

Zhongguo Wenhua
Zhishi Diben

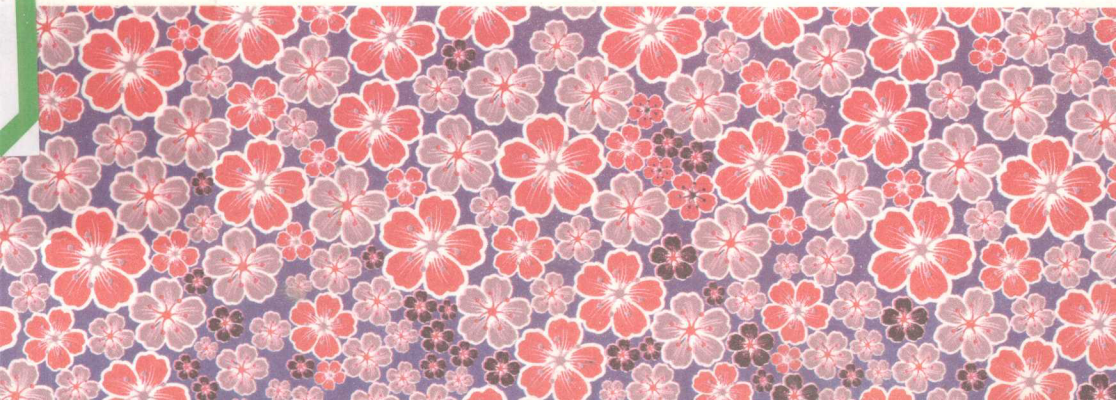
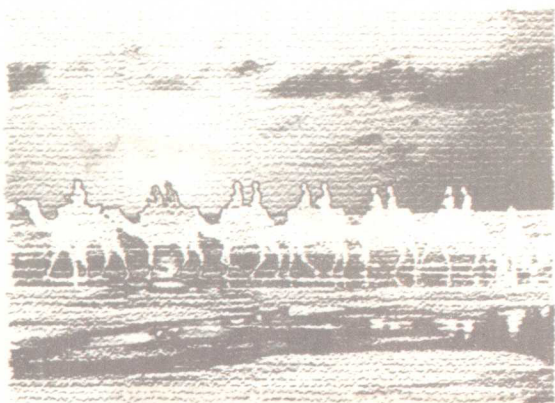
中国文化知识读本

主编
霍慧婷

金开诚
霍慧婷

吉林出版集团有限责任公司
吉林文史出版社

古代商团



Zhongguo Wenhua
Zhishi Duben

中国文化知识读本

主编 金开诚
编著 霍慧婷

古代商团

吉林出版集团有限责任公司
吉林文史出版社



图书在版编目(CIP)数据

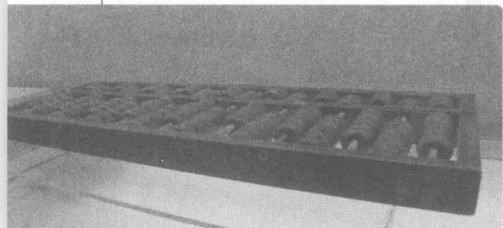
古代商团 / 霍慧婷编著. — 长春: 吉林出版集团有限责任公司: 吉林文史出版社, 2009. 12

(中国知识读本)

ISBN 978-7-5463-1267-5

I. ①古… II. ①霍… III. ①商业史—中国—古代
IV. ①F729.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 222994 号



中国知识读本

古代商团

古代商团

主编: 金开诚 编著: 霍慧婷

责任编辑: 曹恒 崔博华 责任校对: 袁一鸣

装帧设计: 曹恒 摄影: 金诚 图片整理: 王贝尔

出版发行: 吉林出版集团有限责任公司 吉林文史出版社

印刷: 长春市利源彩印有限公司

版次: 2010 年 1 月第 1 版 2010 年 1 月第 1 次印刷

开本: 650 × 960mm 1/16 印张: 8 字数: 30 千

书号: ISBN 978-7-5463-1267-5 定价: 14.80 元

社址: 长春市人民大街 4646 号 邮编: 130021

电话: 0431-85618717 传真: 0431-85618721

电子邮箱: tuzi8818@126.com

“全景”“微图”为该书部分图片提供者之一

因本书使用的个别图片无法与作者取得联系, 在此向作者表示歉意, 并请作者及时与我们联系, 以便按标准支付您的稿酬。

版权所有 翻印必究

如有印装质量问题, 请寄本社退换

《中国文化知识读本》编委会

主 任 胡宪武

副主任 马 竞 周殿富 孙鹤娟 董维仁

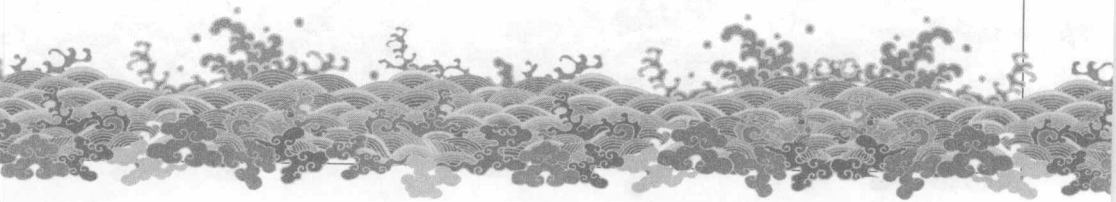
编 委(按姓氏笔画排列)

于春海 王汝梅 吕庆业 刘 野 李立厚

邴 正 张文东 张晶昱 陈少志 范中华

郑 毅 徐 潜 曹 恒 曹保明 崔 为

崔博华 程舒炜





关于《中国文化知识读本》

文化是一种社会现象,是人类物质文明和精神文明有机融合的产物;同时又是一种历史现象,是社会的历史沉积。当今世界,随着经济全球化进程的加快,人们也越来越重视本民族的文化。我们只有加强对本民族文化的继承和创新,才能更好地弘扬民族精神,增强民族凝聚力。历史经验告诉我们,任何一个民族要想屹立于世界民族之林,必须具有自尊、自信、自强的民族意识。文化是维系一个民族生存和发展的强大动力。一个民族的存在依赖文化,文化的解体就是一个民族的消亡。

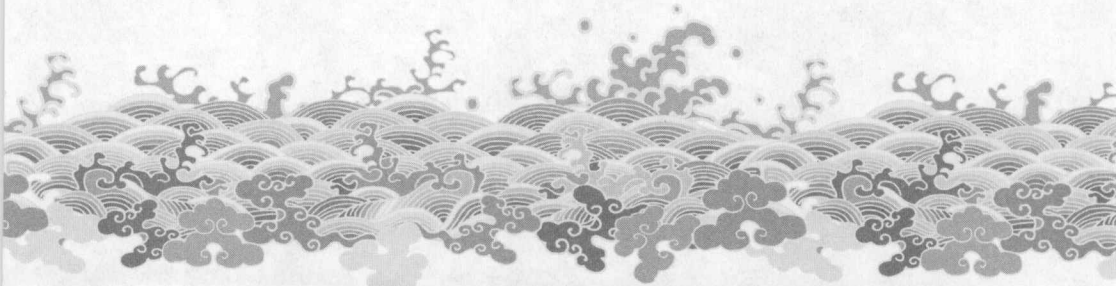
随着我国综合国力的日益强大,广大民众对重塑民族自尊心和自豪感的愿望日益迫切。作为民族大家庭中的一员,将源远流长、博大精深的中国文化继承并传播给广大群众,特别是青年一代,是我们出版人义不容辞的责任。

《中国文化知识读本》是由吉林出版集团有限责任公司和吉林文史出版社组织国内知名专家学者编写的一套旨在传播中华五千年优秀传统文化,提高全民文化修养的大型知识读本。该书在深入挖掘和整理中华优秀传统文化成果的同时,结合社会发展,注入了时代精神。书中优美生动的文字、简明通俗的语言、图文并茂的形式,把中国文化中的物态文化、制度文化、行为文化、精神文化等知识要点全面展示给读者。点点滴滴的文化知识仿佛颗颗繁星,组成了灿烂辉煌的中国文化的天穹。

希望本书能为弘扬中华五千年优秀传统文化,增强各民族团结、构建社会主义和谐社会尽一份绵薄之力,也坚信我们的中华民族一定能够早日实现伟大复兴!

【目录】

①	山西商团	001
②	徽州商帮	015
③	山东商帮	029
④	龙游商帮	039
⑤	洞庭商帮	049
⑥	陕西商帮	059
⑦	江右商帮	073
⑧	福建商帮	083
⑨	宁波商帮	095
⑩	广东商帮	109



一 山西商团



山西商团，成立于清光绪二十六年（1900年），是山西历史上第一个由商人组成的武装组织。其成立背景是义和团运动期间，山西商人为了保护自身财产和生命安全，自发组织起来。商团的成立，不仅增强了商人的自卫能力，也为后来的山西商团发展奠定了基础。



山西巡抚岑春煊给“日升昌”送的“急公好义”的牌匾

(一) 富甲华夏的晋商

科举制在我国封建社会由来已久，引历代学子十年寒窗，发奋苦读。揭榜那一日，状元也就成了众人瞩目的对象。清朝总共出了一百多个状元，这些状元来自不同的地区，但唯独没有山西的学子。连云南、贵州等较为偏远的地区都出过状元，为什么偏偏没有山西的呢？

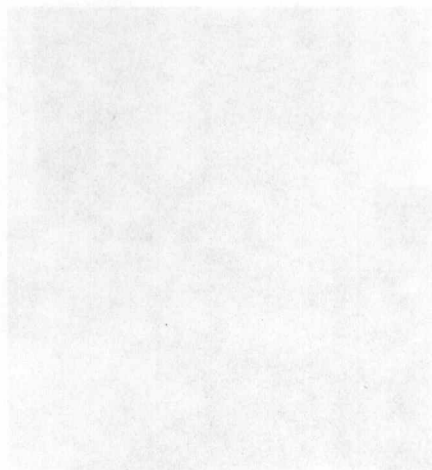
原来在山西，不是学而优则仕，而是学而优则贾。最聪明的、读书最好的孩子让他去经商；差一点的去种地，种地还是个地主呢；剩下的才去参加科举考试。山西的学生就是这样分配的。那这又是为

什么呢？

清朝的时候，山西的一个县令一年的薪水是一千多两白银，而山西票号里的一个小伙计的年薪也是这么多。长在这富贾如云的地区里，何去何从自然分明。

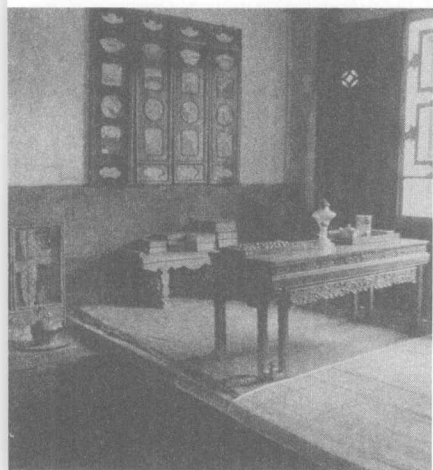
伙计尚且这么有身价，那老板又是怎样的一些商人呢？

山西商团是我国古代十大商团中最早崛起的，历史上也称晋商。晋商是在明代中期正式形成的，是我国明清时期非常重要的一个大的商人团体。晋商经过数百年的积淀，家底异常丰厚。



山西平遥古城“大清金融第一街”





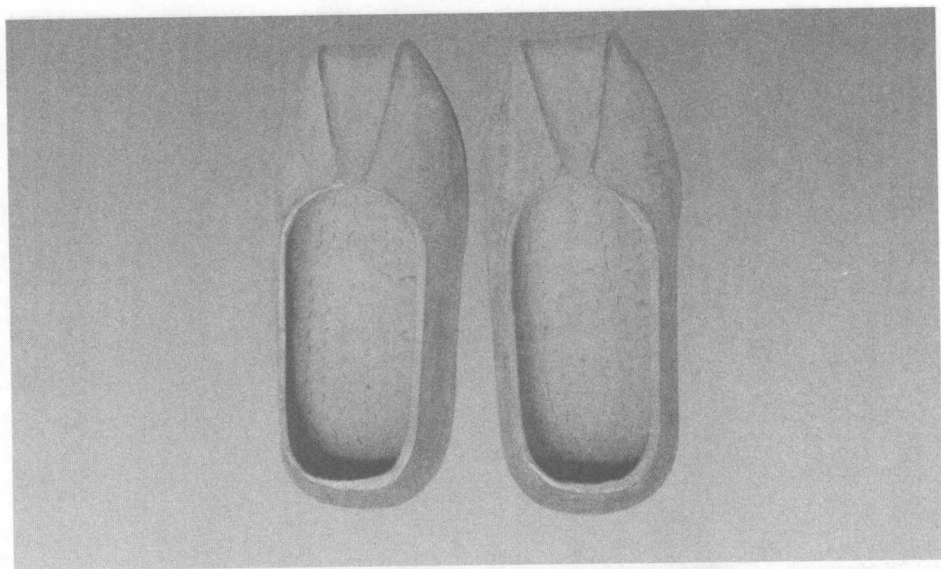
“日升昌”办公场所

清朝一位大臣在写给皇帝的奏折中写道,臣听说山西太谷县孙姓人家,家有白银两千余万,曹姓、贾姓人家各有四五百万,平遥县的侯姓人家、介休县的张姓人家,各有三四百万……介休县家产超百万的大概几十家,祁县超百万的大概也几十家。

可见,山西几个县城中的富户家产相加,数量就超过了一亿两白银。这可不是普通的数字,比当时国库的存银还要多。

早在隋唐时期,就有资产雄厚的山西商人,他就是武则天的父亲武士彟。李渊父子当年从太原起兵,做木材生意的武士彟给予了他们丰厚的物质支援。凭借着武士彟的财力和精锐的太原军队,李渊父子最终夺取了政权,赢得了天下。

清兵入关之后,顺治皇帝首先做的不是别的,而是召见了当时最有名的八位山西商人。在大殿设宴,赐予他们华丽的服饰,最后还把这些商人编入了由内务府管理的“御用皇商”的行列。皇帝之所以这样重视山西商人,就是因为山西商人富可敌国,皇帝也要为自己留条后路。雍正年间,朝廷调集军队平定青海叛乱,当清军深入草原以后,军粮供应发生



“日升昌”入号考核时必须穿戴的铁鞋

了困难,仅购买粮草就需要一百多万两白银。就在朝廷无助的时候,一位山西商人站出来说:“这件事就交给我做吧。”而这位山西商人的爷爷,就是顺治帝宴请的八位商人之一。

山西商人的生意遍布全国。从蒙古草原上的骆驼商队,到吴淞口正在出海的商船,都有山西人忙着计算价格的身影;从呼伦贝尔的醋味,到贵州茅台的酒香,都有山西人在酿造叫卖。从甘肃的老西庙到新疆的古城塔,从昆明金殿的铜鼎到江苏扬州的亢园,都是山西商人建造的。

山西商人资本的发展,使山西商人聚集了大量的货币资产,促进了山西手



“日升昌”创始人雷履泰雕像

工业的发展，促进了全国商品物资的交流，加快了中国自然经济解体和商品经济发展的过程。并且他们首创了民间汇兑业务、转账和清算中心。

（二）晋商的首创——山西票号

山西商人的资本生意中，最著名的就是山西票号，可以说是“汇通天下”。票号做的是汇兑买卖，你把银子交给这个店的老板，交一定的手续费，老板就给你一张由商号开出的汇票，拿着这张汇票就可以去其他地方的票号分店领取银子。

中国历史上的第一家票号是日升

昌,它的大掌柜叫雷履泰,原来是做颜料生意的。在日升昌开业以前,人们出门办事,不管是做生意还是拜访亲戚朋友,都得带着沉甸甸的银子上路,费力还不方便。有了日升昌这样的票号以后,人们再出远门就方便多了。

后来政府官员也慢慢来委托办理汇兑事务。资本积累越来越多,通汇的分店也越开越多,利润越来越大。后来又吸收现款,发放贷款。日升昌的生意越来越红火了。其他的山西商人也开始学习日升昌的经验,投资票号生意,从而形成了著名的山西票号。

光绪十三年(1887)的时候,仅日升昌一家票号,就在全各地有十四个分号,每个分号平均年汇兑量是二百三十一万。而当时全国各家大概共有四百个分号,那么一家二百三十万左右,年交易额就是八亿多两白银啊。

1847年末,山西票号蔚泰厚苏州分号已经有白银存款三万六千两,发放贷款八万两。

1850年,日新中北京分号有存款近三万七千两,发放贷款将近七万两。

太平天国起义之后,清政府由于受到了巨大冲击,财政问题越来越困难,



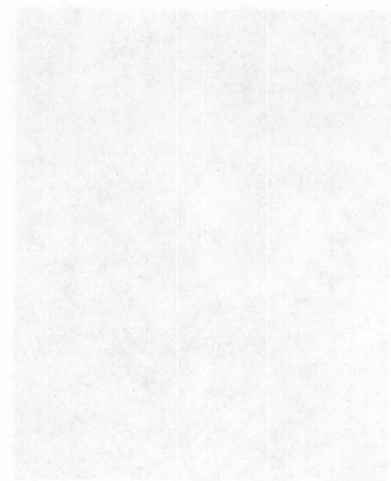
山西平遥古城“日升昌”票号的兑票

终于批准了朝廷以及政府官员汇兑官银。由于清政府有许多对外活动的国际业务,票号商人渐渐地把生意做到了国外,他们在国外也设立了分店。1907年,祁县合盛元票号总经理贺洪如在日本的四个大城市开设了分店;平遥县的永泰裕票号在印度加尔各答开设了分号。山西商人最先打入了国际金融市场,展现了他们精明强干和勇于开拓的风采。

山西票号这时真可以说是生意红遍国内外。

(三) 官商合作

在封建社会的环境下,晋商为了稳定自己的生意,扩大自己的产业,极力结



票号内商人蜡像

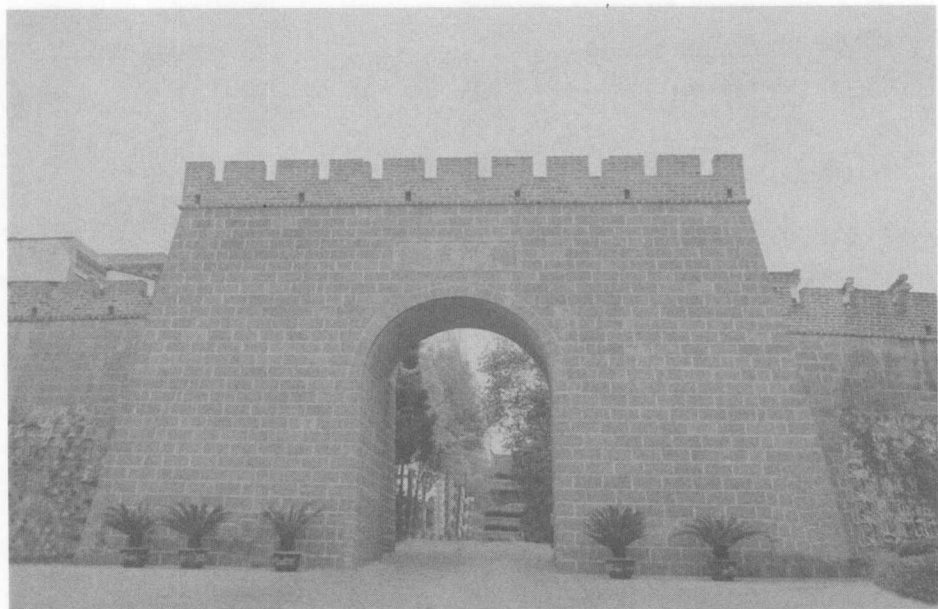




晋商使用过的纸币

交官府，与封建官吏建立起了一种互相勾结、互相利用的关系。

张之洞曾离开京城为老母守孝，三年以后当他准备重返京城时，便想要谋取更高的官位。为了打通上下各个关节，张之洞拜访了日升昌票号，想借白银十万两，日升昌觉得数目太大就没有很快给予答复。张之洞又去了协同庆票号，这一次他获得了意想不到的热情款待。该票号的掌柜说：“十万白银不算什么，为了您使用方便，不如立个折子，用多少，取多少，不用限定数字。”这让张



歙县古徽州的城门

之洞喜出望外。而掌柜之所以这样，就是为了拉拢张之洞，并且看看他究竟能出任什么官，借银也可以随机应变。协同庆果然打了一个如意算盘，当张之洞出任两广总督后，便把两广的财粮国税都交给协同庆解交，协同庆因此三四年就盈利百万两白银。

清政府为了巩固自己的政权，经常出兵南征北战。而每当财政紧缺时，政府就想到了山西商人的钱袋。于是，山西商人经常向政府捐献军饷。到咸丰三年年底，山西商人向朝廷捐献的军饷累积达到了二百七十万两白银。

1900年，八国联军攻陷北京后，慈

禧和光绪帝仓皇出逃。当慈禧的车经过山西时,大德通票号的大掌柜高钰最先知道了这个消息。他赶紧暗自准备,盛情款待了慈禧和光绪帝,并为他们筹措了四十万两白银的路费。果然后来慈禧给了大德通优厚的回报,她把由各省总督上缴给朝廷的款项交给这家票号经营。又将对外的赔款连本带息,约四十万两白银全部交给山西票号经营。

(四) 诚信与重义

晋商的规模如此之大,跨越的时间如此之长,经营的地域如此之广。那么他们有着怎样的经商秘诀呢?有地域和血缘的因素,也有寻求政治靠山的因

清代晋商使用过的算盘

