

犹太人

教给你的24堂最实用

赚钱必修课

韩彪/编著

圣典箴言中的从商艺术，千年砥砺中的成功之道。
伟大的民族，智慧的人群，
诉说一段神秘又令人叹服的传奇。

经典珍藏版

面对纷繁复杂的社会，你一定深深地感到，“人心隔肚皮”，
许多人都为如何处理人际关系而烦恼，为人处事越发艰难。说话办事是一门艺术，
更是一门学问。本书结合生动的事例！

神秘古老的传世法则， 傲世惊天的财富智源。

中国华侨出版社

犹太人

教给你的24堂最实用

赚钱必修课

经典珍藏版

神秘古老的传世法则，
傲世惊天的财富智源。



中国华侨出版社

图书在版编目(CIP)数据

犹太人教给你的 24 堂最实用赚钱必修课 / 韩彪编著. —北京:中国华侨出版社, 2010.7
ISBN 978-7-5113-0556-5

I. ①犹… II. ①韩… III. ①犹太人—成功心理学—通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 138360 号

● 犹太人教给你的 24 堂最实用赚钱必修课

作 者 / 韩 彪

责任编辑 / 文 心

装帧设计 / 孙希前

责任校对 / 李向荣

经 销 / 新华书店

开 本 / 710 × 1000 毫米 1 / 16 印张 / 19 字数 / 230 千字

印 刷 / 三河市华润印刷有限公司

版 次 / 2010 年 10 月第 1 版 2010 年 10 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-0556-5

定 价 / 32.00 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编:100029

法律顾问:陈鹰律师事务所

编 辑 部:(010)64443056 64443979

发 行 部:(010)64446051 传真:(010)64439708

网 址:www.oveaschin.com

e-mail:oveaschin@sina.com

Preamble

序 言

在人类历史的长河中，犹太民族是一个屡遭厄运却又从不屈服又令人肃然起敬的民族：犹太人在世界各地过着颠沛流离的生活，他们屡遭种族歧视与残酷迫害，却丝毫没有灭绝，反而日益壮大起来，并为人类社会进步作出了巨大的贡献。

犹太人沉默过，但是从未真正消亡过。犹太人对商业独到的见解，对财富不懈的追求，对生命的深切感悟，对处世的精明融洽，使他们成为最值得骄傲、最值得自豪的民族之一。在美国的亿万富翁中，有20%以上是犹太人。他们中涌现出了大批世界级的科学巨匠、思想艺术的大师、出色的政治家、卓越的外交能手、石油王国的巨子、传媒帝国的巨擘、华尔街的天才精英、好莱坞的娱乐大亨等，甚至全世界的银行业，都会因为犹太人的策略介入而受到影响。

犹太人有什么样的智慧法则呢？他们是如何在商场占得先机、获取利润的？又是在漫漫人生路上用自己的智慧一步步走向成功的？这些问题引起了全世界的关注和研究。

《犹太人理财的24堂最实用赚钱课》一书就是迎合众人的口味而编写的，它主要从24个不同方面阐述了犹太人的成功秘诀。犹太民族特别善于适应新的环境、迎接新的挑战。一书在手，犹太人的成功秘诀一览无余，品味了他人的成功才更知道成功

的意义。

在精明的犹太人眼中，任何有价的东西都能失而复得，只有智慧才堪称人生无价的财富。他们是生活中的强者，面对生存的种种艰难与困苦，他们微笑面对、自强不息、积极向上、充满信心。在为人处世上游刃有余，不仅可以赢得他人的尊重与好感，也为自己的发展奠定了广泛深厚的基础。

犹太民族很早就从事了商业性活动，所以他们很早就开始致力于使商业活动规范化的工作。我们可以从他们的商业经营中发现公平价格、正当利润、公平竞争、如实说明等现代商业法规的基本思想和原始做法。如果您希望做一名成功的商人，如果您希望拥有伟大的企业，如果您希望成就财富的梦想，那么请翻开本书，细细地品味它，这些看来细小但却无处不在的智慧就是犹太商人开启成功之门的钥匙。犹太商人就是这样在竞争中把自己的钱袋装满的。

犹太人在创造了一个个奇迹的同时，留给世人的是无穷无尽的智慧，引导人们不断地探索、学习。

本书中引述的犹太圣典箴言，一直广泛流传于犹太人中间，并成为他们一生尊崇的经商与做人的智慧准则。希望这些有着悠久历史的智慧法则能照亮你前进的路。

Contents

目 录

第 1 堂课 乘风而行，关注时局机会多

花最少的投入获得最大的收益是商业活动的法则。只有掌握了更多、更新的信息，才能减少不必要的投入，掌握商战主动权。犹太商人会关注国家每一项新政策的出台，能从国家大事中找信息，发挥自身优势，从这些政策中挖掘生财之道。

1. “精”商者精于借势 / 1
2. 借势打品牌，我有我的样 / 3
3. 个性鲜明，不随大溜 / 5
4. 善用资源，弄潮商海 / 7
5. 看准商机，借风扬帆 / 10
6. 能“借”就能经商 / 12
7. 高级投手，看准方向再出手 / 14

第 2 堂课 信守承诺，说得出就要做得到

恪守诚信是犹太人做人的根本。信誉是人之根本，对于全世界的人亦是如此，诚实可信才能取得伙伴的信任。满嘴谎言的人，必会遇到以其人之道还治其人之身的经历。要谨记，说到做到才是真理。

1. 重信守约，坚守承诺 / 16
2. 履行与神的契约 / 18
3. 犹太人：一个遵法守规的民族 / 21
4. 以善为本，声名永存 / 22

第3堂课 勤能补拙，智慧靠积累获得

古语云：“勤能补拙是良训，一分辛苦一分才。”知识非天生的，智慧是要靠累积不断获得的，只有不懈地努力才能达到自己的目标。

1. 知识是成功的引擎 / 24
2. 智慧胜于出身门第 / 25
3. 不放弃就不算失败 / 27
4. 苦难是一笔财富 / 29
5. 书架就是你的心灵家园 / 32
6. 教育使人明理 / 33

第4堂课 量力而行，决策之前要三思

一个成功的人，在作任何决策之前，都要一思，二思，三思。思考的，除了资本本身，还有自己是否输得起已有的地位和信誉。输得起就尽心竭力，输不起就请在孤注一掷之前放慢脚步，先把自己的心理素质培养好再说。

1. 出其不意的商业策略 / 37
2. 不脱离民族的慎独 / 39
3. 一鸣惊人的投资策略 / 40
4. 成功投资人的心理素质 / 41
5. 定下目标并不容易 / 43
6. 确定值得，才可冒险 / 44
7. 改变命运就在一念之间 / 45

第 5 堂课 有进有退，关键时刻亮王牌

心中有底，行动有效。生意的运作犹如一副牌局，未到揭晓时，不会亮出手中所有的牌面。牌局随时可能中途停止，而对方也随时会出新牌，把自己放在进退皆可的位置，不到关键时刻绝不动作。王牌压底才会是真正的赢家。

1. 忍耐是一种胸襟 / 47
2. 以退为进，绝处逢生 / 48
3. 把握忍耐的尺度 / 50
4. 本钱不可挪作他用 / 51
5. 多想一步路更宽 / 53
6. 运筹帷幄，心中有数 / 54

第 6 堂课 以善为本，绝不做昧良心之事

一个成熟的人，要懂得哪些事情可以放手去做，哪些事情是坚决不能做的。犹太人就是在依从自身信仰和原则的基础上获得非凡成就的。不顾一切地去做，违背道义与法律的、违反做人原则与信念的投资，只能导致自身彻底垮台的后果。

1. 有钱了，美德不能丢 / 56
2. 万事先从我做起 / 59
3. 干净的钱财，纯净的灵魂 / 60
4. 赚钱：生意就是生意 / 61
5. 商场关键，合法与否 / 62
6. 捐款也有利润 / 64
7. 珍惜获得，钱多路更长 / 66

第7堂课 谨慎做事，时刻防范交易风险

无论是团队还是个人，要想扩大发展就离不开合作。所谓“合作”，既要能“合”，又要能“作”，对象合得来，能力做得到，再拿出诚意，就可以为共同利益而奋斗了。合作是因为利益而不是因为情谊，所以合作更要有清醒的头脑。

1. 轻信他人，伤害自己 / 67
2. 朋友与金钱的“楚河汉界” / 69
3. 分享你的合作 / 70
4. 一笔生意，两头赢利 / 72
5. 用利益让对方为自己着想 / 74
6. 寻找利益点，一步步解决问题 / 75
7. 交易无高低，赚钱无贵贱 / 76

第9堂课 团队协作，公私分明实现自我

犹太民族的共性像一块磁石，深深吸引分散在各地的犹太人。“抱团打群”是犹太商人的又一特征，他们虽然重视团队协作精神，却懂得避免团队内部的趋炎附势或拉帮结派，不给那些利用这些关系陷企业于不利的人留机会。

1. 一个团队一种精神 / 78
2. 天才也需要帮手 / 79
3. 尽力帮助别人 / 80
4. 我们就是“共同体” / 82
5. 把别人的喜悦当作自己的 / 83
6. 不盲从于权威 / 84
7. 看重自我，尊重别人 / 85

第 9 堂课 拒绝诱惑，美色和利益两清

犹太人深知“害人之心不可有，防人之心不可无”的道理，生意场上不仅存在利益与金钱，同样潜伏着尔虞我诈与危机重重，身边一切与生意利益有关的人都可能成为事业中的陷阱。特别是和有生意往来的异性合作者，或异性同事，甚至是上司都不要有过于亲近的行为。

1. 女人等于一半的财富 / 87
2. 生意的范围有限 / 89
3. 感情用事不好做生意 / 91
4. 让女人心动就有收获 / 93
5. 不要做情绪化的奴隶 / 94
6. 不要让女人哭泣 / 95
7. 沉溺于酒色最没救 / 96

第 10 堂课 守口如瓶，做到保守秘密

所谓“说者无心，听者有意”，一时口舌之快也许为种种危机埋下了伏笔。与人交谈讲求场合、对象，和不能保守秘密的人合作是火忌。

1. 亲密并非无间，注意友谊的度 / 98
2. 保守商业秘密的细节 / 100
3. 终生守口如瓶 / 101
4. 生意场上最无情 / 102
5. 不逞口舌之快 / 103
6. 闲暇之时不谈公事 / 104
7. 害人之心不可有，防人之心不可无 / 105

第 11 堂课 懂得感恩，得势失势都不拆桥

俗话说：“滴水之恩，当涌泉相报。”无论是生活当中还是在商业战场的无声硝烟中，作为恪守信用的人，绝不应做出背信弃义、过河拆桥的事情。这不仅是一种回报，更是一种品格的体现。

1. 得饶人处且饶人 / 107
2. 尽己所能，为己所用 / 109
3. 风水总是轮流转 / 110
4. 给别人留有余地 / 112
5. 牢记信仰，满足心灵 / 113
6. 学会微笑，财源滚滚 / 114
7. 不做背信弃义之人 / 116

第 12 堂课 税账两清，掌握收支平衡

营业税、增值税，各种票据的收支平衡，其实是一个企业获利多少的控制点之一，依法纳税虽然是企业的义务，可较重的税务负担也是制约企业有更大发展的桎梏。转变传统思维，寻求合理合法的增利途径是每个商人都应具备的能力。

1. 收账有学问 / 117
2. 不挣不该挣的钱 / 119
3. 绝不漏税，合理避税 / 120
4. 投机外汇买卖 / 121
5. 学会打“擦边球” / 123
6. 让数字说明一切 / 124

第 13 堂课 关注媒体，搜罗信息握先机

商场上的一举一动，所接触的大小人物，都有可能成为决定成败的因素。注重建立信息关系网络，特别对于媒体平台，善于巧妙灵活地处理与记者间的关系尤为重要。谨慎处理与媒体间的关系，是把握成功先机的前提。

1. 高度重视信息 / 126
2. 以双重眼光看媒体 / 127
3. 从信息里找钱 / 129
4. 放真消息，明亏暗盈 / 130
5. 善用媒体兴奋点 / 131
6. 把握信息主动权 / 132
7. 勤谋算，巧获利 / 134

第 14 堂课 谦虚做人，小心驶得万年船

不张扬，谦虚行事是商业精神的重要体现，不妄自菲薄、贬低自己，也不骄傲自满、抬高自己。在交际应酬场合能够结交许多朋友，一般来说，越是见多识广，越是素养高雅者，就越是谦虚；而越是无知的人，就越是不知天外有天，就越是狂妄。

1. 越谦虚者越智慧 / 136
2. 自大是罪恶的捷径 / 137
3. 生命等值，机会不同 / 138
4. 谨慎正直，不说大话 / 139
5. 磨砺：获得之前的克制 / 141
6. 学习赞美他人 / 142

第15堂课 自强不息，做命运的主人

犹太民族是一个饱经忧患的民族，他们曾遭受过不同教派的极端鄙视，曾无数次被驱逐离开自己的家园，屡次惨遭迫害……但是他们并没有绝望，他们非常珍惜上帝给予自己的生命，他们凭借自己的智慧、勇气、毅力和决心从苦难中一步步走出来，勇敢地面对现实，积极地主宰自己的命运，努力创造美好的生活。

1. 上帝不会让人走投无路 / 144
2. 苦难中执著前行 / 147
3. 风雨过后会有彩虹 / 148
4. 人要主宰自己的命运 / 150
5. 将生命坚持到底 / 152
6. 学会原谅 / 154
7. 适应一切才能照顾好自己 / 156

第16堂课 提高素质，不要被陋习绊倒

犹太民族是一个主张个人修养的民族，犹太人认为，个人修养的好坏可以从其言谈举止中自然流露出来，恰当的语言行为可以增进人与人之间的感情，减少不必要的麻烦。因此，犹太人不断地思考和总结提高个人修养以及加强人际交往的方法。

1. 自卑是心灵的牢笼 / 159
2. 不要让虚荣占据你的心 / 162
3. 不要轻易动怒 / 164
4. 不要嘲笑敌人的摔倒 / 166
5. 吝啬和贪婪是禁锢自己的牢笼 / 169
6. 人人平等，勿以自我为中心 / 171
7. 嫉妒会腐烂身心 / 173

第 17 堂课 中庸之道，为人处世需谨慎

犹太人分布在世界各地，为了生存的需要，他们必须学会与各个地方的人打交道。在交往过程中，他们逐渐形成了一套独具特色的交际技巧，这不仅体现了犹太人高超的处世智慧，而且也深刻地影响着犹太人生活的各个方面。

1. 爱自己身边的人 / 176
2. 记住别人施与你的面包 / 178
3. 施比受更有福 / 181
4. 礼貌对待每个人 / 183
5. 选择恰当的朋友 / 185
6. 对上帝哭，对世人笑 / 187
7. 中庸与平衡之道 / 188

第 18 堂课 其乐融融，家庭是幸福的归属

犹太人把家当作上帝赐予的一份神圣礼物，他们依靠家庭的力量，勇敢地面对所有的不幸与坎坷。和谐的家庭是一方净土，是一个安静的港湾，在这里可以找到生活的动力和希望。

1. 构建和谐的家庭 / 191
2. 孝敬父母是天职 / 194
3. 兄弟之间要和睦 / 196
4. 婚姻是神圣的 / 197
5. 尊重伴侣甚于尊重自己 / 200
6. 管教孩子要有方法 / 203

第 19 堂课 甜言蜜语，爱情是生活的动力

轻率的恋爱会造成不幸的结果。同时，爱情只有回归到生活中接受考验，经历磨练与洗礼，才可以永恒。爱情是一件神圣的事情，人们应该怀着一颗虔诚的心对待它。

1. 爱情力量的伟大 / 206
2. 选择理想的伴侣 / 209
3. 爱与妒同时进行 / 211
4. 守护忠贞的爱情 / 213
5. 绝不背叛爱情 / 215

第 20 堂课 修身养性，犹太人的养生之道

生老病死是一个不可抗拒的自然规律，然而，拥有一个健康的身体，就可以延缓衰老、减少疾病、益寿延年。犹太民族劫后重生，他们懂得珍惜生活、保护身体。他们很注重日常生活习惯，注重科学的饮食与保健方法，他们有一套独特而理性的生活方式，有一套合理而科学的养生之道。

1. 身体健康才是关键 / 217
2. 科学的饮食方法 / 220
3. 劳逸结合，适度工作 / 223
4. 重视生活环境 / 224
5. 充分利用假期 / 226
6. 微笑有益健康 / 228
7. 犹太人的健康准则 / 230

第 21 堂课 驾驭大局，凡事无须亲力亲为

只靠一个人的智慧指挥一切，即使一时能取得惊人的进展，但终究会有一天行不通。如果你是个有“手腕”的管理者，并不需要亲力亲为。聪明商人注重知人善用，抓大放小，学会“偷懒”，在轻松高效中生活。

1. 充分休息与高效 / 233
2. 善待时间的意义 / 235
3. 有远见才能决胜千里 / 237
4. 重视数字，实现数据操控 / 238
5. 适度享乐好处多 / 239
6. 承认自己的弱小 / 241
7. 领导更要好身体 / 242

第 22 堂课 居安思危，考验企业生命力

人们常常希望未知的结果能够承载着圆满与美好，但希望之路同样隐藏着荆棘与坎坷。凡事防患于未然，留有后路，才能在商场博弈中掌握主动。盲目乐观的后果就是在发生突发事件时，让你的商业宝塔毁于一旦。

1. 稳健经营才能发大财 / 244
2. 做好最坏的打算 / 246
3. 从容面对逆境 / 247
4. 坚信明天会更好 / 248
5. 透过黑暗才能看到光明 / 249
6. 以怀疑的眼光看待事物 / 251
7. 伟大的生存哲学 / 252

第23堂课 理财有方，做一个合格的“管家”

犹太民族是一个爱钱的民族，犹太人执着于追求金钱，却不会被金钱羁绊。他们不仅赚钱有方，在理财方面，也有独特的方法和理论。可以说，他们是比较出色的理财能手。

1. 对待金钱的态度 / 254
2. 死钱变活钱 / 257
3. 以钱生钱，积少成多 / 259
4. 持家有道，当省则省 / 260
5. 稳妥平衡的理财模式 / 262

第24堂课 敏而好学，教育是民族强大的法宝

在犹太社会里，知识高于地位，知识重于金钱。犹太人重视教育，视知识如生命一样重要。在他们眼里，学习是一件至高无上的事情，而知识是最宝贵的财富。毫无疑问，犹太人虽经历磨难却能顽强生存下去，并且不断发展与强大，这与他们的教育是分不开的。

1. 知识就是财富 / 266
2. 活到老，学到老 / 269
3. 知识无处不在 / 271
4. 尊敬教师 / 273
5. 独特的教育艺术 / 275
6. 早期的财富教育 / 277
7. 万事以教育为先 / 281
8. 学校教育撑起民族的脊梁 / 283