

不當的大學教授 保險小子

100%的態度 + 100%的努力 = 我要的幸福

Not to Be Professor, but Salesman

你該問問自己：

如果可以當大學教授，你會選擇去賣保險嗎？

你不會，張雲翔卻會。

全台灣唯一不當大學教授的保險小子，

用努力當種子，拿態度天天灌溉；

把安逸當錯覺，把吃苦當吃補；

別人愈避之不及，他愈放手大膽去做。

翻開本書，你一定能深刻感受到——

只要用心灌溉自己，就能獲得無限增值的幸福。

政治大學金融博士 | 張雲翔 著

推薦

沈中華

台灣大學財金系教授

蘇國珪

國立高雄餐旅學院助理教授

林文英

前南山人壽總經理

林裕盛

南山人壽永豐通訊處處經理



不當的大學教授 保險小子

100%的態度 + 100%的努力 = 我要的幸福



國家圖書館出版品預行編目資料

不當大學教授的保險小子：100%的態度+100%的努力=
我要的幸福／張雲翔 作。--初版。--[臺北縣新店市]：沙
發書坊, 2008.03

面： 公分。(勵志館：4)

ISBN 978-986-83798-4-8 (平裝)

1. 保險 2. 成功法 3. 態度

563.7

97000242

勵志館 004

不當大學教授的保險小子

作 者／張雲翔

視覺美術顧問／李建國

主 編／劉又甄

責任編輯／黃曉芳

文字編輯／楊雅婷

校 對／張雲翔 楊雅婷 黃曉芳

插 畫／林怡秀

封面攝影／紀端恭

出 版 者／沙發書坊

電 話／(02)22182708 傳 真／(02)22183006

製 版／崧展企業有限公司

總 經 銷／ 臺通文流社有限公司

台北縣231新店市復興路45號4樓

電話／(02)22182912 傳真／(02)86676045

劃撥帳號／19650094 臺通文流社有限公司

讀者意見信箱／service@touchbooks.com.tw

訂書信箱／sdn@touchbooks.com.tw

香港經銷商／〔時代文化有限公司〕九龍旺角塘尾道64號龍駒企業大廈3樓C1室

〔一代匯集〕九龍旺角塘尾道64號龍駒企業大廈10樓B&D室

〔香港聯合零售有限公司〕新界大埔汀麗路36號中華商務印刷大廈

版權聲明／本書著作權交由松果体智慧整合行銷有限公司全權代理，如有意洽詢，

請寫信到版權洽詢信箱enquiry@3-eye.com.tw聯繫。

2008年3月 初版一刷 〔版權所有，翻印必究〕

2008年3月 一版七刷

◎本書若有缺頁、破損、裝訂錯誤，請寄回本公司調換。

命運總是決定於個人所感覺的、
所想要的和所做的是什麼。

——愛因斯坦——

CHAPTER 1
成功，屬於全力以赴的人

【推薦序】預見趨勢，態度築夢 沈中華 013

清楚的知道你要什麼 蘇國堃 016

永遠延續對社會的貢獻 林文英 018

卯起來的熱忱 林裕盛 024

【作者序】我要的幸福 026

【感謝的話】一路以來的感謝 028

未來的你，決定於現在 034

機會永遠在你排斥的那一端 035

一段遇見，讓生命改變 037

快樂來自勇於改變 039

永遠不要看輕別人的專業 042

讓我挫敗的瞬間記憶力 044

改變，讓自己更快樂 046

我要的幸福 048

簡單就是力量 049

真正的興趣是做出來，不是想出來的 050

用一輩子兌換你鎖定的目標 052

用專業為自己加值 054

成功的人很多，但態度卻只有一種 056

尊重自己的工作 056

CHAPTER 2

態度對了，什麼都對了

沒有夢想的人會傷害人 060

神燈首部曲 061

神燈二部曲 065

神燈三部曲 066

投注最真，活出無愧 068

自欺欺人，注定窮忙 069

你的心裡有什麼？ 070

凝望真心，才能活在當下 072

保險業的黃臉婆 075

實力來自日積月累 076

超級瑪莉——成功貴在態度 078

保險業的小瑪莉 080

成功貴在態度 081

生命不該浪費在挫折上 083

平坦不是最佳道路 087

無可救藥的樂觀 089

發生就是恩典 091

得到或失去只在轉念間 093

正面思考的力量 096

正面思考才能解決問題 097

負面只會吸引更多負面 099

成功，是可以培養的 101

三個好習慣 102

遵循最基本的規則 105

永遠要搞對次序 109

CHAPTER ③
掌握未來的關鍵

先有規矩，才有格局 111

很多差不多，就會差很多 113

該做什麼，就做什麼 115

別把格局做小了 117

打造成功四部曲 120

想要才有熱情 122

設定有期限的目標 124

主動的請教與學習，並擬定計畫 127

做，就對了 127

當幸福來敲門，也要你開門迎接它 132

成功是有腳的動詞 134

生命中的蝴蝶效應 137

時間是最可怕的距離 138

你要向上或向下？ 140

定位自己的價值——做個六星級的可樂 142

六星級的可樂 143

有些價值要靠自己爭取 145

從0到1，到無限 147

努力過後勇於改變 149

每天進步一點點 152

享受貧窮，迎接困難 157

困難是最好的禮物 159

扛下責任，挑戰自己 161

找一份幸福的工作 163

第一步：愛上你的工作 164

CHAPTER

④

幸福的價值由你決定

為愛出征 182

因為愛，所以我存在 183

帶著愛才能堅持 185

風險無所不在 186

努力是為了減少遺憾 189

第二步：我要的幸福 166

第三步：Yes, I do 168

幸福的盛開 171

我有一個夢 176

上輩子修得好，這輩子才能做保險 192

保險的三大特質 194

做一個可愛的人 195

做別人不願意做的事 196

獨占才有超額利潤 197

先付出努力才能享受幸福 198

入對行，跟對人，做對事 202

用心就是專業 205

做到最好，就會最大 206

專業是對客戶的誓言 208

先努力才有感染力 210

努力，是得到認同的原動力 210

給許多機關槍和大砲的一段話 214

永遠為下一刻做好準備 2 1 6

眼前的安逸只是錯覺 2 1 6

給自己放下的勇氣 2 1 8

夢想、夢想，要「夢」也要「想」 2 2 0

讓自己死而無憾的理想 2 2 4

未來由現在開始灌溉 2 2 5

遞延性的懲罰 2 2 6

累積性獎賞 2 3 0

別讓獎賞成為絆腳石 2 3 1

為自己寫一份幸福契約 2 3 5

讓我們一起走到 2 3 6

【後記】南山文化：分享、傳承、感恩 2 4 0

【附錄】幸福態度語錄 2 4 6

推薦序

預見趨勢，態度築夢

【推薦序】

預見趨勢，態度築夢

台灣大學財金系教授

沈中華

當我問一些財金系所的學生，為什麼選讀這個科系時，大部分的大學生會告訴我，他們什麼也沒想，只是正好考上了。碩士生則說，現在是理財的時代，不唸財金相關科系，以後可能不容易找到工作。博士生則說，將來到大專院校教書的機會比較多。

雲翔在八年前就讀中興法商財政所時，便跨校邀請我擔任他碩士論文的指導教授，當年的雲翔就有著一般學生少有的特質——追求完美的態度。他的碩士論文得到國科會碩士論文獎的肯定，進入政大金融所就讀博士班一年級時，即發表學術論文於中央研究

院的經濟論文期刊；博士班三年級時，已發表學術論文在SSCI的國際論文期刊中，成績耀眼。

所以，當雲翔告訴我，他決定放棄未來的教職，全心投入保險業時，一開始我有點驚訝，但我相信他的決定必定有他的考量。我對他這個決定非常好奇，雖然也有一點點惋惜，但雲翔是個有想法、有衝勁的年輕人，我相信他若維持相同的態度，絕對也能在這個行業發光發熱。直到現在，雲翔的成就證明了他的決定沒有錯，也證明了我的看法沒有錯。其實現在的他並不是從教育體系中脫離，而是躍進另一個教育體系，並在這個體系裡告訴大家，千萬不要忽略「保障自己」和「給自己愛的人一項依靠」。

每一個趨勢在來臨之前，必會有些蜘蛛馬跡或輕細的聲音，只有那些看得到、聽得出這些小小變動的人，才可能超越原有的規則，踩出自己的腳印。雲翔曾經說：「業務是未來的趨勢。」我確信他已經聽到趨勢的鈴聲，而且不吝於與他人分享。我也告訴過他，我最佩服的就是做業務的人，因為業務必須懂得溝通，懂得說服，更要懂得如何與人相處，雲翔能在業務工作上表現得如此出色，真的很不容易。

我相信雲翔在剛踏入這個領域時，必定吃過不少苦頭，因為他在博士班四年級便加

入保險業，在他從事保險業的前兩年，一方面必須將博士論文完成，另一方面還要在南山服務，我知道這當中必然歷經許多壓力，畢竟博士論文不是好寫的，保險也不是好做的。我也相信很多人一開始一定無法理解他放棄教職的原因，更不敢相信他會選擇從事保險業務，所幸，雲翔依然用他慣有的熱情和積極，化解旁人對他以及對保險業的疑慮。博士級的專業，不但幫助他找到新的人生道路，也成為他說服別人，購買一項幸福保障的保證。

在這本書裡，我看到完全真實的雲翔，包括他的熱情、他的積極、他的夢想、他的腳踏實地和求好心切。更重要的是，他把自己轉換跑道的勇氣化為文字，希望能感染每一位讀者，要大家看到機會時千萬不要遲疑，懂得改變、接受改變，才是最大的勇氣。想在每一個趨勢中勝出，除了聆聽，更要實行。希望雲翔這本書，能帶給讀者更遼闊的未來。

2008/1/11

【推薦序】

清楚的知道你要什麼

國立高雄餐旅學院助理教授

蘇國堃

雲翔以自己親身的體驗，道出許多年輕人所面臨的難題，以及他如何快樂的走出自己的路來，很難得有人願意分享自己克服困難並達成目標的經驗，提供給他人參考學習。

希望這本書不只是吸引年輕人投入某個行業，而是能從本書的許多例子及道理中，讓年輕人知道如何認清自己（being），再努力工作（doing），進而達成自己想擁有的人生目標（having）。