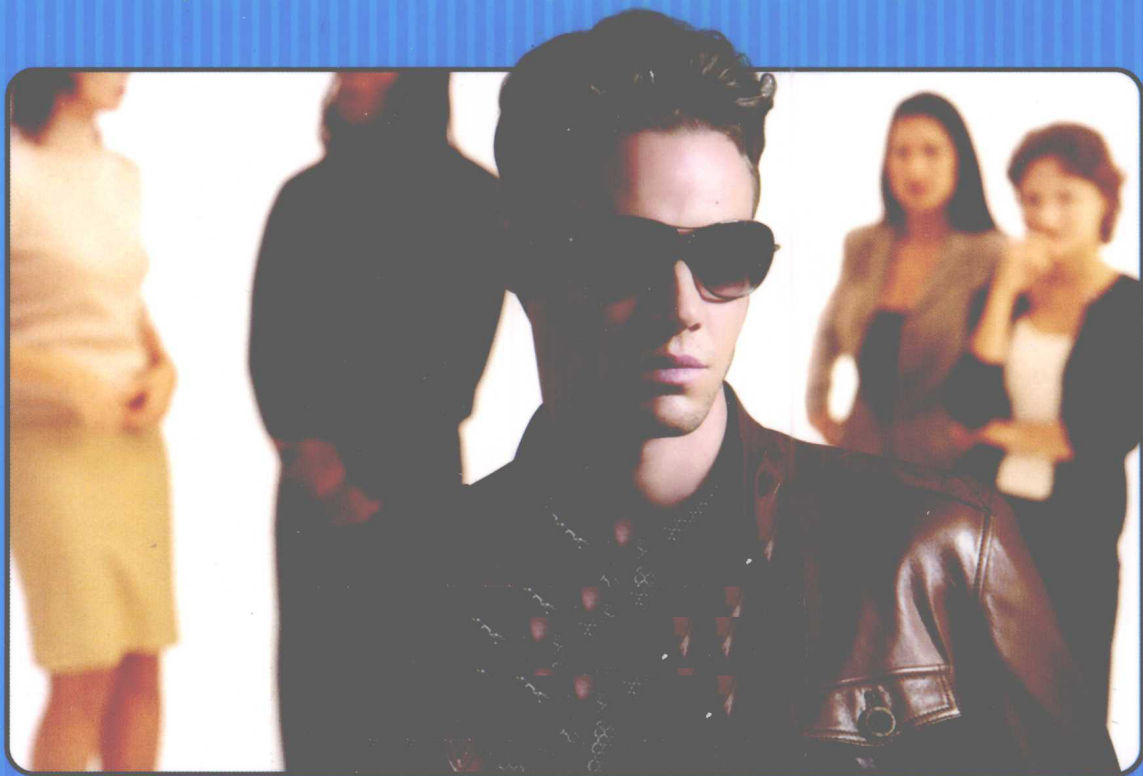


金钱是男人的底气，处世是男人的面子，会赚钱会处世才是男人的标志。

铸就男人成功与幸福的最新读本



做一个会赚钱 会处世的男人

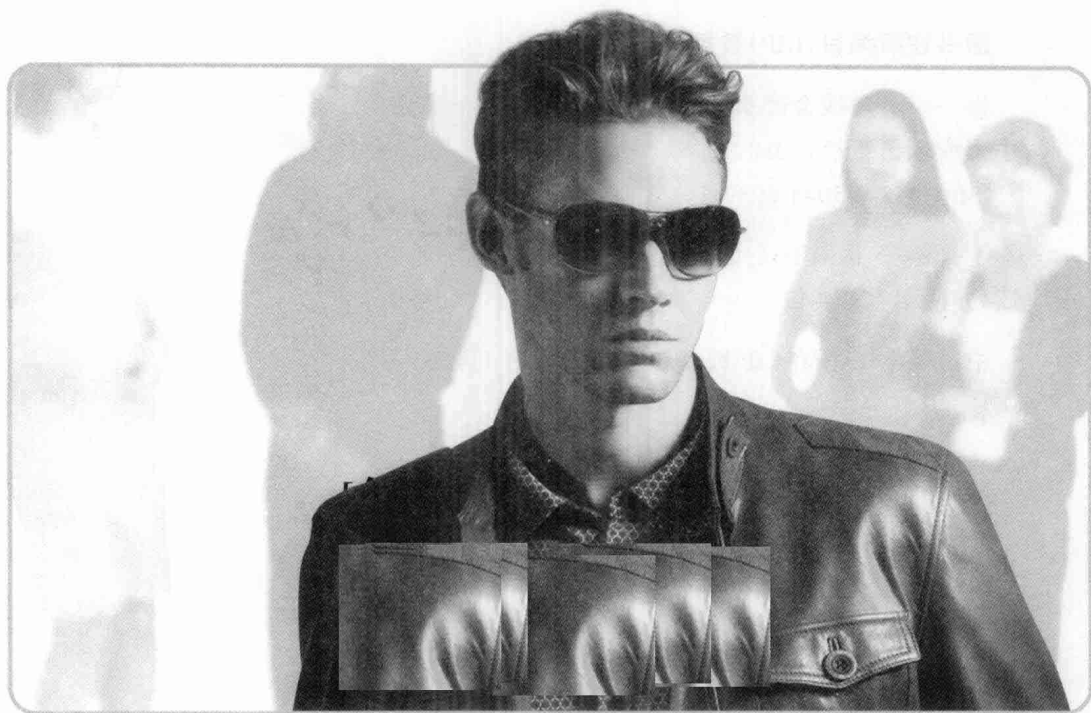
男人赚了钱才是硬道理·男人会赚钱才是真本事

在《做一个会说话会办事的女人》一书畅销之后，作者又推出更精彩更实用的《做一个会赚钱会处世的男人》。男人只有先学会为人处事，才有可能在江湖上得心应手，才会大把赚钱。而赚钱的门道和处事的技巧，在这本书中都可以找到精准的答案。

方舟 / 著

中国商业出版社

铸就男人成功与幸福的最新读本



做一个会赚钱 会处世的男人

男人赚了钱才是硬道理·男人会赚钱才是真本事

方舟 / 著

中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

做一个会赚钱会处事的男人 / 雨祺编著. —北京:
中国商业出版社, 2010. 7

ISBN 978-7-5044-6939-7

I. 做… II. 雨… III. 男性—成功心理学—通俗
读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 114555 号

责任编辑 常 勇

中国商业出版社出版发行

010-63180647 www.c-cbook.com

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店总店北京发行所

北京柯蓝博泰印务有限公司

* * * * *

787×1092 毫米 1/16 20 印张 195 千字

2010 年 8 月第 1 版 2010 年 8 月第 1 次印刷

定价: 39.00 元

* * * * *

(如有印装质量问题可更换)

前言

FOREWORD

做女人难，做男人更难！尤其在当今中国，正所谓“男人——难人！”如果一个女人会说话会办事就能获得幸福，而对于男人这些是远远不够的，因为男人必须要学会赚钱，这是社会对男性角色的要求，更是女人要求。赚钱不仅是一种谋生手段，更多的是对社会对家庭的一种责任。作为男人，会赚钱不仅仅是对家庭和社会负责的表现，更是对男人的能力的肯定。男人有钱是事业成功的一种标志，因为有了钱，男人会为女人和家庭提供良好的经济条件。但男人仅仅会赚钱还不够，还要学会处世，会处世的男人更容易在这个社会上生存，更容易获得成功，更容易获得幸福的人生。

金钱是男人的底气，是男人的面子，也是男人的信心。赚钱是一个男人必须面对的挑战。因为男人生活在这个世界上有很多不可推卸的责任。要履行这些责任，必须具备一定的条件。对于男人来说，赚钱不仅是一种生存的手段，也是一种获得安全感的基础，更是一种对社会、对家庭的义务。对于家庭来说，会赚钱的男人能给身边的亲人带来幸福和安全感。一个男人相貌平平、身材矮小没有关系，即使出身低微也没关系，最关键的是要有实现成功的本事，把自己和财富放在一起，那么，你的人生就会有价值。所以，男人一定要会赚钱。正确认识赚钱的意义，把握金钱的价值，懂得赚钱的门道，对于每个男人都是至关重要的。

每个拼命赚钱的男人们都惊人地相似：要赚钱的愿望无可厚非，赚到钱的结果却又任重而道远。其实，对于好男人，空有为家人谋幸福而赚钱的一腔热情还是远远不够的，脚踏实地地筹谋、切实可行的手段，才是会赚钱的男人所不可缺少的助推之力！通向财富的道路有千万条，但条条道路都惊人



地相似。拼命积累财富的男人也惊人地相似，他们在心理特征上就像是同一个模子压出来的一样。绝大多数白手起家的百万富翁都是出身贫穷的人，积累金钱对于那些一贫如洗的人有着不可抗拒的力量。这些男人是很有冒险精神的，他们敢于冒那些脚踏实地地、像苦工似地挣钱的男人所不敢涉足的风险。他们是精明强干的，他们很有远见卓识；他们的天才在于能知道如何利用别人的主意来赚钱。这是赚钱的真正秘诀——利用别人创造性的思想，并且把它们运用到实际中去。

作为男人要在各种社会环境中生存，每个场合所应该采取的应对方式都不同，除了要充分洞察现实环境之外，没有一定的社交与处世技巧很难适应这些纷繁复杂、瞬息万变的环境。毕竟社交是个大课堂，其中深藏着许多大大小小的处世学问。每个学问都不是清茶粗饭，可有可无；相反，却构成了人生重要的成败课题。社交处世是世上最难以解说的事情，但它又常常缠绕人心，令人欲罢不能。其实社交就是考验人的战场，会来事的男人总能打赢这场仗，因为他们懂得看透人心，更懂得巧用处世的技巧和策略。在男人一生中，只有掌握了社交与处世的哲学，才能使自己进退得体，应付自如。

会处世的男人不一定是高官也不一定是巨富，但肯定是个受人称道、行事严谨且左右逢源的人。他深谙要大度做事，小成凭智大成靠德的道理。他为人低调而老于世故，只要时机成熟，马上就会雷厉风行，决不含糊。会处世的男人为人和蔼周到。待人时谦恭但握手有力，接物时意切且言语诚恳。逢年过节会带上精美的礼品，挨门逐户向朋友、同事以及上司呈上敬意。

会处世的男人能够做到八面玲珑。因此他能够和上头的人物亲如兄弟，跟下面的追随者打成一片。会处世的男人可以时刻想别人所想，并且能够恰逢其时地急人所急。会处世的男人总是会很热心地帮别人排忧解难，尽最大可能的来为他人牵线搭桥。这样的男人很容易和别人打成一片。他们很有洞察力，他们会观察别人，知道如何通过与他人打交道来获得他们所需要的东西，也知道别人对他们的反应如何。会处世的男人的朋友遍天下，大江南北、五湖四海、三教九流的各路英雄都能礼遇有加。因此他有几近呼风唤雨，让人俯首听命，却又不甚张扬的独特本领。

目 录

CONTENTS

第一章 规划:成功男人的一生是用心绘制出来的

1. 男人的梦想是一切成就的起点 002

男人的梦想是很重要的,梦想永远是男人前进的动力。男人在困难的时候,不要忘记自己的梦想在哪里,自己的明天在哪里。这样的男人不会被困难压倒。

2. 现在没有钱并不意味着你要做一辈子穷人 004

缺钱只是白手起家的一个阶段,男人不可能贫穷一辈子,只要坚持努力,现在没有钱并不意味着男人会一辈子是穷人。

3. 像非洲豹一样锁定目标,然后扑上去 006

一个男人过去或现在的情况并不重要,重要的是将来想要获得什么成就。一旦男人对于自己的目标有了清晰的认识后,男人就要锁定目标,一刻也不浪费的投入到实现目标的工作中。

4. 男人最大的对手就是自己 007

男人最大的对手不是别人,正是自己。在竞争激烈的世界,男人首先应该战胜的是自己。

5. 失去所有希望才是真的沉沦 008

商场失败,情场失意,似乎一切都不顺利,看起来就像世界末日。但是,就算整个世界都背叛你,离你而去,还有一样东西,男人只要不愿意放弃,就不会放弃,那就是希望。

6. 凑合心态下,你只能窝囊地活 010

凑合,是一种消极的生活态度。是一种“既然已经这样了,那就这样



吧”的心态。有这种心态的男人,常常不敢或是懒得改变现实,不敢或懒得承担责任,没有勇气打破现在的生活局势。

7. 追两只兔子的人,难免会一无所获 011

目标专一,便能集中精力一举实现目标。而那些没有一个恒定专一的目标的男人,注定会整日忙碌却一无所获。

8. 脚踏实地,从最基础的事情做起 013

“聚沙成塔,积少成多”,作为男人,你真的明白它们的含义吗?你有没有按照这个古老的真理去做事和做人呢?你是不是总认为自己是干大事的,而对身边的小事不屑一顾呢?其实,在很多时候,小事里面隐藏着大事的机会,但往往就在男人轻蔑的一瞥中溜走了。

第二章 自荐:让全世界都知道你是只“潜力股”

1. 主动推销自己才能掌握人生主动权 018

男人生活中每天都与不同的人接触,经常出现在不同的场合,时时都有推销自己的机会,如果男人努力去寻找好的机会,多用心去寻求机会,就会使自己创造更多的价值,获得更多的回报。

2. 打造你在人前完美的第一印象 019

第一印象是一种无形的推销,在男人的自荐中起着重要的作用,而人前完美的形象往往能给人以良好的第一印象。

3. 善于发挥口才的作用 021

会说话是男人一生的财富。说话水平的高低,甚至能够决定男人的生存层次。

4. 自我介绍有方法 023

自我介绍是男人自荐的第一步,做好自我介绍可以使人留下更好的印象,进而让人更认可男人。

5. 求职时让对方做主角,你做陪衬 024

面试是求职者和面试官之间的戏,只有当好了面试的配角,男人才有机会演上职场中的主角。

6. 求职面试,三分人才,七分口才 025

男人在求职面试时要在认清自我的基础上准备自我介绍的内容,依靠自我认识和语言征服面试官。

7. 先推销自己,再推销商品 026

男人做业务推销商品固然重要,也可以先推销自己,让别人认可自己的人格魅力,以人格魅力带动商品推销也不失为一种好办法。

第三章 勤奋:老天从来不让“笨小孩”吃亏

1. 现在多吃点苦,是为了明天的幸福 030

“宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来”,能吃苦方能成功!男人要懂得先苦后甜的道理,这样才能走上成功的人生之路!

2. 努力把自己的能力提上去 031

现实很实际也很残酷,行就行,不行就靠边站,现实只认男人的实力。竞争归根结底就是实力的竞争,是英雄还是狗熊,要靠实力来证实,因此提高能力便成为男人迫在眉睫的大事。

3. 老板喜欢踏实能干肯动脑的员工 034

踏实肯干固然没错,但若在踏实肯干的基础上肯动脑筋,男人将赢得更多的赞赏和升迁机会。

4. 办事勤快,不要拖拖拉拉 036

作风懒散,办事拖拖拉拉是某些男人一贯的习性,领导交办的任务催办多次也完成不了,在领导面前表现得过分高姿态,都是领导不喜欢



的。相比之下,手脚勤快的下属更受领导的青睐。事无大小,都争着干,抢着做,领导心目中会对你有好评价。

5. 发财别走邪路,靠双手去生存 038

想发横财的男人,寄希望于“意外”而非“努力”上,所以与成功背道而驰。有些男人确实侥幸地通过这些碰运气的行为得到一大笔钱,暂时地成了富人,但这远远不是什么成功者。

6. 不要把今天的事情推到明天做 040

明日复明日,明日何其多!今天的事情今天做,不要把今天的事情推到明天做,否则男人会发现今天的事永远都没法做完。

7. 小事懒得做,拿什么做大事 041

不少男人都有这样的愿望,总想自己有朝一日财源滚滚而来,潇洒地做一回大老板。但大多数男人终其一生,却难以梦想成真。这是什么原因呢?是因为有些男人不屑于做小事,结果就一日日的蹉跎下去,最终一无所成。

第四章 诚信:信誉是跟随男人一辈子的资产

1. 信誉是男人最好的资本金 046

信誉是一种无形的资产,也是男人最好的资本金,一个诚实守信、拥有良好信誉的男人必定更容易成功。

2. 用诚信打造出你的“个人品牌” 047

诚信在治国兴邦,建基立业,乃至为人处世等方面都是至关重要的,男人用诚信打造出的“个人品牌”无疑是优质的个人品牌。

3. 爱说谎的男人,没有人会相信第二次 049

一言九鼎,信守承诺的男人更容易赢得人们的信任。而那些把骗人

和说谎当成自作聪明和一种娱乐的男人,人们就会把他看成是一个心口不一、以假乱真的人,没有人会愿意听信他的话语。

4. 诚实守信能够赢得客户信赖 050

盲目的夸大,妄想欺骗客户只会招致客户的反感,而诚实守信的男人则能够赢得客户的信赖。

5. 占便宜是一时的事,信誉下跌则是一辈子的痛 052

生活中不乏有人斤斤计较,爱贪小便宜,这样的男人注定不会得到别人的好感,这种人占的只是一时的便宜,损失的却是一辈子的信誉。

6. 做不到的事不轻易许诺,许诺就一定做到 054

诺言来之不易,男人许诺了就要一言九鼎,许诺了就一定要做到。反之,如果男人没有把握做到就不要轻易的对人承诺。

7. 投机取巧,会使你的信用度下跌 055

爱耍小聪明、爱占便宜的人常常也是最会投机取巧的人,这样的男人常常为了小小的眼前利益而丢失了长远的利益。所以,爱耍小聪明、爱占小便宜是成功的陷阱。一个把投机取巧看做成功捷径的男人,是不可能取得成功的。

第五章 度量:男人的胸怀是委屈撑出来的

1. 男人的脾气永远不要大过度量 058

做男人要有大度量,要有宽容平和之心,这不仅是一种魅力,更是社会成功的一种要素。作为男人,永远不要让自己的脾气大过自己的度量。

2. 大度点,不要和别人斤斤计较 060

斤斤计较不但不能给男人带来幸福和快乐,反而会使男人痛苦,还



会使男人变得小气,动辄就发怒。反之,做人大度点,不和别人斤斤计较会让男人更加容易心平气和。

3. 不要为了小利而失去了一切 062

自古以来就有许多有关大与小的俗语,像“因小失大”,“千里之堤,溃于蚁穴”,“勿以善小而不为,勿以恶小而为之”。由此可见“小”可以毁掉“大”。

4. 吃点小亏就算了,不必睚眦必报 063

并非所有的便宜都值得庆幸,并非所有的幸运都值得高兴,同样,并非所有的吃亏都令人难以忍受。一个不愿吃亏的男人,会在计较中损失更多的资本,得小利而失大利。男人不懂吃亏,就不能完美地领悟人生;男人不懂吃亏,就不会有事业上的壮丽辉煌。

5. 做事不要太绝,给别人留下空间 067

给别人留条退路,也就是给自己留条后路。男人要懂得关键时刻放人一把,该留情时则留情,做事不要做绝,给别人留下空间就是给自己留下退路。

6. 男人爱微笑,世界就会向你倾斜 068

每个人的世界里都会无法抗拒地有一些灰暗、有一些朦胧、有一些茫然,每个人也都会不可避免的有一点沮丧、有一点苦涩、有一点落寞。男儿有泪不轻弹,即使男人有千万个理由要哭,也要学会微笑。

7. 小损失能换来大回报 071

有时一些小小的损失是一种更高一级的胜利策略,在生活中男人不能事事争强,处处占上风,所以男人可以主动地吃上几个轻拳,失去一些东西,反而能把出重拳的主动权抓在自己手里,换得更大的回报。

8. 忍天下难忍之事,成天下难得之人 072

“忍”是中华民族的传统美德。忍耐别人的挑衅,拒绝眼前的诱惑,宽容别人的失误,“人不知而不愠”……这些都是男人忍耐的具体表现。

第六章 沟通:娴熟的交际功夫是男人赚钱必杀技

1. 沉默是金表达了一种处事方式 076

沉默能否成为真金,关键还在于它是否恰到好处。沉默是金表达了一种处世方式,男人恰当的运用沉默无疑十分重要。

2. 再穷也要重形象,不修边幅社交有障碍 078

胡子拉碴,衣衫破烂,长发散乱,你以为你就有男人味了?现在,穿干净的白衬衫,头发理得整整齐齐,仪容整洁的男人,才是职场上和情场上最能够所向披靡的人!不是要求你要喷香水,整天照镜子,只是作为一个男人,你也要适当的“爱美”。

3. 以主动热情的姿态出场 080

成功与其说取决于人的才能,不如说取决于人的热情。热情,使男人的生命更有意义;热情,使男人的意志更坚强。源源不断的热情,使男人永葆青春,男人的心中永远充满阳光。男人要牢记这样的话:“用你的所有,换取你工作上的满腔热情。”

4. 匆忙地说不如耐心地听 081

倾听是一种姿态,是一种与人为善、心平气和、谦虚谨慎的姿态。男人有了这种姿态,就能做到海纳百川、光明磊落、心底无私。

5. 丰富自己的内心世界,做个“绅士” 083

温文尔雅,文质彬彬,谦虚礼让,尊重女人……这种男人,应该是让世界都为之赏心悦目的。女人在人生路上,都希望有个体贴、温柔,又尊重自己的绅士男人相伴相依。粗俗的男人,即使找到了另一半,也难以给她一百分的幸福。把自己打造成优雅绅士,要从一点一滴做起。

6. 学点良好的沟通技巧让你更受欢迎 086

人与人之间的交往离不开沟通,而良好的沟通技巧能拉近彼此间的



距离,让男人更受欢迎,赶快来学一点沟通技巧吧,更多的机会就在不远处等着你。

7. 欲有效沟通必谙熟礼仪 087

想要有效沟通,就不得不注意交际的礼仪。谙熟了交际礼仪,男人就能在沟通中给人留下更好的印象,使得人与人之间的沟通更有效。

8. 不自恋、不自夸,细节展现自信风采 089

自信是男人发自内心的自我肯定与相信;自信是人际交往、事业成功、工作顺利的重要法宝。在人际交往中,一些细节就能展现自信风采,只要男人平时多注意一些细节,拥有自信的风采并不是一件难事。

9. 称赞对方最微小的进步 091

人际交往中,有时也许只是一句不经意的赞美就能给对方以信心和鼓励,有风度的男士请不要吝啬你的赞美,让赞美为你敲开交流的大门。

10. 沟通中不要羞于承认自己的错误 092

“人非圣贤,孰能无过?”人与人的交往中免不了发生一些不愉快的事情:比如感情冲动,话说过头,事做过火;由于方法不当,说错了话,或做错了事等等。遇到这种情况,男人千万不要遮遮掩掩,最好的做法就是勇敢地向他人道歉,承担自己的错误。

11. 说话不能不分场合和情境 093

一个有涵养的男人说话要分场合,看对象,语言上也要讲究分寸。男人要给他人和自己都留一些空间,因为只有这样,才能更好更和谐地相处下去。

第七章 人脉:为自己编织一张牢不可破的关系网络

1. “主动”是扩展人脉的第一步 098

社会是一个人际关系网,在社会中生活,男人不可避免的要同各种

各样的人交往。在人与人的交往中,男人不仅要懂得主动出击,去建立自己的人际关系网,也要懂得人际交往的方式,维护既定的人际关系网。

2. 拓展人脉才能得到更多的信息 101

对于想做点事情的男人而言,这是一个需要人脉关系的年代,不管你是商界的领军人物,还是普通的职员,都不能逃脱人脉的影响力。

3. 多从对方的立场想问题 103

人生不如意事十之八九,多从对方的角度去想,可能会对男人有帮助,甚至会有意想不到的收获。

4. 利用亲戚关系,结成坚固的人脉网 105

拥有良好的家族资源,是男人成功的基础,而维系好家族资源方可成功奠定牢固的基石。亲戚之间要常来常往,在男人需要帮助的时候,家族资源便会义不容辞地为你献出他们的力量。

5. 成年后的“同学会”就是人脉矿源 106

谁没有几位昔日的同窗,说不定音容笑貌还存留在彼此的记忆中,男人千万不要把这种宝贵的人际关系资源白白浪费掉。

6. 同乡老乡之间多多关照 109

人的朴素情感总是根深蒂固的,念旧的老乡情就属于其中一种。而老乡不仅可以在情感上慰藉我们的漂泊之苦,同时也是一张难得且亲密的人脉关系网。

7. 自私的男人不会有好朋友 110

友谊的建立,有一个很重要的基石就是“分享”。试问一个自私的男人,又怎么能舍得分享呢?如果男人没有分享的品质,又怎么会有好朋友呢?

8. 小心!“哥们儿义气”没准会害了你 112

讲义气的男人容易结交朋友,但如果“哥们儿义气”超越了一切,甚



至是理法,让男人冲动莽撞行事,违背了做人的原则,这样的义气非但不会为你增光添彩,反而会害男人跌入万丈深渊。

第八章 借力:男人赚大钱必须要有借力的智慧

1. 善于借力,才能方便自己 116

一个人难免有力所难及的时候,这时借助外人的力量,便成为在所难免的事。有时借助别人的力量,才能更方便男人自己。

2. 在求人的理由上做文章 117

求人办事时,一个好的让别人能接受的理由可以让你更容易赢得别人的帮助,而好的求人理由需要男人看清楚对象再说理由。

3. 充分利用对方的人情味 121

很多事都逃不过一个“情”字,求人办事时更是如此。情真方能动人,只因无论再铁石心肠的人也难免不为真情所动。

4. 适当时候用用激将法 123

激将术主要是通过隐藏的各种手段,让对方进入激动状态,导致情绪失控,然后无意识中受到操纵。男人在适当的时候巧用激将法可以更容易的达到个人目的。

5. 欲求先予,让对方知恩图报 126

欲取之,必先予之,先给对方甜头尝尝,待对方先得到了甜头,而且还可能产生知恩图报的心理激发。男人要懂得运用欲求先予的策略,利用别人的感恩之心达到自己的目的。

6. 让送出的每份礼都有意义 129

送礼是一门不小的学问,怎样让送出的每份礼都有意义,对于男人来说,是一件很重要的事。

7. 依靠贵人,抬高自己的身价 131

如果男人能得到贵人的帮助,会发现成功其实并不难。只要是有心的男人,就会成为成功的宠儿。

8. 借力于对手,让对手为己所用 132

很多男人把对手当作自己最大的敌人,殊不知正是因为对手的存在才能让男人提高警惕性,不断地提高自己,男人要学会借用对手的力量,让对手为己所用。

第九章 协作:事业做大就必须促成多赢

1. 个人英雄主义? 早就 OUT 了 136

哪一位英雄是靠单枪匹马自己奋斗出来的? 在英雄的周围自然是有着军师有着好兄弟,大家一起,依靠众人的力量,才能够成全一个英雄。

2. 先有信任,合作才能成形 139

人与人之间的合作是建立在互相信任的基础上的,如果彼此之间不能互相信任,那么合作便无法成形。

3. 赚大钱者都要与别人合作 141

合作是一种智慧,一种实现双赢的智慧。但凡成功之士都是会合作的智者,因为合作才能双赢,想要赚大钱的男人更要懂得合作的重要性。

4. 远离狭隘,包容是合作的前提 142

海纳百川,有容乃大。人的心灵,应该比天空还要广阔。心胸狭隘的男人,永远也得不到大的成就和快乐的生活。如果心灵是一片海洋,狭隘就是阻碍船帆航行的礁石,去掉它们,男人就赢回了自己,赢回了尊重,赢回了自己的人生。



5. 互相协作,取长补短 145

“金无足赤,人无完人”。社会交往中的每个人都有自己的长处,也都有自己的短处。彼此之间互相帮助,相互合作,取长补短,这无疑是明智男人的选择。

6. 你有理时,也要让让人 146

人与人相处,难免磕磕碰碰。当发生矛盾时,男人之间能相互退让一步,即使有理,也让让人,那么男人便能更好的与人合作。

第十章 应变:人在江湖飘要学会驾驭意外

1. 男人会变通是成功的要素 150

任何事物的发展都不是一条直线,聪明的男人能看到直中之曲和曲中之直,并不失时机地把握事物迂回发展的规律,通过迂回应变,达到既定的目标。

2. 临危不乱,才能赢得生机 151

平静之时,人们较易应对,关键是面对危局时怎么办。男人临危不乱,冷静理智地全面分析危机,沉着应对,才能赢得生机。

3. 工作中要追求最默契的相处方式 153

默契是在长期的工作关系中日积月累形成的。在工作中培养默契的相处方式,男人在工作时不仅能够身心愉快,而且能够提高工作的效率。

4. 以现实为真理,突破固执的思维 155

生活中有不少聪明的男人没走上成功之路的原因,就是犯了撞了南墙不回头的错误,不懂得变通思维。如果男人敢于面对现实,突破固执的思维方式,懂得灵活变通,男人也许会更容易成功。