

小故事中的大道理

滴水可藏海。一缕淡雅的阳光透过那晶莹剔透的水珠，便能折射出那浩瀚的大海。一颗砂里包含着一个世界，一朵花里存在着一座天堂。凝视生活中的细节，体悟人生的哲理……



XIAO GUSHI ZHONG DE DA DAOLI

小故事中的大道理



吉林人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

小故事中的大道理 / 崔钟雷主编. — 长春: 吉林人民出版社, 2010.7

(才学世界)

ISBN 978-7-206-06921-5

I. ①小… II. ①崔… III. ①故事 - 作品集 - 世界

IV. ①II4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 130007 号

小故事中的大道理

策 划: 钟 雷

主 编: 崔钟雷

副 主 编: 王丽萍 刘 超 那兰兰

责任编辑: 马忠平 李 峰 封面设计: 稻草人工作室



吉林人民出版社出版发行 (长春市人民大街 7548 号 邮政编码: 130022)

网 址: www.jlpph.com

全国新华书店经销

发行热线: 0431-85395845 85395821

印 刷: 北京画中画印刷有限公司

开 本: 787mm × 1092mm 1/16

印 张: 13 字 数: 200 千字

标准书号: ISBN 978-7-206-06921-5

版 次: 2010 年 7 月第 1 版 印 次: 2010 年 7 月第 1 次印刷

定 价: 10.80 元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与印刷厂联系调换。



前言

春华秋实,岁月无痕。时光的飞逝,为我们的人生留下了许多宝贵财富,太多的记忆、太多的情感,让我们始终无法释怀;太多的感动、太多的追求,使我们久久不能遗忘。人生的旅途漫长遥远,我们在饥渴的时候,都会找一碗心灵鸡汤来果腹;在疲惫的时候,都会找一个灵魂的港湾来休憩。为此,我们精心编写了本套《才学世界》系列丛书,让你的人生旅途不再彷徨与烦恼。

细细品读每一则故事,就像喝一杯陈年老酒,需要慢慢啜饮,渐渐懂得每个故事所蕴涵的生活意义。它们或许会使你领悟到生活的真谛,或许会使你以新的视野和方式去观察大千世界,芸芸众生、那些飞扬的青春、动人的情感、奋进的力量,以及令人震撼的生命本性的跃动,如清风拂过心田,如春雨滋润心灵,在不知不觉中,净化自己,感动自己,使你做一个善良的人,做一个感动别人的人。

本套丛书精心选编了多篇名家名作,文字优美,内涵深刻,用心去感受,你会发现每个故事都能从不同方面洗涤自己的头脑与灵魂,使你更有信心地去追寻梦想与未来。当你面临挑战、挫折和困惑之时,这本书会给予你力量;当你感到无助、迷茫和失落之际,这本书会给予你慰藉。它会成为你终生的益友,在你展翅高飞的时候,永远指引着你去努力开创属于自己的一片天空。



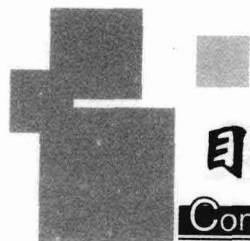
目录

才学世界

Contents

一切皆有可能

大地上的足迹	010
让别人开口说“是”	012
建造自己的房子	014
信赖	016
渔夫的誓言	018
勇于信人	020
勇敢来自锻炼	023
征服自己	025
失败了也能笑出来	027
班·符特生的故事	029
有一种能耐与生俱来	031
今天比未来更长	033
两堆碎片	035
生命中的大石块	037
看看另一面	039
身后的眼睛	040
一切皆有可能	043
一代硬汉海明威	046
先进去再说	049
一个夜晚	051



目录

Contents 才学世界

守住自己的人生频道

习惯是一粒种子	054
成功就是打个洞	056
宁愿做“碳”	058
站在你应该站的位置上	060
飞起来的智慧	062
做人与凿井	064
台阶	067
守住自己的人生频道	069
两棵枣树	071
你知道思想能走多远	073
做自己的预言家	075
渔夫的经验	078
真正的赢家	080
两个水罐的故事	083
每一个人都很重要	085
避短扬长皆天才	087
注重“细节”是一种能力	089
态度决定一切	091
弱点改变命运	093
如果人生有了污点	095
第一声喝彩	097
受宠若惊	099

目录

才学世界

Contents

桶的大小是由你定的

我的苹果树	102
桶的大小是由你定的	104
生活到底是什么	106
生长在路边的蓟	108
人生的抉择	111
幸福的线头	113
重要的是选准方向	115
不一样的豆芽菜	117
会飞的猪	119
两杯不同的水	122
没有最好的,只有更好的	124
最优秀的人就是你自己	126
树木的生存智慧	128
8 千米	131
面对两难选择	133
一个孩子告诉我们的	135
离开还是靠近	137
既普通又不普通的财富	139
乞丐的三个愿望	141
输赢的距离	143
盛满水的瓶子	145
最初的鹰	147



为自己而写

简单的方法	150
一小时造就辉煌	152
为自己而写	154
世界上最矮的棒球王	156
丁肇中的“不知道”	159
用诚意赢得机会	161
决不放弃	163
人生的马拉松	167
1美元与8颗牙	170
再走半步	172
最好的忠告	174
独木桥的走法	177
远离诱惑	179
可贵的尊重	181
快乐是最好的药	183
改变一生的邂逅	185
有眼光就有机会	188
生命中最重要的事	191
你敢想吗	193
了解自己,确定目标	195
守诺	197
冒牌的管家	199
诚实是一把钥匙	202
把敌人变成朋友	205

Xiao Gushi Zhong De Da Daoli

小故事中的大道理

一切 皆有可能

任何苦难都必须勇敢面对,如果赢了,则赢了;如果输了,就是输了。一切都有可能,永远都不要说不可能。”



大地上的足迹

包利民

韦伯是美国圣日公司一名普通的员工，一开始他还勤勤恳恳地做自己的工作，可是后来他发现在公司里像自己这样的人有上千个，想靠勤奋工作脱颖而出是难于上青天。于是他的热情锐减，每天漫不经心地打发着时光。

一天，公司派韦伯去城郊的一个农场送份材料。农场主是一个四十多岁的黑人。办理完公事后，这位黑人大叔问韦伯：“小伙子，你在圣日公司干得怎么样啊？”韦伯苦笑着回答说：“不是很好啊！我是一名普通的员工，做着再普通不过的工作。公司里像我这样的人有上千个，就算我再努力，也不会有什么辉煌的业绩，更不用说什么前途了！”黑人大叔呵呵一笑，问：“小伙子，你回头看看，能不能找到我们走过的足迹？”

此时二人正漫步在农场里的小路上，韦伯回头看了看，平整的路上根本没有一个脚印，于是他摇了摇头。黑人大叔说：“找不到吧！其实我们的脚印已经留在了上面。最初这里是没有路的，只是走的人多了，他们的脚印重叠在一起，才成了路。在成千上万走过的地方，是很难看到自己的脚印的！”

韦伯若有所思地点了点头，黑人大叔又说：“我们去那边的田地里转转！”走在松软的土地上，他们身后留下了两行深深的足迹。黑人大叔意味深长地说：“你看，只有在别人没有涉足



的地方,甚至是在泥泞之中行走,才会留下深深的脚印啊!”韦伯的心里一震,忽然就涌起了一种前所未有的激情。

回到公司后,韦伯就像变了一个人,他在工作中创新求变,时常提出一些全新的观点和建议,使得公司上下对他刮目相看。他因此不断得到重用和提升。15年后,他成了圣日公司第四任总经理。

沿着千万人走过的路行走,永远不会留下自己的脚印,只有行走在无人涉足的艰难境地,生命才会留下深深的印痕。

感悟



鲁迅说:世间本没有路,走的人多了,也便有了路。我们都是人生道路上的匆匆过客,每个人都渴求成功,而真正成功的人却寥寥无几。同样的路途,只有选择正确,勇敢尝试,做到与众不同,才会“条条大路通罗马”。

让别人开口说“是”

卡耐基

跟人们谈话时，别开始就谈你们意见相左的事，不妨谈些彼此间赞同的事情。如果可能的话，你更应该提出你的见解，告诉对方，你们所追求的是同一个目标，所不同的只是方法而已。奥弗斯德教授在《影响人类行为》中说过：“一个‘不’字的反应，是最不容易克服的障碍，当一个人说出‘不’字后，为了自己人格的尊严，他就不得不坚持到底。”

西屋公司推销员艾力逊负责的推销区域，住着一位有钱的大企业家史密斯先生。公司极想卖给他一批货物，过去那位推销员几乎花了十年时间，却始终没有谈成一笔交易。艾力逊接管这一地区后，花了三年时间，对方才买了几台发动机。他想如果这次买卖做成，发动机没有毛病，以后就可以向他推销几百台发动机。

可是，高兴似乎太早了，史密斯先生见到他就说：“艾力逊，我们不

能再多买你的发动机了。”

他心头一震，就问：“什么原因？”

史密斯先生说：“你们的发动机太热，我不能将手放在上面。”

艾力逊知道如果跟他争辩，不会有任何好处的，过去就有这样的情形——现在，他想运用如何让他说出“是”的办法。

他向史密斯先生说：“你所说的我完全同意。如果那发动机发热过高，我希望你就别买了。你当然不希望它的温度超出电工协会所定的标准，是不是？”

艾力逊获得了第一个“是”字。

艾力逊又说：“电工协会规定，一台标准的发动机可以较室内温度高出 72°F，是不是？”

史密斯先生说：“是的，可是你的发动机却比这温度高。”

艾力逊没和他争辩，只问：“工厂温度是多少？”

史密斯先生想了想，说：“大约 75°F 左右。”

艾力逊说：“这就是了——工厂温度 75°F，再加上应有的 72°F，一共是 147°F。如果你把手放进 147°F 的热水里，是不是会把手烫伤？”

史密斯先生还是说“是”。

艾力逊接着说：“史密斯先生，你别用手碰那台发动机，那不就行了！”

史密斯先生接受了这个建议。谈了一阵后，史密斯先生把秘书叫来，为下个月订了差不多 3 万元的货物。

艾力逊费了多年时间，损失了数万元的买卖，最后才知道，争辩并不是一个聪明的办法。要从对方的观点去看事，设法让别人回答“是”，那才是成功的办法。

感悟



要想让别人开口说“是”，就要设身处地为别人着想，从别人的角度出发，以亲切的方式说服别人同意你的观点，从而博得别人的好感。这是与人交往的技巧，也是获得良好人际关系的关键所在。

建造自己的房子

鲁先圣

当我们在为一个企业、组织或者国家做事的时候，我们是否会像在为自己做事一样尽心尽力呢？

有一个有趣的故事是这样的：一个上了年纪的木匠准备退休了。雇主很感谢他为自己服务多年，问他能不能再建最后一栋房子。木匠答应了。可是，木匠的心思已经不在干活上了，他干活马马虎虎，偷工减料，用劣质的材料随随便便地把房子盖好了。完工以后，雇主拍拍木匠的肩膀，诚恳地说：“房子归你了，这是我送给你的礼物。”

木匠惊呆了。如果他知道他是在为自己建房子，他一定会用最优质的建材、最高明的技术，然而现在呢，房子却建成了“豆腐渣工程”！可是一切都已经来不及了。

我们每个人都可能是这个木匠。每天，我们砌一块砖，钉一块木板，垒一面墙，最后我们发现，我们居然不得不居住在自己建成的房子里。可是，到那时，一切都已经注定，已经无法回头了。这就是人生，充满了遗憾和嘲弄。

再也没有比“我只是为别人在工作”这种观念更伤害我们自己的了。人生中最重要的事，就是及早认识到，我们是自己命运的播种者。我们今天所做的一切，都会在将来深深地影响到自己的命运。种瓜得瓜，种豆得豆，几分耕耘，就有几分收获。

认识到我们是在为自己工作，就意味着自我负责和自我激励。一个人只有自己对自己负责，自己激励自己进步，才能掌握自己的命运。这

是最根本的问题。如果我们甚至不愿意对自己负责任,不愿意自己督促自己进步,那将不会再有力量使我们在社会上站稳脚跟了。有些人得过且过,做一天和尚撞一天钟,整天混日子;他们的心思没有放在工作上,只有在老板面前才会装装样子;有些人看上去忙忙碌碌,可是并不是真正的用心,只是用这种忙碌的假相欺骗自己;有些人见了责任就躲,不肯多做一点事;有些人无法面对挑战,自己给自己设限,认为自己这也做不了,那也做不了,稍微有些难度的工作自己就先打退堂鼓了。

没有付出,当然不会有回报,即使你的环境、你的工作、你的老板、你的同事有再多不令人满意的地方,你也应该知道,你的所作所为,是为了你自己,而不是为了他们。这是我们自己的工作,我们自己的人生,一切的恶习,最后受伤害的人只能是我们自己。你能伤害到别人吗?不能!你不努力,你的老板可能受损失,但是你失去的更多!你失去了一个充实美好的人生。

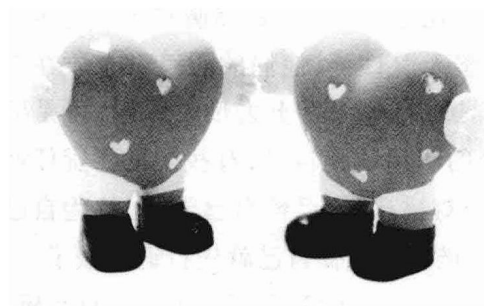
不论我们处于何种境地,事实上我们都是在为自己工作,我们时刻都在建造自己的房子。如果明白了这一点,命运也就掌握在了自己手中。



感悟



做人应该脚踏实地,只有给自己打好坚实的基础,才能学到真正的本领和技能,才能更稳定地向前发展,才能给自己建造一座坚实漂亮的房子。



信 赖

蒋光宇

心理学教授恩科带领一群学生做过这样一个关于信赖的实验：

他首先让学生们面朝他站成两排横队，然后命令后一排的同学做好救助准备，待他喊了“开始”之后，前一排的同学就往后一排位置相对应的同学身上倒。

等同学们准备好了之后，他郑重地发出指令：“前面的同学别有顾虑，要尽力往后倒！好，开始！”

几乎是所有的前排同学都嘻嘻哈哈地一边笑着，一边按照恩科教授的指令，身子一点一点地向后倾斜。但是，大家明显地暗自掌握着自己身体的平衡，并不肯把好端端的自我撂倒在后排那个同学的身上；后排的同学本来已经拉开了架势，预备扮演一回救人的英雄角色，但是，由于前面倒过来的身体重量并不够重，也只好扫兴地用手轻触了一下前排搭档的衣服就算了事。

可是，在前排的同学当中有一位例外——一位男生在听到恩科教授发出的指令之后，紧紧地闭上了双眼，十分彻底地向后面倒去。这位膀大腰圆的男生的搭档，竟是一位小巧玲珑的女生。当这位女生看到这位男生毫不掺假地倒过来时，先是微微一怔，随即奋不顾身地去抱住他。看得出，她有些力不从心，但却倔强地咬着唇，竭尽全力地将他撑起……这位女生成功了！

恩科教授笑着举起这对搭档的手，高兴地说：“他们两个是这次实验中表现最为出色的人。”