

走向成功的 素养

冯爱红/编著

青春无价
人生无悔
让我们
满怀希望
走向辉煌

红旗出版社

序

在我们的社会中，大部分人的生活是多么地普通、平庸且琐屑，但就是在这些普通、平庸、琐屑的生活中，有的人却能够不断地取得一个又一个的成就，不断地创造一次又一次的辉煌，让这个世界始终能听到他发出的声音，感受到他那伟大而崇高的心灵；相反，有的人却总是自怨自艾、随波逐流，过着贫困潦倒、灰心丧气的生活。我们不想成为后者，即便我们不能成为英雄，也希望具有英雄的品格，况且，“没有伟大的品格，就没有伟大的人，甚至也没有伟大的艺术家、伟大的行动者”（罗曼·罗兰语）。卓越的人之所以卓越，并非生来如此，他们与普通人并无二样，如果说他们与普通人有何不同，那就是他们身上具有一种高贵的品格与坚强的力量。

怀有美好期望的灵魂往往能够享有更长久的生命。生命的过程经历一次次选择，在一种有价值与无价值之间，追寻有价值的事情，放弃无价值的事情，可以使人赢得充分的时间，可以使人逐渐地接近成功。在我们的周围，成功的榜样俯拾皆是。我们只要稍稍留意，就可以看到一个个鲜活的生命如何创造辉煌。任何一个有成就的人绝非空穴来风，这秘密源于他不凡的综合素养。有成就感的人始终对未来充满信心，渴望实现美好的理想，而且为了追求理想，不惜忍受巨痛、经历万千曲折，在奋斗中始终积极、睿智且执著。他懂得抓住哪怕一个很小的机会，不倦怠、不放弃，刻苦学习一切生存的本领，发展自己，壮大自己，从而提升自己，创造高质量的生活。相反，也有一些失败的例子让我们深思，让我们吸取教训，让我们绝对不要再重复他们的错误。

从来没有轻易的成功者，通过那些令人跃跃欲试的例子，我希

望与青年朋友们平等对话,倾心交流。21世纪是个充满挑战的时代,在人类开始的又一个千年,每天的太阳都是新的,我们该如何跨越那新时期无数的人生障碍,建立起与周围环境的和谐?相信书中的故事能够让我们得到启发。我们不要抱怨命运不公,也不要叹息世态炎凉,人的一生如果能始终坚持崇高的信仰,在新时代不断地去寻找新的生活定位,学习、交友、工作、娱乐,那么无论过去多少日子,我们都会觉得很充实,也很有价值。每一个伟大的成功,都包含了积极、进取、谦虚、诚实、勤奋、聪慧,期待好运连连,就必须自己平时多投入。卡耐基也说过:“一个人的成功是他自己造成的,只有从他自己身上才能找到让自己优秀的方法,因而如何找到秀出自己的钥匙才是至关重要的窍门。”从这本书开始,学会在今日的生活里寻找出路。

年轻人总是雄心勃勃,世界因为年轻的生命而丰富多彩,让我们携起手来,借助广阔的世界大舞台充分展示自己的创造才能,让人生更加美好。

眼前是一幅多么绚烂的图画,人类的未来寄托在青年身上。愿青年朋友们奋发图强,矢志不移,走向辉煌!

冯爱红
2002年3月于山西太原

目 录

第一章 追求理想,实现人生的价值	(1)
一、打造一个具体的梦想	(2)
二、站得高才能看得远	(9)
三、要梦想,更要行动	(15)
四、把出发点放到最低处.....	(19)
五、保持强烈的成功欲,坚持不懈	(23)
六、看准目标,不怕冒风险	(28)
七、周全的准备与缜密的思考.....	(32)
第二章 认清机遇,抓住成才的良机.....	(38)
一、把握事物的发展规律.....	(39)
二、争取主动出击,抓住万分之一的机会	(44)
三、善于发现.....	(48)
四、中国的现代化呼唤现代人才.....	(52)
五、珍惜“现在”,成为时间的主宰	(58)
六、年轻的生命即资本.....	(63)
七、警惕“奶酪”,在变化中寻找人生的突破口	(68)
第三章 学会学习,奠定深厚的文化功底.....	(73)
一、拿出真的功夫.....	(74)
二、知识就是力量.....	(78)
三、凡有所学,皆成性格	(83)
四、养成读书的习惯.....	(89)

五、多一份耕耘,多一份收获	(94)
六、博学、多才与精用.....	(100)
七、不断“充电”	(104)
第四章 积极创新,展现智慧与才华	(110)
一、恰是风华正茂时,当做时代弄潮儿.....	(114)
二、善于发现并提出问题	(117)
三、不竭的动机创造非凡	(120)
四、锤炼坚强的创新意志	(124)
五、经验不是永恒的	(130)
六、大众也有盲从和被愚弄的时候	(135)
七、权威、书本不一定总对.....	(139)
八、激发思维的精髓	(143)
第五章 豁达自信,永远保持好心情	(151)
一、人生的试金石——逆境与挫折	(151)
二、生存的动力来自“希望”	(156)
三、生活离不开竞争	(160)
四、“适应性”是必要的	(165)
五、换一种角度思考问题	(168)
六、保持一颗平常心	(172)
七、永远不要被自己所打倒	(176)
八、消除嫉妒	(182)
第六章 走出自我,建立良好的人际关系	(189)
一、人际关系也是生产力	(189)
二、走向智慧之门,可以获得更多帮助.....	(193)
三、礼貌、礼节——打开交际之门的钥匙.....	(198)

四、衣着、谈吐——为您增辉.....	(201)
五、平等相处,礼尚往来.....	(206)
六、莫让情绪牵着鼻子走	(209)
七、巧妙应对冲突、尴尬与孤独.....	(214)
八、“水涨船高”,依靠团队力量.....	(219)
第七章 发挥个性,开创独特人生	(226)
一、开拓个性的处女地	(227)
二、模仿别人不如发掘自我	(231)
三、独立自主,自力更生.....	(236)
四、“尺有所短,寸有所长”,我就是我	(241)
五、真正的特立独行	(246)
六、尽显生命本色	(251)
七、活就活出个精彩	(256)
第八章 做一个有道德的人,使您魅力无穷	(262)
一、人本有的一种精神	(263)
二、打出你的“品牌”	(268)
三、诚实也是一种资本	(272)
四、让心境远离贪婪	(277)
五、谦逊的美德	(282)
六、爱——人间最宝贵的财富	(287)
七、良心比自由更重要	(293)
八、永远铭记身后的祖国	(298)

第一章 追寻理想,实现人生的价值

生命是充满激情的,充满激情的人们对未来充满着无限遐想。人生是渗透智慧的,渗透智慧的人们对成功渗透着无限渴望。

我始终相信,一个年轻的生命,一个受到良好教育的人,无一不梦想有一天能站在世界的最高处向世人宣告:我来了。没有人会拒绝一个对社会有用的人。

青年充满朝气,预示着希望,从步入社会的那一刻起,就在不断地寻求人生的理想。耶鲁大学的心理学教授李文逊曾经做过一个研究,发现人生17岁到33岁之间,对日后的发展影响很大,原因是这个阶段的年轻人都有很多的梦想,其中又以四个大梦影响最大。哪四个大梦呢?李文逊教授总结得出:

第一个梦:寻求人生价值

一个人总是要了解自己,希望自己成年时,在成人的世界里扮演一个什么样的角色,人生在世要做一个什么样的人。这是青年人首先关注的第一个问题,即“人生追求的价值是什么”。

第二个梦:寻求一位良师益友

青年人在追求人生价值的历程中,由于外在世界并不清楚,而经验也有限。他很需要一位成人帮助他,提供资料让他选择,在必要时给予鼓励,听他的诉苦,分享他的希望。这个人也许就是身边某位熟悉的长者,也许彼此根本不认识,但却可以凭自己的成功经历去影响青年人的选择。一位伟人、一位辛勤的拓荒者都有可能成为我们青年人的“导师”。青年时期能否获得这样一位良师益友,对未来影响极大。

第三个梦:寻求终身的职业或事业

一个人高中毕业时，如果不升学的话，就需要工作来满足自己生活的基本需要。这是人基本安全感的满足。如果毕业了两三年还未找到工作，或是大学毕业后半年一年仍未找到工作，那就感觉很不安，自己也觉得窝囊，逐渐开始失去信心。所以此时寻求职业是很重要的事情。

第四个梦：爱的寻求

一个年轻人有了固定工作，肯定了人生价值后，便会自然而然地考虑到成家、结婚的问题。寻求一位异性朋友，作为自己终身的伴侣，就成为顺理成章的事。

沿着这一轨迹，青年人开始了漫长的人生。哲学家赫塞说：“生命究竟有没有意义并非我的责任，但是怎样安排此生却是我的责任。”青年时期短暂而宝贵，许多有成就的人都是在这一时期找到了奋斗目标，勤勉努力，实现了一生的理想追求。青年满怀豪情，意气奋发，但是要走好人生的每一步，却非同小可。青年人除却热情，更需要智慧。智慧不在旁处，就在我们身边。我们要善于在身边发现，并且能够不断总结，俗话说“世上无难事，只怕有心人”，用心的人，最终一定会硕果累累。

一、打造一个具体的梦想

天空布满无数星辰，常言说：天上一颗星，地上一个人。哪一颗星属于自己呢？星星虽不一般大小，但却同样闪烁着光辉。人与人虽然不同，但却各有各自的梦想，比如说，有些人想成为诺贝尔奖的得主；有些人希望当歌星、影星；有些人久居深山，山沟沟里做个尽职的小学教员，那就是最大的梦想；还有人他不管做什么，但只要人家敬慕他，走在街上有人注意，就非常心满意足等等，诸如此类，不一而足。任何人都有选择的权利，为人生做一个统筹，做一个肯定，抉择自己一生做个什么样的人，那都得自己说了算。

可是,哪些是自己真正想要的呢?年少时,人总不大懂得。因此,渴望获得诺贝尔奖的人,最后可能成为一名普通的小学教员;盼望成为歌星、影星,结果可能默默无闻,是一个普通的劳动者。其实,人早先希望自己成为什么并不重要,重要的是在你灵魂深处、你非常渴望的东西,也就是你的人生使命是什么,你是否知道?大部分的人都不去充分探究自己这一生真正希望的是什么、想做什么、成就什么,因为他们从来没有思考过:“这就是我与生俱来要成为的人、要做的事。”所以他们终将放弃对自己使命的追寻。

人到底要如何发现自己的使命呢?你必须从梦想的核心开始——先进入你内心世界——问问自己到底想要什么。有人说,“想”这个字还不够强烈,你必须感到“渴望”,而且是非常渴望,就像卡耐基所讲:“你必须全心全意地渴望。”这个你非常渴望的东西,正是你独享的,也是你所渴求的人生的使命。人要力求把梦想当作自己生活中一个活生生的角色,这样梦想才会离现实更加贴近。

美国诗人佛洛斯特在大学读书时很孤独,别的大学生喜欢参加许多活动,然而他并非如此,他不活跃。他彷徨孤独,不知道将来自己要做什么。一个偶然的机会里,诗给了他很大力量。有一天,老师指定他们去找雪莱的作品,他看了很感动。“啊!这个东西是我所要的。”他觉得自己跟它心心相印,一见钟情。于是他不但找了指定的读物,而且还找遍了整个图书馆的英诗。在读了雪莱、济慈等人的诗集后,越读越觉得“诗”才是他一生所要的。他常常一个人在桥下读诗,别人问他:“你在看什么?”他说:“我在嚼树根。”就是在这个年龄,他肯定自己要做个诗人。

有人常常抱怨命运,以为人的一生能做什么,能否做成都命中所定。诚然,每个人的遭遇看起来似乎都是命定的,比如,有人一出生就生活在一个富足、美满的家庭;而有人却从来不知

道汽车、洋房是什么。如今，城里的孩子每天央求父母带他们去吃“麦当劳”，岂知偏远山区有多少孩子还饿着肚子，机遇从一开始就很不公平。尽管如此，我们仍应看到人生中有无数的转机取决于个人，自己的命运完全可以自主选择。

有这样一个人，他做自己喜欢的事，从而改变了一生，他就是美国的菲尔·强森。菲尔·强森的父亲开了一家洗衣店，他把儿子叫到店中工作，希望他将来能接管这家洗衣店。但菲尔痛恨洗衣店的工作，所以懒懒散散的，提不起精神，只做些不得不做的事情，其他工作则一概不管。有时候，他干脆“缺席”。他父亲十分伤心，认为养了一个没有良心并不求上进的儿子，使他在员工面前深觉丢脸。

有一天，菲尔告诉父亲，他希望做个机械工人——到一家机械厂工作。什么？一切从头开始？这位老人十分惊讶。不过，菲尔还是坚持自己的意见，他穿上油腻的粗布工作服，从事比洗衣店更为辛苦的工作，工作的时间更长。但他竟然快乐得在工作中吹起口哨来。他选修工程学课程，研究引擎，装置机械，最终制造出“空中飞行堡垒”轰炸机，成为波音飞机公司的总裁，帮助盟国军队赢得了第二次世界大战。可以想象，如果他当年留在了洗衣店，他和洗衣店——尤其是在他父亲死后，究竟会变成什么样子呢？也许，整个洗衣店将破产而一无所得。

没有人了解过莎士比亚的确切出身。但是，不容置疑的事实是：莎士比亚出身于一个社会底层的家庭。他的父亲是一位卖肉的屠夫兼牧场主，在孩提时代家里人希望他将来成为梳毛工，其他人则断言他是块学校看门人的料，往后至多成为替人代写文字的捉刀人的助手而已。他似乎真的不像是只适合干一种事情的人，而是整个人类的缩影。由于他对海洋事务的遣词造句是那么地准确精当，以至于一位职业海军作家竟然宣称莎翁过去肯定是个水手；而一位神职人员则从莎翁著作中所显示出的种种内在的

迹象里推断出莎士比亚曾经很可能是个牧师的秘书；一位出色的善于鉴别马的伯乐则坚持认为莎翁曾经必定是一个马贩子。莎士比亚真可谓是个演员了，在他的人生历程中，他“扮演了无数的角色”，他从自己经历和观察到的广泛视野里收集、贮藏了无数丰富多彩的各种知识。在任何一个事件中，他都是一个细心好学的学生和刻苦的工作者。直到今天，他的著作仍然对英国品格的形成继续发挥着强有力的影响。他的一生不是外人所能够左右的，关键是自己知道自己要做什么。

有些人永远在自己的生命中浏览，他们浏览别人的成功，心里却对自己无法获得相同的成就觉得十分懊恼。为什么会有这种感觉呢？那是因为他们不知道自己真正要干什么，自己能够干什么，什么能够成功。一个有目标、相信自己能够成功的人，是不会嫉妒别人的。

很多年前，一位名人讲过一句话：“你一定要做自己喜欢做的事情，才会有所成就。”

做自己喜欢做的事情，其实是很困难的。大多数人，多半都在做自己讨厌的工作，却又必须逼自己把讨厌的事情做到最好，因此他们经常失去动力，遇到事业的瓶颈而没有办法突破。他们不断地征求别人的意见，却还是照着一般的生活方式在进行，凡事没有进展，原地踏步，这些当然不是他们想要的，但是由于种种原因，他们当中很少有人试着去改变自己的状况，其实，要找出自己真正喜欢的工作，只需要把自己认为理想和完美的工作条件列出来就一目了然了。

一位颇有名气的心理学专家在叙说自己最终寻找到自己最喜欢工作的经历时这样说：

运动和数学一直是我很喜欢做的两件事。

从小到大，我一直是运动健将，不仅担任过体育股长和篮球、乒乓球队长，也是校田径队的杰出运动员，我曾经想过要如

何把兴趣发展成职业，也曾经梦想成为张德培第二。

我不断地问自己：这些真的是我自己想要的吗？我愿意把运动当成我一辈子的终生事业吗？后来我告诉自己：靠体力过生活，并不是我真正喜欢过的生活，虽然我非常喜欢运动。

在高中和大学的时候，我的数学成绩一直都是名列前茅，我也曾经想过，要当一位数学教授。

决定要做这件事之前，我列出一张理想和完美的工作条件，我告诉自己：

第一，时间一定是由我自己掌握。

第二，它要能不断地接触人，因为我喜欢人群。

第三，它必定对社会有所贡献。

第四，它可以让我环游世界。

第五，它必须能够不断地学习与成长。

第六，它必须能够不断地建立新的人际关系，可以跟一些成功的朋友交往。

第七，收入的状况可以由我的努力来控制。

我发现，当一位数学教授，并不能达到我理想的工作条件，于是，我又开始寻找另一个可以当成我终生事业的工作。

十七岁的时候，我接触了汽车销售业，因为我很喜欢车子，我想自己应该可以做得不错；真正进入了这个行业之后，我发现这个行业有非常大的特色，但是我的个性似乎并不适合，于是，我又转行了。

从十六岁到二十一岁，我陆陆续续换了十八份不同的工作，可是每次换工作之前，我从来都没有仔细想过：“我到底要的是什么？”直到我把那些理想和完美的工作条件列出来。

后来我发现，自己有一个特色，就是从小到大一直很热心，很喜欢帮助别人，同学数学不会，我很喜欢教他；别人篮球打得不好，我自告奋勇过去教他。

因为我相信,只要我可以,别人一定也做得到。

在一个很偶然的机会,我参加了一个激发心灵潜力的课程,它给了我非常非常大的震撼。

我发现,自己上了那么多的课程,学习了那么多的资讯,却没有任何一个课程比得上我的老师安东尼·罗宾,在短短的八小时当中,所分享给我的那么多。

我想,假如我以后也能做他所做的事情,把一些真正对人们有帮助的资讯,不管用任何渠道,书籍也好,录音带也好,或是录像带也好,都能够分享给想要获得这些资讯的人,那该会有多好?

我发现,这个工作完全符合我所列出来的各种理想和完美的工作条件,当我了解到这件事以后,我知道,这就是我毕生所寻找的方向。

我决定,要一辈子做这件有意义的事情。经过了七八年的坚持,我终于可以在这个行业崭露头角,让非常多的人和我的学员,得到非常具体的帮助。不管是在心灵的重整,或是自信心的培养,或是业绩上的突破,或是管理思考盲点的一些转变,他们都有非常显著的改变。

当别人获得帮助,自己也从中不断得到提升的时候,心中有一种说不出的满足与幸福。

世界上的工作有千千万万种,不同的人会做不同的选择,只要你认为它适合你,你喜欢它,它使你产生无穷的干劲,你从中获得一次次满足,(当然,它不能对社会及他人有害)这样的选择一定助你走向成功。

平时可以常问问自己,对那些真正成功的人有什么看法?从回答中,你也许可以看到自己对人生的期望。

比如,有些人会说,真正成功的人可能是一个物质匮乏但精神生活丰富的传教士,在某个不知名的边界地区,偷偷地将圣经

传送到禁止传教的地方。但对另一群人而言，真正成功的人可能是一个富翁，一个愿意将财产投入基金会，帮助别人的富翁。对其他的人来说，真正成功的人可能是父母、老师、内科医生、癌症研究人员，或发明家等。所谓成功，就看你如何定义，如果你觉得一个人成功，那么对你而言，他就是一个成功的人。活出自己的使命来，那就是成功。

2001年9月3日，40岁的农民成友宝跨进云南大学的校门，终圆读研梦。他的经历或许让很多人觉得不可思议。20年的风雨人生，成友宝四次高考，四次落榜。第四次高考失利后，父亲奚落他，哥哥讽刺他，两个妹妹更直言不讳：“没那个命，死心吧！”村里的人风言风语更让他难以接受：“癞蛤蟆也想吃天鹅肉？！”成友宝逐渐变得沮丧、消沉，年龄也不允许他再参加高考，他只有安心务农。此时，在父母的安排下，成友宝娶了位文盲妻子，婚后的生活是无休止的争吵，家中没有片刻安宁，四年后，这段婚姻宣告结束。离婚后，成友宝痛定思痛，他强烈地意识到：自己不能就这样下去，要改变自己的处境，现在只有走自学成才之路。

那一段时间，他已过而立之年，几乎整日不和外界来往，进则苦读，出则关门。村民们怀疑他受到刺激变成了呆子。家里人也认为，他脑子真的出了问题。在离婚后的10年中，读书和考试成了成友宝生活的轴心。自1991年起，成友宝不论是七月酷暑，还是寒冬腊月，他始终坚持着“早上到田间苦读——白天干活——晚上在昏暗的灯光下苦读”的枯燥的生活规律。1994年12月，他以惊人的毅力通过了自考英语专科的10门课程考试，顺利拿到了大专文凭。此时，他并没有停下脚步，通过报纸，他看到一个农村大学生通过艰苦努力考取中国美术学院研究生的事迹，这件事给他很大鼓舞。他想：“人家能孜孜以求，终成大器，我为什么不能呢？”然而，考研的路更为艰难。一方面，他经济

上极度困苦，他家因交不起水、电费而水电全无，这在全乡乃至全市，都是绝无仅有的“双无”户。另一方面，他精神压力很大，家里人对他近乎疯狂的考研表示出强烈不满。果不其然，又是四次考试，四次失败。怎么办？10年来，为买书他求借无门；为报名找村队盖章，一次次承受冷嘲热讽，昔日热血青年如今已变成一个沧桑农民。国家教育部规定考研最后年限是40岁，他辗转反侧：“难道我真的只能拥有一个擦肩而过的读研梦……”

经过反复的思想斗争，他决定向考研发起最后冲刺，改报竞争力较弱的云南大学民俗专业。

功夫不负有心人，2001年3月中旬，云大研招办给成友宝寄来成绩单，成绩优异。4月中旬，又顺利通过硕士生复试，届此，他终于走完了这条荆棘丛生的考试路，终于与理想击掌相约。

成友宝的故事告诉我们：成功就在于不懈地去追求，无论目标多遥远，通向目标的路始终在脚下，你能说他走的不是一条人间正道吗？

一个人要想让自己成为成功者，首先必须了解自我。认识自我是人一生的资本，是人生的关键，是成功的灵魂。

从自身的实际情况出发，设计适合于自己走向辉煌的方案，不要让梦想“漂泊不定”。比如，你想写一部小说。那么，你现在需要做什么？你希望从中获得什么？突然间，你发现这两个问题的答案不止一个、二个。你不妨把你所能想到的答案都列举出来，拉个清单，然后，照着清单一一地去做、去落实。我相信，你从中一定会发现自己一生的使命。

这就是：要想成功，梦想一定要具体。

二、站得高才能看得远

我们大家都有这样的体会，在一个时代中，对同时代人影响

最深远的是那些看得比别人多、比别人远的人。换言之，成大事者是具有远见的人。那么，远见是一种什么东西呢？

《韦氏新世界英语词典》给“远见”一词下的定义是：“被认为并非用眼睛看见的东西……感知到肉眼看不见的东西的能力（例如通过敏锐的头脑，先见之明等）……想像的力量或本领。”

但是，当我们用比喻的方式谈到“远见”时，意思就不一样了。“远见”是看到并非摆在眼前的东西的能力。远见指看到了别人未看到的重大意义的能力，是看到机会的能力。

远见也指看到将来的能力。当然，这并不是指神秘或预言方面的东西，它是指想像方面的能力。作家乔治·巴纳说：“远见是在心中浮现的、将来事物可能或者应该是什么样子的图画。”

举例来说，沃尔特·迪斯尼有远见。他想象出一个这样的地方：那里想象力比一切都重要，孩子们欢天喜地，全家人可以一起在新世界探险，小说中的人和故事在生活中出现，触摸得到。这个远见后来变成事实，首先在美国加洲迪斯尼乐园，后来又扩展到美国的另一个迪斯尼公园，还有一个在日本，一个在法国。

中国有两句很深刻的话形容没有长远的眼光只顾眼前一时利益的人：“行大义而惜身，见小利而忘命。”话虽重，但很形象，那些只顾眼前蝇头小利，目光短浅的人注定不会成大器，大智若愚，能够长远考虑，吃得眼前亏的人往往可以成功。

很多成功人士在经营过程中都敢于用一时的损失和痛苦换来巨大的市场和利益，明知不可为而为之，靠的就是比别人看得更宽，想得更全面、更深远，思维更具有深度。

在许多重要的场合，大家都能看到某个项目的损失，往往采取短期行为。那么，在这样的场合，胜利大多归属于那些能够高瞻远瞩的人。这个理论在朱江洪那里得到了生动的印证。

朱江洪，格力电器总经理，是一个不鸣则已，一鸣惊人的人物，在他的运筹之下，格力空调的地位扶摇直上，一举夺得产品

质量评价、市场占有率、售后服务三项全国第一！

朱江洪是个思维高深的优秀企业家，善于吃亏，善于以暂时的损失赢得市场。他灵活把握市场的辩证运动规律，能够清醒地、主动地把自己置之死地而后生。

他在任白色某机械厂厂长的时候，就曾导演了一幕“苦肉计”。1984年春节前几天，他收到西藏水泥厂驻京办事处一封求购函。丰富的商战经验告诉他这是一封试探性的求购函，同样的求购函肯定像天女散花一般投向全国各地的机械厂，同行们也无疑都知道这个事实。

但朱江洪进一步意识到，西藏代表着中国很特殊的一块市场，在西藏市场有了一块份额不愁在其他发达地区没有市场。他决心促成这桩生意，第二天一早就派销售科科长动身赴京，并明示即使经济上吃亏也要签合同供货。

朱江洪的深谋远虑一般人都没有意料到，就连西藏水泥厂的代表也吃了一惊，马上签了约。事实发展也正如朱江洪预料的，这桩生意没赚到钱。为履行合同，工人牺牲春节休息时间加班加点。又值隆冬，运输路线长、道路状况险恶，厂里派出5辆车经云南把机械直送雪域西藏，其中有一辆车专门拉上所需汽油。来回折腾了七七四十九天，滑坡、塌方、暴风雪，事故不断，可以说是吃尽了苦头。

这桩生意虽没赚到钱，但却给朱江洪赢得了市场和荣誉，用他的话讲就是：“我们有资格吹牛了：除了台湾，我厂产品覆盖全国！”

果然没用几年，朱江洪所在的机械厂生产出10种产品50种规格，企业产值3000万，利润800万，各项指标都一跃成为全国同行业的“大哥大”。

他善于洞悉市场动向，风吹草动也逃不出他敏锐的目光。1996年，正在全国空调市场火热时，他敏感地嗅出市场将有变