

新农村·新生活

总主编 / 张余胜 袁爱华

XINGGUANG CANLAN
CHENGGONG GUSHI

星光灿烂 成功故事

主编 / 周思杰



甘肃文化出版社

新农村·新生活

总主编◎张余胜 袁爱华

XING GUANG CAN LAN
CHENG GONG GU SHI

星光灿烂 成功故事

主编◎周思杰



甘肃文化出版社

图书在版编目(CIP)数据

星光灿烂：成功故事 / 周思杰主编. — 兰州：甘肃
文化出版社，2010.7
(新农村·新生活 / 张余胜, 袁爱华主编)
ISBN 978-7-5490-0069-2

I. ①星… II. ①周… III. ①故事—作品集—中国—
当代 IV. ①I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 140353 号

星光灿烂 成功故事

周思杰 主编

责任编辑：王 奕

责任校对：郇军涛

装帧设计：红十月设计室

出 版：甘肃文化出版社

地 址：兰州市曹家巷 1 号

邮 编：730030

营 销：甘肃文化出版社发行部 (0931) 8454870

印 刷：北京华戈印务有限公司

地 址：北京市通州区宋庄镇小堡工业区

邮 编：101100

开 本：850 毫米 × 1168 毫米 1/16

字 数：140 千

印 张：10

版 次：2010 年 7 月第 1 版

印 次：2010 年 7 月第 1 次

书 号：ISBN 978-7-5490-0069-2

定 价：18.00 元

本书如存在印装质量问题, 请与印厂联系调换

版权所有 违者必究

前言



如今的农村正发生着日新月异的变化。当城市在影响农村的同时,农村也在悄悄影响着城市。随着时代的变迁,“上有片瓦遮头,下有三餐温饱”不再是农民唯一关心的事情了,比生活更让他们关心的事情是——成功!这是他们对人生、对生命、对命运更深层次的思索和探求。

那么,成功究竟是什么?是坐拥千万身家,还是学识有成?是收获累累硕果,还是虽然失败但已努力拼搏过?是过上让人羡慕的生活,还是获得内心的充实与满足?不同的人对成功有着不同的理解,但这些“不同”中却有一个共同点,那就是,成功的人都是用知识改变了命运,用奋斗换取了收获。每个人都不能决定自己的出身,所以出生在贫困的山村或家庭中并不是自卑的根源,也不应成为我们自甘沉沦、浑浑噩噩度日的借口。因为生命诞生后,一切就都掌握在我们自己手中了。只要拥有梦想,拥有足够的勇气和不懈的坚持,我们就能改变自己的未来,成就非凡的人生!

本书汇集了众多成功者勇于改写命运的感人事迹。面对命运的不公,他们不甘屈服人后,努力创造美好人生,让生命散发出光和热。不论是否取得了成就,只要改变了命运的脚步,突破了自我,让人生变得多姿多彩,他们就是成功的!正是这些成功者汇聚成一片灿烂的星光,让我们钦佩不已。

感人的故事,需要文字的铭记才能流传并继续激励我们;优美的文笔,把一道道散发着醇美气息或乡野气息的文化大餐献给了广大读者朋友。可以毫不夸张地说,这是一座成功学堂,是每个渴望成功的人迈向成功的必读经典。阅读这些人的成功故事,就如同亲历他们的成功之路,会激发我们的成功潜能,引领我们走向成功!

目 录

第一辑 没有人能随随便便成功

成功,是每个人的梦想,但没有人能随随便便成功。成功的事业,要靠良好的性格、坚韧的意志、丰富的知识以及孜孜不倦的行动来完成。俗话说:“吃得苦中苦,方为人上人。”一个人要想成就一番事业,取得成功,他首先就要吃得了苦,经受得了人生的种种磨砺;其次,他还要讲求诚信,做到至诚至信。

吃得苦中苦和至诚至信仿佛是一切成功的不二法则。一个肯吃苦的人,才能坚持自己的目标,一如既往,一个至诚至信的人,才会赢得他人的信任。前者是能力和毅力,而后者则是魅力。

善心无价

顾 金 / 2

跟老爸毁约

何 燕 / 6

一个推销员的成功之路

王爱国 / 9

笨是聪明之母

俞敏洪 / 11

我是这样晋升的

海 岩 / 13

戏子

天 水 / 15

我的成长之路

(香港)成 龙 / 17

请你坚持自己的个性

李 咏 / 19

创维总裁追求痛苦

黄宏生 / 21

第二辑 心有多大,舞台就有多大

在现实生活中,那些看似平凡的事情,正是通向不平凡的桥梁。聚沙成塔,积渠成河,持之以恒、勤勉认真地做好每一件看似平凡的事情,成功就会逐步向你靠近。

在面对失败的时候,我们要学会等待。等待成功并不是要我们守株待兔,而是要以一种积极的心态看待失败和归纳走向成功的方法,为走向成功打下基础。不会在失败中找出经验教训的人,他通向成功的路是遥远的。只要我们时刻怀有一种积极乐观的心态,学会在任何时候都不轻言放弃,大胆、自信地面对困难和挑战,我们就可以迈向一个又一个成功!

烧鸡好吃吗

林华玉 / 24

人最重要的是自信

姜 昆 / 26

心有多大,舞台就有多大

马 云 / 28

山娃得奖

黄 胜 / 32

人生的股盘

何 炅 / 38

是什么让我如此出色 (美)迈克尔·乔丹 / 39

这个工仔有点怪

刘自忠 / 43

假币

顾文显 / 47

我人生的第一桶金

胡 敏 / 50

你可以不成功,但不能不成长

杨 澜 / 52

第三辑 改变自己,永远都不晚

有人认为,命运之神支配着人类的命运,人类只能听任命运的安排与摆布,作命运的傀儡。

其实,每个人都是自己命运的创造者,每个人的命运之轮也都掌握在自己手中。只要你不懈地滚动命运之轮,它就会一直向前;只要你想改变自己,就永远都不晚。一个人,只要他肯努力、能坚持,就没有达不成的心愿、实现不了的目标!

要想改变自己,什么时候都不晚	敬一丹 / 56
拿破仑的命	王庆绪 / 58
你的出现绝非偶然	杨 力 / 60
这水有滋味	梁洪涛 / 65
最会讲故事的人	蒋凤姣 / 68
交换命运	吕敦楚 / 72
富爸爸诞生记	申 江 / 75
被绑架的才女	张道余 / 77

第四辑 成功是扇虚掩的门

在人生道路上,我们固然要接受别人的扶助,但很多路还是要靠我们自己去走、去闯。正所谓:“欲人助者先自助,欲人救者先自救。”

一个人只要有信心、肯努力,不管做什么,他总有一天会成功。在命运面前,不要轻易贬低自己,只要你坚强地站立着,就会和别人一样高大;在困难面前,不要轻易说放弃,只要你能坚持下去,就会和别人一样取得成功!成功是扇虚掩的门,机会就在那扇虚掩的门后!

和别人“比傻”的总裁	冯 军 / 86
不要嘲笑他	彭育彩 / 89

紧闭的门儿没上闩

张道余 / 91

闭眼菩萨

冷板凳 / 94

征了个干爹

刘自忠 / 97

专家是这样炼成的

赵 谦 / 101

拦车求职

宾 炜 / 105

家乡是一张王牌

浦素芬 / 110

萤火人生

刘会然 / 112

第五辑 要么被生活冷却,要么让生活沸腾

有这样一幅海报,上面分别画着一个蚕茧、一条毛毛虫和一只蝴蝶,底下则是一行文字,写着:“选择——同样是一生,你愿意当哪一种? 一个茧? 一条虫? 还是飞上枝头的蝴蝶? 只要你想做,你就能做到!”

当你设定一个目标时,必须先在心里想象自己实现目标时的情境,描绘出一幅成功的景象,并时刻将那景象摆在脑海中。如此,总有一天你的愿望会变成现实。

一元钱发家的富翁

李 沫 / 116

双根果品

涂若涵 / 120

抛荒地

冷板凳 / 124

不忍拒绝

梁洪涛 / 127

一个后背的温暖

谢庆浩 / 130

成功的乞讨

林华玉 / 135

二柱的养鸭事

樊碧贞 / 140

增高记

韦延才 / 142

润物细无声

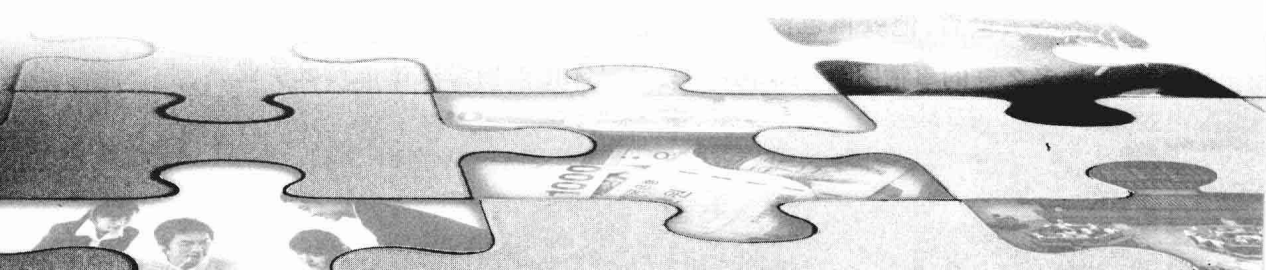
赵 谦 / 146

第一辑

没有人能 随随便便成功

成功,是每个人的梦想,但没有人能随随便便成功。成功的事业,要靠良好的性格、坚韧的意志、丰富的知识以及孜孜不倦的行动来完成。俗话说:“吃得苦中苦,方为人上人。”一个人要想成就一番事业,取得成功,他首先就要吃得了苦,经受得了人生的种种磨砺;其次,他还要讲求诚信,做到至诚至信。

吃得苦中苦和至诚至信仿佛是一切成功的不二法则。一个肯吃苦的人,才能坚持自己的目标,一如既往;一个至诚至信的人,才会赢得他人的信任。前者是能力和毅力,而后者则是魅力。



善心无价

顾金

胡朝国是一家公司的老总,最近,他的公司出了一个新产品,要推广。俗话说:产品出新,广告先行。所以,他在城里的广告灯箱、天桥、看板和电台上花了不少钱做广告。可是,这些广告下来,收益却很不尽如人意。销售部和策划部的人也想得头痛,可就是没有什么好主意。

这天,儿子跑到胡朝国面前要钱,说要交给学校,捐给贫困生。这让胡朝国眼前一亮:现在很多企业家都把广告做到了慈善上,做了好事,大家都会口口相传,这样,也做到了广告遍地跑的效果,而且是积极向上的事情,大家就会对这个企业的产品产生好感。就连现在很火的明星们,也很注重慈善,看来这块广告牌非常的值。

到了公司,胡朝国很快就找人去学校找了几个贫困生的名单来。胡朝国看到上面各式各样的贫困生,心想:一定要找几个很特殊的学生来资助。他就找人去暗访,很快有了结果,5个学习很用功但家庭却很困难的学生名单递了上来。胡朝国拿到手里看了看,其中有一个居然是自己老家的学生,名叫刘生,学习成绩非常好。

胡朝国的老家在一个小山村,那里确是一个穷地方。当年,胡朝国无父无母,只有一个爷爷与他相依为命。那时候,村里很多人都给过他们吃的穿的。爷爷还说,国娃,你一定要记得叔伯婶娘们对你的好,长大后好好地报答他们。可是,大学毕业后,胡朝国忙着就业,后来又自己创业,爷爷去世后,他就再也没有回去过了。现在,村里又出来一个大学生,这是多么好的事情呀!胡朝国心想,自己无论如何也要帮他完成学业。

胡朝国亲自开车去了刘生所在的学校,找到了刘生的班主任了解情况后,知道这是一个认真诚实且生活十分节俭的学生,家里也的确困难。很快,刘生出现在胡朝国面前。看到刘生,胡朝国有点儿热泪盈眶的感觉——刘生瘦瘦高高,衣着单薄,却十分精神,正是自己当年的模样。胡朝国握住刘生冰凉且有点儿发抖的手,说:“小弟,你要好好上学呀,以后有任何困难,都可以找我。”说完,胡朝国给刘生留了电话,自己又到商店给他买了几件厚衣服送了过去。刘生感动得流下了热泪。

很快,胡朝国对其他4个学生也给予了资助。别说,这做慈善活动还真比广告牌好用!很快就有记者来做采访了,他们对胡朝国做慈善活动的事进行了报道,再加上报道中受助学生热泪盈眶说出的那些感谢的话,使胡朝国公司的新产品很快受到大众的关注,销售业绩也节节高升。

这天,刘生突然打电话给胡朝国,说有急事要见他。资助刘生两个多月了,刘生一直没有打电话找他,现在突然说有急事,可能真的有什么困难需要帮忙了。胡朝国赶紧开车过去。刘生正站在校门口,见胡朝国来了,咧开嘴笑了。见刘生还是那么瘦,胡朝国心疼地说:“咋不多吃点儿?给你的钱不够花,就给我打电话嘛。看你瘦得,没有好的身体本钱,哪能好好读书呀?”刘生天真的笑脸突然阴沉下来,说:“哥,我不能用你的钱了,这是我爸让我还给你的资助我的钱。”说完,他把一个用报纸裹着的包递给了胡朝国。

胡朝国打开一看,里面是红红绿绿的钞票,还有10元的。胡朝国有些不明白,从这一包钱可以看出,刘生家并没有多少钱嘛,为何他要拒绝自己的好意呢?况且,村里的人大多是帮助过自己的,自己现在回报他们,也是理所当然的事嘛。胡朝国问刘生,有没有说这钱是我给的?刘生说,村里的人都知道,你是当年的国娃。那为什么不接受我的一片好心呢?村里有人不服气吗?的确,当年帮过自己的人那么多,现在只帮刘生一人,有人肯定不同意了。胡朝国心里嘀咕起来。他把钱又放到刘生手里,说:“你就跟村里人说,以后只要村里还有人考上大学,我就同样资助。”

刘生不接钱,说村里人没有人反对哥的好心,是我爸不让收你的钱。

你爸？你爸是谁？刘权威。胡朝国听了，明白了几分。当年上大学的时候，刘权威每次看到胡朝国回家，都会凶巴巴地说：“国娃，如果你在学校读书不用心的话，咋对得起你爷爷哦？”当时他老婆给胡朝国送吃的，他也会说：“吃了我的东西，是要还的，读书不认真，以后还不起有你好看的。”听说，当年虽然他那么凶，却还偷偷给爷爷拿过钱，让爷爷给胡朝国。爷爷不收，他说：“国娃读书不容易，况且这钱，他读出书来还怕还不上吗？”胡朝国现在想想，虽然当年借的钱都还清了，可是欠的人情却一直没还，刘权威一定是以为自己是白眼狼，这么多年说忘就忘了他们。他现在的用意很明显，用零钱来表露他现在很穷，用还钱来表明这些钱的分量是不够的。

想到这里，胡朝国收起钱，让刘生回去上课了。

第二天一早，胡朝国打算坐车去老家，他已经好几年没有回去了。在车站候车的时候，他旁边坐着两个农民，他们身边买的正是自己公司的电器产品。这让胡朝国有些激动，因为自己的产品还是属于新手上路，大家都喜欢买老品牌，尤其是乡下的农民，他们所接触到的新闻都比较晚一些，大都是城里人先尝试后，才会带动乡下的人。因此，胡朝国就试探着问他们为什么要买这个牌子的产品。他们一听，眼睛就亮了起来，滔滔不绝地说了起来。他们说现在村里很多人都用这个牌子，原因是这是一个农村孩子创的品牌，所以，他一定是为农村人着想的；而且，这个孩子现在不仅出了产品，还把赚的钱又捐给农村的孩子念书，这份心就足以让他们感动，而他们唯一能做的就是买他的产品，支持他。

胡朝国没想到乡里的人都知道这事。看来这做慈善花的钱果然没有白费，广告这么快就飞到了乡下。

胡朝国回到了家乡，见这里还是老样子，还是一片贫穷的景象。到村口的时候，他看到一个皮肤黑黑的中年人，两个人相互看了看。中年人突然大声说：“国娃，你回来了呀！”听到这声音，胡朝国也想起来了，他就是当年凶巴巴的权威叔，没想到他看起来这么老了。

权威叔的大茧手握得胡朝国的手生疼生疼的，他却没有一点感觉，直说回来好，回来好呀。胡朝国感慨：是呀，自己欠的情也实在太久了些吧。

他们一起进了村里,大家都出来了,都是熟悉的面孔,都那么热情。胡朝国向大家一一问候,并把准备好的礼包一一发给大家。

下午的时候,胡朝国正要走,村里的人突然又赶了过来,把上午的礼包都退了回来。权威叔说:“国娃,你这是什么意思,以为咱乡下人都是财迷呀?要不是中午李婶她儿子好奇地拆开礼包,我们还不知里面是钱呢?”

原来胡朝国的村里有一个风俗,就是客人送的礼,要等客人走了的时候才能拆开看。胡朝国笑笑,说只是一点儿心意,当年大家帮过自己,现在该是自己回报大家的时候了。权威叔又凶起来,说是不是把大家伙儿都当外人了?胡朝国说这只是自己的一份心意而已。

权威叔把胡朝国拉到一边,语重心长地说:“国娃,你的事我们都听刘生说了,你现在之所以要帮贫困生,是因为你的公司要做广告,要你的产品出名。这个我们知道了,以后,我们不管是出门玩、打工,还是走亲戚,都会跟朋友们说,让大家都知道你们的产品,有需要的话,一定买你们公司的。你现在在创业,经济一定不宽裕,所以,这份心意叔伯婶娘们心领了,你把这钱还是给更穷的学生吧,找其他地方的学生来资助。这样,知道你们的产品的人才会更多。”

胡朝国听了,不知该说啥了。他一直以为,大家付出就是想得到回报,没想到,大家还是在为自己着想。看看热情的家乡父老,胡朝国深深地鞠了一躬。他明白,这份情是无法用钱来回报的,因为善心本无价。

没过多久,胡朝国的老家修起了一座漂亮的小学校。



跟老爸毁约

何燕

眼看快要开学了,大石山区鹞鹰崖小学的代课教师杜大雷急得直上火。他儿子杜子聪撕毁当初的约定,不愿回山里当老师了。一连打了十几次电话催促无效,杜大雷拿上一根牛绳就进城了——他要把儿子绑回来!

4年前,杜子聪考上一所重点大学,学的是软件工程。杜大雷的忧愁却远远高于欣喜。先别说学费,他一个月的工资才220元,就算家里一分不花,也还不够儿子的伙食费。杜大雷找遍亲朋好友,可儿子的学费还是没有着落。

这天晚上,杜大雷愁得在屋里猛抽闷烟。这时,村主任登门来了,说乡教育组组长让他明天去一趟。杜大雷心里咯噔一下,最近乡里裁减教师,会不会辞退他呢?

第二天天刚亮,杜大雷就动身赶路了。他到达乡教育组时,已是上午10点。组长给他倒了杯茶,然后询问他儿子学费的情况。杜大雷一一回答,悬着的心也渐渐放了下来。

原来,组长是有个喜讯要告诉他。组长说:“有个大学毕业生到鹞鹰崖小学支教,国家每年拨1万5千元的工资。可这个大学生前两天出了车祸,腿部伤得很重,估计一时半会儿好不了。上面传下话来,让我们先用这钱请教师代课。我考虑到你急需用钱,就想把这差事给你。可这样一来,上课任务就重了,你受得了吗?”

杜大雷想都没想,拍着胸脯打包票:“组长,我向您保证,今后我就以学校为家,绝不落下一节课!”组长还真开恩,同意向杜大雷预付1万5千

元工资,让他给儿子交学费。杜大雷捧着沉甸甸的一沓钱,钢铁般的汉子居然流泪了。

就这样,杜大雷把学校当成了家,白天卷起铺盖,晚上就睡在教室里。一年下来,他瘦了一圈儿,可脸上总挂着笑。因为他用一年时间挣到了以前用七年才挣到的钱,而且用这笔钱供儿子上了大学。

一年后,组长再次找到他,说那个来支教的大学生考上了研究生,还得继续请人代课。这回,杜大雷简直是对天发誓了,承诺不仅要继续教好4个班级的学生,还和组长定下君子之约,等儿子大学一毕业,就让他回来教书,算是对组长的报答。他儿子学的虽然不是师范专业,但教小学还不是小菜一碟?

谁料想杜子聪一毕业,就被一家什么软件开发公司聘走了。虽然钱挣得比教师多,可当初要不是人家教育组长,他杜子聪哪有今天?杜大雷心想,这小子毁约不回来当“孩子王”,真是让老子的颜面丢茅坑里了!

杜大雷整整走了一天一夜才走出大山,然后又搭一天的火车来到省城,最后费尽周折,总算找到了儿子那家公司。

可看到杜大雷那副“农村大伯”形象,保安说什么也不让他进门。杜大雷求爷爷告奶奶,让保安进去给儿子捎话,说他爸来看他了,让他出来认领。满脸疑惑的保安进去5分钟后就出来了,对杜大雷说:“他说了,他父亲不叫杜大雷。”

杜大雷气得七窍生烟,跳脚大骂:“杜子聪!兔崽子,你有种就不要踏出这道大门!”杜大雷的叫骂惹怒了保安,保安强行把他拖出3米之外,还扬言,如果再胡闹,就对他不客气了。

杜大雷没脾气了,只好把对儿子的怒火压在心里,走到马路对面蹲下来。他要“守株待兔”,等着那“兔崽子”出门。可一直守到路灯亮了,也不见杜子聪的影子。

这时,保安走了过来,递给杜大雷一份盒饭和500元钱。杜大雷当然知道这是儿子叫保安送来的。他没有接,却从挎包里掏出那根牛绳,呆呆地看着,流下了浑浊的泪水。杜大雷一辈子就流过两次泪,一次是接到组

长那1万5千元让娃上学,第二次就是现在。

回到村里,杜大雷公开宣布,和杜子聪断绝父子关系。

学校还是杜大雷一人,班级还是4个。杜大雷还是住在学校,还是教4个班级。可杜大雷从此每月只领220元的工资,不再多要一分钱。人们发现,他沉默多了,脸上不再挂着笑,白发很快爬上了双鬓,人变得衰老了许多。

杜大雷有好几次收到杜子聪的汇款单,但他都退了回去。他对邮局的人说:这里没有杜大雷。

3年后,村主任宣布一条特大消息:县里决定修一条二级公路从鹮鹰崖经过,与到省城的公路相接。

公路修了一年,终于竣工了。在庆祝通车的剪彩仪式上,乡长掀开蒙在纪念碑上的红布,碑的一面,刻满了修建此路的捐款单位和个人名单。最前面的名字是杜子聪,捐款100万元。

在热烈的掌声中,杜子聪被请到主席台前致词。杜子聪瞧见,村主任和教育组长陪着他的老父亲杜大雷,正坐在台下。他对着台下的父老乡亲深深地鞠了一躬,动情地说:“我生在这山沟沟,我的根也在这山沟沟,这点我一辈子都不会忘记!这几年来,我知道不少人戳我的脊梁骨,可乡亲们哪,要真正摘下我们的穷帽子,不是我回来教书就行的。娃子教好了,考上大学了,可我们有钱供吗?真要致富,就要先修路。我没有忘记父亲的教诲,‘滴水之恩,涌泉相报’,所以,我把这些年挣的100万元捐来修路。下一步,我还会筹钱来盖学校。交通方便了,教学条件改善了,我们就再也不愁没有老师了!”

潮水般的掌声经久不息。

杜子聪径直走到台下,来到杜大雷面前,“扑通”一声跪下,哽咽着说:“爸,对不起。我知道,您为我吃的苦、受的累,我是还不起的。我不是有意背叛您,可我当年无法说服您,只能跟您毁约。因为要真正报答家乡、报答您,只有坚持我的专业,才有这个机会呀!”

杜大雷颤抖着拉起儿子,老泪纵横。

后来杜大雷才知道,儿子的事业确实做大了,这小兔崽子开发的第一个软件“雷电小子”就取得了不俗的业绩。再后来,“雷电小子”风靡网络,杜子聪又用这款游戏赚来的钱为鹞鹰崖小学盖了一栋宽敞明亮的教学楼。

但有一件事杜大雷永远都不会知道:在杜子聪上大学前,教育组组长找过他。组长告诉杜子聪,其实支教的大学生没有发生交通事故,人家并不愿意来这穷山沟支教,但为了混一个支教的资历,只好出钱请人替他上课。组长要杜子聪好好把握这次学习机会,因为今后家乡的教育建设就指望他了!

一个推销员的成功之路

王爱国

他又来到了这楼下。

他仰望着7楼最东边那个亮着乳白色灯光的窗户,心里不禁嘀咕:“上,还是不上?”他知道自己今天要再上就是第五次登这7层楼梯了,前4次虽然每次都是挂着满头汗珠跨进那家的门槛,但得到的回答都是同样一句话:“今天我没空,请改日再来!”他清楚地感受到那家主人是看不起自己,是有意搪塞、敷衍,他后悔自己不该在第一次跨进他家门槛时就向他说出自己是下岗职工,是靠推销商品混日子的。但他又觉得不平:你原先不也是下岗职工嘛,不也是靠推销商品混日子的嘛,这几年发了,办了公司,当了老板就看不起别人了,报纸上还说你乐于助人呢!在第二次听他说“今天我没空,请改日再来”之后,他就暗下决心不再登这7层楼梯了,人总得有点儿骨气嘛。但当他满街乱转,累得腰酸腿痛,说得口干舌燥也销不了几瓶“去油污剂”时,他便又不知不觉地转到了这幢楼下。