

做人要**看**

《沉思录》

处世要**读**

《智慧书》

■ 《沉思录》是一本被美国前总统克林顿称为除《圣经》外，对他影响最大的书。

■ 《智慧书》是一本影响着比尔·盖茨一言一行，被无数哲学家和世界级富豪奉为经典的书。



莫愚◎编著

在《沉思录》中领悟做人的准则
在《智慧书》中掌握处世的窍门

北京工业大学出版社

做人要**看**
《沉思录》
处世要**读**
《智慧书》



莫愚◎编著

北京工业大学出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做人要看《沉思录》处世要读《智慧书》/莫愚编著. —北京:北京工业大学出版社, 2010. 3

ISBN 978 - 7 - 5639 - 2258 - 1

I. ①做… II. ①莫… III. ①人生哲学—通俗读物
IV. ①B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 008888 号

做人要看《沉思录》 处世要读《智慧书》

编 著: 莫 愚

责任编辑: 宋春立

封面设计: 天之赋设计室

出版发行: 北京工业大学出版社

地 址: 北京市朝阳区平乐园 100 号

邮政编码: 100124

电 话: 010 - 67391106 010 - 67392308 (传真)

电子信箱: bgdcbsfxb@163.net

承印单位: 大厂回族自治县正兴印务有限公司

经销单位: 全国各地新华书店

开 本: 700 mm × 1000 mm 1/16

印 张: 17

字 数: 264 千字

版 次: 2010 年 3 月第 1 版

印 次: 2010 年 3 月第 1 次印刷

标准书号: ISBN 978 - 7 - 5639 - 2258 - 1

定 价: 28.00 元

版权所有 翻印必究

图书如有印装错误, 请寄回本社调换

前言



《沉思录》是古罗马皇帝马可·奥勒留写给自己的书。由于作者的思维具有很强的跳跃性，并采用了大量转折性的语句，使初读此书的人很难适应，即使读上几遍，也不一定能够理解透彻。

与《沉思录》相反的是，《智慧书》通俗易懂，读起来轻松隽永，意味深长。这本由西班牙神学家、作家格拉西安写就的智慧宝典，曾被著名哲学家尼采高度赞扬。他甚至认为在整个欧洲都没有一本书可以比《智慧书》更加精微、曲折多姿。在1873年的一则札记里，尼采写道：“《智慧书》中所昭示的人生经验，直至今日仍能显示出无人能及其项背的智慧与颖悟。”

当然，无论是《沉思录》还是《智慧书》，其中所蕴涵的道理，断然不是我们三言两语就可以说明白的。要知道，越是经典的东西，越需要慢慢品味；越是深奥的东西，越需要深入挖掘。但是，如果想要在这浩如烟海的哲言中，寻找到自己所需要的哲言，的确不是一件容易的事情。尤其是对现代社会中的人们来说，生活与工作的节奏如此快速，要想真正静下心来捧读一本经典之作，真是感到时间不够。

难道我们接受灵魂的洗礼、心灵的感召是如此不容易吗？为什么人生的经典总是需要我们有足够的时间，有了足够的积淀之后才能体会？

其实也不尽然。关键是我们缺少一根线，一根梳理思维的线。《沉思录》是奥勒留写给自己的人生思考，他从来没有想过将之传给世人；《智慧书》是万千智者智慧的汇集，但没有一个完整的框架，就如镜花水月，看得见却摸不着。

经典需要解读，需要归纳，需要总结，这也正是编写《做人要看〈沉思录〉，处世要读〈智慧书〉》一书的目的。此书就像一个框，它框住的是两部经典的灵魂，把这些灵魂分隔于每一个条框之内，让我们一目了然；

此书同样像是一座灯塔，它照亮的是两部经典中那些流传千古的永恒箴言，把其中最精华的思想展示在我们面前。

如果说《沉思录》教会了人们怎样做人的道理，那么《智慧书》便是提供给人们如何处世的原则。

做人是我们每一个人立足于这个社会的基础，不懂得做人的人就等于丧失了人的尊严与价值。处世是每个人在这个社会上所要学习的必修课，不知道处世的人常常四处碰壁，受人排挤。做人与处世，二者缺一不可，正如我们常说的“品行”，“品”即做人，“行”即处世，两者合二为一方是人中的佼佼者。

本书融合了《沉思录》中的为人和《智慧书》中的处世。两本书包含了有史以来西方最伟大的人生经典，它们会是何等的精彩与深刻呢？让我们翻开本书，细细品读吧！

目录

上卷 做人要看《沉思录》

——做独立灵魂的守望者

卷一 不放过任何一个机会 2

机会，对于每个人都是稍纵即逝。谁能把握住机会，谁就向着成功迈进了一大步。可是很多人面对机会，或犹豫不决，或被动等待，所以有的人坐失良机，有的人白白丢掉机会。然而，机会对每个人都是公平的，它只青睐那些有准备的人，一旦犹豫不决，它便转瞬即逝，让人追悔莫及。

珍惜每一次机会 2

把握现在，因为你活在当下 4

主动寻找机会 6

机会面前别犹豫 8

机会总是转瞬即逝 10

想到就要马上行动 12

卷二 任何时候都要有目标 15

列宁说：“计划的成功是最大的成功”。人人都希望自己的人生是一个成功的人生，那迈向成功的第一步是什么呢？答案很明确——目标。目标是我们做所有事情的基础，只有按照一个既定的目标行事，才能把事情做得圆满，才能走向成功。我们不仅要为人生制定一个明确的目标，还要为这个目标一步一步地努力奋斗，坚持不懈。

按自己的意愿活着	15
给自己制定个目标	17
目标是成功的基础	19
为你认为最好的事物而努力奋斗	21
要知道自己该做什么	22
在追求理想的路上，我们一路前行	24
纸上谈兵不如冲锋陷阵	27
做事要坚持到底	30

卷三 理性地看待身边的事物 33

人有感性和理性之分，感性的人值得赞许，理性的人更加弥足珍贵。理性是一种性格，是一种心态，它不仅需要人们用语言来体现，更需要用行动来表示。理性是成熟的表现，但凡是理性的人，肯定会受到尊敬，处理事情也果断明确，避免很多麻烦。虽然对事待人感性的成分不可少，但不是所有的人和事都能感性地处理，很多时候理性地处理事情，对人对己都有好处。

用理智控制情绪	33
行动归理性管	36
没有谁能左右你	38
真正的美不因评价而产生	40
遇到不幸时也要保持微笑	41
让心灵归于宁静	43
名利如浮云，何必太执著	44
拭去心中的烦恼	46

卷四 在挫折面前接受挑战 49

挫折算什么？它只不过是平静生活中的一点调味剂，只不过是 we 经历的一次小测验，只不过是成功路上的一块垫脚石。我们不仅要正视挫折，还应该要有坚强的意志力，敢于向挫折发起挑战，迎难而上，要有一种把挫折踩在脚下的决心。我们需要对自己说：“挫折，那只是我成功路上走了点弯路。”

真正的勇士敢于直面身体的缺陷	49
走自己的路，让别人说去吧	51
正视人生的挫折	53



上卷

做人要看《沉思录》

——
做独立灵魂的守望者



卷一 不放过任何一个机会

.....
机会，对于每个人都是稍纵即逝。谁能把握住机会，谁就向着成功迈进了一大步。可是很多人面对机会，或犹豫不决，或被动等待，所以有的人坐失良机，有的人白白丢掉机会。然而，机会对每个人都是公平的，它只青睐那些有准备的人，一旦犹豫不决，它便转瞬即逝，让人追悔莫及。
.....

珍惜每一次机会

记住你已经把这些事情推迟得很久了，你从神灵得到的机会已够多了，但你没有利用它。

——《沉思录》第二卷

人的一生中会遇到很多机会，可是很多人不知道珍惜，总认为，反正机会还多，把握住下一次就行了。这些人总是对自己说：“没关系，机会还多的是，不着急。”可是最终他们却发现，在自己一次又一次的挥霍中，机会已经不存在了，永远没有下一次了。

为什么如此多的机会只成就了世界上少数的成功者？因为有再多的机会，如果不懂得珍惜，机会也就不成为机会了。要明白，机会就像是一名

小偷，它来的时候悄无声息，走的时候却是损失惨重。所以，成功的人总是那些善于抓住机会的人。

美国金融大亨摩根是一个善于在风险中把握时机的人。他生于美国康涅狄格州哈特福的一个富商家庭。最初，摩根的祖父约瑟夫·摩根开了一家小小的咖啡馆，积累了一定的资金后，又开了一家大旅馆，既炒股票，又参与保险业。

生活在传统的商人家族，经受着特殊的家庭氛围与商业熏陶，摩根年轻时便敢想、敢做，颇富冒险精神和投机意识。1857年，摩根从德国哥廷根大学毕业，进入邓肯商行工作。

一次，他去古巴哈瓦那为商行采购鱼虾等海鲜归来，途经新奥尔良码头时，他下船在码头一带兜风，突然有一位陌生人从后面拍了拍他的肩膀：“先生，想买咖啡吗？我可以出半价。”“半价？什么咖啡？”摩根疑惑地盯着陌生人。陌生人马上自我介绍说：“我是一艘巴西货船船长，为一位美国商人运来一船咖啡，可是货到了，那位美国商人却已破产了。这船咖啡只好在此抛锚……先生！您如果买下，等于帮我一个大忙，我情愿半价出售。但有一条，必须现金交易。先生，我是看您像个生意人，才找您谈的。”

摩根跟着巴西船长一道上船看了看咖啡，成色还不错。又想到价钱如此便宜，摩根便毫不犹豫地决定以邓肯商行的名义买下这船咖啡。然后，他兴致勃勃地给邓肯发出电报，可邓肯的回电是：“不准擅用公司名义！立即撤销交易！”摩根勃然大怒，不过他又觉得自己太冒险了：邓肯商行毕竟不是他摩根家的。自此摩根便产生了一种强烈的愿望，那就是开自己的公司，做自己想做的生意。

于是，摩根无奈之下，只好求助于在伦敦的父母。开明的母亲回电同意他用自己伦敦公司的户头，偿还挪用邓肯商行的欠款。摩根大为振奋，索性放手大干一番，在巴西船长的引荐之下，他又买下了其他船上的咖啡。摩根初出茅庐，做下如此一桩大买卖，不能说不是冒险。但上帝偏偏对他青眼有加，就在他买下这批咖啡不久，巴西便出现了严寒天气。一下子使咖啡大为减产。这样，咖啡价格暴涨，摩根便顺风顺水地大赚了一笔。从咖啡交易中，摩根的父亲认识到自己的儿子是个人才，便掏出了大部分资金为儿子办起摩根商行，供他施展经商的才能。当时摩根商行设在华尔街纽约证券交易所对面的一幢建筑里，这个位置对摩根后来叱咤华尔街乃至左右世界风云起了不小的作用。



1862年，当美国的南北战争正打得不可开交时，林肯总统颁布了“第一号命令”，实行全军总动员，并下令陆海军对南方展开全面进攻。一天，克查姆——一位华尔街投资经纪人的儿子，摩根新结识的朋友，来与摩根闲聊。“我父亲最近在华盛顿打听到，北军伤亡十分惨重！”克查姆神秘地告诉摩根，“如果有人大量买进黄金，汇到伦敦去，肯定能大赚一笔。”对经商极其敏感的摩根立时心动，提出与克查姆合伙做这笔生意。克查姆自然跃跃欲试，他把自己的计划告诉摩根：“我们先同黄金大亨皮鲍狄先生打个招呼，通过他的公司和你的商行共同付款的方式，购买四五百万美元的黄金；然后，将买到的黄金一半汇到伦敦，交给皮鲍狄，剩下一半我们留着。一旦皮鲍狄黄金汇款之事泄漏出去，而政府军又战败时，黄金价格肯定会暴涨；到那时，我们就堂而皇之地抛售手中的黄金，肯定会大赚一笔！”摩根迅速地盘算了这笔生意的风险程度，爽快地答应了克查姆。

一切按计划行事，正如他们所料，秘密收购黄金的事因汇兑大宗款项走漏了风声，社会上流传着黄金大亨皮鲍狄购置大笔黄金的消息，“黄金非涨价不可”的舆论四处流行。于是，很快形成了争购黄金的风潮。由于这么一抢购，金价飞涨，摩根一瞅火候已到，迅速抛售了手中所有的黄金，趁机又狠赚了一笔。

此后的一百多年间，摩根家族的后代都秉承了摩根的遗传基因，抓住一切可以抓住的机会，终于打造成了一个实力强大的摩根帝国。

《沉思录》中说过，你从神灵得到的机会已够多了，但你没有利用它，那么你注定与成功无缘。两千多年前的《沉思录》作者奥勒留尚且知道珍惜机会的重要性，更何况我们这些身处当今这个充满机遇的竞争社会的人呢？要记住，如果你总是期望下一个机会，就会永远没有机会。不要感觉没人给你机会，那只是你不懂得珍惜。你对机会越是珍惜，机会就会源源不断地向你涌来；你总是轻视机会的存在，机会也就渐渐地轻视你的存在。

把握现在，因为你活在当下

任何人失去的不是什么别的生活，而只是他现在所过的生活；任何人

所过的也不是什么别的生活，而只是他现在失去的生活。

——《沉思录》第二卷

时间不是金钱，它不能积累，不能贮存，它不会听从你的调遣，以备你的不时之需。机遇是一只钟表，它总在不停地走动，我们能够看见的只是当下的时间，永远看不到逝去的时间和将来的时间。我们是活在当下的人，并不活在过去，也不是未来，只有好好把握现在，才是最真实的。

在古老的原始森林，阳光明媚，鸟儿欢快地歌唱，辛勤地劳动。其中有一只寒号鸟，有着一身漂亮的羽毛和嘹亮的歌喉，它到处游荡卖弄自己的羽毛和嗓子。看到别人辛勤地劳动，反而嘲笑不已，好心的鸟儿提醒它说：“寒号鸟，快垒个窝吧！不然冬天来了怎么过呢？”

寒号鸟轻蔑地说：“冬天还早呢？着什么急呢！趁着今天大好时光，快快乐乐地玩玩吧！”

就这样，日复一日，冬天眨眼就到来了。鸟儿们晚上都在自己暖和的窝里安详地休息，而寒号鸟却在夜间的寒风里，冻得瑟瑟发抖，用歌喉悔恨过去，哀叫未来：“抖落落，抖落落，寒风冻死我，明天就垒窝。”

第二天，太阳出来了，万物苏醒了。沐浴在阳光中，寒号鸟却忘记了黑夜的寒冷，好不得意，又快乐地歌唱起来。

有鸟儿又劝它：“快垒窝吧！不然晚上又要发抖了。”

寒号鸟嘲笑地说：“不会享受的家伙。”

晚上又来临了，寒号鸟又重复着昨天晚上一样的故事。就这样重复了几个晚上，大雪突然降临，鸟儿们奇怪寒号鸟怎么不发出叫声了呢？太阳一出来，大家寻找一看，寒号鸟早已被冻死了。

与其费尽心思把今天可以完成的任务拖到明天，还不如用这些精力来抓住时间，抓住机会，完成今天的任务。挥霍时间的人是可耻的，挥霍机会的人亦是可耻的。不好好把握现在，等到失去时，只能是悔不当初。

1929年下半年的一天，一名叫奥斯卡的年轻人在俄克拉何马城的火车站上等候搭乘火车往东边去。奥斯卡在气温高达43℃的西部沙漠地区已经待了好几个月，其时他正在为一个东方的石油公司勘探石油。

奥斯卡毕业于麻省理工学院。本来他已把旧式探矿杖、电流计、磁力计、示波器、电子管和其他仪器组合成勘探石油的新式仪器，准备在这里



大千一场。

但是现在奥斯卡得知，他所在的公司因无力偿付债务而破产了。奥斯卡失业了，前景相当暗淡。因此他的心情极度不安、烦躁不已。

由于他必须在火车站等待几个小时，他就决定在那儿架起他的探矿仪器用以消磨时间。仪器上的读数表明车站地下蕴藏有丰富的石油。

但奥斯卡不相信这一切。“这里不可能有那么多石油！这里不可能有那么多石油！”他十分愤怒地反复叫着。

奥斯卡由于失业的挫折，深受消极心态的影响。虽然他一直寻找的机会就躺在他的脚下，但是由于愤怒失去了理智，在消极心态的影响下，他不肯承认在火车站下面发现的石油，他对自己的创造力失去了信心。就这样，他失去了一次获得巨大财富的机会。

那天，奥斯卡在俄克拉何马城火车站登上火车前，把他用以勘探石油的新式仪器毁弃了，他也丢掉了——一个全美最富饶的石油矿藏地。

不久之后，人们就发现俄克拉何马城地下埋有石油，甚至可以毫不夸张地说，这座城就浮在石油上面。

如果奥斯卡不生气，能冷静地分析情况，那么，世界上就又多了一个石油大王了。

不要因为昨日的挫折而放弃了今日的机会。今天是一个新的开始，与昨天毫无关系。每当日落西山时，我们在心中细数一遍——今天的事情都做完了吗，今天的机会都把握住了吗？如果这些都没错，那你今天的时间便没有枉费。如果我们把每一个今天都按照这样的方式来过，那么我们就真正地把握了现在，就真正地活在了当下。

主动寻找机会

通过默认阻碍和通过满足于把你的努力转到那被允许的事情上去，另一个行动机会又会代替那受阻的活动而直接摆到你面前，它也是一个适应于我们刚才说的那一秩序的行动机会。

——《沉思录》第八卷

《沉思录》中的这句话意思是：即使我们在寻找机会中遇到了某些阻

碍，那也没有关系，我们仍然应该主动去寻找机会，而这个主动寻找的机会能代替以前的阻碍，成为一个适合你发展的机会。

有一句谚语说得好：“等待机会，是一种极笨拙的行为。”在机会面前，我们每个人都有权利去获得属于自己的成功，但是这种成功是主动地进行而不是被动地接受。机会就像是一块刚刚发现的玉石，需要人们精心地雕琢，才能淋漓尽致地展示它的美。

有一次，一位叫范鸣强的温州人在携妻带子游北京时，突发奇想要承包天安门城楼开一家“马列书店”。店内以红黄“国旗色”为主色调，高处悬挂马克思、列宁、毛泽东、邓小平等伟人的画像，所售图书均为经典著作。他认为借助地理优势和红色主题，销路绝对没有问题。得知他这个想法的朋友都笑他太痴狂：“天安门城楼可是寸土寸金，庄严雄伟的地方，怎能开店，你就等着吃红灯吧。”

可是范鸣强并没有因为朋友们的讥笑而退缩，他坚信自己的想法能够成功。1999年，新中国成立50周年，马克思主义传入中国100周年，范鸣强觉得时机到了，他坚定地叩开了天安门城楼管理处的大门。结果是在范鸣强意料之中，在许多人意料之外，管理处不仅当场同意，还破例对这家书店免收租金。范鸣强凭借着独特的经营眼光，主动出击，抓住了机会，想人所未想，做人所未做，最终赢得了成功。

法国细菌学家尼克尔曾说：“机遇垂青那些懂得怎样追它的人。”不管你等待多久，机会不会主动前来敲门，机会的得来是要靠人们付出努力的。在机会面前我们一定要把握住，不要因为有困难就退缩，主动去克服这些困难，好机会是不等人的。

当年电影《飘》开拍的时候，主角郝斯佳的人选却迟迟没有确定下来。

毕业于英国皇家戏剧学院的女演员费雯丽一心想争取出演这一主角。但在当时，费雯丽还是一名默默无闻的演员，也没有什么名气。怎样才能让导演知道“我就是郝斯佳”呢？费雯丽冥思苦想着。

费雯丽决定抓住机会，毛遂自荐。

一天晚上，刚拍完《飘》的外景，制片人大卫·塞尔兹尼克又为寻找“郝斯佳”愁眉不展起来。

突然，他看见一男一女走上楼梯。男的他认识，那女的是谁呢？只见



她把自己扮装成了郝斯佳的样子。

这时，只听见男主角突然大喊一声：“喂，请看看郝斯佳！”

制片人大卫猛地一下被惊住了，“我的天呀，这不就是活脱脱的一个郝斯佳吗！”

费雯丽就这样被选中了。

失败者错过机遇，保守者等待机遇，进取者寻求机遇，成功者创造机遇。面对机会，一定要有好的心态，消极地一味等待，无疑是在浪费生命。机会是不可捉摸的，它有时潜伏在你的工作中，有时徘徊在无人注意的角落里，你如果没有一双善于发现的眼睛，没有努力去寻找、创造，也许永远都得不到它。

机会面前别犹豫

你的行动不要迟缓呆滞，你的谈话不要缺乏条理，你的思想不要漫无秩序，不要让你的灵魂产生内部的争纷和向外的迸发。

——《沉思录》第八卷

在生活中，思前想后、犹豫不决固然可以免去一些做错事的可能，但也会失去更多成功的机遇。然而，要想避免做错事，唯一的途径是什么也不做，因此，果断抓住机会才能获得成功。松下电器的创始人松下幸之助说过：“经营者要有决断的勇气，犹豫会气走财神。”在机遇面前瞻前顾后，犹豫不决是懦弱者的表现。其实这些人不是不想抓住机遇，是怕即使抓住了机遇最后还是失败，但为什么不想想，没有抓住机遇不是更大的失败吗？即使失败了，至少还能在失败中吸取教训。

库特生于美国，小时候和父母远赴德国。少年时从事了3年钢铁业的工作，26岁时他毅然决然地回纽约投资钢铁进出口公司。为什么一个青年敢独自从事这种高风险的工作？为什么他会有这么大的勇气？库特说：“钢铁业讲究年资，市场已经很成熟很饱和。而钢铁进出口就不一样了，我深信钢铁不仅仅局限在制造业上，钢铁贸易业也必将繁荣起来。”

库特的公司刚刚踏上轨道，战争就突然爆发了。无奈之下，他只好进入空军服役。战后，他还是不死心，他认为战后的国家百废待兴，一定会需要大量钢铁来从事基础设施建设，这会是一个绝好的机会。于是，他不顾家人的反对，再度从事钢铁成品的进出口贸易。经过他的不懈努力，几年后公司的年营业额已达1 000万美元，利润在100万美元以上，而库特本人的年薪则为40万美元。公司已成为全美进口德国钢铁数量的首位，也是全美五大钢铁进口商之一。

假如当时库特不敢毅然下注，库特公司绝不可能以如此骄人的业绩闻名于世。公司上了钢铁贸易轨道以后，库特仍然没有放松，他每天都必须仔细研究判断同行业的动向，分析市场状况，预测价格的变动，等于是捧着资本在市场上的一决胜负。他从不犹豫，只要看准了一个投资项目，肯定会立即出手，还每次都能获得丰厚的回报。

培根曾经说过：“机会老人先给你送上它的头发，如果你没抓住，再抓就只能碰到它的秃头了。”机遇对每个人都是公平的，如果你犹豫不决，机遇马上就会去垂青另外的人。

华人首富李嘉诚以前瞻的目光运筹全局，运用其投资进退战略，在各个领域之间切入切出，游刃有余，诀窍就在于他面对自己确定的投资时毫不犹豫。在各个经营领域之间平滑转移，使李嘉诚不仅避免了风险，而且获得了丰厚的利润。他征战商场半个世纪，其中两次果断的经营战略转移，都使其事业发生重大转折，出现了跨越式的发展。

第一次战略转移是踏入房地产业。李嘉诚的企业王国，是从塑料花生产起步的。正当香港“塑料花”行业蒸蒸日上，成为世界上最大的生产出口基地时，李嘉诚却看到这个行业前途有限。于是做出了经营领域战略转移的重大决策，转向房地产业。许多富豪世家纷纷移民海外，此后香港房地产随形势好转而高涨，李嘉诚发了大财，跻身香港的富豪行列。

1981年，香港前途问题使港人的信心再度受到考验，移民海外风又起，股价、楼价再次大跌。李嘉诚审时度势，大举投资房地产。在1984年中英联合声明草签之前，他宣布投资40亿元，兴建大屋村，等到中英联合声明签署后，楼价又大涨，使李嘉诚获得了丰厚的收益。房地产市场上的巨大成功，使李嘉诚成为香港房地产大王。

20世纪90年代，当香港房地产业处于巅峰时，他又看到了这个行业的隐忧。1997年，在公布其旗下公司长江实业、和记黄埔的业绩时，李嘉



诚又果断地把资金投向电讯基建和服务等领域。这次战略转移，又使两大集团受益。

我们要懂得善待机遇，机遇的出现弥足珍贵，不要害怕这次机遇会损失你的既得利益，也不要害怕抓住的机遇不过是一场空。你没有真正地付诸实践怎么能知道结果呢？成功者往往都是在机遇来临时果断出手的人，他们不会考虑机遇中可能失去什么，只会考虑机遇中可能会得到什么。

机会总是转瞬即逝

一旦变化的东西绝不会在时间的无限持续中再存在。而你，你的存在占据一个多短的时间呢？

——《沉思录》第十卷

机会不可能在时间中无限期地存在下去，它总会发生变化，并且能够将机会抓住的时间也是一个很短暂的过程，一旦没有抓住，机会就会很快流失。

抓机遇好比老鹰捕兔子。要捕捉到灵敏的兔子，老鹰必须做到稳、准、狠。机遇好像兔子，它是动态的，绝不是静止的，机遇的性格就是谁也不等待。老鹰在天上盘旋，只能说是“机”，老鹰捕捉到兔子那一刹那才是“遇”。

英国机械专家布利阿里是位和武器打交道的人，他的绝大多数时间都用在琢磨枪支的性能和构造上，但他最大的成就之一不是发明了什么武器，而是发明了与武器毫不相干的不锈钢餐具。其成功的奥秘也就在于他能在偶然中抓住到来的机会。

第一次世界大战前，英国热衷于殖民扩张，但英军发现他们的枪支使用时间一长，射程和命中率就会大大降低。布利阿里的任务就是改进枪支构造，设法解决枪支的性能问题。

布利阿里很快发现造成枪支性能问题的原因是枪膛的用材硬度不够，