

THE WAY TO
HAPPY WORK



自领
幸福工作日志

危机频发的职场，我们是怨天尤人，还是潜心修炼

拥有6种职场修炼术

让你成功晋级工作并快乐着的职场达人

邱恒明 著

北方联合出版传媒(集团)股份有限公司
万卷出版公司





白领 幸福工作日志

THE WAY TO
HAPPY WORK

邱恒明 著

北方联合出版传媒(集团)股份有限公司
万卷出版公司

© 邱恒明 2010

图书在版编目（CIP）数据

白领幸福工作日志 / 邱恒明著. —沈阳：万卷出版公司，2010. 6

ISBN 978-7-5470-1051-8

I. ①白… II. ①邱… III. ①成功心理学—通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字（2010）第 112870 号

出版发行：北方联合出版传媒（集团）股份有限公司
万卷出版公司

（地址：沈阳市和平区十一纬路 29 号 邮编：110003）

印 刷 者：北京京北印刷有限公司

经 销 店：全国新华书店

幅面尺寸：145mm×210mm

字 数：113 千字

印 张：7.375

出版时间：2010 年 7 月第 1 版

印刷时间：2010 年 7 月第 1 次印刷

责任编辑：张旭 陈丹

特约编辑：李瑞文

装帧设计：■大观设计工作室

内版设计：梁庆博

ISBN 978-7-5470-1051-8

定 价：32.00 元

联系电话：024-23284090

邮购热线：024-23284050 23284627

传 真：024-23284448

E - mail：vpc_tougao@163.com

网 址：http://www.chinavpc.com



推荐序

拥有快乐的职场梦想

《新京报》文化副刊主编 萧三郎

因 为职业的关系，我知道十二星座，钻研过血型，迷恋过“九型人格”，接触过“disc 性格测试”。我读过曾国藩日记，看过韩剧《商道》，甚至研究过《兵苑》，更无聊的是，我还在家里藏了好几本《阴符经》和“德鲁克”。这些都和职场有关吗？当时我可没仔细想，现在回过头来整理，才发现我怎么也成了一个对成功学如此感兴趣的人？

人人爱总结，我也不例外：

◎ 大前研一云：想看什么就去看，想做什么就去做，想去哪里就去；凡事心有所想，必定身体力行。德鲁克说：所有的改变都是自我改变。他们和“功夫熊猫”一样，都是励志大师。

◎ 孔子本人不忌谈商业，有例为证，“富而可求，虽执鞭之士，吾亦为之。”当然，对现代人来说，如果你刚找到工作就想提薪水问题，老头子会告诉你“事君，敬其事

而后食”。

◎ 目标要坚定，成功有方法。《论语》有云：“暴虎冯河，死而无悔者，吾不与也。必也临事而惧，好谋而成者也。”郭台铭的成功三部曲是：策略、决心与方法。柳传志强调的是：坚定不移的目标+实现目标的方法。

我想告诉读者的是，如果想“纸上谈兵”谈论励志话题，我是一个很好的谈话对象。看了《白领升职术》之后，亲爱的读者，你会发现邱恒明其实更行！

邱恒明做过技术员、销售员、财经记者，最终以财经书评为职业。他擅长讲述职场升迁途中的故事，给职场新人升职建言，和他谈论职场话题肯定比我更合适。邱恒明能写会读，可以说读遍管理书，翻破职场经，而且还特别会总结。随便举些例子，试为推介：

成功=10 000 小时重复。马尔科姆·格拉德威尔在《异类》中提出了这个观点。科学的研究结论也同样表明：灵感和天分固然重要，但练习时间是区分天才和庸才的决定性因素。坚持 10 年做一个事，只要你不傻，成为某种习惯，定有所成。

“自我发展”的德鲁克法则。20 世纪最大的革命，不是科技产品的日新月异，不是医学、环保议题，而是人类的“自我管理”。让我们睁开眼睛看看我们身边的人，检

验一下能“自我管理”的人是不是具有更大的发展优势？

终身成功靠平台。领军人物的高度往往取决于他所站着的“地板”的高度，“地板”决定视野，视野决定格局。从比尔·盖茨到毛泽东，再到我们每个人所在公司的老板，都能证明这是正确的。

最后想说，职场很重要，快乐更为重要！岛田洋七的《佐贺的超级阿嬷》是让邱恒明感触至深的书，它传达的金玉良言让人热泪盈眶：“到死以前都要有梦想！没实现没关系，毕竟只是梦想嘛。”这该是我们人人都拥有的人生态度：

快乐地拥有职场梦想，哪怕没实现也行。



推荐序 拥有快乐的职场梦想 / I

《新京报》文化副刊主编 萧三郎

第一部分 意志磨炼术 ■ 1

1. 做有目标的唐僧马 / 3
2. 上帝为何让他洗马桶 / 7
3. “量力而行”，蚂蚁成雄兵 / 11
4. 10 000 小时重复=成功 / 15
5. 变成一头犀牛 / 19
6. 把自己当成大客户 / 23
7. 做抗压的小头目 / 27

第二部分 心态调节术 ■ 31

8. 第一是简化，第二还是简化 / 33
9. 扔掉桌上的报纸杂志 / 37
10. 现在是“简单”管理时间 / 40
11. 请问，你的时间力呢 / 44

12. 什么让你这么自信 / 48
13. 千万不要过度自信 / 51
14. 空杯！空杯！ / 55
15. 情绪！情绪！ / 61
16. 赶走疲劳 / 65
17. 职场三忌：“给你”、“替你”、“帮你” / 69
18. 时刻有种紧迫感 / 73
19. 职业“逆转”有3招 / 78
20. 迫切的读书与迫切的成功 / 82

第三部分 互助多赢术 Part 3

21. “给别人加水” / 91
22. 公司兴，我荣幸 / 96
23. 发现别人做错事？No！ / 100
24. 我们走平凡路线 / 104
25. 施舍可以，施垮人生不值 / 108
26. 想终生成功？造平台！ / 112

第四部分 吸引老板术 Part 4

27. 不在老板面前玩鬼把戏 / 119
28. 高尔夫背后的职场哲学 / 124
29. 魅力是天生的？鬼才信！ / 129
30. 请忘记学历 / 134

31. 老板是不是赚走了我的薪水 /	138
32. 忘记领导的聪明或愚笨 /	143
33. 创意天才=恶作剧高手 /	147
34. 员工比高管重要 /	151
第五部分 自我发展术 /	155
35. 持续成功有条件 /	157
36. 德鲁克法则 /	163
37. “不小心族”突破法则 /	167
38. 杜拉拉启示录 /	172
39. 菜鸟型经理的 N 种修炼 /	176
40. 构建职场“董事会” /	181
41. 营销高薪的自己 /	185
42. 要有工作狂作风 /	189
第六部分 幸福修炼术 /	193
43. 一生至少要做的 4 种工作 /	195
44. 快乐的穷外婆 /	200
45. 我们拥有自己所厌恶的缺点 /	206
46. 幸福家庭的好习惯 /	208
47. 幸福是可以学会的 /	214
后记 也谈自我激励 /	219

第一部分

意志磨炼术

职场 EQ 越测越开心

假设你是一个保险推销员，去访问一些有希望成为你顾客的人。可是一连十五个人都只是对你敷衍，并不明确表态，你变得很失望。这时候，你会怎么做呢？

- A 认为这只不过是一天的遭遇而已，希望明天会有好运气。
- B 考虑一下自己是否适合做推销员。
- C 在下一次拜访时再做努力，保持勤勤恳恳的工作态度。
- D 考虑去争取其他的顾客。

1. 做有目标的唐僧马



我们跨过的距离是大体相等的，不同的是，唐僧和我有一个遥远的目标，按照始终如一的方向前进，所以我们看到了一个广阔的世界。

据说唐僧骑的那匹马从前住在长安城西的一家磨坊，它和一头驴子是好朋友。平日，马在外面拉东西，驴子在屋里推磨。没想到，当这匹马昂首西去之后，它和驴子的命运从此迥然不同。

14年后，这匹马驮着佛经回到长安，来到磨坊会见它的驴子朋友。老马谈起这次旅途的经历：浩瀚无边的沙漠，高入云霄的山岭，凌峰的冰雪，热海的波澜……那些神话般的美景，使驴子听了大为惊异。驴子惊叹道：“你有多么丰富的见闻呀！那么遥远的路，



我简直连想都不敢想呀！”

老马说：

你知道吗？其实，我们跨过的距离是大体相等的。当我向西天前进的时候，你也一步也没停止。不同的是，唐僧和我有一个遥远的目标，按照始终如一的方向前进，所以我们看到了一个广阔的世界。而你被蒙住了眼睛，一生就围着磨盘打转，所以永远也走不出这个狭隘的空间。

老马和驴子的寓言同样适用于这样的一群人：最初，他们的智力其实不相上下，在走过漫长的人生之后，有的功盖天下，有的却碌碌无为。是什么原因造成了这么大的区别呢？答案是目标。原来，杰出人士与平庸之辈最根本的差别，不在于天赋，也不在于机遇，而在于是否建立了自己的人生目标！请每个人都回忆一下自己的工作、生活处于怎样一个状态，有没有明确的目标？有没有让自己感觉轻松简单的规划？我来谈谈自己的处境。

我是这样一个状态：

不能冷静地看一篇有严密推理的文章，看一本

需要思考、需要用心去理解的书籍；不能去拥抱每天的生活，去疼爱自己的爱人；不能静心旁观他人的生活，从中得到经验，吸取教训。

是不是，也有人和我的状态相近呢？这就是所谓的快节奏的现代人生活吧。

或许因为社会中实际的荣耀更能激发自己的斗志，更能使自己满足。但当你得到了一些金钱和地位的时候，扪心自问，我们便能发觉，金钱和地位带来更多的只是浮躁。一个真正值得尊敬的人，他的成功之路是安静的，甚至是孤独的。一个个能留下名声的学者，他们踏实地学着各种知识，诚恳生活，忠实为人。而我却越走越远。

我们为了生存，为了家庭、爱情要承担责任，因此，就把儿时的向往，把青年时的立志渐渐扭曲，在繁杂的社会中行走，走不出一条笔直的路来了！堆满书籍和资料的书桌让我每日用美妙的感觉麻醉自己，我开始理解懦弱，开始学会懦弱，变成不宁静、不学习的人。我开始为自己遮掩虚荣和虚伪。或许我的目标已经改变，而这是可怕的，需要职场生存中的你我随时警惕。

有智者说，只有复杂的头脑才能想出简单的道理。



我们是不是能认清简单的道理并照此而为呢？我们会感到很疲惫，各个方面都需兼顾，但我们复杂的思维却把我们的目标分散、迷乱了。我们每日的劳作是为了应付本能所反映出来的各种感觉、各种荣耀，却没有去区分哪些是长期目标，哪些是短暂的来扰乱生活的目标。

不迷失前进中的目标，的确是一大考验。

2. 上帝为何让他洗马桶



就算一辈子洗马桶，也要做一名洗马桶最出色的人。

许多年前，一个年轻人来到一家著名的酒店当服务员。这是他涉世之初的第一份工作，他将在这里正式步入社会，迈出他人生关键的第一步。因此他踌躇满志，暗下决心：一定要好好干，不辜负领导的信任！

谁知在新人受训期间，上司竟然安排他洗马桶，而且工作质量要求高得骇人：必须把马桶抹得光洁如新！他当然知道自己不喜欢洗马桶这一工作，更不可能实现“光洁如新”这一高标准的质量要求。说实话，洗马桶在视觉上、嗅觉上都使他难以承受，心理暗示更使他受不了。当他拿着抹布伸向马桶时，胃里翻江



倒海，恶心得想呕吐却又呕吐不出来，令他每天战战兢兢如临深渊。

为此，他心灰意冷、一蹶不振，他面临着人生第一步应该怎样走下去的选择：是继续干下去，还是另谋职业？继续干下去——难于上青天！另谋职业——知难而退？他不甘心就这样败下阵来。

正在这个关键时刻，单位的一位前辈及时地出现在他的面前，帮他摆脱了困惑、苦恼，帮他迈好这人生第一步，更重要的是帮他认清了人生路应该如何走。



她并没有用空洞的理论去说教，而是言传身教，身体力行，亲自洗了一遍马桶给他看。首先，她一遍遍地抹洗着马桶，直到抹洗得光洁如新；然后，她从马桶里盛了一杯水，一饮而尽！丝毫没有勉强。实际行动胜过万语千言，她以实际行动告诉了他一个极为朴素、极为简单的真理：把马桶抹洗得“光洁如新”，这一点完全可以办得到。