHUANJI

第2版

★★★改变命运的创业传奇★★★



中国纺织出版社

## 内 容 提 要

本书以数十位成功创业者的创业智慧、管理智慧、创业心理为创作素材。读者可以从他们的故事中吸取自己所需要的营养成分。作者希望这些成功创业者的人生故事，能够像露珠一样，折射出太阳的光辉。

这些通过创业改变命运的成功人士，有世界500强企业的老总，也有名不见经传的年轻一辈。每一位的成功故事，都是他们人生舞台上奋斗的一个缩影，通过这些缩影，我们更深刻地感觉到人生之路上的奋斗、坚韧、突破困境……

## 图书在版编目 (CIP) 数据

第一桶金：改变命运的创业传奇 / 英涛著. — 2 版. — 北京：中国纺织出版社，2010.8

ISBN 978-7-5064-6525-0

I . ①第… II . ①英… III . ①企业家一生平事迹—中国  
②企业管理—经验—中国 IV . ① K825.38 ② F279.23

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 103380 号

---

策划编辑：黄 磊 责任编辑：宗 静 责任印制：陈 涛

中国纺织出版社出版发行

地址：北京东直门南大街 6 号 邮政编码：100027

邮购电话：010—64168110 传真：010—64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail: faxing @ c-textilep.com

北京云浩印刷有限责任公司印刷 各地新华书店经销

2009 年 1 月第 1 版 2010 年 8 月第 2 版

2010 年 8 月第 2 版第 4 次印刷

开本：710×1000 1/16 印张：17

字数：182 千字 定价：26.80 元

---

凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社图书营销中心调换

# 榜样的力量是无穷的

翻书时看到一些有关篆刻家的趣事：清朝篆刻家汪关，原名其实叫东阳，字果叔，又字尹子。因为后来在苏州得到一个刻着“汪关”两字的汉铜印，才改名关，更字尹，并以“宝印斋”名其室。而后来清朝“西泠八家”之一的蒋仁，原名泰，字阶平，也是因为得到汉“蒋仁”铜印而效仿汪关，改名为仁。这样的事情还不止这两例，黄牧甫的弟子易孺，号大厂（厂同庵），原名廷熹，后得一汉印曰“臣熹之印”，便省己名“廷”字，单名为“熹”，可见其嗜印之趣。

与其说这些篆刻家们改名是因为嗜印，不如说他们是景仰古印中传达的一种精神，渴望自己在艺术上也达到一种理想的境界，于是以汉印为榜样，甚至不惜更改自己的姓名，以此鞭策自己去追求理想。也许人生中需要有榜样，因为榜样的力量是无穷的，人们可以从榜样的故事中找到借鉴、找到力量。

当今社会，正步入一个人人渴望成功的时代，成功也就意味着手中拥有资源、手中拥有财富。在走向成功的过程中，每个人都希望自己能够少走弯路、少摔跟头，能够从别人的经验中得到启发、能够从别人的故事中受到教育，而本书正是选取了数十位成功创业者，以他们的创业智慧、管理智慧、创业心理等为创作素材。读者可以从他们的故事中吸取自己所需

要的营养成分。作者也希望这些成功创业者的人生故事，能够像露珠一样，折射出太阳的光辉。

这些成功商人中，有牛根生、有王石、有……他们中有排在世界 500 强前列的企业老总，也有名不见经传的年轻一辈。每一位的成功故事，都是他们人生舞台上的一个奋斗缩影，通过这些缩影，我们更深刻地感觉到人生之路上的奋斗、坚韧、突破困境……

每个人都有获得财富的机会，每个人都可以使自己的成功之路变得轻松！所以，让我们以轻松的心情来看这些榜样的故事，让我们进入一个与众不同的成功世界，从而快乐、轻松地实现自己的成功梦想，这也是作者最大的心愿。

回到文章前面的故事，其实，不管是篆刻家也好、企业家也好，轻易成功的人可能是少有的。能够成功的人，都必定持有一种坚定的信念；而如果有一个榜样在心里，更能加强这种信念，能够勇敢地面对生活、克服困境，在奋斗与拼搏中体验人生的意义。现代的年轻人，谁不渴望成功呢？如果本书中成功者的精彩人生故事能给你一些启迪，并让你从中吸取到自己人生所需要的营养成分；如果这些精英们或者准精英们能够成为你心中的榜样，相信你会拥有更积极进取的精神和创建事业的智慧。只要努力行动，并善于思考，你也一定能够到达成功的彼岸！

英 涛

# 目 录

CONTENTS

## CHAPTER 1 第一章

### 把简单的事做成不简单

★成功有时候并不是很难，关键看你够不够敏锐，一个懂得抓住各种机会的人，即使在别人认为百无聊赖的事情里面，也能够挖掘出金子。

胡立阳：18秒钟的机会	3
蒋建平：把简单的事做到不简单	6
江南春：把“无聊”变成钱	9
孟智：洗手间淘金的有心人	12
李晓华：发财要趁早	15
林东：机会就在你的窗子底下	18
文川：“迷路”也是路	21
吴利忠：小豆腐大事业	24
胡润：把别人当成自己的基石	27
金·坎普·吉列：“不值钱”的市场	30

CHAPTER ② 第二章

## 压力就是腾飞的动力

★在压力面前服输的人是常人，能把压力变为动力的人才是伟大的企业家。有时，真的应该感激环境的恶劣，否则在安逸舒适的条件下，人们总会忘记自己还有智慧，就像老鹰在鸡群里长大，习惯了“啄”来之食，而忘记了自己还有一双搏击长空的铁翅。

邓中翰：最好的动力是蔑视	35
袁亚非：厕所旁边的黄金	39
陈安之：成功的停顿	42
梁剑凌：负负得正	45
郭俊峰：绝境中的逆发	48
梁军生：因为我比你更饿	51
郭少明：危机，有“危”就有“机”	54
何鲁敏：不幸的隔壁住着幸运	57
斯梯尔：高层次的敌人	60
菲尔·耐特：压力就是腾飞的动力	64

CHAPTER ③ 第三章

## 石头煮汤

★当你在困难面前停滞不前的时候，别人却实现了梦想，这不是因为他有很多本钱，而是因为他知道，机会永远靠自己创造，只要有足够的智慧，即使只有一块没用的石头，也能煮出一锅鲜美的汤。

潘石屹：只要动一下	69
王永庆：卖给自己吃	72
朱呈：减法和加法	75
严琦：让敌人站到你的屋檐下	78
高燃：做一个值得信赖的人	81
杨开汉：伞，不只是遮阳挡雨	85
施建祥：真诚的力量	88
阿龙：石头煮汤	91

## CHAPTER④ 第四章

### 成功需要不断地放弃

★因为每一次放弃就是给自己一次新的机会，这样的机会也就是自己最终走向成功的源泉。

史玉柱：懂得对机会说“不！”	97
李金元：只管向前冲	100
严介和：财富是亏出来的	103
张黎刚：成功需要不断地放弃	106
陈士骏：让分享成为一种收获	109
李如江：你以为你是谁	112
罗红：舍弃的智慧	115
池宇峰：靓汤不在水多	118
邹国营：砸出一片天地	121

宋郑还：不断打倒自己 ······	124
戈登·摩尔：放弃是另一种争取 ······	127

CHAPTER 5 第五章

## 第 101 个理由

★当我们在人生最黑暗无助的时候，经常能够听到许许多多让我们放弃的声音，这些声音有各种各样的理由，但就是有 100 个理由要我们放弃，我们也要找到第 101 个坚持的理由，因为只要有一个理由让我们坚持下去，我们就一定能走上成功的道路。

王石：冒险就是财富 ······	133
潘刚：挺一挺就过去了 ······	136
林志鹏：导弹打导弹也要做 ······	139
周桐宇：像阳光穿过树叶 ······	143
吴限：第 101 个理由 ······	146
蔡宗美：花儿也可以开在你身上 ······	149
刘星辰：拒绝，就是为了下一次的赞同 ······	153
刘丽华：没有比死更可怕的事情 ······	156
孙正义：天才的翅膀 ······	159
兼元：决不放弃最后一根稻草 ······	162
玫琳凯：你能行 ······	165

**CHAPTER 6 第六章****我要面对阳光**

★一个人面对太阳的时候，他的眼前就是一片阳光，而当他背对太阳的时候，他看到的只会是自己的阴影。所以还是让我们面对太阳吧，这时候我们的心里也是一片阳光……

牛根生：懂得适时的低头	171
张兴标：自己给自己搭桥	174
王文京：一辈子只做一件事	177
王茶英：感谢对手	180
张璨：我要面对阳光	183
卢政全：允许犯错	186
理查德·布兰森：个性也是财富	189
汤姆·莫纳汉：心灵的债务	192

**CHAPTER 7 第七章****将机遇放大**

★我们应该珍惜一切机遇，将机遇放大为更多的资源，换来更多的支持，那么，偶然的机遇也许就能成就我们的事业。

潘慰：不放过任何一个细节	197
甄荣辉：踩到点上	200
黄益丰：分期开花	203
段永平：敢为人后	206

杜敬春：加一点颜色 .....	209
黄敏杰：好的习惯决定成功 .....	212
张华荣：将机遇放大 .....	216
原一平：推销的是你自己 .....	219
迈克尔·戴尔：何不多几个钩子 .....	222
弗雷德·史密斯：快，再快些 .....	225

## CHAPTER⑧ 第八章

### 把梦想变甜

★我们追求的梦想之路，也一样常常是苦的，但只要我们有坚定的信念坚持走下去，我们就一定能想到办法，把梦想变甜。

张德荣：把梦想变甜 .....	231
蓝赞登：不断地给自己机会 .....	235
简铭钦：千万不要冷淡你周围的任何一个人 .....	238
周成建：一茶九水 .....	241
尹集成：谁说又笨又慢不能成功 .....	245
陈绍鹏：一根稻草也是救命绳 .....	248
李焜耀：致命的坚持 .....	251
陈五福：100减1等于零 .....	254
许志军：成功凭的不仅是胆大 .....	257

# 第一章

CHAPTER 1

# 把简单的事做成不简单

## 创业导读

成功有时候并不是很难，关键看你够不够敏锐，一个懂得抓住各种机会的人，即使在别人认为百无聊赖的事情里面，也能够挖掘出金子。



## 胡立阳： 18秒钟的机会

一个能够在18秒钟内紧紧地抓住机会、改变命运的人，一定有他独到之处，也注定了他能够成功！

从每天一张一张单调地数机票，到做一名证券公司的经纪人，胡立阳的生活发生了翻天覆地的变化。在胡立阳原来的公司看来，在上班时间聊天并不是件好事，但是在证券公司看来这却是一个优点，因为爱好聊天，说明此人沟通能力不错，否则引不起别人说话的欲望。

当然，只会聊天是不行的，胡立阳每天还要根据各种股票的走势画出K线图，向客户提供各只股票的分析数据，告诉自己的客户如何规避可能出现的风险。也许是凭借天生对股市的敏锐洞察力，胡立阳代理的客户都在股市里面捞到了金，于是胡立阳在华尔街的名气越来越响，甚至有客户把他称为“华尔街神童”。

胡立阳开始不用发愁手上没有客户，也不再需要每天打几百个电话去寻找客户，现在找自己做经纪人的客户都要排队。但是，找自己的人越多，胡立阳就越觉得不公平，因为那些在业务上一点儿也不比自己强的美国同事，一个个都得到升职，而自己在证券公司这么多年了，却还没有一次升职的机会。

胡立阳渴望升职，一方面是想证明自己干得不差，另一方面原因则是他已经不满足证券经纪人这个位置，他渴望在更大的舞台上施展自己的才

华，可惜升职的机会却一直没有出现过。

胡立阳想来想去，决定主动出击，让那些掌握自己升职命运的人了解自己。可是，怎么让这些人了解自己，他一时还想不出好的主意来。有一天，胡立阳随手打开电视机，节目中周润发正向主持人说起自己刚出道时在无线做艺人的一件往事，周润发说那个时候为了在公司的领导人物面前混个脸熟，自己每天都站在电梯间的出口处，只要一看见领导从电梯间出来，自己就马上满脸笑容地迎上去说一句“您好”。就这样，周润发受到了公司领导的关注，而迎来事业的转机。看到这里，胡立阳忽然心头一亮，觉得自己的升职机会也许就在电梯间。

为了计算出自己大概能够和老板在电梯里待多少时间，胡立阳掐着手表在电梯里上上下下好几个来回，最后计算的结果是 38 秒钟。

胡立阳决定好好地抓住这 38 秒钟，可惜命运却像是和胡立阳开玩笑，一个月过去了，他还没有等到和老板同乘电梯的机会。

正在胡立阳将要失去耐心的时候，机会出现了，那天早上，胡立阳和老板一同走进了电梯间，电梯间的门刚一合上，胡立阳就掏出自己的名片，双手递给老板说：“很荣幸能有机会认识您，这是我的名片。”可是老板却连正眼也没有瞧他一下，冷冷地一摇手，拒绝了胡立阳的名片。

怎么办？胡立阳一瞧手表，只有 18 秒钟了，胡立阳忽然又有了新的主意，他用手拍了拍老板的肩膀，故作轻松地说：“您是新来的吧，难怪您不需要我的名片，要知道我是被人称为华尔街神童的胡立阳，您拥有了我的名片，就等于拥有了财富，我也很愿意帮助您拥有财富。”也许是胡立阳的这句话打动了老板，老板接过胡立阳的名片，看了看说：“谢谢，我会记住找你的。”没过多久，胡立阳就升职了，而且成为美国华尔街美林证券的第一位中国籍副总裁兼分公司总经理。

今天的胡立阳被人称为“中国台湾的股市之父”、“亚洲股市的传教

士”，他向股民传授股票投资学知识，并出版了投资学的书籍，这些书成为股民的枕边书，但股民们更热衷于听胡立阳讲解如何抓住做事的时机与技巧，因为一个能够在18秒钟内紧紧地抓住机会、改变命运的人，一定有他独到之处，也注定了他能够成功！

## 创业启示

- 机会，是每个人通向成功的金钥匙，只有把握好现在的每一次机会，才能锻炼自己，将自己置身于竞争的行列当中。
- 当然，机会不会自己送上门来，要靠自己主动地去争取，就像本文的18秒钟的故事，18秒钟我们能做什么？我想大多数人都回答不上来。而胡立阳却回答得上，因为他能够在18秒钟内推销自己，获得成功！

## 蒋建平： 把简单的事做到不简单

在人生中，你所从事何种职业也许并不重要，重要的是你能够尽你所能，把最简单的事情做到极致，变成天下最不简单的事情。

蒋建平没有读过多少书，家境也不好，所以能够成为粮管所的一名普通的仓库保管员，他十分满足。可惜，就是这样的日子也随着一声“你下岗了”而结束，蒋建平一下子觉得自己所有的梦想都破灭了，他知道自己又得重新回到社会上，又要为生存而苦苦挣扎。

由于一没本钱，二没关系，想来想去，蒋建平只好从卖盒饭做起。他买了一辆三轮车，和妻子起早摸黑，可是赚的钱还不够被城管抓住的罚款，蒋建平思来想去，一咬牙开了一家“丽华快餐”店。

蒋建平寻思，如今街头卖盒饭的比吃盒饭的人还多，自己的丽华快餐要做出特色就必须比别人的菜谱更加丰富，同是5元钱一盒的盒饭，自己的菜肴要比别人多些花样。可即使是这样，蒋建平的盒饭生意也不是很好，每个月除了必要的开支，剩下的还不够蒋建平夫妻俩的生活费。

正当蒋建平为了自己的快餐生意一筹莫展的时候，他听到一位经常光顾自己小店的姑娘对身边的人说：“要是这家快餐店就在我我们单位附近就好了，我就不用为上这儿吃快餐耽搁时间而发愁了。”蒋建平一听，不由得眼前一亮，马上端了一杯水放到小姑娘的面前，然后满脸笑容地问小姑娘在哪里上班，小姑娘说出自己上班的地方。那是在常州市的商务区，一想到