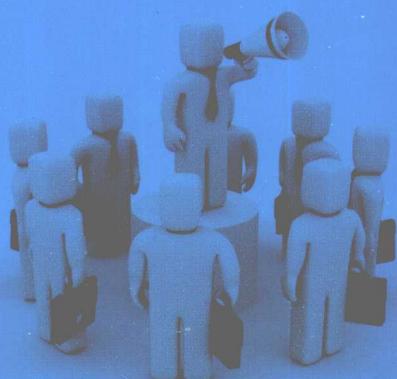


20几岁，一个我们赌不起未来的年龄！

20几岁心里有数，才会在30岁以后脚下有路；

20几岁主宰自己，才会在30岁以后决定人生。

最佳职业规划指南
各大企业培训员工最有效的教育手册



20几岁，该挣的 不只是薪水

有比薪水更需要你全力去争取的东西——

学会前辈们在开创个人事业上所具备的专业能力、处事技巧和应变态度。

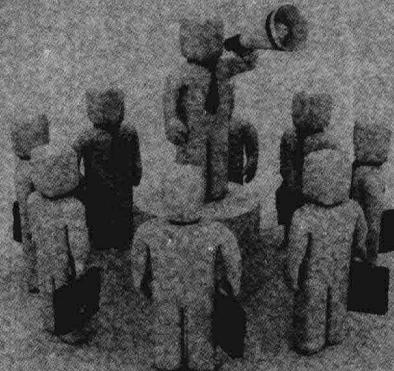
——这也就是你自己在未来发展时最有价值的筹码！

宇 琦 编著

20几岁，一个我们赌不起未来的年龄！

20几岁心里有数，才会在30岁以后脚下有路；

20几岁主宰自己，才会在30岁以后决定人生。



20几岁，该挣的 不只是薪水

宇琦 编著

中國華僑出版社

图书在版编目(CIP)数据

20 几岁,该挣的不只是薪水 / 宇琦编著.—北京：
中国华侨出版社,2010.8

ISBN 978-7-5113-0577-0

I .① 2… II . ①宇… III . ①成功心理学—青年读物
IV . ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 150683 号

20 几岁,该挣的不只是薪水

编 著 / 宇 琦

责任编辑 / 梁兆祺

责任校对 / 雷一平

经 销 / 新华书店

开 本 / 787×1092 毫米 1/16 开 印张/17 字数/258 千字

印 刷 / 北京建泰印刷有限公司

版 次 / 2010 年 11 月第 1 版 2010 年 11 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-0577-0

定 价 / 29.80 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 邮编:100029

法律顾问:陈鹰律师事务所

编辑部:(010)64443056 64443979

发行部:(010)64443051 传真:(010)64439708

网址:www.oveaschin.com

E-mail:oveaschin@sina.com



前●言

职场不是终点而是起点

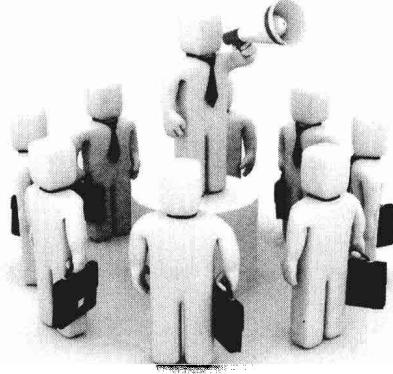
20几岁是人生的一个新的开始，20几岁刚踏入职场的年轻人往往是满怀抱负，都希望自己的职场前途能有好的发展。职场对于20几岁的年轻人来说是一个崭新的领域，你不再是小孩子了，要开始面对职场上的纷纷扰扰。这时的我们难道仅仅只向钱看齐，紧紧抓住薪水不放吗？还是该趁着年轻，多学习一些职场生存之道，多争取一些薪水之外的东西呢？

职场中的诱惑越来越多，竞争也越来越惨烈，如果20几岁的年轻人不能给自己定位，为自己做好职业规划，那么可能出现的现象是有了机遇看不到，找到的又不是自己适合的；或者找错了大方向，改变起来很难；或者得到的又轻易失去，走了好多弯路；或者精力分散，失去自己的优势地位。

有的20几岁的年轻人选择工作，用现实的报酬作为准则，哪里钱多去哪里，什么时尚去哪里，最终会发现头几年可能在待遇上是有一些差距，但是工作几年后薪资的多少差距并不大，风水轮流转，今天时尚的过几年不时尚了，从前挣钱容易过几年挣钱不容易。有的20几岁的年轻人在职业上摇摆不定，使得单位不敢委以重任；还有的20几岁的年轻人经常换工作，使得朋友们不敢积极相助。20几岁的年轻人如果职业定位不准，就好像游移的目标，让人看不清真实的面目。有的人凭借机遇获得一个好职位，但是却轻易地放弃了。很多人事业上发展不顺利不是因为能力不够，而是选择了并不适合自己

的工作，把时间浪费了。

20 几岁刚踏入职场的年轻人要学会为自己的未来投资。时间是个宝贵的东西，它是不会为某个人停留的，20 几岁的年轻人只有靠自己来抓住时间，不让光阴在岁月中无声息的流淌。在有限的时间里我们要具备学习的能力，充实自己，增加自己的阅历经验，开阔自己的眼界，抓住潜在的机遇，增强自己的做事能力，进而提高自己的竞争力。同时，20 几岁的年轻人要学会以自己的忠诚度和信任度赢得更多的声誉，赢得上司和下属的尊重和信任，更好的实现自己的职业规划和人生定位。



目 录

contents

第一章

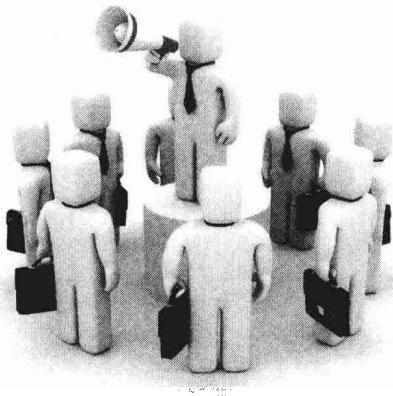
20 几岁该挣的不只是薪水， 是职业规划

生命有限，干事业要趁早	2
选对行业，你就成功了一半	4
术业有专攻，做专业领域的第一	9
脚踏实地，做力所能及之事	13
认识自我，合理规划职业生涯	15
谋定而后动，找准职场成功的“站点”	18
不要轻易丢掉专业优势	21
信念不倒，兼顾理想和现实	23

第二章

20 几岁该挣的不只是薪水， 是职场印象

送你一把混迹职场的“万能钥匙”	28
每个人都喜欢那些对自己赞美有加的人	32
水至清则无鱼，人至察则无友	35



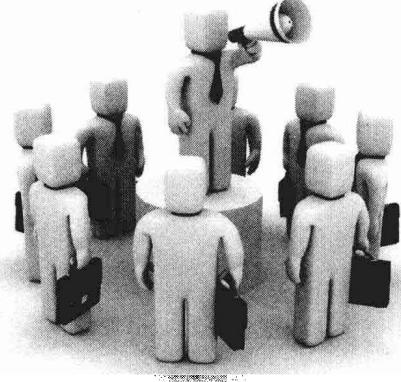
过犹不及,说的永远比需要的少	36
行走职场,不妨试试“曲线沟通”	41
面子很重要,但不是最重要	43
千万拿捏好办公室“白色谎言”的尺度	46
卸下“过度防卫”的包袱	48

第三章 20几岁该挣的不只是薪水, 是口碑指数

“推销”自己是一生都要做的事情	52
不仅要做事,还要会“作秀”	53
尽量让更多的人关注自己	56
善于让自己进入领导的视野	58
主动做别人不愿意做的“苦差事”	61
热情地公开拥抱你的竞争对手	62
以良好的名声赢得“群众基础”	64

第四章 20几岁该挣的不只是薪水, 是良好人缘

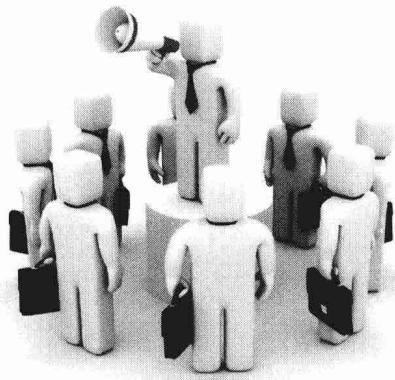
不要错过培育人缘的黄金时期	68
---------------------	----



莫让狭隘的交际观念成为你的绊脚石	70
网罗人心,打造黄金人脉网	71
善于沟通,打好“人脉”这张王牌	76
适时变通,好人缘才可以左右逢源	80
推销自己,在朋友中寻求发展机遇	84
化敌为友,扩展你的人缘范围	87
让领导对你“一见倾心”的妙招	88

第五章 20 几岁该挣的不只是薪水, 是贵人资源

篱笆立靠桩,人立要靠帮	94
争取到自己的职场“贵人”	96
察言观色说漂亮的借力话	98
借贵人给自己打个背景光	101
职场的捷径:跟对好上司	102
爬上“大人物”的肩膀	104
向贵人表达谢意	106



第六章

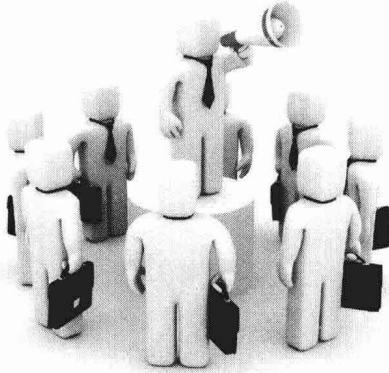
20几岁该挣的不只是薪水， 是阅历经验

微薄薪水如能换来真经验也是超值的	110
工作不要急躁,让自己多点耐心	112
要懂取舍之道,职场经验穿梭的隧道	115
索取有度,知"经验"常乐	116
学会取舍,笑对职场得失	118
在取舍之间笑傲职场陷阱	119
升职和经验之间自有取舍	122

第七章

20几岁该挣的不只是薪水， 是竞争能力

竞争可成就也可毁灭一个人	126
从容面对,学会欣赏竞争对手	127
竞争有道,保持君子风度	131
直面竞争对手,争取双赢	133
不要错过你的竞争对手	134



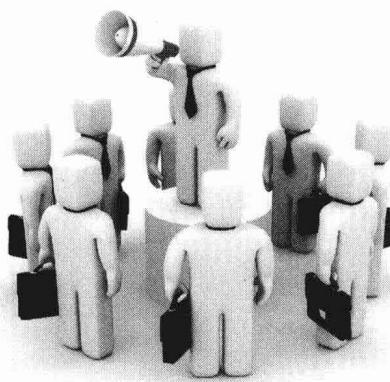
把对手成功转化为朋友	136
超越自己就超越了对手	138
想有竞争力,就努力把业绩提上去	141

第八章 20 几岁该挣的不只是薪水, 是信任感

以诚取信,千万不要因为利益欺骗别人	146
直率交流,让别人打心眼里信服你	149
负起责任,做能让人托付之人	151
从小处着眼,技巧性的拉近信任距离	153
运用潜意识,不知不觉赢得对方的信任	155
掌握攻心技巧,努力成为对方的知己	157
尊重他人,让对方感受到你的诚意	160
积极主动地交往,给予对方持续的信任	163

第九章 20 几岁该挣的不只是薪水, 是忠诚度

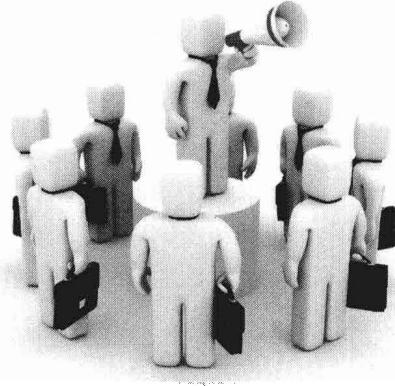
忠诚是永不过时的职场王牌	168
千万不要与上司争抢“镜头”	170



不要显得比上司还要聪明能干	172
可以功高,但万不可以功高震主	175
与老板同舟共济,与公司荣辱与共	177
有时候忠诚胜于能力	180
急上司之所急,忧上司之所忧	183
得罪上司啦? 你也可以力挽狂澜	185

第十章 20 几岁该挣的不只是薪水, 是行动效率

成功不会是天上掉下的馅饼	190
莫让自己输在行动这一起跑线上	191
说一百次不如行动一次	193
用行动打破镜中花和水中月的迷梦	195
停止空想,开始行动	199
此时不做,更待何时	201
机会总是留给一直行动的人	203
眼高手低往往难堪重任	205



第十一章

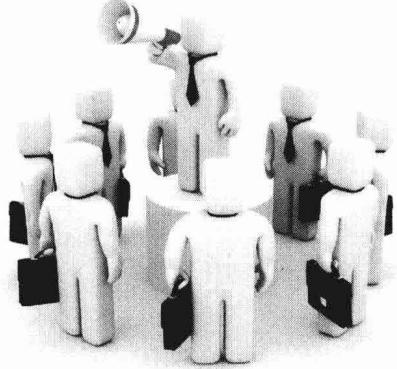
20几岁该挣的不只是薪水， 是充电学习

每一天都要做好被淘汰的准备	210
不满意眼下的工作,就把它当作“竞走”机会	211
每天每时每地不断学习	214
永远不要心高气傲,三人行则必有我师	216
处处留心皆学问	218
学有专攻,不断提高职业技能	220
大胆投资自己,精英也要更新知识结构	221

第十二章

20几岁该挣的不只是薪水， 是宽广眼界

眼界决定你的职业世界	226
别让职场成功的“发动机”熄灭	228
挖掘潜质,实现雄心壮志	229
不想做将军的士兵不是好士兵	231
站的高,才能看得远	233

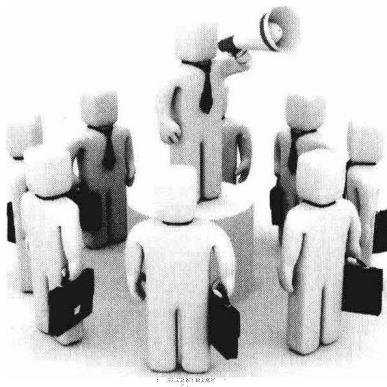


安于现状,只能走向平庸	234
雄心壮志要适合自身的性格发展	236

第十三章

20 几岁该挣的不只是薪水, 是潜在机遇

跳槽还是卧槽,机遇总难把握	244
与其等待机遇,不如创造机遇	247
即使是万分之一的机会,也不要放弃	249
山穷水尽疑无路时也有机遇	251
机遇偏爱能谋善断的头脑	252
机遇来自执著的追求	255
机遇来临,紧紧把握住就能更上一层楼	257



第一章

20 几岁该挣的不只是薪水， 是职业规划

20 几岁，你在干什么？你又在拼命的争着什么呢？也许你已经是一个职场菜鸟了，朝九晚五的职场生活，刚踏入职场的艰难磨砺，都让你苦不堪言，然而却拿着微薄得不能再微薄的薪水；也许你还是一名在校的学生，每日拿着父母的血汗钱挥霍着难得的读书时光；也许你敢想敢拼搏，跃跃欲试着要创业，却总是一次一次的失败着。这些情景，也许正是你现在生活的写照。然而，20 几岁的你真正知道自己在做什么呢？在这青春的美好时光中，你知道自己最应该争取的是什么吗？也许，这时的你，最需要争的不是薪水，不是你现时下能挣多少钱，而是长远的职业规划。



20

几岁，该挣的不只是薪水
jisui gaizheng de buzhi shixin shui

生命有限，干事业要趁早

出名要趁早，成名要趁早，干事业更要趁早。人的一生是那么的短暂，生命是有限的，因此，干事业要趁早，毕竟30岁，我们可以没有任何牵绊的去闯，30岁以后就要考虑到安定了，就会有家庭和孩子的牵绊，没办法像20几岁的时候那样放开拳脚，没有任何牵绊的去闯。

人生有几十年的航程，需要一步一个脚印地走下去。多少人哀叹自己年轻时运不济、命运多舛，到老来一事无成。殊不知命运并不是单单不喜欢他们，而是他们在人生的前一段航程里没有把握好自己，让自己随波逐流，更别说干事业了。正如歌德所言：“谁过玩世的日子，就不能成事；谁不听命于自己，就永远是奴隶。”多少白发苍苍的老人，回首往事，因为一事无成而自责，因虚度年华而悔恨，因放松自己而羞愧。

年轻意味着时间的富裕，健壮的体魄，敏捷的情思，无忧的心绪。最富有的东西，是最容易被轻视、糟蹋的东西；最缺少的东西，也是最渴望得到、最珍惜的东西。长处往往导致弱点：富有时间——来日方长，浪费点没啥；情思敏捷——学就会，不求甚解；体魄健壮——啥都能干，何须忙于去做；心绪无忧——把生活视为一桶香甜的蜜，至于生活中的艰难，连想也没有想过。20几岁的年轻人千万不能仅仅这样来理解年轻时的生活，更不能进行这样的生活推理。年轻的本色，年轻的风采，应该是奋发向上的精神，庄重严肃的态度，坚定不移的行动，永不懈怠的步伐。因此对于年轻人来说，干事业要趁早。20几岁的年轻人要想干事业，不让青春的宝贵时间从自己手中溜走，可以从以下四个方面来努力：



1.正确认识自己

人们对自己的认识往往停留在感性阶段，对于自己的思想、情操、能力的估计常常不是过高就是过低。20几岁的年轻人对自己的认识过高的居多，喜欢用自己之长比别人之短，夸大自己之长，掩盖自己之短，容易沾染盲目骄傲自满的情绪。其结果，必然是既看不起别人，又抓不紧自己，更别说干适合自己的事业了。可见，要抓紧自己，趁年轻时干事业，首先要正确认识自己。

2.严格要求自己

随波逐流固然轻松愉快，但长此以往就要被生活的波涛吞没。有的20几岁的年轻人也知道放纵自己不好，但这种人常常会这样想：“先放纵自己一段时间，待以后再抓紧也不迟。”然而，要回过头来，抓紧自己，那是很难的，需要付出十倍、百倍的代价。因为你已经习惯了顺流而下，而且你已经倒退了一段路程，要赶上船队，要走在时代的前头，谈何容易！因此20几岁的年轻人要严格要求自己，该干事业的时候，就不要为自己找开脱的理由，更不能放纵自己，而是要从现在开始，想到就要做到，绝不拖延自己干事业的行动。

3.彻底战胜自己

一个强有力的人，正是一个能战胜自己的人。要纠正偏见，改变习惯，克服弱点，主宰感情，驾驭性格……总之，20几岁的年轻人要想干事业，就千万不要让自己的弱点牵着鼻子走，而是要战胜自己的弱点。

4.培养抓紧自己的自觉性

20几岁的年轻人要想趁早干事业，就要培养自己的自觉性。想要养成自觉性首先是要培养自己的紧迫感。20几岁的年轻人千万不要认为人生那么长，自己还年轻，来日多的是创业的时间和机会。而是应该只当来日不长，要赶快去做。其次，20几岁的年轻人要有具体的目标。托尔斯泰有一条生活准则：“要有生活目标：一辈子的目标，一段时期的目标，一个阶段的目标，一天的目标，一个小时的目标，一分钟的目标，还得准备为大目标牺牲小目标。”最后，20几岁的年轻人还要善于自我反省，要知错就改，及时起步。埋怨、叹息、

绝望、后悔、急躁都没有用处。

奥格·曼狄诺指出,时间是一切生命存在的形式之一。生命和时间,紧紧相连,失去了时间,生命成了虚幻,没有了生命,时间便丧失了意义。时间就是生命,节约时间就是延长寿命。人的一生是那样短暂,然而,就在这流星般的一瞬,有的人如日月生辉,光焰四射;有的人却浑浑噩噩,默默沉沦。如果不想在自己年老的时候,为自己的一事无成而自责而懊悔,那么就要趁早开始干事业。



选对行业,你就成功了一半

无论是工作还是创业,行业的选择是最重要的事。20几岁的年轻人,如果你想要创业,你知道怎样选择行业,选择什么样的行业,成功的可能性才更大呢?

比尔·盖茨曾说过一句话:不是每个行业赚的钱都一样多。我想比尔·盖茨如果不是选择电脑行业,他可能永远也不能成为世界首富。可见,选对行业,就有成功的希望,就更容易走向成功。而选错行业,则走向成功率就会小很多。那么究竟怎样选择行业,选择什么样的行业才是有前途的行业,才是合适的行业呢?

以前有手机的人不是很多,但现在几乎人人都有手机,人人都买得起手机。不管你喜不喜欢,你都必须要拥有!因为时代的发展迫使你必须要拥有!所以手机在以前是趋势,它拥有广阔的市场前景,许多人需要它!但现在不是,因为市场空间已经缩小,从事这个行业的人又非常的多,所以赚钱的可能性就不大了。

每一种行业都有它的生命周期,就像一个生命一样,有诞生期、成长期、鼎盛期和衰退期。我们在选择一个行业时要分析这个行业现在处于什么样的阶段,还有多大空间,什么时候介入比较好。我们不仅要看到它的现在,更