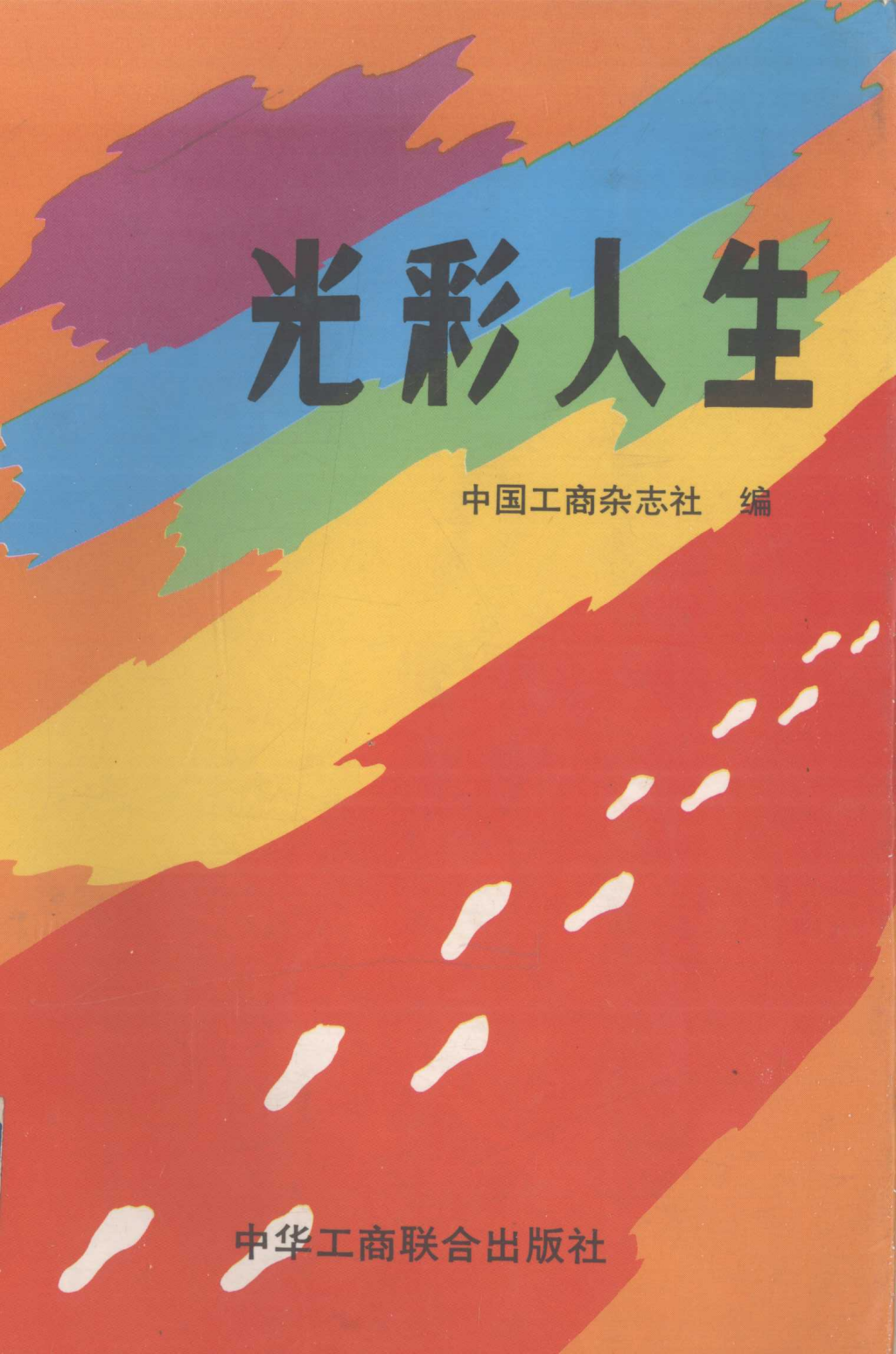




光彩人生

中国工商杂志社 编

中华工商联合出版社

I 253
240



光彩人生

中国工商杂志社 编

中华工商联合出版社

235529

(京)新登字301号

光 彩 人 生

中华工商联合出版社出版发行

(北京东直门外新中街11号)

新华书店经销

北京华生印刷厂印刷

850×1168毫米 32开本 13印张300千字

1993年9月北京第1版 1993年9月北京第1次印刷

印数1—3000册

ISBN7-80100-034-X/I·4

定价：9.00元

前 言

中共十一届三中全会以来，在党的改革开放方针和富民政策指引下，我国个体、私营经济适应经济和社会进步的需要，有了较大发展。胡耀邦同志1983年8月在会见全国发展集体经济和个体经济安置城镇青年就业先进表彰大会代表时，曾作过著名的题为《怎样划分光彩和不光彩》的重要讲话，他说，光彩与不光彩，究竟用什么标准来划分？这个问题如果弄不清楚，并且不形成强大的社会舆论，有些是非好坏就分不清楚，就会阻碍我们更好地前进。他还说，个体劳动者已经有186万人，……我国把剥削制度废除了，一切有益于国家和人民的劳动都是光荣豪迈的事业。凡是辛勤劳动，为国家为人民做了贡献的劳动者，都是光彩的。

耀邦同志这个讲话，对树立改革开放新观念，促进个体、私营经济健康发展产生了极大的影响，尤其对从事个体、私营经济的广大群众是一个巨大的鼓舞。今天重温耀邦同志这个讲话，仍然令人感到亲切和温暖。正因如此，本书选择了“光彩人生”的名字。

邓小平同志去年春天视察南方发表重要谈话以后，我国亿万人民群众思想解放、精神振奋。党的十四大进一步明确了以社会主义市场经济作为改革的目标模式，带来了我国改革开放和经济建设快速前进的新局面。在这个改革和发展的新形势下，我国个体、私营经济又有了长足的进步，对解放和发展社会主义社会的生产力，增强社会主义国家的综合国力，提高人民群众的生活水平，发挥了不可替代的作用，成为社会主义公有制的有益补充。

建设有中国特色社会主义是一项伟大的事业和长期的任务，包括个体、私营经济在内的非公有制经济将长期存在，并与公有制经济共同发展。个体、私营经济的健康发展不仅是其本身的事情，也是建设有中国特色社会主义伟大事业的一个重要内容。因此，在思想观念上、社会舆论上正确对待他们，对他们中爱国、敬业、守法经营的典型和榜样给予实事求是的肯定和宣传，对他们中某些消极的东西进行批评和抵制，对他们遇到的一些困难、问题给以实实在在的帮助，对他们的合法权益也应该给以切实保

障，既创造一个适应他们健康发展、平等竞争的环境，又引导他们不断完善和提高自己。这些，正是本书力图达到的目的。

本书介绍的37位私营企业家，原来有的是国家干部，有的是知识分子，有的是知识青年，也有从田野里走出来的农民。他们中既有从事高科技开发的，也有从事工业生产、农业开发、动物养殖或商业交通的，不论是在哪个行业，也不论规模大小，他们能发展到今天，都经历了创业的艰辛，走过了一条充满荆棘，但却是光彩的道路，在创造企业较好的经济效益和社会效益的同时，他们也实现自己的人生价值。他们值得赞扬，值得宣传，值得学习。祝愿他们继续努力，再接再厉，不断创新，“更上一层楼”。

建立和完善社会主义市场经济体制的大政方针，给非公有制经济的发展提供了政策引导和保障，非公有制经济的发展也一定会在建立和完善社会主义市场经济体制的过程中发挥越来越大的积极作用。让我们团结起来，以党的十四大精神为指针，解放思想，实事求是，多做工作，促进非公有制经济健康发展，为改革开放和现代化建设事业作出更多的贡献！

编 者

目 录

前 言

追求卓越的“海产大王”

——记上海私营界第一大亨蔡品杰言上 一波 1

“鳗鱼大王”黄学敏

.....杜卫东 15

35岁，他正走向辉煌

——采访王茂祥纪实.....岳宗宝 30

龙飞记

——记中外合资沈阳飞龙医药保健品集团终身总裁姜伟

.....张达明 朱燕铭 49

大器晚成的运输大王

——记广州市民联运输公司董事长秦顺潮

.....石明龙 刘定锐 刘汉仪 66

高家父子与光洁事业

.....狄 沙 73

赵红江：义利兼得

.....赵 峰 84

爱心

——记王命兴和他的“爱心系列工程” 陈 涛 97

东方女性

..... 刘闻振 110

三晋第一户

——太原清泉煤焦化运销集团总经理姚俊良创业记

..... 杨 品 119

十载风雨路 携手谱新篇

——记春桂装潢有限公司总经理夏守春和他的兄弟们

..... 闵 文 134

美的使者

——常州市杰出的服装企业家杜燕平 晓 夏 144

创名牌的人

..... 小 章 153

一生勤为本 万代诚作基

——记江苏省政协委员、私营企业家许林生

..... 徐邦治 王仲荫 陈书娣 孙耐青 161

历经磨难，壮志弥坚的侯逸民

..... 单树安 177

以科技为先导，迈阔步闯世界

——记沈阳远东波纹管制造有限公司总经理李鹤千

..... 张达明 189

申城一雄

——记上海好来喜食品有限公司总经理张雪雄

..... 上海市闸北区工商联 198

苦心育学子 改革排头兵

——记河南省政协委员马群

..... 魏振中 王文生 普春霄 秋 海 206

凝固的乐章

——记唐山市曙光水泥厂厂长张春来 许步东 214

梅花香自苦寒来 晓 夏 224

国旗上的那颗星

——当代私营实业家武振海肖像

..... 王道生 许新复 235

“蜂王”陈德芳 亦 吾 250

瓷国著风流

——记景德镇市民间瓷艺有限公司总经理陈叶霖

..... 李文华 260

新“捕蛇者”说

——记福州福龙生物制品有限公司总经理杨兰钦

..... 闵 文 271

艰苦创业结硕果 再展雄风成大业

——记邯郸市庆丰工艺品厂厂长郭庆丰

..... 阎贵生 280

企业家的风采

——记共产党员樊立生的先进事迹 豫 韩 289

杂交土元专家王超英..... 阎贵生 305

在希望的田野上

——记南昌市顺外农工商联合企业公司总经理魏云龙

..... 徐良平 肖 沙 315

他找到了致富的金钥匙 晓 夏 333

中岳魂

——记巩义市政协委员、中岳管道配件厂厂长吴志宏

..... 张志交 贺林涛 341

致富不忘爱苍生

——记南海市下柏铝材厂董事长黄润基

..... 南海市工商联 350

金龙腾飞

——记爱国港商胡国赞先生钟 和 359

自立于阳光之下

——记北京市政协委员赵昭亮陈美秋 363

“鞋海”弄潮人

——记正大鞋业有限公司总经理郭庭志郭家齐 370

嵩山开路人

——记宋树钦和他的蓄电池王国牛克选 李润普 384

追求与奉献

——记大麻电路板厂厂长温永和李 哲 391

他在冀东平原上崛起

——记滦南县卫东暖气片厂厂长张卫东王风泉 399

后记 409

追求卓越的“海产大王”

——记上海私营界第一大亨蔡品杰

言上 一波

努力为社会作贡献，
争取为社会所认可。
当好带头羊，
创出“中华牌”。

——蔡品杰



上海，商海。

成千上万个私营经济的弄潮儿，出没风波里，争向涛头立。

在万商云集的上海，要想独领风骚，谈何容易！

这是一场比胆略，比意志，比实力，比智慧的竞争。

人们以浓厚的兴趣，关注着竞争的结果。

结果却是那样的出人意料：摘取桂冠的居然是一个年仅35岁的乡下人，人称“海产大王”的蔡品杰。

他经营的上海品杰海产有限公司，1992年以年销售额1929万元成为上海私营界第一大户。

蔡品杰声誉鹊起，名噪申城。

海内外新闻记者接踵而至，竞相报道。

当1993年春天来临的时候，蔡品杰被选为上海市第八届政协委员，跨进了参政议政的殿堂。

人们谈论着他的辉煌。

人们更想了解他成功的奥秘。

疾 贫 从 商

蔡品杰的成功，从物质上说，并非得益于家庭。

是的，解放前，他的外祖父是上海横沙岛有名的工商业主，家资高达30万大洋。但是，有一次海盗穷凶极恶上门绑票，偌大的财富被敲榨殆尽。外祖父气极身亡，外祖母不久也病故。

他的母亲没有得到什么家财，却需要抚养三个年幼的弟弟。这位农村女子忍辱负重，到34岁才成家。

1957年冬天，当蔡品杰来到人世的时候，家境是这样的困苦：姐姐刚刚断奶，母亲因病失去耕种能力，一家七口，全靠当建筑工人的父亲挣一点工资过活。

时隔五年，家里又添了一个妹妹，生活愈加艰难。全家老小，难得吃一顿荤菜，添一件新衣。

蔡品杰很少尝到糖果糕点的滋味，以致有时拿到一粒硬糖块，舍不得一次吃完，先吃一半，留下一半裹在纸里等会儿吃。他上学后一直穿旧衣服，读初一时才穿到一件新的。

“家里实在太缺钱了。”蔡品杰理解父母，不向大人伸手要钱。相反，他要通过自己的劳动减轻家里的负担。他为家里养

羊，还不时上街拣破烂，下河捉鱼虾，卖得一些钱贴补家用。

蔡品杰没有因此而放松读书。他小时候的学习成绩在班上名列前茅。“要不是‘文化大革命’，我也有可能像三个娘舅一样成为大学毕业生。”蔡品杰曾经这样说过。

1974年，蔡品杰中学毕业回乡务农。

他的家乡横沙岛位于长江入海口，四面环水，涝则能排，旱则能灌，自然条件得天独厚。但那时在“左”的路线指导下，经营单一，群众情绪低落，农业生产老是低水平重复。

蔡品杰劳作一天，只能挣一角几分钱。

贫困的阴影依然笼罩着家庭。

蔡品杰感到十分苦恼。他想抽烟解闷，伸手往袋里一摸，没几个硬币，连买一包两角两分的劳动牌香烟也不够。父亲就在隔壁屋子里，然而，他不忍心向瘦弱苍老的大人开口。实在憋不住了，他一头冲出家门，直奔海边。

东海波涛滚滚，一群海鸥在排浪中穿梭。蔡品杰面对浩瀚无际的大海，心潮起伏，久久不能平静……。

他立志要干一番事业，洗刷贫穷。当时，家乡农民盖房缺少木材，船厂造船也急需木材，他便决定去内地山区搞长途贩运。

儿子的决定，没有得到父母的同意。

父亲深知走南闯北之苦。他自小家贫，15岁起被迫离乡背井，到浙江、福建等地当帮工，做小贩，30岁才回到家乡。十几年的漂泊生活，给他留下了多少心酸！他怎么能忍心让独生儿子出外受罪呢！

母亲因家庭出身的缘故，在“文化大革命”中屡遭批斗。她担心儿子的举动触犯“规矩”，招来不幸。

但是，蔡品杰决定做的事，18匹马也拦不住。1975年，他毅然告别亲人，只身闯进江西井冈山，开始了经商的生涯。

这一年，蔡品杰刚满18岁。

商 海 击 浪

井冈山千嶂叠翠，万木参天，羊肠小道，崎岖不平。

蔡品杰来到茫茫林区，一切感到那么新鲜。但他无心游览这里的自然景色，他唯一想的是早日采购到家乡急需的木材。

那时候，山里村店稀少，又无班车通行，食宿行走都很不方便。蔡品杰靠着两条腿，翻山越岭，不停地跋涉。脚底起泡，他咬咬牙关；肚子饿了，他紧紧裤带。夜幕降临了，猫头鹰的叫声中夹着几声狼嚎，阴森可怖。为了赢得时间，他壮胆夜行，有时竟至第二天凌晨。

蔡品杰好不容易购到了一批木材。正要装上货船的时候，当地林业部门以违反《森林法》为由，突然将木材全部没收。

全部没收，意味着九千多元钱付之东流。这可是相当于家乡四五十个劳动力一年的收入啊！

蔡品杰如雷轰顶，欲哭无泪。他遭受到了人生以来最大的一次打击。他不敢写信告诉父母亲。这巨大的损失，在老人眼里真是灭顶之灾啊！

蔡品杰陷入了绝望。正巧这时候，他遇到了当地土产公司的主办，一个名叫高绿宝的上海人。这位好心的同志向他伸出了援助之手，帮他度过了难关。

初战败北，蔡品杰懂得了知识的重要。他买来了《全国产供销条例》和《工商法规》等书籍。白天，他四出奔走，采购木材；晚上，他伏案灯下，埋头学法。

日积月累，蔡品杰逐步获得了经营木材的自由。在井冈山三年，他向家乡运回了五千多立方米的各类木材。

不久，党的十一届三中全会召开了。这次划时代的会议，打

碎了“左”的精神枷锁，给祖国大地注入了强大的活力。在农村，过去被视为“大逆不道”的贩运活动，如今也名正言顺了。

蔡品杰从心底里拥护和感谢党的好政策。这些年来，他壮着胆子搞贩运，心里却总感到不大踏实，说不定什么时候会挨批挨罚。现在好了，党的政策允许农民依法经商，他可以堂堂正正地从事个体经营，再也不怕别人说三道四了。

又经过几年的经营，蔡品杰积累了一定的资本，创大业的欲望与日俱增。

1982年9月，蔡品杰跨进上海市工商局的大门，以十万元资金申办私营企业——横沙贸易中心。申请很快得到批准，他幸运地成为上海滩第一个具有营业执照的私营业主。

蔡品杰根据当地需要，扩大了经营项目。他不仅经营木材，还销售日用百货，五金交电，纺织化纤，有色金属，农副产品。

早几年，横沙乡农民利用海岛有利的气候条件，争相种植市民欢迎的小辣椒。随之而来产生了“卖辣椒难”的矛盾。销售辣椒是微利生意，而且鲜辣椒容易烂掉，经营不好会亏本。然而，蔡品杰急乡亲们所急，集中收购小辣椒，将它们批量外销到江西。几年里，他含辛茹苦，帮助当地销售了40多吨小辣椒，受到了乡亲们的称赞。

商海泛舟，不时地会遇到风浪。

1984年，蔡品杰雄心勃勃，一举投资60万元，组织了一批上海名牌产品，进入山西太原举办展销会。可是一连几天，门庭冷落，问津者寥寥。原来，这类商品在当地也已接近饱和状态。展销会行情下跌，合作者逃之夭夭，蔡品杰一下子亏了15万元。

痛定思痛，蔡品杰悟出了一个道理：经商办大业不能凭一点小聪明，一定要有准确的信息和系统的知识。

蔡品杰走进邮局，一下子订了30多种报刊。这个数字比当地乡政府订的报刊还多。一时间，他成了岛上有名的“报刊大王”。

他从这些报刊中学习政策法规，了解时事政治，搜集经济信息，摸准市场行情。

炎炎盛夏，酷热灼人。蔡品杰汗流浹背地出入市区新华书店。他看到书架上有两本《企业管理百科全书》，是美国哈佛大学编写的，上下册合起来有《辞海》那么厚。他曾听人说过，这是一部西方有代表性的企业管理工具书，有较高的实用价值。他如获至宝，赶紧买下了。

这两本大部头书籍，成了蔡品杰的案头读物。他爱不释手，一有空就看起来。许多个深夜，他躲进蚊帐里，靠着手电筒光，孜孜不倦地阅读着。有时看着看着，就迷迷糊糊地睡着了，手电筒亮了一夜。

学然后知不足。蔡品杰越来越感到自己需要深造。这时，恰逢深圳大学国际金融贸易专业函授班招生。这位具有国际视野的年轻人获知消息，当即报了名。

从此，蔡品杰边经商边求学。他把空余时间几乎都放在书本上。舞场上，牌桌上，找不到他的身影。至今，他还不知道搓麻将是怎么回事。两年的苦读，他修完了《国际金融》、《国际商务》、《财务管理》和《证券投资入门》等六门课程，获得了大专结业证书。

文凭，对蔡品杰来说无关紧要。重要的是，他充实了知识，开阔了视野，增强了在商海中搏击风浪的本领。

潮 头 崛 起

改革的浪潮奔腾不息，勇敢的搏浪者追逐着潮头。

1988年，蔡品杰大胆地抓住了一次风险与崛起共存的机遇。

这一年，横沙乡政府公开向社会招标：出租经营亏损的淞浦