

立威信 树榜样 凝人心

威信
来自管理
威信力高低
决定领导力高低

好领导



提升领导威信力的
110个管理奥秘



王照 编著

领导者最宝贵的
无形资产
管理者步步高升的
神秘力量

好领导



提升领导威信力的

110个管理奥秘

HAO LINGDAO

王照 编著



广西人民出版社

桂图登字 20-2010-106 号

本书经台湾普天出版家族有限公司授权，同意由广西人民出版社出版中文简体字版。
未经书面同意，不得以任何形式任意复制、转载。

图书在版编目（CIP）数据

好领导：提升领导威信力的 110 个管理奥秘 / 王照

编著. —南宁：广西人民出版社，2010.8

ISBN 978-7-219-07023-9

I. ①好… II. ①王… III. ①领导艺术 IV.

①C933.2

中国版本图书馆CIP数据核字（2010）第 122062 号

监 制 彭庆国

策 划 王晓雪

责任编辑 王晓雪

责任校对 唐柳娜 周娜娜 周月华

印前制作  读家文化
QQ:417038558

出版发行 广西人民出版社

社 址 广西南宁市桂春路 6 号

邮 编 530028

网 址 <http://www.gxpph.cn>

印 刷 广西大一迪美印刷有限公司

开 本 730mm×1050mm 1/16

印 张 16.5

字 数 200 千字

版 次 2010 年 8 月 第 1 版

印 次 2010 年 8 月 第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-219-07023-9/C · 231

定 价 29.80 元

目 录

CONTENTS

第一辑 观察小习惯，避免大麻烦

懂得从小习惯了解一个人的内在特质，领导者才能发掘人才、知人善任；懂得从小地方、小事情判断未来情势，领导者才能防微杜渐、预防祸端。

- 注重下属利益，工作才会顺利 / 3
- 不同的人用不同的激励方式 / 6
- 疼惜下属，下属才会为你卖命 / 8
- 偶尔装糊涂，才会有前途 / 11
- 尊重小人物，会有大帮助 / 13
- 牢记对方的姓名就是尊重对方 / 16
- 容貌美丑不代表才能高低 / 18
- 观察小习惯，避免大麻烦 / 20
- 由小见大是举用人才的好方法 / 23
- 用人，绝对不能有私心 / 26
- 抱怨，有时是下属不满的信号 / 28
- 用事实堵住下属的牢骚之口 / 30
- 制造假信息让对手深信不疑 / 32
- 发现致命的缺点，才能起死回生 / 34
- 适时泄露自己的弱点 / 37
- 别戴着有色眼镜看人 / 39

第二辑 用人唯才，才能吸引人才

领导者要能抛弃个人成见，客观地对他人做出评价，即使情感上不喜欢，也决不以私害公、以私误公，而应看中对方的能力加以重用。

- 熟悉下属才能知人善任 / 43
- 为人才创造一个良好的环境 / 45
- 没有私心，才有良心 / 48
- 用人唯才，才能吸引人才 / 50
- 垃圾只是放错位的宝贝 / 52
- 人才是企业发展的关键 / 54
- 要吸引人才，就要有保护人才的魄力 / 56
- 与其要求“完人”，不如善用“偏才” / 58
- 你敢用别人不敢用的“人才”吗 / 60
- 你是在磨炼人才，还是折磨人才 / 62
- 如何面对狂妄自大的下属 / 64
- 如何解除别人的心理武装 / 67
- 发怒之前不妨先忍一忍 / 69
- 给人留面子就是给自己留后路 / 71
- 交浅言深会成为你的致命伤 / 73
- 别在下属的腿上拴一条绳子 / 75
- 建立自己横向联系的网络 / 77
- 如何让批评恰到好处 / 79

第三辑 容忍缺点，才能善用优点

人有长处，也有短处。优点越突出，缺点也越突出。领导者既要重用人才的长处，也要能容忍他的缺点，唯有如此，领导者才真能得到人才的帮助。

- 放心，下属才能发挥积极性 / 83
- 骄矜悦己当然拒人千里 / 85
- 付出感情，员工才会回报热情 / 87
- 不计恩怨才有人才可用 / 89
- 得罪下级，小心后悔莫及 / 92
- 容忍缺点，才能善用优点 / 95
- 恕小恶换得誓死相报 / 97
- 学习红脸白脸集于一脸 / 99
- 品德高尚自然受下属爱戴 / 102
- 大材小用是一种人才浪费 / 104
- 不要总拿别人当替死鬼 / 107
- 别用“监视”来树立自己的领导权 / 109
- 宽容敌人是有利的感情投资 / 111
- 你敢用和自己不同见解的人吗 / 113
- 设法加强下属的敬业精神 / 115
- 别让下属的靠山成为你的障碍 / 117
- 用人应只用他的宝贵优点 / 119
- 打一巴掌之后，记得给一颗糖 / 121
- 容许犯错才可能成功 / 123
- 自以为是的主管不能用 / 125

第四辑 手段高明，下属忠诚

一位高明的领导者得兼有铁血的作风与怀柔的手腕，这样才能树立领导者的权威，并得到下属的爱戴。

- 妥善分配才不必亲力亲为 / 129
- 事不躬亲才不会被琐事所困 / 132
- 公平对待，才能招揽人才 / 135
- 论功行赏，别论“情”行赏 / 137
- 手段高明，下属忠诚 / 139
- 论功行赏也要有容人的雅量 / 141
- 信任下属是合作的基础 / 144
- 小处谨慎是获得成功的不二法门 / 146
- 以德服人，才能赢得人心 / 148
- 下了命令就要彻底执行 / 151
- 敬业是最宝贵的资产 / 153
- 你的主管只是一台影印机？ / 155
- 努力不等于效率 / 157
- 他为何愿意拍你的马屁 / 158
- 如何对待爱刁难人的下属 / 160
- 你敢用比自己能力强的人吗 / 162
- 充分授权给你信任的下属 / 164
- 让脑袋决定位置 / 166

第五辑 懂得沟通，才会成功

有些人总想展现自己的权威，但这种强制员工合作和尊重自己的行为，可能会引火烧身，造成很大的麻烦。

- 赢得人心，必然成功 / 171
- 善用群体力量，自然无人能挡 / 174
- 站在别人的立场沟通想法 / 176
- 人性化管理让彼此都满意 / 179
- 有优良的品格才是优秀的领导者 / 182
- 拥有下属的敬重才能迈向成功 / 184
- 懂得沟通，才会成功 / 186
- 用正面的激励达成自己的目的 / 188
- 要勇于冒险，也要勇于创新 / 190
- 正确的意见才能代表大多数人的意见 / 192
- 千万别去踩别人的痛处 / 195
- 找出下属造成巨大损失的原因 / 197
- 下属要跳槽，你该怎么办 / 199
- 外表并非能力的保证书 / 201
- 如何用“酒杯”释掉下属的“兵权” / 203
- 为什么下属会顶撞自己 / 205
- 要争天下，必先争人 / 207
- 想办法把障碍变阶梯 / 209
- 别让“鸡犬”升了天 / 211
- 什么样的领导最惹人讨厌 / 213
- 你是惹领导讨厌的下属吗 / 216

第六辑 善用夸奖，才能受奖

拍马屁不但不会让对方开心，有时候还会取得适得其反的效果，让人觉得虚伪。唯有真心诚意地称赞他人，才会为你带来好处。

- 要有精益求精的上进心 / 221
- 善用夸奖，才能受奖 / 223
- 衷心的恭维才能赢得人心 / 225
- 先学倾听，再学沟通 / 226
- “听话”也是一种领导技巧 / 229
- 懂得“是”的技巧才能达成目标 / 231
- 积极的品格最有魅力 / 233
- 懂得说话，更要懂得听话 / 235
- 想攀关系的人最爱拍马屁 / 238
- 如何辅导小错不断的下属 / 241
- 如何选择你工作上的“另一半” / 243
- 哪些人才可以进入你的领导班底 / 245
- 学历文凭不是用人的尺度 / 247
- 文凭不是成功的通行证 / 249
- 给下属一定的发挥空间 / 251
- 用一只老鼠扳倒一头大象 / 253
- 让短处也能发挥作用 / 255

第一辑

观察小习惯，避免大麻烦

懂得从小习惯了解一个人的内在特质，

领导者才能发掘人才、知人善任；

懂得从小地方、小事情判断未来情势，

领导者才能防微杜渐、预防祸端。





注重下属利益，工作才会顺利

若是缺乏下属的努力，那即便领导者有再好的计划也是空谈。所以，身为领导者，一定要多留意下属的态度，绝不放任下属心生反感。

在“金字塔”型的权力结构中，很容易产生一种“只唯上，不唯下”的官僚作风。例如，我们在工作中，常见到许多人只知对领导逢迎、拍马屁，对下属却颐指气使、不可一世。

但是，我们也会发现，这种单靠逢迎上层领导而升迁的人，由于没有得到下属的支持，多半无法在高位待太久，真可谓是“来也匆匆，去也匆匆”。

下属就是领导者向上攀升的基础，所以聪明的领导者都很在意下属的态度，懂得时时留意下属的态度变化，并做出相应的调整。

这是一项非常明智而长期的投资，因为若是能得到下属的支持，下属可以在以下几个方面使领导者获益。

一、下属是工作成绩的真正创造者

虽然领导者可用威胁等高压手段迫使下属服从命令，但这种方式必定会让下属产生反抗心理，消极地工作或抵制领导，进而降低工作效率，影响组织整体的利益。

最高明的办法应是像日本的某些企业那样，让员工心甘情愿地加班、奋斗。不过，要达到这种境界，领导者就必须时时注意和了解下属的需



求、情绪、态度等等，并及时调整自己的策略，如此才能最大限度地激发下属的工作热情、积极性和创造力，从而使下属了解，领导工作是要使组织获利，也使每位员工获利。

有时，制订或施行某些计划之前还必须听取下属的意见，尤其是那些在下属当中有一定威信的下属的意见。如果无法得到他们的理解和支持，领导者就很难顺利开展工作，而且当这项计划最后不了了之时，领导者的威信也会受到很大的打击，这是身为领导者最大的失败，也是领导者最不愿意面对的结果。

日本的企业非常注重员工对企业的态度，企业的领导者都想尽办法培养员工的归属感和对企业的忠诚心。为了照顾员工的情绪，有些企业还设立了“出气室”，目的就是帮助对领导阶层不满的员工将怒气发泄出来，使他们能以平衡的心态投入工作。在“出气室”中，设有每一个领导者的模拟人像，心怀不满的员工可以痛殴它一顿或大骂一通，直至消气。

二、下属可帮助领导者树立良好的社会形象

有句俗语说：“痒要自己抓，好要别人夸。”

领导者想塑造良好的形象，最好借下属之口宣传，这会比自吹自擂有效得多，也更有说服力和真实感。而且，下属广泛的人际关系网络，还会把这些好名声传送到更广泛的人际关系脉络网中。

良好的上下级关系和形象，会为领导者带来意想不到的收获。声名远播会使领导者受到高层的重视，从而“加速”自己事业的发展。相反，如果上下级关系恶化，那即便领导者的“后台”再硬，终究难敌众怒，逃不了狼狈下台的命运，当然更谈不上事业的发展了。

三、重视下属可防止“后院起火”

领导者为什么要重视下属的态度和情绪呢？

因为，下属感到被冷落、被压制或是心怀不满时，就很可能倒向领导者的对手，从而使其腹背受敌，造成形势上的不利。

俗话说，堡垒最容易从内部攻破，这是因为只有堡垒内部的人才最知



道自己防御上的弱点，所以下属反叛常会给企业带来致命的危机。例如，在《三国演义》中，张飞之死不就是因为他对待下属过于粗暴严苛，从而激起下属谋反吗？每一位领导者都应牢记这个教训。

虽然领导者的计划对政策的成败至关重要，但要使计划变成现实，还需下属的努力与付出。如果领导者所创造的成绩像长城般雄伟，那么每位下属的辛勤劳动就是一块块砖石，慢慢堆叠出雄伟的长城。如果说领导者是舵手，那么下属便是那一根根划动的桨，带动船只逐渐前进。

由此可知，若是缺乏下属的努力，那即便领导者有再好的计划也是空谈。所以，身为领导者，一定要多留意下属的态度，绝不放任下属心生反感，否则必会对整个组织或个人的事业发展造成大问题。



不同的人用不同的激励方式

要激励下属发挥特长的一个有效方法就是嘉奖，要想下属为你卖命，你不仅要给予他信任感，还要适当地给予奖励。

唐宋八大家之一的苏洵在《谏论》中举了一个有趣的例子。有这么三个人，一个非常勇敢，一个有点勇敢又有点胆小，一个非常胆小。然后，苏洵将这三个人带到谷边，对他们说：“能跳过这渊谷的人才勇敢，不然就是胆小。”

苏洵说，在这种状况下，那个非常勇敢的人以胆小为耻，必然能跳过去，但那个有点勇敢又有点胆小和非常胆小的人却不可能跳得过去。

之后，他又对剩下的两个人说：“能跳过这渊谷的，就给他一千两黄金，跳不过的就不给。”苏洵说，那个有点勇敢又有点胆小的人为了赢得奖金，必然能鼓起勇气，跳过渊谷，但那个非常胆小的人还是跳不过去。

苏洵说，如果这时突然来了一只猛虎，凶猛地扑了过来，那么，不用再提供任何奖赏，那个非常胆小的人一定能跳过渊谷逃命去。

从这个例子可以看到，想要求三个人去做同一件事，就需要用三种不同的方式来激励他们，如果只用同一种方式，显然是不能使三个人都动心的。用人也是如此，对待不同的下属就要采取不同的态度和方法。

下属最主要的心理需求是得到领导者的肯定和信任，如果领导者能看重自己，下属就会有一种被信任、被肯定的满足感，并感念你的知遇之恩，定当竭尽全力为你卖命，会更积极、更主动地投入工作之中。但得不



到领导者信任的下属，因为无法从工作中得到肯定，往往会闹情绪、浑水摸鱼，有时甚至会跟领导者唱反调。

我们经常听到，有人会开玩笑地说：“我最怕被领导信任了，因为他一旦信任我，我就得为他卖命了。”

但事实上，这话中流露的不是恐惧，而是一种被承认的快乐与自豪。

由此可知，信任不仅可以成为下属积极工作的动力，还可以让下属觉得你是可亲可敬的，使你们之间的关系更融洽。所以，要激励下属发挥特长的一个有效方法就是嘉奖，要想下属为你卖命，你不仅要给予他信任感，还要适当地给予奖励。

即使下属只是完成一件小事，也要表示感谢和给予嘉奖，这样会让下属更有成就感，更愿意跟着你做事。相反，如果下属有所表现，你却不给予奖励，那他之后做事时，原本的主动性就会大打折扣，因为他会想，即便工作做好了，还是得不到领导的肯定和嘉奖，那也就没有什么好努力的了。

不论是物质上的奖励还是口头上的表扬，都会使下属产生很大的工作热情，尤其是当着众人的面表扬下属，效果会更加强烈。

当着众多同事的面表扬某位下属，会给他很大的满足感，同时也会让他觉得，如果自己之后没有更加努力就辜负了领导的信任与重视，同时也怕同事们以为自己骄傲起来了，所以在这种情况下，他就会更加拼命工作。



疼惜下属，下属才会为你卖命

身为领导者，一举一动都会影响下属的士气与工作情绪，所以领导者更应是个有德行的人，这样才能使下属心服口服，心甘情愿地接受领导。

领导者必须是个能为下属着想的人，如果领导者仅有能力却没有德行，那他的成功必定无法长久，所策划的工作也很难得到下属的支持。

领导者应具备的德行大致上包含了以下几种：不斤斤计较个人得失，大事讲原则、小事讲风格，求大同、存小异，互谅互让；能认真听取和善于采纳各种不同的意见，不因下属与自己的看法不同，就排斥或否定不同的声音；不徇私情，不计较个人恩怨，不依个人好恶判断下属；能原谅下属的过错，并真心帮助他们改正错误；宽宏大量、宽厚容人，不落井下石、幸灾乐祸……

简而言之，领导者就是要处处为下属着想、要以大局为重，例如战国时代的名将吴起，就是个不错的典范。

吴起是中国历史上的一位名将，不过他除了骁勇善战以外，最为众人钦佩的是，他总与士兵同甘共苦。例如他总是和下级士兵穿一样的衣服，吃一样的食物，睡觉时不铺席，行军时不乘车，并会主动分担士兵的苦恼。

有一次，一位士兵在阵前因为生了肿瘤而痛苦不堪，吴起见状毫不犹