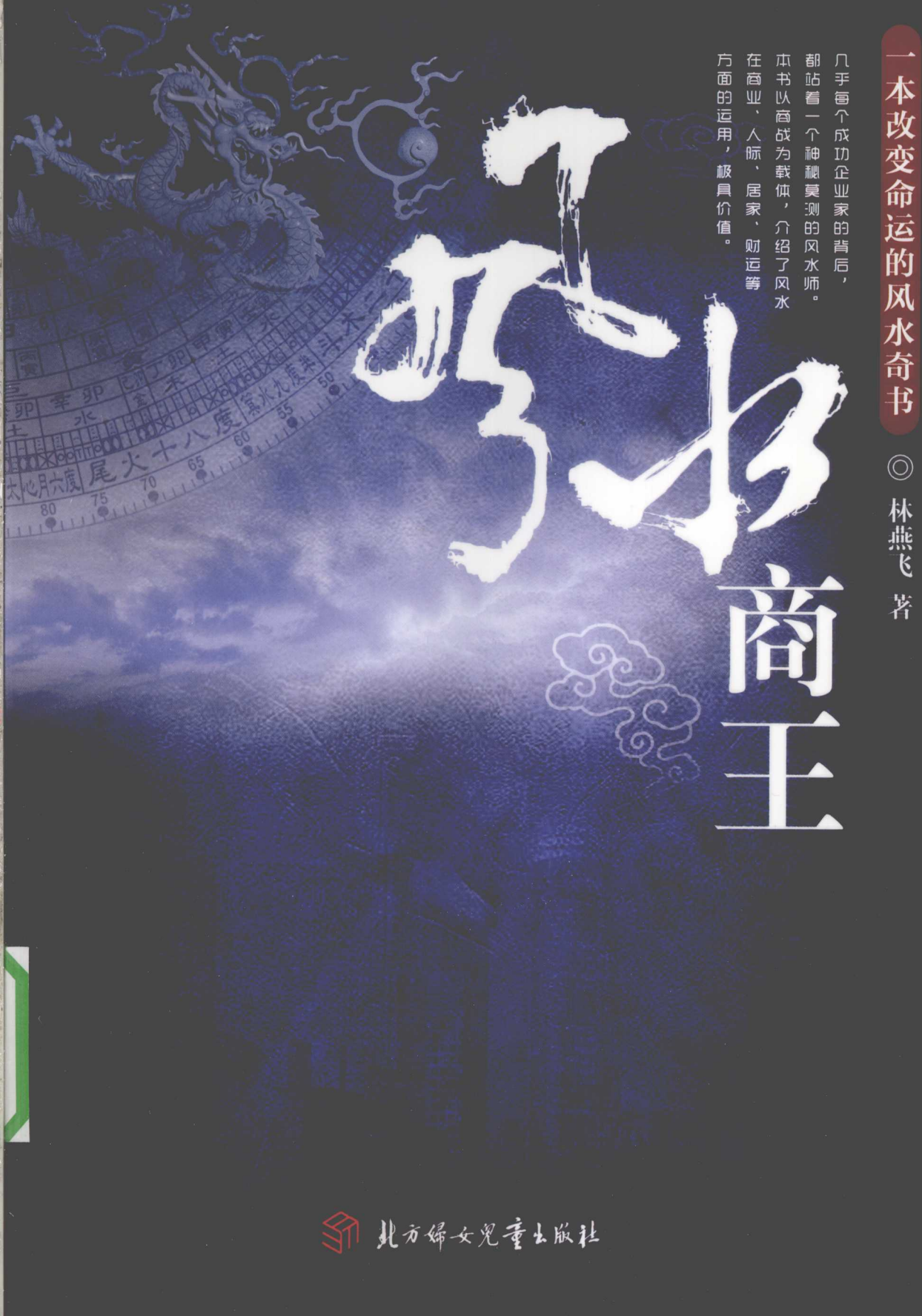


一本改变命运的风水奇书

◎ 林燕飞 著

几乎每个成功企业家的背后，  
都站着一个神秘莫测的风水师。  
本书以商战为载体，介绍了风水  
在商业、人脉、居家、财运等  
方面的运用，极具价值。

# 风水商王

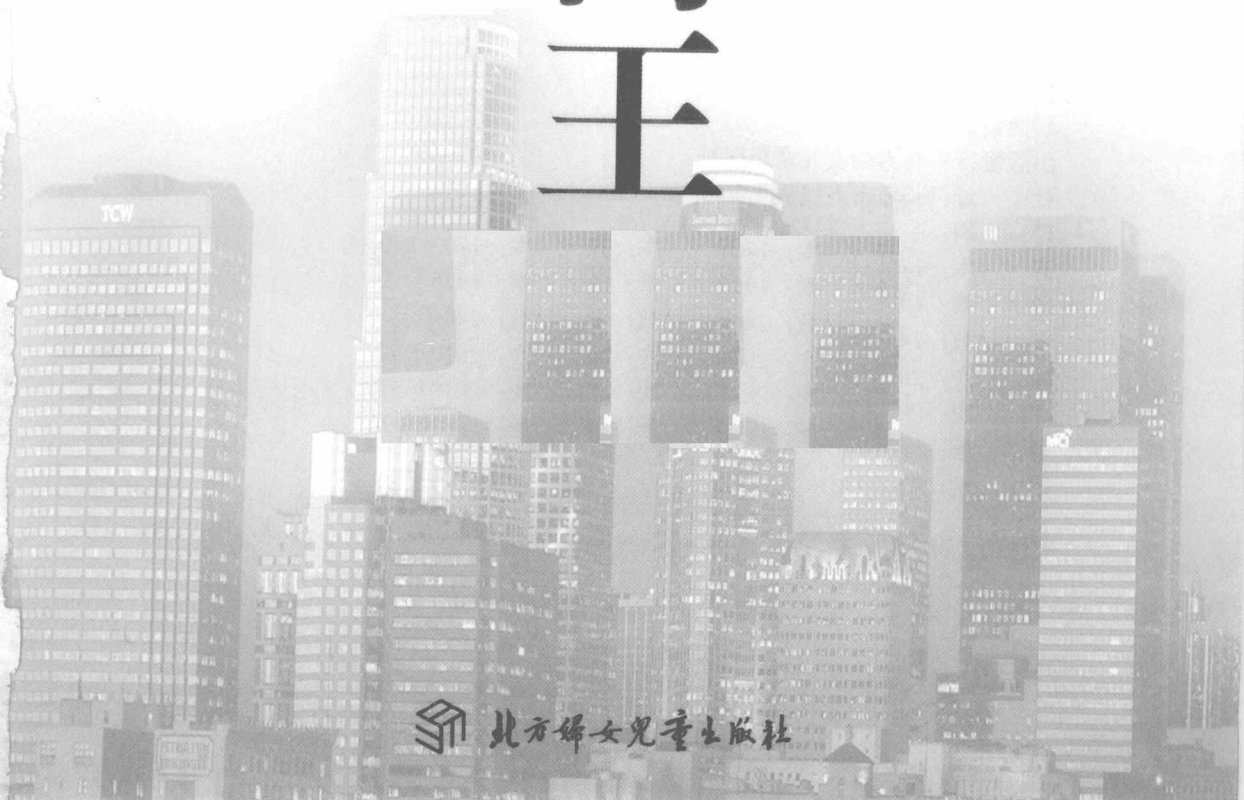


 北方妇女儿童出版社

◎ 林燕飞 著



# 商王



 北方妇女儿童出版社

## 图书在版编目 ( CIP ) 数据

风水商王/林燕飞著. —长春:北方妇女儿童出版社, 2010.3

ISBN 978-7-5385-4448-0

I. ①风… II. ①林… III. ①长篇小说—中国—当代  
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第040652号

## 风水商王

---

作 者: 林燕飞

责任编辑: 嘉 柠

特约监制: 吉 吉 陈禹舟

特约编辑: 胡 波 王文鹏

封面设计: 周仁龙

出版发行: 北方妇女儿童出版社

社 址: 长春市人民大街4646号 (130021)

印 刷: 三河市祥达印装厂

开 本: 170×240mm 1/16

印 张: 19.5

字 数: 240千

版 次: 2010年5月第1版

印 次: 2010年5月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5385-4448-0

定 价: 28.00元

---

版权所有 盗版必究

●葬者，藏也，乘生气也。气乘风则散，界水则止。古人聚之使不散，行之使有止，故谓之“风水”。

【晋】郭璞《葬书》

●所谓风者，取其山势之藏纳，土色之坚厚，不冲冒四面之风与无所谓地风者也。所谓水者，取其地势之高燥，无使水近夫亲肤而已；若水势曲屈而环向之，又其第二义也。

【明】项乔《风水辩》



# 目 录

## CONTENTS

第一章	糟糕的谈判席
第二章	和豺狼的谋面
第三章	礼尚往来
第四章	夜未央
第五章	桃花贵人
第六章	讨价还价
第七章	呼形唤象
第八章	合作
第九章	□□政策和□□房间
第十章	各怀心机的观摩
第十一章	舆论的力量
第十二章	愁闷异常的周主任
第十三章	市委副书记兼组织部长
第十四章	病 龙
第十五章	信 念
第十六章	面向西南大街的银行
第十七章	跟踪者
第十八章	动土煞

144 132 129 123 111 107 096 091 084 074 067 054 047 036 029 023 010 001

第十九章	五行大法	152
第二十章	乌铁的艳遇	165
第二十一章	疑虑	176
第二十二章	寻龙	192
第二十三章	博弈	203
第二十四章	五黄大煞	221
第二十五章	刀片煞	234
第二十六章	财务清查	236
第二十七章	美人和拆迁	247
第二十八章	正神和零神	255
第二十九章	突如其来的栽赃	260
第三十章	秘密账户	270
第三十一章	桃花煞	277
第三十二章	好运妙法	282
第三十三章	请君入瓮	285
第三十四章	决战	289
第三十五章	尾声	302

## 第一章 糟糕的谈判席

外面的风已经停了，几根树枝无精打采地遮挡着阳光，混淆着蚂蚁的视线。

房间里，人称乔半仙的乔董事长正局促不安地坐在书桌前。他神情紧张地望着一张刚刚画好图案的纸，纸上的图案看起来很潦草，可如果仔细揣摩，就会发现他在上面委实花费了一番工夫。他想通过这张图了解一些运势，可运势越被曝露出来，就越让他感觉到不安。

“坐东朝西，宅主卦该是震卦，这么说来……”

他的眉头微蹙，良久，又提笔在图上慎重地推演出几个符号，笔尖最终停留在这张“福元八宅图”的西北角上。“福元八宅图”是一种常用的风水测算图——先测定房屋的朝向、坐向，再按照坐向推出宅主卦，定吉凶。乔半仙现在测算的正是一间房屋，那是他下午和恒宝公司那只极不好应付的“老狐狸”洽谈业务的房屋。这就是战场啊！鹿死谁手，现在还不能预知。

这张纸，堪比战场的沙盘，显示出彼此的“地形优劣”：在西北和正西的交界线上，横架着一套带茶几的沙发，就压在他十分介意的那个位置。

乔半仙长长地叹了口气，揪动了白色的响铃：“亲爱的小芸同志，如果没有翘班，就请你进来一趟，给我点精神可乐。”虽然情绪不佳，但他的声

音依然十分温柔，还带着几分调侃的味道。

白色波浪形的响铃很有艺术感。不过别人并不知道，他其实对所谓艺术并无追求，之所以把响铃换成这个样子，只是顺应今年的流年飞星格局，顺应“贪狼星”的五行秉性而已。

细节决定成败。当别的老板尚在孜孜不倦地抱着国外先进教案进行人事、行政、财务等方面的细节布置时，他却悄悄地在这些风水细节上着力考究。做生意是得讲究科学的管理方法，否则书店中那些摆满《×××管理学》和《×××成功学》的书架，怎么能吸引如此众多的读者呢？不过，自从多年前他去香港参观，发现那里的商人都讲究一个吉祥风水布置后，特别是听取了一些“风水襄助成功”的案例后，不知不觉，他也开始对这门早被国内文化界荒弃已久的“玄学”产生了浓厚兴趣。乔半仙开始搜罗相关书籍，经年研究下来，也算是有所成就。

“玄学嘛，无论真假，好歹也有几千年的积淀和发展历史，何必那么排斥呢？”对于质疑风水并取笑自己的朋友，乔半仙总以调侃的语气进行开解。

“那么风水究竟有没有作用呢？”对于一些刨根究底的追问，乔半仙会来一句，“不好说，但我感觉还是有效果的。譬如……”

“譬如？”

“不能说，不能说，哈哈。”卖个关子也是挺让人愉快的。

譬如……

譬如撇下今天下午的棘手买卖不谈，他平常总是很开心的样子，“乐呵呵笑嘻嘻”，使他人际关系相当好。这不奇怪，因为乔半仙相信，他很好地借助了响铃，催动了流年飞星中的桃花。

铃声响过不久，一位性感婀娜的小秘书笑吟吟地抱着文件夹走了进来。她没有敲门，也不用敲门，除却精致秀美的五官，她那浑圆修长的大腿给她带来不少特权。小秘书先将文件夹搁置于旁边的沙发，然后反手将门关上，同时拉下百叶窗，动作顺畅而娴熟。

“要精神可乐？”她的左手托于腮旁，咯咯而笑，“我没有翘班，看到我，有没有让你感觉活力四射呢？”



乔半仙扮了个鬼脸：“好多了，过来，宝贝，现在我们共同的敌人是恒宝集团的老狐狸。你把他的资料搜集得怎么样了？”

公司的员工都在揣测小秘书和乔老板之间的暧昧关系，但他们并不知道，每当乔老板吻完小秘书的艳唇之后，还会认认真真观看她的面相，郑重其事地提出一些预言和忠告。

“搜集材料的过程很不顺利，财务方面，几乎一个数据都没有得到。”谈论完正题之后，小秘书的脸色开始变得严肃起来，“恒宝公司三个月前才开始上市发行A股，按照证监会的说法，该集团去年的主营业务报表、资产表和收支表等，都无须在今年公布。”

“这不奇怪，谁要是将自己的家底真正公布出来，就等于帮了竞争对手的大忙。怎么看老狐狸也不是这种马虎大意的人。除非他像司马懿一般狡诈，虚虚实实，实实虚虚。他要是真把家当般的资料摆上去了，哪怕每个数字都确凿无误，我们也不敢相信，反而会陷入疑惑和揣度难以自拔。”

“那怎么办呢？”

“你现在进行到哪一步了？”

小秘书愣了愣，有些忐忑不安地打开文件夹，从里面抽出一份材料：“这是近三个月的恒宝集团股价波动表。同时，通过查阅政府网站的公示栏，我发现对方在前两次的地块招投标活动中都中标了。”她顿了顿，接着说道：“听说存在黑幕，市委书记亲自介入促成这两笔买卖。不过这个消息是否确实，无法得到印证。”

“无风不起浪，恒宝高层同市委市政府领导——至少是个别人，的确走得很近啊。”

“这方面，我们也应该吸取教训！可以通过商业局和财政局邀请市领导‘莅临指导’。想要完全脱离官场，而又在商场上一帆风顺，可真不容易。”小秘书认真地提出建议，忽然笑了起来，“要不你给市领导看看风水，现在很多人都相信这个，多说些好话，一定可以顺利套近乎的。”

她不信风水，这套迷信理论不是早就被破除了吗，但有时瞧见乔半仙正儿八经地摆弄，还是觉得很有趣。

“呵呵。不过，要是站错了队伍，靠山倒下，麻烦依旧会接踵而来。小芸，你不是有志于向商界发展吗？对于下午的谈判，你有什么高明主意？”

小秘书闻言，嗫嚅说：“还主意呢，说实话，我心里七上八下虚得很，一点底都没有。常言道‘知己知彼，百战不殆’，我们对恒宝公司的内部情况，了解得太不充分，谈判起来，恐怕难以架上合适的筹码。”

乔半仙叹口气，她说得其实一点不错，在不知底细的情况下，怎么在谈判桌前占据上风呢。

“随机应变，对于对方的要求一定要仔细领会，不能随随便便就签了合同，然后再后悔。”乔半仙说，“我们的资金链虽然比较紧张，不过还没有到断炊的地步，果真特别严重了，再摆个‘点石成金’的法阵。你从外面搬砖头进来，我在里面施法，不过半小时，只怕我这办公室的地板，都会被满屋沉甸甸的金砖给压塌。”他顿了顿，继续说：“好在我们对于公司的负债向来控制得比较好，直到发展成现在的规模，也没有向商业银行借贷，因此资金再捉襟见肘，也不用去承担巨大贷款利率带来的沉重压力。企业要发展，就离不开银行的支持，这固然不错，可在我看来，这无异于与虎谋皮。打个比方，就好像跑步的鞋带被别人给拽得牢牢的，非但跑不快，要是不慎惹怒了人家——说不定便摔你个鼻青脸肿，爬不起来。”

小秘书点点头，表示认同，她当然不信“点石成金”的胡言乱语。世上要是真有这样的法术，那么世界IMF组织和囤积黄金的国家、富商，只怕会呼天抢地、觅死寻活。即使不信，她还是不免插上一句话：“真能点石成金吗？”

“啊，那就需要独特的商业眼光、雄浑的决断魄力以及相应的财力了。”

乔半仙若有所思地踱步至窗台旁，瞧着外面的风景。他的大脑在盘算下午的事：恒宝集团素来以强势凶悍的作风闻名本市，其手掌所触，不仅覆盖到房地产，而且还包括不少市政项目，譬如公路、花园和水务等。除却以上基建类，如今该公司的目光又投向了酒店业和电影娱乐业，甚至还一度传出恒宝集团欲收购上游矿山，开始介入黄金珠宝行业的消息。后谣言虽破，不过也足够彰显出“老狐狸”家当的雄厚和可怕；反观自己的公司，或许是因

为主人的不羁，竟被人戏谑为“乔家铺子”，主营业务单纯，仅“陷”于房地产领域，经济成就斐然却不脱颖。

两下衡量，彼此实力的差距可谓分明。之所以说乔家铺子“陷”而非“限”于房地产，是因为乔半仙也想拓宽业务，然由于某些原因，实在有心无力。

哎，那对手，可不好搞定啊。乔半仙心中悠悠叹息，可转瞬又闪出另一个念头：“如果能和恒宝集团战成平手，传扬出去，那么——”

闻言，小秘书望着乔半仙，若有所思。为人处世方面，她很谨慎，颇有独到讨巧之处。如果看见乔老板眉开眼笑，她就会趁势撒娇弄嗔，讨些好处；如果这个男人神情忧虑，不妨就摆出善解人意的模样；要是他失意无助，自己最好静静不语，乖乖呆立一旁就够了。

她看得出，现在的乔半仙身上散发着不安和焦灼。小秘书幽幽叹口气，竟不知道该摆出怎样的姿态让乔半仙平静下来。毕竟下午面对的敌人是本市有名的商界大鳄，狡猾、凶残、伺机而动而又暴戾。

但同时，小秘书惊讶地发现这个男人脸色倏转不定，仿佛紧张之中有一股兴奋，并且毫无隐瞒地在眉间表达出来。“凡做商人，如果没有如猎豹追逐猎物一般的热情，那么他是不可能成功的，哪怕这猎物是头大象。”这是以往乔半仙最喜欢对她说的一句教诲。

小秘书斟酌着开口：“下午是不是准备依赖风水，来好好应付那只老狐狸？”

乔半仙看了看她，点点头：“难道咱们公司的那些干部还能提出更好的建议吗？”他朝百叶窗外瞅了瞅，摇摇头，“他们那些毫无创意的建议，是无法与‘老狐狸’对抗的。虽然你我以前亦讨论过，对恒宝集团表现出的强悍颇多微词，但小芸啊，咱们不得不承认，这确实也是纵横商界不可缺少的一种气势。目前，也只有摆弄我的风水术了，好歹胜过手中空无一物。对了，小芸，对方确实已经安排好了座位顺序吗？”

“是的，让我们坐在北边的沙发上，他们坐在南边，据说他们一直都坚持这样的习惯，有什么问题吗？”小秘书回答。

当然有问题，乔半仙的脸上闪过一丝冷笑，他心中明白，恒宝公司的负责人如果不是风水高手，必然也接受过高人的暗中指点，所以将座椅如此摆设。要是真接受对方的安排，那么对于今天下午的谈判，最明智的做法就是明确拒绝，然后另约一个地方。因为从先前的福元八宅图分析来看，自己的席位简直太糟糕了，慷慨赴约，纵然能体现关公单刀赴会的豪迈，可就商场而言，这种举动委实可笑，不过就是傻乎乎地闯进一个早已布设好的圈套而已。

“没错，那是一个现代版的鸿门宴，”看着小秘书微蹙眉头，似乎也在认真思量下午的谈判策略，他心里想，只不过恒宝公司可比项羽集团精明许多，心狠手辣，打击生意对手绝不会瞻前顾后，犹豫难决，我姓乔的却还得当刘邦，从容应对，寻思好计策。

将自己比喻成流氓皇帝刘邦，可惜那大鳄并非妄逞匹夫之勇的项羽，这个念头从脑中闪过时，乔半仙忍不住笑了起来。瞧见小秘书迷惑不解，他没有心思和她解释如果坐在了“五鬼”位上该是怎样不好。“五鬼”位是福元八宅图中“四凶”之一，在这个位置待得久了，容易变得神思疲倦或脾性暴躁，所以在香港，有公司悄悄布设这种商谈位置，让谈判对手不知不觉坐在“五鬼”位上，从而陷入自己的掌握。

乔半仙做了个笨拙的飞吻手势，示意她出去，忽然，他想到了什么，从抽屉里摸出一个二寸长的黄色小葫芦，摩挲片刻，放入衣间口袋。

然后，他重新从桌旁摸起一张白纸，在上面画了起来。“哦，今年流年不错，原来他们的座位也压在了‘三碧木’上，嘿嘿！”乔半仙长长松了口气。“三碧木”是风水中“九星”之一，一所房屋可以按照“流年飞星法”分成九个方位，有一星俗称“三碧木”。这个位置同“五鬼”位有些类似。现在，他觉得从风水角度而言，彼此开始平等了。乔半仙甚至还有一种感觉，尽管不能做到“知己知彼”，《谈判的艺术》和《一眼识破人心》似乎也不能即时提供帮助，但要是自己能摆弄一些合适且神秘的风水手段，或许还会在不自觉间更占一些优势。

想到香港中银大厦和汇丰银行之间的著名风水之战——中银大厦那“利

剑宝刀”的造型与汇丰银行屋顶上“坦克大炮”之战，乔半仙不禁笑了。这场战斗留下的建筑如今已成为经典名胜，那么他利用风水又有何不可呢。

忖及这里，他的心境开始晴朗，胸中的焦灼感渐渐湮没于“猎豹捕猎”的兴奋之中。自然，要保持并扩大这些优势，除了合适的谈判文书外，再备妥某些“礼物”是不可或缺的。

下午两点二十三分，喜神东南，吉神西北。

一辆粉红色的宝马在恒宝集团的大厦门口停下，车门打开，走出两个人，正是乔半仙和小秘书。这辆宝马是乔半仙送给小秘书的，他还记得她生日那天，当这辆车披着彩带出现在她家门前、引来众多艳羡目光时，这个美丽的女人是如何激动得热泪盈眶，并且众目睽睽之下抱住他就是一番热情胜火的狂吻。好车是让女人这种感性生灵变成性感尤物的实体催化剂：当天晚上，两人就欢欢喜喜到了香格里拉商业区，在一间五星级宾馆的高档房间内，进行了更进一步的接触，从事业上的“合作伙伴”，迅速上升为灵和肉相融无间的“亲密爱人”。

两人相携走进大厦，前台小姐轻蔑的声音传来：“两位有什么事吗？”恒宝集团的霸气雄浑若斯，仅仅是一位普通前台，也会不自觉间将凶悍的气势向来访者散发出来。

乔半仙却不为这恼人的语气所动，淡淡回答：“是你们乌总特地请我来的。”

前台小姐怀疑地看了乔半仙一眼，这个男人神色有些潦倒，看起来更像一个想混入公司搞推销的业务员。尽管如此，前台小姐还是尽责地给乌总打了个内线电话，询问是否放行。

趁她打电话的间隙，乔半仙环顾起了四周。这就是本市鼎鼎有名的华夏大厦啊！布置得确实不错，大厅处处透露着一股张扬的豪贵气息。此栋楼本来属于另外一家公司，后来这家公司因为经营不善，公司濒临倒闭，无奈之下便低价卖给了恒宝集团。说实话，乔半仙总也想不通以前的老业主怎么就会倒闭，从风水来看，大厅的旋转门正对着三岔路口，“要快发，求三

煞”，门外马路车流不息，将滚滚煞气传递过来，再经过旋转门的牵引，进入到大厅，生意应该十分兴隆才是。

或许那业主命理太差，运数又极不好，所以才会濒临倒闭。所谓“一命二运三风水”，有的人即使有着良好的地形和经商条件，结果还是不能发达。

旋转门的左右各摆放了一个鱼缸，没有采纳目前流行的封闭供氧式鱼箱，而是敞开盖子，任由内外空气进行交换。乔半仙笑了，这倒和自己公司一楼大门的摆设非常相似，鱼在水中游动，将水汽带动起来，门若开合，就能将这些水汽吹进屋内，水汽主财，那自然是很好的。

“两位，乌总请你们进去。”放下电话，前台小姐的语气终于恭敬了起来。

乔半仙点点头，带着小秘书乘电梯上到恒宝集团的老板——乌铁乌总所在的楼层。

当电梯门打开时，小秘书已经做好姿态面对即将出现的谈判对手，她肃然而又不失矜持地站在“乔总”身侧，既不太偏，也不落后。可是，电梯口空空荡荡，只有一个阿姨在认真地打扫，没有任何一位恒宝公司的中层在门前迎接。

小秘书有些生气：“乔总，他们怎么这样不懂礼貌啊？”

她却不知道，乌铁是个异常强势的人，作为本市民营集团的领头羊，不，说领头狮才对——只要时机成熟，此人会倏而翻脸，随时回扑吞并后面的弱羊，将“羊肉”转为滋润自身成长的养分。至于乌铁的身世背景和详尽来历，知道的人不多。即使是市委、市政府的领导领着房产局、规划局和拆迁办的诸位官员来恒宝集团考察与调研，问起他的旧事时，他也是哈哈一笑带过。他要敷衍这些领导并不困难，只要几个容止可人的年轻女子往他们中间袅袅站立，便“英雄不问出处”，没有人再关心他以前是阿猫还是阿狗。现在，他的凌厉霸气和目中无人再次得到了体现。

乔半仙却并不为意，在他看来，这不过也是乌铁的谋略之一。受了冷落的人坐在“五鬼”位上，想不心浮气躁、乱失主意，几乎是不可能的。《孙子兵法》中，也有“攻心为上”的战略，这个“心”，指人的精神状态，包

括情绪、思想及其他情感。

他稳了稳心神，带着小秘书向会议室走去。

#### · 风水杂谈 ·

面相推演，讲究推敲，造诣稍逊者，得出的结论往往不甚可靠，而且因为时代的变化，有些内容也会与时俱进。譬如女子颧骨高，古时被认为是克夫命，如今则不然，现代姑娘颧骨高，说明她属于事业性的女性，只要努力，多半能心想事成，获得事业上的成功。又说女子额头窄，意味“命薄”，多吓人啊！其实不必太介意，额头从上往下，各个部位实际上蕴涵着人在不同年龄段可能面临的命运信息，无非读书、爱情和事业的顺利、阻碍等。

## 第二章 和豺狼的谋面

“商业精神的第一要义是什么？”不久前，乌铁在他的办公室问他的情报官。

“是什么？”

“记住，是忍耐。德川家康之所以能够从群雄并立的战国时代脱颖而出，最终在织田信长和丰臣秀吉的阴影笼罩下开创幕府时代，就在于他能把坚韧忍耐的精神贯彻到底。”

“那么，商业精神的第二要义是什么？”

“应该是重视科学的管理，拉拢精英人才？”

“不对，记好了，要的就是狡黠，不想在阴谲波动的商战中被人吞并，而是成为强悍的吞人者，就必须懂得‘兵者诡道’之战略和战术。至于什么科学的管理和人才，嘿嘿！说到底，都是为此服务。”

“商业精神的第三要义呢？”

“啊？这，这，我不太清楚——”说至后半句话，似乎都没有底气了。

“小冯啊，亏你以前还是部队里的杰出标兵呢，怎么就没有悉心体会“商战如兵战”的道理？告诉你，就和打仗一样，应该是虎入羊群、摧枯拉朽的勇气和无情，但因为涉及利润和财富，所以你也不妨把它理解为‘狼的



贪婪’之意。不瞒你说，这正是我乌某人驰骋商海多年的立世拓业之本，否则必为人制，也就不会有今天之恒宝集团，哼哼！不是我夸口，恒宝集团的商业‘要义’，作为三条铁律，放之天下皆准，绝不允许得到否定。”

乌铁看起来大概有五十岁，不过当人们这么揣测他年纪的时候，他总是咧着嘴呵呵一笑，脸上的皱纹顿时又加重几层，于是别人暗下恍然，都以为他该有六十岁了。除了他自己，几乎所有的人都以为他那笑容是因为被别人称赞年轻十岁而发自肺腑的，事实上，他只有四十三岁，以往的经历或许太过跌宕，一年光阴的飞逝，却往往能带走他两年的韶华，所以他早早便青春不复。他不喜欢“韶华”这个词，青春在他眼里总是那么虚幻和不堪一击。

“情怀渐觉成衰晚，鸾镜朱颜惊暗换。昔年多病厌芳樽，今日芳樽唯恐浅。”这四句诗词每每诵来，心中未免便有些失落空虚。是的，做生意，赚钱，然后再做生意，再赚钱，唯独如此，他才能感觉到人生的意义所在，或者说，这才是支撑他不停奋斗下去的动力。

对于和乔家铺子的谈判，他并没有太大的把握。这个对手除了自费上过国内某著名大学的“精英速成班”，以及远跨大洋参加过“富兰克林高级研修协会”、懂得一些中西合璧的经营管理方法之外，颇有些奇妙的手段，往往能使自己从逆境中摆脱出来。如此经历，使得乔半仙被披上一层神秘色彩。

“小冯啊，作为我们集团的情报官，你对乔半仙了解多少？”

“乌总，我打听过了，‘乔半仙’不过是个绰号，他的真名应该叫做‘乔国雄’，至少在派出所的户籍登记簿上是这么记录的。所谓‘半仙’，实在有沽名钓誉之嫌。”

“嘿嘿！咱们在这里揶揄他没有关系，不过真正面较量起来，可千万不能大意，能扛着‘半仙’的绰号在商界四处游走，而且屡屡逢凶化吉，甚至颇有斩获，可见乔老总的确很有些本领。”乌铁明确表明自己的态度，对乔家铺子的当家人，必须谨慎对待。

可是，当“冯情报官”有些担心地提出“乌总，连你都这么看重他，恐怕下午的谈判会比较艰难吧”时，乌铁却又展现出自己对乔半仙的态度矛盾