

禾丰浪



一边享受 一边泪流

YIBIANXIANGSHOU
YIBIANLEILIU

2008年新浪网十大VIP签约作者
《美女上司爱上我》作者又一力作

新浪超人气原创作品



点击率超过 2000万

倾力推荐

著名作家 梁晓声
鲁迅文学院副院长 王彬
天津市戏剧家协会副主席
著名编剧 薛玉明三人分别作序

中国物资出版社

一边享受
一边泪流
YIBIANXIANGSHOU
YIBIANLEI
下
禾丰浪

中国物资出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

一边享受 一边泪流. 下/禾丰浪著. —北京: 中国物资出版社, 2010. 2
ISBN 978 - 7 - 5047 - 3315 - 3

I. 一… II. 禾… III. 长篇小说—中国—当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 239700 号

策划编辑 于胭梅 邹绍荣

责任编辑 邹绍荣

责任印制 方朋远

责任校对 孙会香 杨小静

中国物资出版社出版发行

网址: <http://www.clph.cn>

社址: 北京市西城区月坛北街 25 号

电话: (010) 68589540 邮政编码: 100834

全国新华书店经销

北京京都六环印刷厂印刷

开本: 710mm × 1000mm 1/16 印张: 20.75 字数: 454 千字

2010 年 2 月第 1 版 2010 年 2 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978 - 7 - 5047 - 3315 - 3/I · 0051

印数: 0001—7000 册

定价: 32.00 元

(图书出现印装质量问题, 本社负责调换)

我 祝 愿

我始终认为，没有情怀的小说写作是匪夷所思的。并且认为，好的小说一定是具有某种情怀的。

连农民种自己的地也是有情怀的。

连渔民结自己的网也是有情怀的。

连小孩子过家家，玩得投入起来，同样是有情怀的。

冷静的小说只不过是冷静的情怀。

所谓“零度感情”的小说，不是指冷血的人在写小说，而是指写小说的人将情怀隐得很深。真的冷血的人即使能写出小说来，终究也是成不了作家的。好比被花钱雇了去种别人的地，或结别人的网。即使认真，也只不过是要对得起雇主所付的工钱。至于农民在丰收时的喜悦，渔民撒网收网时的祈望，被雇的人心里是不去体会的。大抵如此。

依我的眼光来看，禾丰浪的小说是情怀饱满的小说。他使我联想到了路遥。他的小说使我联想到了《人生》和《平凡的世界》。

只有本身也曾是打工者的人，才能对千千万万的打工者怀有那么深厚的亲爱情怀。因为具有此等情怀，在写到世故与堕落时，字里行间才流露着惆怅与无奈，而非玩味的快感。

说到打工者，几人又不是呢？

丰浪笔下的打工者是那些告别了土地，一心要在城市里寻梦、逐梦、铸梦的农村青年。

《平凡的世界》里的孙家兄弟，是早期的他们；丰浪笔下的他们，是当下的他们，是以亿计数的浩荡大军中的人物。

路遥那个时代的农村青年，太需要一部《平凡的世界》了。几乎可以说《平凡的世界》是他们的《圣经》。路遥作为作家和我特别尊敬的作家，写出了一部不愧对“作家”二字的书。

然而路遥那个时代，还没有形成什么“打工文学”。

我非常同意王彬先生的看法——在以后的中国，“打工文学”将如美国的“西部

文学”、“移民文学”一样越来越受到中国文坛的重视，越来越成为中国文坛的一道独特的风景线。在以亿计数的打工者中，也必然会涌现更多的禾丰浪……

王彬先生对丰浪小说的评价，完完全全地可以代表我。

我对丰浪这一位年轻的写作者，产生了发乎内心的敬意，一如我当年对路遥的敬意。

我希望，不，是祝愿——祝愿丰浪能成为我们这个时代的路遥，能为以亿计数的当代农村打工青年，写出他们自己的“平凡的世界”。而且我深信，他能。

以他现在的写作情怀与实践成果看，有什么不能的呢？……

梁晓声

2009年8月16日于北京

给小说插上网络的翅膀

我与禾丰浪相识在东莞的文学座谈会上。他说，他是新浪的VIP作者，曾经是打工族中的一员。东莞是全国打工者聚集的城市，东莞经济的繁荣与打工族的艰辛劳动是分不开的，穷困省份的农民大量地奔涌到这里，最多的是来自四川、湖南、湖北、江西的农民。他们在家乡土地上劳作的时候是农民，进到城市，伺候机器的时候又成为工人。然而，他们不是机器的主人，他们只不过是替机器的主人打工罢了。

在这样纷扰的人群里，难免有喜欢文学之人。通过文字的空隙宣泄情感，寄予梦想，这样的文字被概括为“打工文学”。在深圳，还有以“打工文学”为名的刊物，从而形成不容忽视的文坛风景。如果说，当年的知识青年从城市到农村，记叙知青生活的文学被定义为“知青文学”；那么，今天的农民则被迫反其道而行之，从农村到城市，则完全可称之为“打工文学”，并作为时代变迁的见证。

禾丰浪与他们不同，他不是漂泊的农民，而是读过大学的本土人物。这样的人物应聘时难免引起考官的狐疑。他曾经给我发来这样的一份对话，我转引于此，可以使读者领略当时的情景。

考官：你是本地人？怎么也来应聘？

禾丰浪：本地人也要找工作啊。

考官：你们本地人有钱，光是收租就可以过活了。

禾丰浪：对不起，我不是有钱人，我需要工作。

考官：我们这里工资不高，也非常辛苦，恐怕你不会做太久。

禾丰浪：我能吃苦。工资虽然不高，但是有提成。只要做得好，报酬也不会太低的，我有信心。

每次应聘，禾丰浪都会遇到这样无情的考问。而在迈进工厂的铁门以后，禾丰浪仍然尴尬，如同考官一样，打工者也仍然以狐疑的眼光审视他。甚至夹杂着外地人对本地人惯有的羡慕而又鄙视的复杂心理。所以，对禾丰浪而言，在同样是打工族的人群里，仍然存在身份认同的问题。既然如此，他又何以自觉自愿地保持这样的身份？



相对于依靠家庭背景而找到收益高、工作轻松的同学，禾丰浪认为这种付出是值得的，因为它换来的是更大的心理感悟。这是一种财富，是从事写作所必要的积累和准备。这就不能不让我钦佩这个年轻人以及他的志向与定力。

正是因为聚结了这样挥之不去的情结，禾丰浪最终抛下了一切工作，潜心创作，写下了《一边享受 一边泪流》这本小说，抒发他对东莞这片热土的真挚情感，恣意的激情、苦涩的汗水与难以割舍的爱情，塑造出程小丰、泓、豆豆、肥牛和娜娜这样的人物形象。笔触最重的，当然是泓。在他的笔端，泓是单纯、清新、善良的，当她知道她曾经海誓山盟的恋人程小丰与豆豆逾越常规的关系时，她的不解与愤怒自然可想而知。但是，当豆豆进入工厂，遭到同事的耻笑与打击时，泓仍然给予豆豆以关爱和帮助，从而显示出这个女孩子与众不同的胸襟。

同城市里年轻的女孩子一样，农村的女孩子对未来当然也会充满渴望与憧憬，但是，与城市女孩子不同的是，她们的出路不是在本土，而是离开熟稔的乡土到陌生的城市打工。在初始的时候她们往往清纯、可爱，但残酷的是，几年之后，她们会慢慢蜕变，学会聪明，学会世故，甚至学会堕落。这也往往是“打工文学”的基调与底色，这就令人苦恼、压抑、愤怒。然而，泓不是这样的人。她有抱负，渴望改变自己的命运，渴望给自己的家人带来幸福。所以她总是不断地向上，完善自己，从一个流水线的小员工，成为独当一面的企业高管，从而表现出禾丰浪对打工族命运的另一种态度与价值观。

与我在深圳认识的那些打工作家不同，禾丰浪没有利用传统的载体，而是在网上创作让他心旌摇曳的小说。写完以后，他彷徨无措，不知道往哪里投稿，当他知道网络可以成为发表渠道的时候，便毫不犹豫地贴了上去。其实，在他之前，网络小说早已大行其道，如火如荼。承蒙读者的厚爱，他的这本小说点击率颇高，引起了新浪编辑的注意。禾丰浪说，那时新浪网正在准备效法起点中文进行收费阅读。不久，他便成为新浪网的第一批VIP作者了。他的这部小说，在新浪的点击率很快达到了一千八百多万人次，同时在红袖、起点和腾讯网站上也广泛传播。禾丰浪第一次发现了网络传播的神奇力量。他惊喜地发现，他在网站上首月的收入就有一千多元。更让他兴奋的是，网络小说的互动性，让他充分享受到创作的愉悦与满足。当时新浪正在举行第五届文学原创大赛，他的《东莞恋歌》（《一边享受 一边泪流》的原名）晋级都市的前十名作品之列。这样，就更坚定了他的写作信心。从开始写作，挣到纯收入（税后），从而保障生活，禾丰浪仅用了半年时间。

禾丰浪是幸运的，一方面，得益于现代传媒，当然主要还是得益于他的生活积累，如我在前面所云；另一方面，也得益于他对小说的理解与认知。网络小说为了满

足读者的浅层阅读，大都采取通俗笔法，诸如设置悬念、编织情节与语言的生活化。甚至有对情节的处理无节制抻长的现象，我曾经开玩笑地讲，在网络写手的笔下，一只袜子的情节可以写一万字。但禾丰浪却在分寸的把握上游刃有余。内容深刻真实、贴近生活、充满趣味，情节跌宕，起伏而又入情入理。每个人物都是血肉丰满、个性鲜明的。

禾丰浪是聪明的。在写作时，他一方面恪守传统文学的创作手法——刻画人物，摹写细节，雕琢内心，深入情感里面的幽曲；同时也摒弃了不符合现代生活节奏的冗长的景物描写，累赘的议论与见解。他认为，网络文学的优胜之处，比如设置悬念，让情节生动，节奏明快，价值观念的表达真实自然，从而与现实生活相互呼应，是完全应该的，因为这是吸引读者的有效手段。

我赞同他这种观点，我始终认为，小说的生命在于阅读，我不相信哪一位作家希望自己的作品无人阅读，而网络小说在这一方面的成功，应该说为从事文学的作者提供了某种启示。文学如果插上网络的翅膀，又会怎样？禾丰浪的成功似乎说明了这个问题。这就不免令人想起西方哲学家说过的两句话。一句是“阳光之下没有新鲜事物”，一句是“太阳每天都是新的”。我很愿意把这两句话赠与丰浪，祝他在日常的生活开掘崭新的含义，从而创作出不断超越自己的精彩作品。

王 彬

2009年7月22日

（注：作者为中国作家协会会员、鲁迅文学院副院长、研究员）

飞扬青春的生命礼赞

禾丰浪，一个我素未谋面的后起之秀。我“认识”他是通过两条途径：一是友人张志霞的鼎力推荐；二是这个小说成为了桥梁。

只要你认真去读《一边享受 一边泪流》这部小说，你就会感受到它的真实，因此说它是“打工文学”中难得一见的好作品。质朴的文字、简洁的描述、动人的情感、曲折的情节，真实地还原了南下打工一族的生存态势。小说不仅仅见证了几个年轻人青葱岁月的人生历程和情感纠葛，更准确地阐述了在某个特定的环境下，情感与理想、梦想和现实撞击之后所迸射的绚丽的火花。人心的多变与人性的多面在这里得到了淋漓尽致的诠释。

我一直认为文学作品应以情取胜，言之有物，让人读后能感同身受。越是平凡的，越是大众的，流露出的真实情感越能打动人的心灵。普通百姓是我们最好的生活素材，也是我们取之不尽、用之不竭的精神宝藏，每个人都是一部厚重而精粹的小说素材。只需要我们的作家用眼察看、用心品读，便能挖掘出无穷的创作资源。

20世纪80年代中期，中国开始了改革开放的伟大壮举，南方城市便吸引了无数有志者的目光。千百万的打工者绝大多数选择青春飞扬的时节漂泊异乡这片热土，投身改革的洪流，改变人生的轨迹。其间演绎了多少悲欢离合的感人故事。一个小小的机缘却从此改变命运。多年前，《外来妹》《情满珠江》曾经在国内掀起收视高潮，正是因其强大的震撼力俘获了无数的热血青年。多年来，我国南方城市的经济发展已经进入一个新纪元。打工者仍然是经济建设的主力军。但是，却没有一部真正的文学作品全方位、多层次地展现打工者的命运。“打工文学”进入一个断层，实在令人扼腕而叹！

令人惊喜的是，《一边享受 一边泪流》正逢其时，应运而生。程小丰的多情重义，泓的善良上进，豆豆的柔情若水，还有令人捧腹的肥牛等给人印象颇深。此外还涉及台湾老板、香港丽人和草莽英雄等各式人物。他们或虚善，或好财，或急公好义，无不栩栩如生。全书洋洋近六十万字，堪称南中国新时代打工一族的浮世绘。

值得一提的是：小说不仅仅是主人公对过往青春的感悟和铭记，更契合了我们每个人对青春的追忆和缅怀之情。

无数人曾经拥有青涩，感受迷惘，触摸到奋斗的伤痛。生活是一部最好的教科

书，让我们品尝苦辣酸甜的百般滋味。生活，就是一边享受，一边泪流。惟其如此，人生才能承受成熟的洗礼，感悟生活的真谛。

我相信，每一位读者能够从小说中找到自己或深或浅的影子。作为都市题材的小说，《一边享受 一边泪流》不是凭借低级趣味或者制造噱头来吸引眼球，而是纯粹依靠自己独有的魅力牢牢地吸引住读者。情感世界的复杂多变，当今社会人心的浮躁喧嚣，不是非黑即白的简单二元对立论思维就可以解决的根源。经济的多元化，人性的多面性，曾踌躇不定、罪孽深重的爱情找到了心灵的救赎，情感的最后归属也是人心的最后皈依。或者或少、或男或女的读者都能在阅读这部小说的同时发现小说之外的更多关于自身的考问。

不能不提的是本书的作者禾丰浪。作为一位本土作家，生于斯、长于斯的禾丰浪对东莞这块打工的热土，饱含深情，默默地用文字诠释一个作家对其蕴涵的深情厚意。禾丰浪是一位非常有才华的青年作家，他驾驭文字的能力似乎是与生俱来的，内心的狂热与激情化作文字娓娓而来，让你不忍掩卷。通读他的小说，字里行间涌动着过人的才气和澎湃的激情。读这样的小说，无疑是一种享受。所以，它在网络连载能够短期内就聚集超高的人气，拥有过千万的点击率，得到广大读者的拥戴和热捧绝不是偶然的。

制造加工基地、珠三角后花园之称的东莞地处深圳和广州这两座城市之间，在国内乃至全球的影响力也是有目共睹的。经济的活跃更渴望文化的繁荣。只有文字才是相通的，也只有文字才能让东莞这颗南方明珠更为璀璨动人。我希望在这片热土上，呈现出更多耀眼的文学佳作，南方的激情与豪迈洒遍大江南北，南方的如火如荼与快速腾飞带动长城内外。如斯，方能无愧于千千万万在这里留下足迹的打工者！

薛玉明

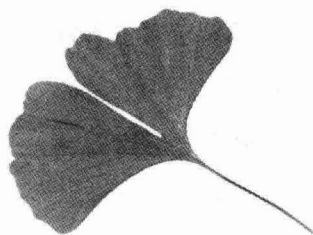
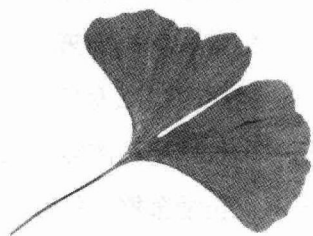
2009年4月30日

（注：作者为天津市戏剧家协会副主席、著名编剧）

目

录

- 第一章 为爱冒险 / 1
第二章 犹是香闺梦里人 / 12
第三章 局里有局 / 22
第四章 美女的反间计 / 34
第五章 冲樊篱意未期 / 45
第六章 花落谁家 / 60
第七章 问君今夕是何夕 / 70
第八章 前途爱人凭何追 / 80



- 第九章 锥心垂泪分飞燕 / 92
第十章 佳人相伴重铸志 / 101
第十一章 重整之路 / 112
第十二章 智勇双全闯虎穴 / 121
第十三章 振翅高飞 忍泪含笑更添杯 / 132
第十四章 小人作祟 / 142
第十五章 红杏欲滴 / 152

第十六章 此间风月 风流老人补残缺 / 163

第十七章 成人之美心谁知 / 175

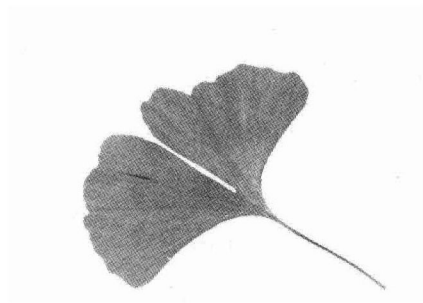
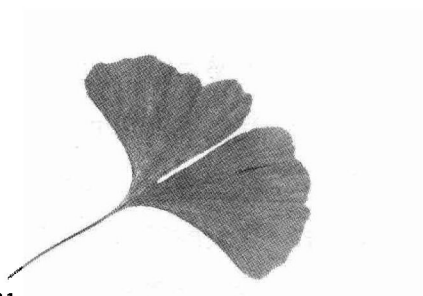
第十八章 似曾相识泓归来 / 186

第十九章 醉探虚实泓发难 / 197

第二十章 小人搞局呈凶兆 / 209

第二十一章 长袖善舞 得意尽欢唯征服 / 221

第二十二章 遭逢变故豆豆出走 / 232



第二十三章 怨何诉怒向仇家 / 243

第二十四章 跪地求婚谁争锋 / 252

第二十五章 妒火攻心 / 262

第二十六章 忍辱负重泓挽狂澜 / 272

第二十七章 诉心魔忘情且共舞 / 283

第二十八章 遗情浦江爱奔流 / 294

第二十九章 生死悟义 红尘茫茫觅真谛 / 305

后 记 / 317

第一章 为爱冒险

从深圳回来后，我交代肥牛不要透露我在深圳重遇豆豆的事情。肥牛点点头道：“兄弟你自有分寸。我不理你们的事，但是你可不能再让泓伤心了，不然我可饶不了你。”肥牛说得咬牙切齿，可能是他想起自己和娜娜之间，虎头蛇尾，劳燕分飞，才会这样感慨。

我的回来，可真是让我和泓有新婚燕尔的感觉。但是因为见到了豆豆，我心里有点伤感和惆怅。这种情绪又不能让敏感的泓发现，所以我只好用另一种方式宣泄出来。我不知道自己是否很卑劣，豆豆曾经说我和她在一起时，叫了泓的名字。现在和泓在一起，我反而想的是豆豆。这是男人的劣根性，还是人性的本能呢？

“丰，跟你商量件事。”平静之后，泓枕着我的手臂，在我的胸前画着圈儿，悠悠地跟我说。“什么事？”我心不在焉地问。“我的那个同事正起劲地跟我说合作开顾问公司的事呢，大家五五分成，反正投资不大，每人最多出三万吧。这是个机会呢！我有些心动了。前段时间你在深圳我不好跟你说，怕打扰你工作。现在跟你商量，你说好不好，支持我吗？”泓娓娓道来。

“是吗？”我从豆豆的影子中清醒过来，“我对那个行业不太熟悉，最好能跟你的同事一起商量一下，可行的话，那就做吧。至于钱的问题，我想……”我还没有说完，泓就急着说：“丰，我不是跟你说借钱呢，我只是想听听你的看法。钱，我打算跟家里凑。我想我妈会支持我的，虽然我家里没有什么钱，但是我姑妈家有钱，我跟她借兴许能成。因为我姑妈是个体户！虽然她是个小气的人，但是很疼我的。我求她没问题。”

“你都说是求了！如果能开口借到就不用求人了。我想几万元在你们老家里也不是一个小数目吧。你不用太天真了，她会相信你一个小丫头能做生意吗？”我照实说了我的想法。

泓顿时泄了气，叹息道：“你还真能猜，我跟家里说过了，还被妈妈骂了一顿。可是还是想跟姑妈开口。我心里不服气，为啥我们就要打工呢？人家做老板不也是从小做起的？读书时学过的《史记》中陈胜吴广不是说‘王侯将相，宁有种乎？’我可不想一辈子给人打工。”

“既然如此，放心吧，泓。你们想好，如果可行，我可以帮你！几万块钱，我有呢！不用担心。”我拍着胸脯跟泓说。“怎么可能，你一下子就有这么多钱？你不要哄

我了。”泓以为我骗她。“是真的。我在深圳帮公司追回了一笔货款，公司给了我提成，加上现有的积蓄，我想足够了。”我说的是事实，只不过是将被数目夸大罢了。

不知怎的，我不想让泓看到我无能为力的一面，也不想她心愿难遂，所以一口承担下来。我已经习惯揽下一切。这是男人的虚荣心作祟，驱使我想在泓面前有一个完美的形象，也是我对泓的一种责任。其实我也算过，从亿威收回来的款子我跟公司拖两三个月是没问题的。反正张总对这笔款子也不抱什么希望，能重新找到经销商，将深圳的市场搞上去才是重点。只要这两个月内泓的公司能接到单，顺利开展下来，那还本是不成问题的。即使不行，再过一个月我在公司的季度奖也发下来了，也能有万八千的。自己也能将就应付。

“真的，丰？那真是太好了。那么明天跟他们商量去，老实说，我可不想将这样的机会白白错过了呢！”泓兴奋地用劲亲了我一口。看到她心头放下一块大石头，开心无虑的模样，我想，即使是冒一点险也是值得的。

第二天，泓约了她的同事，带我去和他们见面。她的同事叫小云，是潮汕人。人家总说潮汕人爱做生意，他们信奉“工”字不出头。所以很早就四处打拼，从小生意做起，慢慢发家。今天我见了那个小云，才发现他们那里女孩子也不例外，照样充满了生意细胞。

小云谈不上漂亮，但是很大方得体，谈吐敏捷，处处鼓动我和泓入伙，详述联合开办公司的好处。反倒是她的男朋友，叫程明辉，虽然是她们公司的辅导老师，但是不太爱说话，老实木讷，完全是听他女朋友小云的。

“既然大家都在了，就不妨直白地讲。我看中的是泓有良好的客户关系和底子，而且觉得她为人踏实，不像一般女孩子小肚鸡肠、吱吱歪歪的瞎做事，所以我们很合得来。另外我和男朋友对ISO业务比较精通，完全可以胜任企业辅导认证的工作。所以我们大家合作真是天衣无缝，珠联璧合。不然，要是别人拿着钱来，我也不一定和他做呢。”小云侃侃而谈，胸有成竹。他男朋友则在一旁猛地点头。

泓听了开心地说：“云姐，你比我入行早呢，经验多的是。我是非常信任你的。我跟小丰说，这是我们的一个机会。反正大家年轻，合得来就做呗。”

小云又说：“不过，朋友归朋友，数目要分明。现在我打算大家先凑十万元出来，算是前期的投资。谁出得多谁占股份多，最好是五五分账，这样才好算，也和和和气气，泓你说呢？”

“嗯，这个我同意。反正大家都出力，那么谁出钱多谁就占股份大。不过要出多少，我回去还要跟小丰商量一下呢！”泓略有顾虑地说。毕竟每人五万元这个数目出乎她的意料。她原想是先投三万元，不够再慢慢加，她怕我吃力。

“那就先五万元吧，大家好算账。”我干脆地说。心想可不能让泓在她同事面前气短。“不过，我想大家都是第一次做生意开公司，还是谨慎一些。前期要怎么花钱，用在哪里都要好好想清楚。最重要的是考虑现在市场的竞争关系。我虽然对你们的行

业不太熟悉，但是觉得一个行业如果有那么大的利润，绝不会如此简单的。有实力的公司肯定会占大头的，小公司剩下小头。怎么吃，这个还要好好研究呢！”

“小丰你说得是，这些我都想过。这方面我和泓肯定会认真筹划。至于市场竞争，不是没有，但还比较少。因为这是个新兴行业，水深不深大家都不是很清楚。现在东莞做ISO认证的不是很多，加上广州过来办分公司的，也不过是十家。这点我相信泓也知道的。我们碰到的客户来来去去就是那么几家，而且报价比我们高一大截。所以我才说要抓紧这个机会，不然等以后大家都知道了，去抢着做，那就没有好果子吃了。”小云细细地跟我讲解道。

我见小云说得也在理。反正就由她们弄呗。我自己平时的时间也比较自由，可以适当帮泓见一见客户。加上小云她们的那一对，倒是相得益彰。于是大家就讨论了开公司的具体事宜。

不到一个月，小云和她男朋友就故意跟老板娘倒气，双双离职了。他们先运作办公室和公司宣传资料的印制。泓也跟着不到半个月以回家为理由辞职了，老板娘虽然很不乐意，但也无可奈何。她不知道泓和小云开公司的事。我将五万元交给了泓使用。

肥牛得知我将亿威的货款拿去用，不无担心地说：“小丰，这个合适吗？说得不好听，这是挪用公款啊！”“没事，但你要保密。钱很快会周转过来的。”我已如箭在弦，不容后退。

“兄弟，我知道你这是为泓好，但这也要量力而为呢！万一真的被公司发现了，可就麻烦了，别因小失大，误了大好前程啊！”肥牛苦口婆心地说。我承认他说的是有道理的，但是我还是固执地说：“靠，你啥时变得婆婆妈妈的？不就是几万块钱吗？我几个月就能理顺它了。你别小题大做，弄得我像贪官似的。你可不要跟泓说，男人的事，咱们不让女人操心。明白吗？”我有点气羞成恼，差点连肥牛也教训了。

“好吧，小丰，我只是提醒你一下。你说啥就是啥，我就是知道你本事高。”肥牛有点歉意地说，“对了，有件事，我可要麻烦你了！”我也发觉自己对肥牛的脾气有点过了，不由缓和地问：“啥事？咱们哥儿俩的，还用得着这么说话吗？”

“是这样，你还记得小兰吗？”“哪一个小兰？”我心中一片茫然，肥牛喜欢的女孩子我不会不知道。哪里又冒出了一个小兰？“就是以前住在小丽家里，她赞我煮得一手好菜的小兰啊！”经肥牛这样万般提示，我才想起她。的确是一个可人儿，不过还小着呢！难道肥牛要老牛吃嫩草了？

“是这样的，小丽和老叶要走的时候，因为小兰不愿到江苏去，所以托我照顾她。我就找管理部的小李把她安排到隆和上班。但是小兰她上班不到两个月，就不愿做了，说是太辛苦了。现在又托我帮她找事做呢！我想安排她在我的辖区内当促销员，行不？反正现在正缺人呢，我见了几个应聘的都不太合适。小兰体力活不行，可是嘴巴功夫却是一流的。”肥牛这家伙一脸坏相，好好说事也差点让我往歪里想，什么嘴巴功夫，真是的。不过是他想假公济私，近水楼台先得月罢了。狼子之心，倒是昭然若揭。

我不好逆他的美梦。只好说：“肥牛，你负责的市场你自己看着办吧。反正到时候完不成任务或者费用超标，我可找你呢！”“呵呵，这个你放心吧，小丰。我一定会做好的，不会给你丢脸的。我可是大事不糊涂。那就这样说定了。”肥牛说完乐得屁颠颠地给小兰打电话。

泓和小云她们忙里忙外，终于将新公司弄好。为了庆祝，我们决定在外面摆一桌，以示新张大吉。因为是小打小闹，所以也不能太张扬，关键是泓和小云怕原来公司的老板娘过早知道她们另起炉灶，会有不良竞争。所以，我们只叫了几个平时的要好朋友涮一顿。

那天，我叫上肥牛、阿中和阿华等几个人。但是两个家伙好像心灵相通似的，不约而同地带着一个女伴。阿中带上的是小茜，小茜打扮得斯文可爱，看得出即使是阿中还没有掳得芳心，但也距之不久矣。而肥牛则是叫上了小兰，小兰是湖北美人胚子，自然是出落得水灵灵的。他们将阿华夹在中间，示威似的向身边的女伴殷勤呵护，阿华则是像没有看到一般，一点也不以为意。小云和他男朋友也来了。我和泓就坐在一起，算是主人了。

“泓，现在你们的公司叫什么名字呢？虽然我不懂什么 ISO，只会叫 SOS。但是也听说是一个不错的行业呢！想不到你这么快就当老板娘了。真是恭喜啊！”肥牛堆着笑说。

“我们的公司叫天行健，是丰帮我们起的名呢！”泓认真地对大家说。“小丰，那‘天行健’是什么意思呢？”阿华对肥牛和阿中各自携女伴一点也不醋意，反而对这个名字感兴趣起来。

“泓叫我帮她们公司起名，我也犯了难呢。后来我想到‘天行健，君子以自强不息’。这是《易经》上的话。意思是做人要像天地运行一样，刚强不倚，自强不息，靠自身的努力实现心中的梦想。我想这是每个外出打工的人所渴望的吧。”我娓娓道来。“说得太好了！”阿华眼中光芒闪闪，对我崇拜似的注视着。

“阿华，这是对男人说的。女人嘛，依赖男人过活就好了。对女人来说，男人就是‘天’！”肥牛禁不住大发议论了。可能是吃不到葡萄，就说葡萄酸的心理吧，肥牛总会拿阿华开涮几下。不过肥牛这次犯了众怒。他不知道这里女人占多数呢！他自然受到女人的围攻。“现在的女孩子还要靠男人吗？”小茜说。“男人靠得住，母猪也会上树。”小云说。“肥牛你别太得意了。小心娜娜，嘿嘿……”泓说。“肥牛大哥还没有喝酒就醉了，人家还没有开始豪言壮语，他就开始胡言乱语了呢！”阿华说。大家都会心地笑了。

我们男人都恼怒肥牛失言，以致连累大家脸上无光，不由得都要肥牛自罚三杯，以便直接将他干倒，好让他不言不语，闭上臭嘴。“其实我觉得肥牛哥说得不无道理，女孩子如果真找到靠得住的男人，那才叫幸福呢！”只听得清脆脆，又不无婉转的嗓音，在大家闹哄哄中回旋。原来是肥牛身边的小兰在替肥牛讲好话。男人听了都觉得

好，只是不敢称赞罢了。阿中则不禁艳羡地看着肥牛，那眼神分明是在叹息：真是士别三日，当刮目相看啊。想不到肥牛转眼就找到了如此温柔，深得男人心的可人儿。

“哈哈，小兰终于肯为咱们男人说句公道话了，说真的，男人肯为女人承担那才是负责的表现。小兰真好！”肥牛得意扬扬地说。小兰低下头不好意思了，浅尝低酌下，脸上红晕片片，更是让肥牛看得目瞪口呆！

“你小心让男人骗了，现在色狼多的是，你身边就有一个。”阿华不客气地对小兰说。肥牛气得直瞪眼。“华姐说的是，不过肥牛大哥不是色狼，他人可好。不然我也不能到莞城来做事呢。”小兰语气轻轻地说。看得出她对肥牛很有好感！

大家小小的庆贺了一番，泓的公司就正式开张了。“那个是谁？怎么好像对肥牛很有意思似的。”泓私底下地问我。“她在老叶家当小保姆，老叶他们去了江苏之后，就托肥牛照料她了。”我解释道。“哦，男人真是那么容易花心。肥牛离开娜娜才不久，这么快就喜欢一个小女孩了。你说，男人真是那么耐不住寂寞吗？真替娜娜不值啊！”泓快快地说。

“那是他们之间的事，我们也不好说人家。其实娜娜也有不对的地方，是她逼走肥牛的呢！他们都有不对的地方，应该各打五十大板。”我为肥牛说好话。

没想到泓的担心成真。不久肥牛跟我说，老是住在我的房子里不太合适。他要到外面租房住。我想肥牛肯定是有猫腻了，但也不好说破。泓则是忙于新公司的工作，根本无暇理会肥牛。我也不知肥牛在外是否自得其乐了。

这天，泓从回到晚上睡觉都没有笑过，肯定工作不佳了。我不禁问她了解个究竟：“是不是公司的事情呢？说说，是有难缠的客户吧？”“不是，我是被小云她们气的。”泓跟我说了她公司的事。

泓自从办公司之后，就干劲十足地投入工作，又是电话联系业务，又是去会见客户，马不停蹄。好不容易有一个新客户签了意向书，但是人家碰巧接到了泓原来老东家公司的电话，人家问了那边的价格，结果比泓这边便宜了两千元。后来那个客户又冒充另外一个公司，打电话来给泓的公司，小云接了。人家装着很有诚意的样子，同时开列了几个打听到的价格。小云为了抢生意，结果给人家报了一个非常低的价格。于是那个客户就很生气，跟泓质问，并要取消合同。当泓知道了是小云乱报价给人家，就不免说了她一顿。小云给自己辩解了很多理由，说自己只是想来个开门红，即使低价也要做第一单生意，还怪泓不提早告诉她那家客户呢。小云的男朋友也在帮腔说，两人夫唱妻随的，弄得泓好像真的做错了一般，他们像完全没有过失似的。眼见第一单生意就这样黄了，还弄得内部不和，她整个下午都无心做事。现在回来，泓心里依然不能平静，且不免沮丧了几分。

我安慰她道：“几个人合作做事，最重要的是团结和沟通。虽然出师不利，但是受到了教训，总归是好事。以后大家才会磨合，碰到事情也不会再手忙脚乱了。”

“话虽是这样说，但是小云他们有事没事就联合在一起，很多事情都不是我的主