

你不可不知的人性



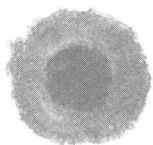
增订典藏版 | 人生就像是一匹用善恶的丝线交错成的布。—— 莎士比亚

刘墉 作品

LiuYong Works



凤凰出版传媒集团
江苏文艺出版社
JIANGSU WENYI PUBLISHING HOUSE



你不可不知的人性

刘墉作品 | 增订典藏版 |
LiuYong Works

图书在版编目 (CIP) 数据

你不可不知的人性/(美)刘墉著.—南京:江苏
文艺出版社, 2010.4

ISBN 978-7-5399-3734-2

I. ①你… II. ①刘… III. ①散文—作品集—美国—现代
IV. ① I712.65

中国版本图书馆CIP数据核字 (2010) 第067710号

本书原由水云斋文化事业有限公司出版, 经刘墉授权, 在中国大陆出版发行单行本。

你不可不知的人性

著 者: (美) 刘墉

责任编辑: 刘 霁

特约编辑: 程军川

版权编辑: 李彩萍

封面设计: 武未未

版式设计: 风 箏

出版发行: 凤凰出版传媒集团

江苏文艺出版社 <http://www.jswenyi.com>

集团网址: 凤凰出版传媒网 <http://www.ppm.cn>

印 刷: 三河市南阳印刷有限公司

经 销: 新华书店

开 本: 880 × 1270 1/32

字 数: 200千字

印 张: 12.5

版 次: 2010年5月第1版, 2010年5月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5399-3734-2

定 价: 32.00元 (全二册)

(江苏文艺版图书凡印刷、装订错误可随时向承印厂调换)

十周年版前言 辛辣与回甘

刘 墉

《你不可不知的人性》是我继《我不是教你诈》之后写的另一本“辣书”。《我不是教你诈》谈怎样看破“诈点子”，《你不可不知的人性》是建议大家由别人的卑劣来想想自己。

正因此，书里每篇文章分为“你不可不知的人性”和“你不能没有的谅解”，一个是不能不知道的，一个是不能不检讨的。当你用同理心去想，许多愤恨都可能平复。

不知道是不是因为触及人性，书中许多文章，像是“老周的新老婆”，在网上被一再传送，其中“性爱、性爱，男女最先的相处都需要性，后来的相处需要爱”“下面硬的时候心就软，下面软的时候心就硬”成了台湾的流行语。最近在一个谈话节目里，提到某汽车旅馆老板说“男人前半生用下面思考，后半生用上面思考”时，还有位名嘴说：“根本是偷《你不可不知的人性》的

句子。”

更令我感动的是，有好几位朋友表示，当他们老婆看到书里“如果你是女人，你要想想：他前十年要你帮他创业，中间十年要你帮他攒钱，再过十年，他还要你帮他存，存到他死吗？还是希望你为他安排‘怎么花钱’？”时，居然改变了对老公的态度。

当然，书里的“如果你是男人，你要想想，一个女人，跟了你，腆了肚子、弯了腰、驼了背、皱了脸、碎了梦，她一生快过完了，她还有什么？孩子笑着出嫁的时候，她哭；你笑着招待朋友的时候，她累；你老了，先走一步的时候，她送终”也说到许多太太的心上。

非常高兴，江苏文艺出版社推出《你不可不知的人性》第一集和第二集的十周年版，为此我特别将繁体版寄给他们，请求重新编排，大胆地将“原汁原味”呈现。因为今天中国大陆的观念比十年前开放，大家更能接受讽刺的语言，何况这本书就算内容辛辣，也能“回甘”，如同后记所说：“‘入世’常是为‘出世’；走过‘地狱’，常是为了进入‘天堂’。处世书带来的应该不是喧哗，而是宁静；不是愤世，而是达观。”

前言

由禽兽到超人

不只要你知道人性的丑恶，
更希望你在“了解”之后，能有“谅解”。

这本书写完，我太太是第一个读者。

看完，她说：“比《我不是教你诈》还辣，很精彩！很好看！”
接着她笑笑，“但是看了心里不舒服。”

“为什么？”我一惊。

“因为你好像把人的脸皮剥下来。人性很丑恶，当然看了不舒服。”

这本书确实写得很大胆，我的笔触没有任何保留，像是手术刀一样——切到人性的深处。

人性是丑恶的，它贪婪自私、急功近利、喜新厌旧、猜忌犹疑，而且随着年龄和遭遇，一层层变化，一层层染色，染得连自己都不一定认识。

但是相对地，人性也有善良的一面。

你受伤，倒在地上，在太平的岁月，总有人来救你；你饥饿，寸步难行，在年丰的时节，总有人来助你。

对！我必须加上“太平的岁月”和“年丰的时节”，因为人们的恻隐之心，只有在他能自保的时候才会显现。你怎么能要求一个喂不饱自己孩子的人，拿出食物给你呢？

这就是人性！

不久前，有部美国电影《空军一号》，饰演总统的哈里森·福特虽然有高尚的爱国情操，但是当歹徒拿枪指着他的妻女时，他终于屈服，幸亏后来靠机智化险为夷。

我不见得喜欢这部电影，但是我欣赏其中的人性。

人性是面对亲人被威胁的时候，硬汉也不再硬。人性是你有多么爱，就有多么强，又有多么弱以及多么自私——对你不爱的人自私。

我们应该认知人性，认知我们都是人，有人的恶，也有人

的善。

甚至，我们应该能由人性的丑恶中，看到人性的善良。

细细一想，哪个丑恶中没有善良呢？包括其他动物——

土蜂在毛虫身上产卵，让它的孩子在毛虫身上孵化，一口口把毛虫吃掉；老虎追杀、掠夺，然后看着它的孩子啖食。

“虎毒不食子”不就是这个道理吗？

“毒”是它的丑恶，“不食子”是它的善良。

许多人的毒，都是因为他的家、他的爱，爱他自己以及爱那些“爱他的人”。

这么说来，我们哪个人不毒呢？

过去人们说欧洲人有礼貌、有教养，但是看二次世界大战的纪录片，当面包有限的时候，人们就不再排队，他们推、打、抢，好像禽兽。

这么做，可能因为他们家里正有几个嗷嗷待哺的孩子。

换作你，你抢不抢？

如果你怨他抢，骂他禽兽不如，你对吗？

同样的情况，你知道在冷战时期，许多人怕核弹，特别建造了防空洞，外面加铅板以防辐射，里面储存饮水、食物，还有武器。

那武器用来打谁？打丢核弹的人吗？

错了！他们很坦白地说：“是打我的邻居。因为我知道，当邻居没食物，而知道我有的时候，他们会来抢。为了自保，我需要武器。”

换作你，你抢不抢？换作你，你拿不拿武器？

这本书与《我不是教你诈》乍看十分类似，但是其中有个很大的不同，就是加了一项“你不能没有的谅解”。

因为我写《你不可不知的人性》的目的，不是只要你知道人性的丑恶，更希望你在“了解”之后，能有“谅解”。我认为只

有这样的人才算成熟，因为你在“肯定自己”的同时，也能“肯定别人”。

如果《我不是教你诈》是“战术”，这本《你不可不知的人性》就是“战略”，甚至可以说，它讨论了“战争”——是什么人性造成战争？

很幸运，处在这个开明的时代，使我能大胆地发表这些作品，也使大家能脱下“仁义”的大帽子，好好检视一下我们的人性。

尼采说：“人是一根绳索，架于超人与禽兽之间。”希望这本书在使大家看到禽兽的同时，也能见到超人。

尽管我们无法脱离禽兽般人性的弱点，我们仍然试着走向崇高的超人。

这矛盾，何尝不是人性可爱的地方！

目录

Contents

十周年版前言 辛辣与回甘 /003

前 言 由禽兽到超人 /005

第一章 股市名嘴换人做 /015

小邱凭什么，由一个边缘人，进入主流，坐上大位？很简单，凭他创造了与王经理患难与共的意识。一个懂得做人的人，一定要知道，当你的选择正确时，千万别“秀”给那些选择错的人看。

第二章 扮老母鸡的大男人 /031

一个人没事找事、无事生非，常常没别的原因，只因为“闲得发慌”，怕人觉得他闲、他没用了。他没用了，他没地位，他就得滚蛋。你说，他怎能

不表现得“不闲”一点，“有用”一点？

第三章 小火锅里的革命 /047

在一个团体里，你不是不能发表跟主管相反的意见，只是发表前你先要想想那主管有没有接受指摘的雅量和本钱。然后，你就可以决定“说”还是“不说”，或者“怎么说”。

第四章 老周的新老婆 /063

人都追求感觉、追求新鲜、追求变化、追求品质。婚姻也一样，当你不能再用“性”去爱，就该用“情”去爱、用思想去爱。人可以老化，但不能腐化；婚姻可以老化，但不能腐化。

第五章 无耻老豆的“恩情” /085

漂亮的女人容易见到男人齷齪、卑鄙，像馋狗一样的丑态。但是，女人不会说，她们不对朋友说、不对父母说，更不对丈夫说。如同老窦讲的：“怕对你不好，我怕什么？”

第六章 未来总裁夫人的内交 /101

如果你够了解人性，应该知道夫人这时候的笑容里已经带有疑惑和怒火。她怒的是——“你为什么说实话？你为什么不跟别人一样撒个小谎，让我高兴？你太不懂女人心理了！”

第七章 谢不杀之恩 /127

附一章 嘘！我杀你，但请你别出声 /141

一盏一直亮着的灯，你不会去注意，但是如果它一亮一灭，你就会注意到。“人在福中不知福”，只有当某一天，把你从福里拉出去，你才懂得。“失而复得”，使你知道“惜福”。

第八章 良心被狗吃了 /145

在这个时候，“面子”比“里子”重要。他若不翻脸，他就面子里子全输了，他就再也难翻身。凡是会伤人自尊的，都是“揍”，都是“痛”，都是“讽刺”。



第九章 猪八戒，笨死的！ /165

托关系就是卖人情、卖面子。面子卖给谁？卖给我最尊重的人、对我最有好处的人、有一天我有求的人。所以，你不但不能随便托人，而且不能随意揽事。

第十章 我们不认这个好朋友 /179

我们常骂一个人发了，就眼睛长在头顶上，再也不认老朋友。其实这句话不全然正确，有时候，也可以说“当一个人发了，老朋友就不再认他”。“不在同一个世界”，这句话可以解释一切。

后 记 人性的地狱与天堂 /199



第一章 股市名嘴换人做

当当当当，去看失火哟！

如果你是围观的人，你是兴奋，还是同情？

照例，不到上班时间，大家全到了，严阵以待。

照例，八点五十，王经理推门进来，昂着头，疾走，冲进他的办公室，临关门，匆匆忙忙地撂下几个字：

“丢‘电子’，买‘三商银’。”

照例，整个办公室都动了起来，每个人都拨电话。

照例，中午由大家请王经理吃饭，谢谢“王铁嘴”又为大家带来财运。



“王经理一定有内线，不然怎会那么准。”小张敬酒的时候，指着王经理说，“开玩笑！过去两个礼拜，百分之百猜中，没内线消息，怎么可能？”

“对！对！对！”三桌人都起哄，“快说！快说！王经理，你一定通天，对不对？”

“不对！不对！”王经理还是那副气定神闲的样子。

“这，就叫鬼才。很简单嘛！我前一天看看法人、外资的动向，再一早开电视，了解一下美国收盘的行情，掐指一算，就知道了！”