

读客·知识小说文库 018

最笨
发财之道

重庆老康/著

全中国最穷的小伙子 发财日记

一部向中国3亿草根青年传授最笨发财之道的自传体小说
无权无势又年轻，坠入人生谷底，绝地反击，3年成为百万富翁的创业经历。

(2005.7.30 ~ 2009.10.3)

上海文艺出版集团
上海锦绣文章出版社



读客。



全中国最穷的小伙子 发财日记

(2005.7.30 ~ 2009.10.3)

一部向中国3亿草根青年传授最笨发财之道的自传体小说

无权无势又年轻，坠入人生谷底，绝地反击，3年成为百万富翁的创业经历。

今天早上，我坐公交车路过滨江路时，看见半山上有一个工地，有两台挖土机正在挖掘，但没有看见运输的车辆。

直觉告诉我这里有运输渣土的机会，我当即下了车，朝半山上的工地走去。（摘自本书第13页）

我蠢蠢欲动，因为我看到了市场价格和工地价格之间的差别。

我说了我本来是一个农民，天生就有一些小农意识。当我看到鼻子尖上的利益的时候，原谅我动了一点儿心思。（摘自本书第45页）

我极力按捺自己急于想发财的念头，把自己定位成一个挣生活费的角色，让自己满足于挣每一分钱。（摘自本书第70页）

穷人是一个圈子，富人是一个圈子。如果穷人想致富，得设法进入富人的圈子，那里的资讯是穷人不了解的。

我只是想和这些有钱的人多接触一下。（摘自本书第97页）

我决心用蹲点的方式，用最笨的方式来了解。

这段时间，每天一早，我就会来到这个建材市场，找一个比较隐蔽的角落，手里拿一张报纸，用眼睛的余光远远地盯着这个门市。凡是有人进出这个门市，我都会用笔记录下来。（摘自本书第133页）

建议上架：畅销书 / 励志小说

ISBN 978-7-5452-0549-7



9 787545 205497 >

定价：22.00元



读客。

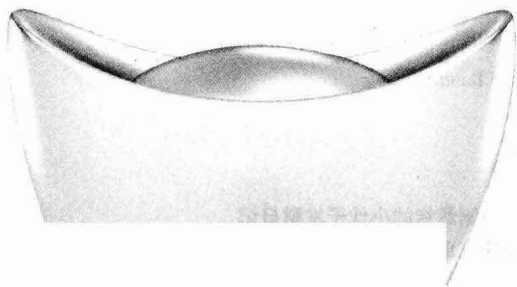
读客出品 超级畅销
www.dookbook.com

重庆老康 / 著

全中国最穷的小伙子 发财日记

一部向中国3亿草根青年传授最笨发财之道的自传体小说

(2005.7.30 ~ 2009.10.3)



上海文艺出版集团
上海锦绣文章出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

全中国最穷的小伙子发财日记 / 重庆老康著 .

上海 : 上海锦绣文章出版社, 2010.2

ISBN 978-7-5452-0549-7

I . ①全… II . ①重… III . ①长篇小说 - 中国 - 当代 IV . ① I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 021635 号

责任编辑 : 吴 迪

特约编辑 : 王唯径

封面设计 : IP5 Band 张羞

书 名 : 全中国最穷的小伙子发财日记

著 者 : 重庆老康

出版发行 : 上海锦绣文章出版社

地 址 : 上海市长乐路 672 弄 33 号 (邮编 200040)

经 销 : 全国新华书店

印 刷 : 北京嘉业印刷厂

开 本 : 680mm X 990mm 1/16

印 张 : 12.5

版 次 : 2010 年 4 月第 1 版

印 次 : 2010 年 4 月第 1 次印刷

书 号 : ISBN 978-7-5452-0549-7

定 价 : 22.00 元

如有印装质量问题, 请致电 021-33608311

版权所有, 侵权必究



目 录

我是全中国最穷的穷光蛋 · · ·	001
为什么我会穷? · · ·	002
不行动, 就会永远穷 · · ·	004
买空卖空 · · ·	008
想花钱的人是我的亲戚, 想挣钱的人是我的同伙 · · ·	011
对手有资源优势, 我没有 · · ·	013
如果我混得好, 家就不是现在这样 · · ·	017
身体是发财的本钱 · · ·	021
挣钱的方向在哪里? · · ·	025
和民工比一比 · · ·	028
从五块钱开始 · · ·	032
我能挣钱了 · · ·	036
遇见一个上了大学没脸回家的人 · · ·	038
我应该有个像样的事业 · · ·	043

有现货的就是我“表哥” . . .	045
千万别“混”工资 . . .	047
出路在工作中找 . . .	049
回头路，别走 . . .	052
只要你不放弃机会，机会就不放弃你 . . .	055
在老家的母亲，一直以为我混得很好 . . .	058
惨啊，居然亏了 . . .	061
儿子，希望你是强者 . . .	066
让自己满足于挣每一分钱 . . .	070
遭遇资金瓶颈 . . .	071
年底的收益 . . .	077
家里的事儿，还是坦然面对好些 . . .	081
没有朋友，就意味着没有团队 . . .	086
恢复旧关系的秘诀 . . .	091
先听听富人现身说法 . . .	096
换个地方，也许利润就增加了 . . .	104
为了创业，借钱是光荣的 . . .	109
多和朋友交流，说不定就有新路子了 . . .	112
做事的最高境界是行云流水 . . .	116

拿到钱的那一刻，我觉得我是世界上最有钱的人 · · ·	123
坚持支撑，绝不倒下 · · ·	129
合作才能做大 · · ·	131
别忘记给你机会的人 · · ·	135
把事情做细就是竞争力 · · ·	138
混好了？要离婚了？ · · ·	140
安全感比什么都重要 · · ·	145
买房，还是买车？ · · ·	149
生意要顺，精神头先得好 · · ·	153
我能买下这个厂吗？ · · ·	155
学习做个老板 · · ·	162
家庭和睦，后顾之忧 · · ·	166
施展拳脚不光靠资本，还得有谋略 · · ·	168
出事了 · · ·	173
我只是让别人买电缆时能想到我 · · ·	178
我成了百万富翁 · · ·	182
家的温暖 · · ·	184
我想把这些经历献给所有在路上的年轻人 · · ·	187
后记 · · ·	190



我是全中国最穷的穷光蛋

2005年7月30日 星期六 阴

我30岁。

我没房子，住在岳父母家。

每天，我睡到上午十点钟起床，煮一大碗面条，狠狠地填饱肚子，然后出门“上班”。白天就不再吃东西了，到了晚上七点，我“下班”回家吃晚饭。

一天吃两顿，从不例外。

我“上班”就是找一个网吧上网。上网的内容很杂，看新闻，逛论坛，或者打打小游戏。

如果没钱上网，我会独自一个人到一个偏僻的地方，静静地坐着发呆——这也是我“上班”的内容。

总之，我会躲开人们的视线，和所有熟人玩“失踪”。

这段时间我所有的收入来自老婆和弟弟。

老婆在一家国有运输公司停车场上班，每个月有一千元左右的收入。我每月总会以各种理由找老婆要个三两百元，如果偶尔碰见老婆心情好，还可以多要百十元。

弟弟开了一家“公司”。所谓公司，也就一间花600元租来的办公室，没有产品，没有职工，甚至连营业执照也没有。我在这家“公司”占50%的股份，因为决定搞这个公司时，我和弟弟各出了一部分钱。公司所有的收入来自弟弟帮人家修电脑，三五十地挣，每月基本无余钱。尽管如此，每当我向弟弟开口要钱的时候，弟弟总是尽力满足。

我的开销也很简单，每月上网的费用，每天一包两块钱的烟，偶尔也买几块钱的足球彩票。

如果碰上身上余钱多了，我也会去找几个在社会上认识的人“斗地主”。我“斗地主”水平还可以，赢多输少，但有一个月手气太背，欠了别人两千多元的赌债，于是我撒了个谎，让弟弟找他朋友借了点儿钱，拿去堵了这个窟窿。

我还有一个儿子，但我基本不怎么管，都是退休在家的岳父母帮忙照看。儿子的开销我会承担一部分，一般都是打牌赢了钱，就马上去买奶粉。

这就是我这几年的生活，也是我最穷困的一段时间。很多时候，我都处在一种绝望的忧虑当中，不敢想象我的未来。



为什么我会穷？

2005年8月2日 星期二 阴

我认为我的穷困是一个渐进的过程，这与我的成长经历有关。

我1975年出生在一个偏僻的农村，有三个姐姐和一个小我四岁的弟弟。

读了个中专，我算是家里唯一的文化人了，因为三个姐姐都只读了个小学，而弟弟也只读了一年高中。

中专毕业后，我进入一家国企上班。翌年，企业破产了，我一下子变成了游民，从此开始了我的打工生涯。

我觉得我只有一半的时间在工作，另一半的时间是在找工作。

那时也很穷，但因为年轻，我仍然对未来充满希望，总觉得自己是那个大器晚成的人。

1997年，我来到C市，先是在一家机械电子企业打工，后来经过几次过渡，三年后成功进入一家上市公司，并出任该公司一个分公司的总经理。

这是我打工生涯当中混得最好的一个职位，但收入一般，号称年薪8万元，实际上一年下来，我只存了两万多元。一是我花钱大方，另一方面，好多费用公司不予报销。

在上市公司这一年多的时间中，我找了女朋友，她是我一个下属介绍的。我从公司离职后不久，就用不多的存款和她结了婚。

她叫周媛，比我小四岁，城市独女，家庭条件还算不错，这使得她有些娇生惯养，还有些颐指气使，但是她不论做事还是说话，总落不到点子上，比如，本来是说东边的事，可能两句话过后就扯到西边去了。

刚结婚那阵儿，我对她这一毛病嗤之以鼻，甚至有好好改造她的念头，但随着我的处境日渐衰落，渐渐地就失去和她叫板的底气了。

我的衰落是从2002年开始的，那时，我刚从那家上市公司离职。

一个小中专生能够做到上市公司的分公司负责人，让我感到信心十足。同时，这个职务对我今后的意义在于，当我找不到类似工作的时候，我会很怀念这个职务，并且心里很失落。

谁都希望混得好一点儿，混得越来越好，但没有人规定后一个职务就一定要比前一个好。

我从上市公司出来后，先后找过几个工作，但没有一个比得上我在上市公司的工作，心里便觉得自己有些掉价，也觉得很没面子。

于是，我宁可不上班，也不肯屈居人下，颇有些假清高的意思。

一方面是找不到自己想要的工作，另一方面是不想委屈自己，我的信心便在等待中慢慢消磨掉了。

等我终于忍不住降低要求的时候，才发现连次一点儿的工作都不好找了，于是只好继续等待。

这是一个恶性循环。最终，我不可避免地走向低谷，直至穷困潦倒。

所以，一个人走背运，并非命运有多么不公，多半是不满于理想与现实间的落差，自暴自弃造成的。

时至今日，我对找到一个好工作已经绝望了，就像锅底的那只青蛙，已经被煮得有气无力了。

人在低谷的时候，心里总是有很多怨气。

所以我看谁都不顺眼，觉得谁都对不住自己，于是不和任何人联系，把自己包裹得紧紧的。我在自己的四周，筑起了一道厚厚的墙，里面完全是我一个人的世界。

我成了孤家寡人，不关心别人，也没有人来关心我，每天沉默寡言，活得像空气一样。



不行动，就会永远穷

2005年8月30日 星期二 多云

这个月，正是超女最火暴的日子。

这段时间我的生活很有规律，每天上午吃过早饭，我就会来到网吧，关注超女的进程。而晚上，我会守在电视机前看关于超女的花边

新闻。

我虽然潦倒，但自认为还是个理性的人，超女与我半毛钱的关系也没有，因为无聊，我才凑这个热闹。

很多事情的参与其实都与无聊有关，当你忙的时候，你会有闲心关心别人的事情？

我无聊，故我参与。

一个大老爷们儿，整天无所事事，追着看超女，说出来是会让人笑话的，但我高尚不起来，我只是想打发时间。

就像一个无所事事的人在街上闲逛，看见有人吵架，便站在边上看热闹，间或劝一下架，评论一下谁是谁非，表现表现自己。

我看超女就是这样的心态。

渐渐地，我居然迷上了这个选秀活动。这比看一个电视连续剧有意思，电视剧的结局是固定的，但这个节目的结局是可以改变的。只要你发短信，就有可能改变比赛结果，虽然明知是圈钱的。

这段时间，我一直在贴吧读帖顶帖，并大方地为其中一个选手贡献了15条短信。

15条短信就是15块钱啊！这是我一个星期的烟钱，但我一点儿也不觉得可惜，因为我用这15块钱表达了我想法。

表达会有一种快感，每个人都希望别人来听听自己的意见，体现一下自己的存在价值，但我已找不到一个倾诉对象了。像我这样无所事事的小人物，猪嫌狗不爱，谁有闲心来听你絮絮叨叨？

所以，我只有花钱说话，这叫穷开心。

超女比赛结束了，但我却没有从超女的热潮中走出来。每天，我仍然在网上闲逛，间或到贴吧看看超女的新闻。

我心里很羡慕她们。如果那些超女原来都是山鸡的话，短短几个月时间，她们都变成了金凤凰。

这也引发了我的一些思考，一个人离成功其实并不太远，也许只需要几个月时间。

我行吗？

应该说，一个人思想的转变往往源于一次也许很小的事件的触动。超女就带给了我这样的触动，这也是我看超女唯一的收获。

我决定重新振作起来，规划一条适合自己的出路。

其实，我从来都没停止过对未来的考虑，但是，我想得多，做得少。我缺乏行动力。

这一次，我决定先行动起来。

就像那些变成了金凤凰的超女一样，她们不一定唱得好，但是她们去尝试了，去行动了，这就是她们成功的根源。

所以我得行动。

2005年9月1日 星期四 多云

我行动的第一步就是戒网。

不是不再上网，而是不再进网吧。

网吧是一个打发时光的地方，一个无聊的人进了网吧，就会把无聊变成有趣；同时，网吧也是一个吞噬青春和活力的地方，是一个集体堕落的场所，当你手中摸着鼠标的时候，你就已经被鼠标打败了。

做出戒网这个决定是一瞬间的事，但在今天起床后，我又不知不觉地来到了网吧门口，到了门口才猛然想起，我已经决定戒网了。

逡巡了好久，挣扎了好久，我最终还是恋恋不舍地离开了。

网瘾，比烟瘾好戒。

2005年9月6日 星期二 多云转阴

我决定去找个工作，哪怕差一点儿的也行，先练练手。

到人才市场去了几次，我才发现自己真的已经落伍了。

首先，我没有专业技术；其次，我没有过硬的文凭。

我想去找个要求相对低一点儿的，比如业务员之类的工作，但大多招聘业务员的单位都要求年龄在30岁以下。

对于一个求职的人来说，30岁，假如你又没有什么专长，就真的已经是老人了。

2005年9月8日 星期四 阴

今天，我看见一家单位招聘销售人员，招聘启事上写着“特殊情况年龄可适当放宽”的字样，便去填了一张表。招聘人员端详了我好一阵儿，拿着我填的表左看右看，最终把表还给了我。

我有些不甘心，努力地向招聘人员推销我自己，并厚着脸皮说我曾经当过总经理，有一定经验。

招聘人员是个小年轻，他犹豫着问：“你真实年龄到底多大了？”

我说：“今年30岁，还没满。”

小年轻笑了，他直言不讳，说我不够诚实，“你肯定不止这岁数。”他说。

我简直要晕倒了，难道我看起来真的就那么苍老吗？我本来想把身份证拿给他看一下，又怕他怀疑我在身份证上作假。

唉，算了吧。

我抽空上了一趟洗手间，在镜子里左瞧右瞧，发现自己看起来真的很老。非但老，还很憔悴，两鬓间不知何时长出了几根白发，展示着岁月的沧桑。

可是，我才30岁啊。

看来，这些年来，我的日夜忧思，全都被这一张脸记录下来。

人才市场，是荟萃人才的地方，我不是人才，于是我不再去。



买空卖空

2005年9月12日 星期一 阴

我虽然决心改变眼前的这种状况，但也仅仅是有决心而已。我像一只无头的苍蝇，乱飞乱撞，每天焦躁地寻找着机会，却又无所事事地等待着下一天的来临，以为新的一天会发生奇迹。

但是，涛声依旧，没有奇迹。

2005年9月13日 星期二 阴转多云

今天，周媛的一个远房亲戚到家里来玩，本来我想避而不见，但实在找不到理由，便硬着头皮陪着他闲聊。

我叫他老李，他买了一辆除渣车，帮一些土石方工地除渣。但他不善寻找业务，业务量不太大。

我寻思可以去承揽一些渣土运输业务，然后再包给他运输，中间吃点儿差价。

这相当于一个掮客，买空卖空。

我把这个思路说给老李听的时候，老李表态说没问题，但同时强调这个生意不好做，要我有足够的思想准备。

如果在以前，当我确定一个思路的时候我会仔细推敲，希望万无一失后再行动，结果等我想透彻的时候，要么机会丧失了，要么越想越怕，最终一事无成。

这次，不管三七二十一，先干起来再说，反正我闲着也是闲着。

我给弟弟打了个电话，说我要到公司去上班了。弟弟自然同意。

这样，我游荡了三年之后，终于开始“上班”了。

“上班”是一种很美妙的感觉，以前，我总是骗周媛说我上班去了，却总不告诉她我是在哪里上班。现在我是真的上班了，尽管和以前差不多，但感觉很踏实。也就是说，如果有人刨根问底，问我到底在哪里上班，我不用再遮遮掩掩。

2005年9月15日 星期四 多云

这几天，我就坐在“公司”的电话旁，手上一本通讯黄页，专挑房地产公司的电话，然后打过去询问，是否有渣土运输业务。

电话打多了就慢慢了解了，其实所有的房地产公司都做着我一样的勾当：买空卖空。土建找建筑公司，外墙装修找装修公司，房地产公司的作用就是左手从购房者手中拿钱，再右手付给相关的承包公司，就吃中间这不菲的差价。

一通通电话打下去，要么最终找不到人，要么人家已经将渣土运输承包出去了。

2005年10月12日 星期三 多云转晴

过了近一个月了，今天弟弟抱怨说“公司”电话费太高了，言下之意让我悠着点儿打。

我很在意弟弟的意见，毕竟这个公司是靠他一个人在支撑，我这个哥哥，靠着比我小四岁的弟弟生活。

但我没有其他路可以选择，同时也觉得这是条好路子。

我决定直接到那些土石方工地上去联系业务。

其实这种方法我一开始就想到过，但到工地要坐车，那时我包里常常连10块钱都拿不出。再说，一天又能跑几个工地呢？

经常找弟弟拿钱，我实在是羞于开口。

但现在，我只能这样了。

我再一次向弟弟描绘了这条路的前景，并表示赚了钱也是我们两弟兄平分，希望他支持我。

弟弟也许也看到了这方面的前景，凑了200元钱给我。

我花10元印了一盒名片，名片上的单位名称是我随便取的，叫某某渣土运输队，我是业务联系人。我下决心，用这200元经费来承揽第一笔业务。

2005年10月17日 星期一 晴

苍天不负苦心人。在200元经费快用完的今天，我真的就接到了第一笔渣土运输业务。

这是一个学校的工地，我和包工头讲定200元一车，我承包给周媛的亲戚老李是190元一车，整个工地大约需要5辆车（由老李组织车辆，每车每趟他抽2元钱的酬金），每车每天跑十来趟，预计要拉一个月才能将渣土拉完。

我预算了一下，这笔业务我大约能赚一万多块钱。一万多，现在，在我人生最低谷的时候，我想都不敢想。

业务谈定那天，我破例买了一包8块钱的烟，以资祝贺。8块钱的烟和2块钱的烟相比，抽起来的确要舒服些。

我将这一喜讯第一时间告诉了我弟弟。弟弟也很高兴，因为自从弟弟被我从乡下带到C市以来，他从来没有挣过这么多钱。

晚上，我和弟弟在他的出租屋内炒了两个小菜，买了一瓶酒，边喝边规划我们的未来。

我想在学校这个工地进行的同时，再去联系其他工地，滚动发展。至于运输的车辆，我请老李帮忙寻找，反正他也能得到好处。

如果顺利，我们可以在比较短的时间内先按揭一套房子，把我们