

网上查不到的生意秘经

老板们都在看的一本畅销书

钱



就是这样赚的

福布斯家族**12**大发财准则

古格◎著



2010年初,《福布斯》杂志首次公开了“福布斯富豪”们的
12大发财准则,震惊了世界

福布斯杂志对所有登上其排行榜的富豪们做了多年研究
揭示了“福布斯家族”发财的秘密

像所有事物一样,发财也一定有内在规律,
想成为富人就应当去探索这些不为人知的“准则”

中国商业出版社

网上查不到的生意秘经

老板们都在看的一本畅销书

钱



就是这样赚的

中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

钱就是这样赚的 / 古格著 .—北京: 中国商业出版社, 2010.4

ISBN 978-7-5044-6825-3

I. 钱… II. 古… III. 传播媒介—企业集团—企业管理—经验—美国 IV. G219.712

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 071977 号

责任编辑 常 勇

中国商业出版社出版发行

010-63180647 www.c-cbook.com

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店总店北京发行所

三河市佳星印装有限公司

* * * * *

787×1092 毫米 1/16 19.75 印张 188 千字

2010 年 6 月第 1 版 2010 年 6 月第 1 次印刷

定价:45.00 元

* * * * *

(如有印装质量问题可更换)

目 录

准则一

可以炫耀别人的财富 但不要炫耀自己的财富

“可以炫耀别人的财富,但不要炫耀自己的财富”是福布斯家族的发财理念之一,它的内涵类似于打牌,看清了别人手中的牌,你就能从容地主导这场牌局,而如果被别人摸清了你手中的牌,你会输得很惨。炫耀别人的财富,意味着你摸清了别人的底牌或信息,炫耀中看似将风光让别人占尽,对你却毫发无损,而炫耀自己的财富则难免会暴露自己的实力。可以说,在事业的发展中,掌握炫耀与不炫耀的分寸对于立足主动是很重要的。只要打好这张牌就能使你名利双收。

- ● ● 炫耀别人的财富,让福布斯名利双收 3 ● ● ●
- ● ● 炫耀自己的财富只会曝光自己的底牌 6 ● ● ●
- ● ● 藏而不露,让对手摸不透你的深浅 9 ● ● ●
- ● ● 韬光养晦有好处 11 ● ● ●

目 录

准则二

赚得要永远比花得多

积累财富的一个根本秘诀就是要赚得比花得多,只有如此,你才会有积累,正所谓千层之台起于垒土,万贯家财也是一点一滴地挣出来的。如果花得比赚得多,再多的财富也会坐吃山空,观察世界上的大多数亿万富豪就会发现他们都是节省简朴的人,甚至比一般人花得都少,即使有时奢侈一点、花钱多一点也是为了赚更多的钱。

钱
就是
这样
赚的

- 随意消费,后果堪忧 17
- 花钱应该是为了要赚钱 19
- 理好财需要高财商 22
- 做个有思想的人,而不是只知道花钱的人 25
- 奢侈不如慈善 28
- 学会珍惜每一美元 30
- 教育孩子不奢侈也很重要 32
- 节俭但不要吝啬 34

· · · 目 录 · · ·

准则三

不要只琢磨别人有多少钱， 要琢磨别人如何赚到这些钱

只琢磨别人有多少钱，是毫无意义的，因为别人的钱不会跑到你的口袋中，重要的是要琢磨别人如何赚到这些钱！如果知道了其中的诀窍，那么不少人也许就能附骥尾而上青云，即使不能复制他们的成功，但也可以通过学习富豪的赚钱技巧来提升自己的财商，使自己的创富之路走得更顺畅。

- ● ● 学习赚钱的秘密比关心别人有多少钱更重要 ... 39 ● ● ●
- ● ● 学习富人的超前眼光 42 ● ● ●
- ● ● 创富要有灵活的心智 45 ● ● ●
- ● ● 要善于掌握信息资源 48 ● ● ●
- ● ● 要珍惜赚钱的机会 51 ● ● ●
- ● ● 走创新之路 55 ● ● ●
- ● ● 想赚钱，就要学会心到、力到、功夫到 58 ● ● ●

目录

准则四

真正的富豪是 赚钱比花钱更快乐

钱赚到了一定程度，就只是一堆数字而已，福布斯富豪们已经身家亿万，足够自己、家人香车宝马，悠游度日，可为什么还要努力工作？因为他们关注的重点是更好地体现人生的价值，从一定程度上可以说，赚钱是工作，花钱是享受。而充实的工作往往更能给人带来成功的快乐。

钱
就是
这样
赚的

- 不要只享受花钱的快乐，更要享受赚钱的快乐 ... 63
- 赚钱比花钱更快乐是一种境界 66
- 赚钱的快乐能够滋生巨大的精神满足 68
- 解决经营难题赚到的钱会带来成就感 70
- 从赚钱中能不断体现自我价值 75

目 录

准则五

赚穷人的钱会成为富人， 赚富人的钱会成为福布斯

抓住穷人的需求你会赚钱，抓住富人的需求，你会赚得更容易、赚得更稳定，但是想要赚富人的钱，要求也更高。因为他们也许不在乎钱花的多还是少，甚至是否物有所值，但一定在意东西是否有其独到之处，有无吸引他们的地方，这样他们才会心甘情愿地购买，才会让你长久地赚钱。

- 瞄准穷人的需求就是在给自己淘金 81 ●●●
- 为富人服务是最佳的赚金点 84 ●●●
- 不仅懂得赚穷人的钱，更懂得赚富人的钱 87 ●●●
- 赚富人的钱最有保障 90 ●●●
- 利用富人的虚荣来赚钱 93 ●●●
- 创富要瞄准有钱人 96 ●●●
- 经营具有富人标志的产品 99 ●●●
- 赚富人的钱一定要抓住他们喜好的欲望 103 ●●●
- 赚富人的钱必须抓住他们的核心需求 105 ●●●

目 录

准则六

伟大的想法成就伟大的生意

想法决定行动，行动成就梦想，要想赚钱首先就得要有梦想，只有把自己定位成一个成功的创富者，你才会为此执著地努力，发挥自己的聪明才智，挖掘自己的财商潜力，从而在奋斗中成就伟大的财富梦想。

钱
就是
这样
赚的

- ● ● 赚钱首先要有梦想 109 ● ● ●
- ● ● 想别人没想到的，做别人没做到的 112 ● ● ●
- ● ● 无本万利，空手套白狼 115 ● ● ●
- ● ● 善于借势，利用所有赚钱的阶梯 120 ● ● ●
- ● ● 赚别人想不到的钱 122 ● ● ●
- ● ● 利用自己的特点赚钱 126 ● ● ●
- ● ● 抓住点子就是抓住了金子 129 ● ● ●
- ● ● 敢为人先，做第一个吃螃蟹的人 132 ● ● ●
- ● ● 有想法并不够，还要有进取心、耐心以及毅力 ... 136 ● ● ●

目 录

准则七

可以用金钱换时间， 但不要用时间换金钱

时间就是金钱，时间就是生命，如果你不珍惜时间，随意浪费，一时看似损失微小，但千里之堤溃于蚁穴，日子长了，你就会觉得时间越来越不够用，危害也将慢慢显露出来。福布斯提倡可以用金钱换时间，但不要用时间换金钱。因为钱没了可以再赚，时间过去了就再也不会回来了。

- 世界上最大的浪费是对时间的浪费 141 ●●●
- 成功从珍惜时间开始 143 ●●●
- 不把时间精力花在小事情上 147 ●●●
- 做管理时间的高手 150 ●●●
- 挖掘时间中的商机 154 ●●●
- 早起的鸟儿有虫吃 157 ●●●
- 懒惰是成功的最大障碍 161 ●●●
- 勤奋进取，作自己家族的创始人 164 ●●●

目 录

准则八

如果你的工作没有紧迫感， 那么你就等于没有工作

紧迫感与责任感是紧密相连的，一个在工作中具有紧迫感的人，一定会有较高的责任感。这种人不仅不会消极懈怠，更善于思考工作的重点和方法。倘若缺乏工作的紧迫感，势必会拖拖拉拉、马马虎虎，不仅自己完成不好任务，还会影响别人，甚至拖别人的后腿。



钱
就
是
这
样
赚
的

- 压力常在才能永远进步 169 ●●●
- 只有不断超越，才不会僵化落伍 171 ●●●
- 工作一定要高效 173 ●●●
- 找到工作的重点 175 ●●●
- 用思考挖掘财富 179 ●●●
- 懂得目标要少而精 181 ●●●
- 学习明星 CEO 高效工作 184 ●●●
- 不会休息就不会工作 187 ●●●

目 录

准则九

要正确地判断 哪些风险值得去冒

做任何生意，风险都是存在的，如果害怕风险，畏畏缩缩，不敢放手拼搏，只能任机会白白溜走，结果就只能一事无成。而富人则会判断哪些风险值得去冒，一旦觉得利大于弊，就会勇敢向前，执著追求，直至抓住机遇，获得成功。

- 闯荡出辉煌 191 ●●●
- 财富险中求 194 ●●●
- 不敢冒险是发财的最大风险 198 ●●●
- 错过一次机会，就可能错过一辈子的财富 ... 202 ●●●
- 财富只属于有准备的人 206 ●●●
- 面对机会，要有豁出去的勇气 209 ●●●
- 锲而不舍，直至成功 213 ●●●

目 录

准则十

财富之路最忌见利忘义， 只见眼前，不及长远

为富不仁，难能长久。不遵循诚信做事的基本规则，见利忘义，只能是鼠目寸光，就算抓住了眼前的小利，却也丢掉了长远的未来。想要把事业做大做强，就必须以人品为基础，以诚信为前提，让顾客满意，让员工满意，让生意伙伴满意，从而赢得信任、赢得成功。

钱
就是
这样
赚的

- ● ● 赚钱要有所为，有所不为 219 ● ● ●
- ● ● 人品是财富大厦的基座 221 ● ● ●
- ● ● 诚实无欺是经商的根本 224 ● ● ●
- ● ● 信用是发财最好的担保 226 ● ● ●
- ● ● 一诺千金，恪守契约 230 ● ● ●
- ● ● 以善为本，乐善好施 233 ● ● ●
- ● ● 与人为善胜过唯利是图 236 ● ● ●
- ● ● 厚待手下，构建和谐劳资关系 238 ● ● ●
- ● ● 善于鼓励员工，打造完美团队 241 ● ● ●

目 录

准则十一

贫穷者大多数是因为 他们没有成为富人的野心

穷人最缺少的，是成为富人的野心！放手一搏，说不定明天就是艳阳天！野心是豪气，是境界，是真正的无价之宝。如果你现在没有成功，没有地位，没有财富，不要紧，只要你有野心，有把野心贯彻到实际之中的毅力和智慧，那么你站到人生金字塔塔尖的时刻，便指日可待。

- ● ● 穷人最缺少的是野心 245 ● ● ●
- ● ● 人穷志不可短 248 ● ● ●
- ● ● 胸怀要大，志向要远 251 ● ● ●
- ● ● 进取心和财富同行 254 ● ● ●
- ● ● 真正的贫穷是思想的贫穷 257 ● ● ●
- ● ● 让思想先富起来 260 ● ● ●
- ● ● 你真的喜欢钱吗 263 ● ● ●
- ● ● 只有钟情于金钱，才能成为富翁 266 ● ● ●

目 录

准则十二

要想成为富翁， 首先要拥有富翁一样的思维



钱
就是
这样
赚的

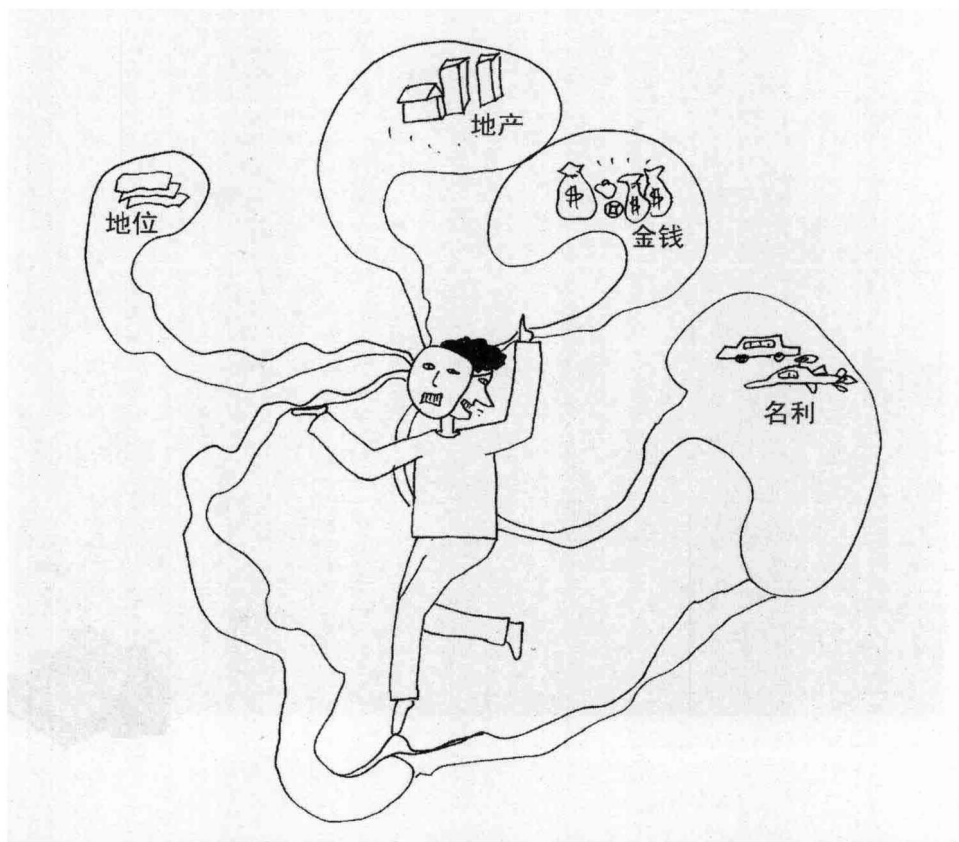
到底富人拥有什么特殊技能，是那些天天省吃俭用、日日勤奋工作的上班族所欠缺的呢？富人何以能在一生中积累如此巨大的财富？那就是：独特的富人思维。同样的一件事，富人与穷人所看到的和所思考的内容是不一样的，如果想成为富人，就必须学习富人的这种思考方式、做事方法、行动准则，摒弃穷人的思维方式。

- 贫富差异的根本在于思维的差别..... 271
- 尽量不要和无志的穷人交往..... 274
- 富人的眼里，遍地都是黄金..... 276
- 只有对失败的恐惧才会导致失败..... 281
- 穷人等候机会，而富人创造机会..... 284
- 该坚持的坚持，该放手的放手..... 287
- 不要说得多、想得多，但做得少..... 289
- 做事专注，集中精力..... 291
- 附录：福布斯家族三代传承，百年不衰..... 294

准则一

可以炫耀别人的财富 但不要炫耀自己的财富

“可以炫耀别人的财富，但不要炫耀自己的财富”是福布斯家族的发财理念之一，它的内涵类似于打牌，看清了别人手中的牌，你就能从容地主导这场牌局，而如果被别人摸清了你手中的牌，你会输得很惨。炫耀别人的财富，意味着你摸清了别人的底牌或信息，炫耀中看似将风光让别人占尽，对你却毫发无损，而炫耀自己的财富则难免会暴露自己的实力。可以说，在事业的发展中，掌握炫耀与不炫耀的分寸对于立足主动是很重要的。只要打好这张牌，就能使你名利双收。



◀▶ 本章读后心得 ▶◀

