

做对事比把事做对更有价值和意义

Success

30岁前 跟对人

出对牌赢一局，跟对人赢一生

30岁后 做对事

张笑恒 编著

北京工业大学出版社

30岁^前
跟对人，
30岁^后
做对事

北京工业大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

30 岁前跟对人,30 岁后做对事 / 张笑恒编著. —北京:
北京工业大学出版社,2010. 6

ISBN 978 - 7 - 5639 - 2378 - 6

I. ①3… II. ①张… III. ①成功心理学—通俗读物
IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 074486 号

30 岁前跟对人,30 岁后做对事

编 著:张笑恒

责任编辑:刘津瑜

封面设计:天之赋设计室

出版发行:北京工业大学出版社

地 址:北京市朝阳区平乐园 100 号

邮政编码:100124

电 话:010 - 67391106 010 - 67392308(传真)

电子信箱:bgdcbsfxb@163. net

承印单位:大厂回族自治县正兴印务有限公司

经销单位:全国各地新华书店

开 本:700 mm × 1000 mm 1/16

印 张:17

字 数:230 千字

版 次:2010 年 6 月第 1 版

印 次:2010 年 6 月第 1 次印刷

标准书号:ISBN 978 - 7 - 5639 - 2378 - 6

定 价:30. 00 元

版权所有 翻印必究

图书如有印装错误,请寄回本社调换

前言

FOREWORD



30 岁前,我们需要有人来帮助我们成长,选择了和什么样的人在一起,将决定自己成为什么样的人,拥有什么样的人生。30 岁后,我们需要把事情做对,选择错了方向,做错了事情,我们将一事无成。

人的一生,最大障碍就是迷茫。30 岁之前,我们刚刚踏上社会,这是人生最艰难的一段旅程。在这段旅程中,会面临很多十字路口,面临很多诱惑和失败。怎样走好这一段路程,哪怕即使不能成功,也一定是走在奔向成功的路上,那就在于你是否跟对了人。好朋友在生活上分担你的痛苦,帮你重新建立起信心;好老板在工作上给你成长的经验,给你创造一片能尽情发挥自己才能的天地;好爱人是你在疲惫之后休息的港湾,是你最后的堡垒,给你生活和事业的双重关怀;好客户会让你的“钱途”一片光明。选择跟什么样的人在一起,就注定了你的一切,我们无法选择自己出身,但一定要选对跟什么人在一起。

30 岁后,我们的知识和经验都有了,那么做正确的事就是我们成功的前提。30 岁,我们需要钱来满足自己的需要,我们需要创业来成就自己的梦想,我们要买房买车更要为了孩子而努力打拼,但努力的前提就是要选对方向。我们已经没有时间再去挥霍,如果在做事情上没有选择好方向,南辕北辙,那么我们所面临的不仅仅是失败,更是丧失机遇。学会



用钱赚钱,用知识去赚钱。在面对困境时坚持是很重要,但更重要的是懂得转弯,不要“一根筋”去做事。30多岁是人生创业最关键的时刻,把握好了方向,就要大步前进,去探索、去冒险。

要么赢,要么输。怎样选择完全取决与我们自己。每个人都拥有对幸福生活的渴望,谁都不甘心自己生活在社会的最底层,虽然我们不可能富可敌国,但是我们更不能一辈子碌碌无为。思想决定出路,选择决定命运,成功其实并不难,只要你在30岁前跟对人,30岁后做对事,你就已经成功了一半。

目录CONTENTS



第一章 30 岁前，你是谁并不重要，重要的是你跟谁在一起

有句话说得好，你是谁并不重要，重要的是你和谁在一起，这在 30 岁之前尤为重要。和勤奋的人在一起，你不会懒惰；和积极的人在一起，你不会消沉；与智者同行，你会不同凡响；与高人为伍，你能登上高峰。和什么样的人在一起，就会有什么样的人生。



成功就是跟对人 /2

我们无法选择出身，但可以选择跟谁在一起 /4

想更快成长，就紧跟强大的对手 /6

傍个巨人，实现蚂蚁到巨人的转变 /8

想变富有，就跟有钱人在一起 /11

想成功，就与成功者为伍 /15

想变得优秀，就跟优秀的人交往 /18



第二章 30岁前，选择老板比选择公司重要

我们无法选择父母，但是却有权选择自己的老板。好公司中的好老板，能够让我们获取更多的能力和信心，能够给我们提供更多的帮助。20多岁的年轻人要想得到更多的机会去锻炼，选择好老板是至关重要的！

天才也怕投错门 /22

良臣择主，选择老板比选择公司更重要 /24

跟对老板，事业成功一半 /26

老板的N种类型 /28

成功老板的特点 /31

值得跟随的10种老板 /34

主动推销自己——让“识货老板”看到你 /37



第三章 30岁前，选择什么样的朋友就有什么样的命运

30岁前我们要明白，一个人的身份高低是由周围的朋友决定的，朋友是你一生不可或缺的宝贵财富！他们的思想、追求、言行，都会对我们的价值观、道德观产生影响。也许我们不可能有像比尔·盖茨这样富可敌国的朋友，但也最好别有跪在马路上乞讨的哥儿们。

与声名显著者联姻 /42

朋友圈决定你的高度 /44

最亲密的6个朋友决定你的富贵 /47

多认识一些有圈子的朋友 /49

和可以一起做生意的人做朋友 /50

- 最为难得是诤友 /53
重视有远见卓识的朋友 /55
让你的朋友圈里多些积极上进的人 /57
结交比自己身份高的人 /59
不能不交的 10 种朋友 /62



第四章 30 岁前，客户决定你的档次和“钱途”

客户不仅仅是上帝，也是我们的衣食父母，是关乎到我们未来事业和人生的重要人物。一名员工的价值不是由他自己所决定的，而是取决于他的客户。赢得客户，你就有了发展的资本。20 多岁的人能否在事业和“钱途”上有更好的发展，那就看你选择了什么样的客户。

- 客户就像朋友，也需要分分类 /68
要想做大就要选择有潜力的客户 /70
淘汰那些不能带给你利润的客户 /72
主动出击开发新客户 /75
掌握维护客户的一些技巧 /78
谨防大客户叛离 /81



第五章 30 岁前，选择爱人就是选择一种生活方式

选择什么样的爱人，就等于选择了什么样的人生，一桩美满的婚姻乃是人生幸福最大的收获。为了一辈子的幸福，30 岁之前的我们一定要学会用理智来选择爱人，用智慧来面对感情，避免因一时冲动而遗憾终生。

- 一个男人的品位在于选择妻子 /86
- 嫁给一个人就是嫁给一种生活 /87
- 爱人，没有最好，只有最合适 /89
- 什么样的女人最有“帮夫运” /92
- 要嫁就嫁“旺妻男” /94
- 娶个“财女”做老婆 /97
- 有些坏男人不能嫁，有些好男人也不能嫁 /99
- 有情趣的男人给女人丰富的精神生活 /102



第六章 30岁前，必须远离拖你后腿的人

并不是每种性格的朋友都值得我们结交。一些不值得交的朋友只会浪费你的时间，一无是处的朋友会给你带来很多麻烦。20多岁要做个有心人，对于那些不值得结交、拖你后腿的人一定要避而远之。他们不会真心把你当做朋友，更谈不上为你分忧解难，相反会耽误你的事业。

- 交友也须“势利” /106
- 远离夸夸其谈的朋友 /108
- 拒绝与牢骚满腹者为伍 /110
- 喜欢搬弄是非的人不可深交 /112
- 小心应对办公室里的“庸人同事” /115
- 事必躬亲的老板不可跟 /117
- 心胸狭窄的老板难成大器 /118
- 小人得防，更要慎交 /121



第七章 30 岁后，要明白方向比速度更重要

选择比努力更重要，方向比速度更重要。30 岁后，一定要正确地认识自己，选准自己努力奋斗的方向。若是方向明，即使前进的脚步较缓，那也是在通往成功的路上；若是方向不明，距离成功只能是背道而驰，越来越远。

今天的选择决定明天的人生 /126

找到属于你的成功方式 /128

做自己想做的事，而不是自己能做的 /131

别让成功的梯子靠错墙 /134

太多的标准让你无所适从 /137

不快乐，是因为你不知道要什么 /140

职业规划比努力更重要 /142



第八章 30 岁后，适合你的事就是最正确的

选择做什么事情并不重要，重要的是要适合自己。只有适合自己的才是最好的，也只有把精力放在最适合自己的事情上，才能够有所收获，才能获取成功。如果一个人心血来潮，去做一些不熟悉的事情，而自己在这些事情上又没有足够的本领和能力，那么，等待他的就只能是失败。

定位，真的很重要 /146

做最适合自己的事，即使笨拙的人也会成功 /148

扬长避短，经营自己的强项 /151

英雄就是做他能做的事 /154

量力而行，选择适合自己的项目 /156

做不成“将军”就安心当“士兵” /159

不要以为自己各方面都比别人强 /162

没有金刚钻，就别揽瓷器活 /164



第九章 30岁后，要坚持，更要懂得及时转弯

没有什么东西是永远静止不前的，世易时移，我们的思维也要跟着改变，才能赶上时代的潮流。当路走不通时，不要一味顽固，而要变换思维，学会转弯。30岁的人，如果能像水一样随着客观情况的变化而变化，能以变应变，再难的事情也会迎刃而解。

人生有时需要“半途而废” /168

转换思维，就能抓住成功的机会 /170

停止错误的决定 /172

别把固执当坚持 /175

生命在转弯中成长 /178

做事不要“一根筋” /180

该跳槽就跳槽 /183

劣势也能转化为优势 /185



第十章 30岁后，要去冒险而不是赌博

安于现状，墨守成规，只能碌碌无为，唯有敢于冒险，才能破旧立新，有所成就。冒险不是赌博，冒险是理性的，赌博则是盲目的。30岁后要敢于冒险，学会冒险。输一次，后悔一年；不冒险，后悔一辈子。

冒险就是去冒值得冒的险 /190

做别人不敢做的事，才有成功的希望 /192

不妨把所有鸡蛋放在一个篮子里 /195

时机永远不会成熟，有三分的把握就去做 /197

培养你的超前意识 /200

看到危机背后的机遇 /202

赢得起也要输得起 /205



第十一章 30岁后，忙要忙到点子上

忙，是能干的表现，更是成事的基础。但是，许多时候，我们在忙着，也是在“盲”着，筋疲力尽却不见成效。30岁之后，如果依然是“穷忙”一族，一辈子都将平庸无为。要懂得时间是最大的成本，学会制订计划，安排时间，才能将时间的价值最大化。

越忙越穷的“穷忙”一族 /210

学会说“不”，不要让别人浪费你的时间 /212

不会休息的人就不会工作 /215

用时间衡量价值，不值得做的事不做 /218

追求效率，更要注意效果 /221

没有目标注定不会有成就 /223

没有计划等于计划失败 /226

工作不要时断时续 /229

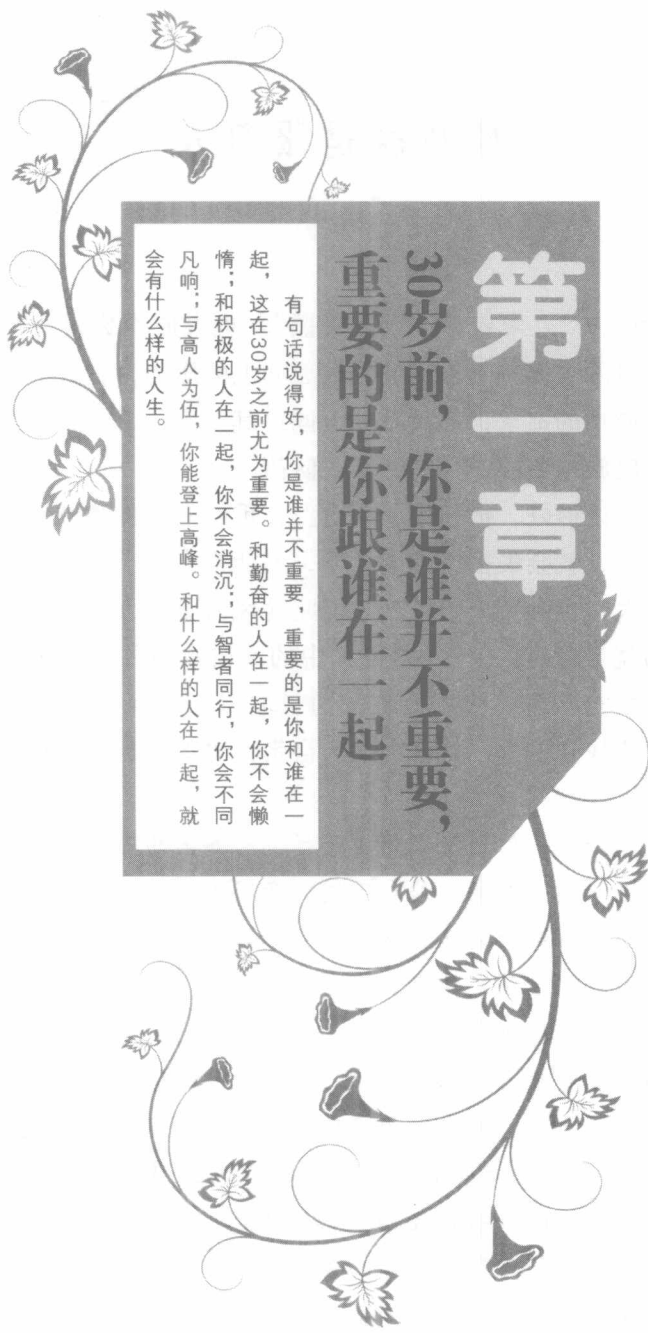
学会授权，不要一个人包打天下 /231



第十二章 30岁后, 要靠钱赚钱而不是靠体力赚钱

财富是无法复制的, 但获得财富的理念是可以学习的, 而理念也许就是最重要的。赚钱能力有差别, 理财能力更有高低之分。李嘉诚有句名言, 30岁以前要靠体力赚钱, 30岁以后要靠钱赚钱。每个30多岁的人都应做好自己的理财规划, 在事业的前途和理财的“钱途”上取得双丰收。

- 你不理财, 财不理你 /236
- 负债也是一种资产 /238
- 不会投资, 永远是穷人 /241
- 买房, 有钱也贷款 /244
- 怎样投资房产才能赚钱 /246
- 黄金、钻石生钱的学问 /249
- 存钱也有大学问 /252
- 靠钱挣钱的最好方式是创业 /255



第一章

30岁前，你是谁并不重要，
重要的是你跟谁在一起

有句话说得好，你是谁并不重要，重要的是你和谁在一起，这在30岁之前尤为重要。和勤奋的人在一起，你不会懒惰；和积极的人在一起，你不会消沉；与智者同行，你会不同凡响；与高人为伍，你能登上高峰。和什么样的人在一起，就会有什么样的人生。



成功就是跟对人



俗话说，“近朱者赤，近墨者黑”。也许原本你很优秀，但由于周围那些消极的人影响了你，使你缺乏向上的压力，丧失前进的动力从而丧失了对成功的追求，最后默默无闻终其一生。毛主席曾经点评傅作义道，你是民族的英雄，只是站错了队伍。

有句话说得好，你是谁并不重要，重要的是你和谁在一起。雄鹰在鸡窝里长大，就会失去飞翔的本领，怎能搏击长空，翱翔蓝天？野狼在羊群里长大，也会丧失狼性，怎能叱咤风云驰骋大地？

成功就是跟对人，《西游记》中的沙僧本身并不突出，但他跟对了唐僧和孙悟空，最终依靠团体的力量取得了真经。如果你是一匹千里马，那就要找到伯乐，有能力的人会带你更加出类拔萃！

众所熟知的一位传奇人物姜子牙，是齐国的缔造者，周文王和武王的首席谋主、最高军事统帅与西周的开国元勋，齐文化的创始人，亦是中国古代的一位影响久远的杰出的韬略家、军事家与政治家。历代典籍都公认他的历史地位，儒、道、法、兵，纵横诸家皆追他为本家人物，被尊称为“百家宗师”。

然而，姜子牙在辅佐周文王之前，穷困卑贱，生活极为不顺，32岁时，因为商朝战争不断，为了躲避战祸，跑到山上修道，经过40年的苦修，直到72岁才出山。后来，他在纣王手下担任下大夫的职务，可是纣王荒淫酒色、暴虐无道、建筑鹿台，姜子牙直言相谏，触怒纣王，欲杀子牙，子牙气愤逃走，弃官不干。

为了谋生，他曾经编制竹篓，把小麦磨成面粉拿到市集上贩卖，也开过饭铺、卖过牛马猪羊，还为人算过命……可是没有一样成功的，一

第一章 30 岁前，你是谁并不重要，重要的是你跟谁在一起

直过着穷困潦倒、颠沛流离的生活。直到他 80 多岁的时候，怀才不遇，默默无闻的他听说周文王非常重视人才，就终日在渭水之滨垂钓，他钓鱼不用鱼饵，而且用的是直钩，目的当然不是钓鱼，而是看周文王是否识人。后来，他果然遇到了打猎的周文王，并得到了他的赏识。从此，他的命运就发生了天翻地覆的变化。

我们不能否认姜子牙的确是个非常有才华的人，但是这并不能决定他的成功，真正提供条件使他得以一展身手的，则是那位求贤若渴、欲揽天下英才为己所用的一代明主周文王。管仲帮助齐桓公成为春秋的第一个霸主，但在没有得到齐桓公重用之前，管仲虽然有才却一直是不怎么得志的，如果不是桓公，那管仲这块金子也就发不出光来了，是桓公成就了管仲也成就了自己。诸葛亮没有刘备的“三顾茅庐”，他只能在乡间田野里耕作，不会有“盖应变将略，非其所长欤”！

跟对人，是一门高超的艺术，是基于美好愿望的积极主动的人生选择。跟对人，很可能你的人生就此改变，少走很多弯路，甚至绕开致命的失败。跟对人，会在你走向成功的道路上如同有了一把劈荆斩棘的剑；没有跟对人，你的事业道路将艰辛曲折得多，不仅损失精力、时间和金钱，还会消磨你的信心和耐心，而这些失去的将永远无法追回，你一辈子的努力可能赶不上人家几年的进步。

《时代》杂志评选出来的全球最有影响力的 25 位商界领袖中唯一的华人女性，雅芳公司 CEO 钟彬娴，在许多人心目中是个奇迹。刚出校门时，钟彬娴没有任何的背景和后台，她应聘到鲁明岱百货公司做她喜欢的营销工作。在那里，她结识了职业生涯中的贵人——鲁明岱百货公司历史上的第一位女性副总裁法斯。在法斯的提拔下，钟彬娴 27 岁就进入了公司的最高管理层。后来她和法斯一起跳槽到玛格林公司，不久就升到了副总裁的位置。钟彬娴觉得自己的发展空间有限，于是就去了雅芳公司。在那里，她遇到了雅芳公司的 CEO 普雷斯。由于普雷斯的欣赏和举荐，加上她自己的努力，钟彬娴最终坐上了雅芳公司 CEO 的位置。



钟彬娴的成功正是因为她跟上了一个好领导。人生就是这样，想和聪明的人在一起，你就会变得聪明。想和优秀的人在一起，你就会变得优秀。借人之智，成就自己，此乃成功之道。这个世界上从来不缺人才，并且有很多有旷世才华的人只能在平凡的角落里默默无为，甚至终其一生都不得志，这是多么可悲的一件事。跟对一个能带你进步的人，可能成功离你只有一步之遥。所以说，成功就是要跟对人，押对牌赢一局，跟对人赢一生！

我们无法选择出身， 但可以选择跟谁在一起

西班牙著名作家塞万提斯也曾说：“重要的不在于你是谁生的，而在于你跟谁交朋友。”你所生活的人脉圈子，将影响和决定你的发展。30岁前，我们要懂得，出身虽然不能选择，但它并不能完全决定我们未来的命运走势。要想改变人生际遇，我们可以选择跟什么样的人在一起，孟母就曾为了给孟子提供一个好的学习环境不惜三迁而择邻。

一代徽商胡雪岩很小的时候父亲就去世了，由于家里很穷，不得不去杭州城的“信和”钱庄当学徒。每天的工作就是扫地、倒尿壶等杂役，但是他非常聪明，能说会道，很受东家的赏识和信任。3年后，他就成了这家钱庄的伙计。

但是，胸怀大志的胡雪岩并不安于现状，他深知要想改变自己的命运，实现理想，必须靠官吏支持。只是凭他一个钱庄伙计的身份要与达官贵人攀上关系实在是有点难度，直到一个叫王有龄的人出现。王有龄不是什么大人物，只是一个穷困潦倒的书生，很有才华、有抱负，却没有进京赶考的盘缠和做官的“本钱”。胡雪岩虽然和他并不很熟，但他