

# 职场 孙子兵法

图解  
「日」商业兵法研究会 著 萧云青 译  
「孫子の兵法」に学ぶ最強の仕事術

办公室顶级谋略 白领升职必备武器



中国人民大学出版社  
China Renmin University Press

図解 「孫子の兵法」に学ぶ

[日] 商业兵法研究会 著 萧云青 译

-25

# 职场 孙子 兵法

中国人民大学出版社  
·北京·

## 图书在版编目 (CIP) 数据

职场孙子兵法 / 商业兵法研究会著；萧云菁译。

北京：中国人民大学出版社，2010

ISBN 978-7-300-11645-7

I. 职…

II. ①商… ②萧…

III. ①兵法-中国-春秋时代 ②孙子兵法-研究

IV. E892.25

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 015796 号

## 职场孙子兵法

[日]商业兵法研究会 著

萧云菁 译

Zhichang Sunzi Bingfa

出版发行 中国人民大学出版社

社 址 北京中关村大街31号 邮政编码 100080

电 话 010-62511242 (总编室) 010-62511398 (质管部)

010-82501766 (邮购部) 010-62514148 (门市部)

010-62515195 (发行公司) 010-62515275 (盗版举报)

网 址 <http://www.crup.com.cn>

<http://www.ttrnet.com> (人大教研网)

经 销 新华书店

印 刷 北京山润国际印务有限公司

规 格 140 mm × 210 mm 32 开本 版 次 2010 年 2 月第 1 版

印 张 6 插页2 印 次 2010 年 2 月第 1 次印刷

字 数 104 000 定 价 22.00 元

版权所有 侵权必究

印装差错 负责调换

## 商业兵法研究会

致力于将“兵法”活用于现代商场上，不同于一般的咨询公司。它们擅长应用历史上著名军师和参谋的战略战术，不断为新商业模式提供有效的建议。



湛庐文化 · 出品  
Cheers Publishing

更多精彩书讯，请搜索关键词：  
湛庐文化 新浪博客





## 一切为了您的阅读价值

常常阅读我们图书的读者一定都记忆犹新，2008年前出版的图书中，都放置了一篇题为“一切为了您的阅读体验”的文章，文中所谈，如今都得到了读者的广泛认同，也得到了出版业内同行的追随。

在我们2008年以后的新书以及重印书中，读者会看到这篇“一切为了您的阅读价值”；而对于我们图书的新读者，我们特别在整本书的最后几页，放置了“一切为了您的阅读体验”的精编版。今后，我们将在每年推出崭新的针对读者阅读生活的设计和思考。

【★ 您知道自己为阅读付出的最大成本是什么吗？

★ 您是否常常在阅读过一本书籍后，才发现不是自己要看的那一本？

★ 您是否常常发现书架上很多书籍都是一时冲动买下，直到现在一字未读？

★ 您是否常常感慨书籍的价格太贵，两百多页的书，值三十多元钱吗？

### ≠ 阅读的最大成本

读者在选购图书的时候，往往把成本支出的焦点放在书价上，其实不然。**时间才是读者付出的最大阅读成本。**

阅读的时间成本=选择图书所花费的时间+阅读图书所花费的时间+误读图书所浪费的时间

### ≠ 选择合适的图书类别

目前市场上的图书来源可以分为**两大类，五小类：**

**1. 引进图书：**引进图书来源于国外的出版公司，多为从其他语种翻译成中文而出版，反映国际发展现状，但与中国的实际结合较弱，这其中包括三小类：

**a) 教科书：**这类书理论性较强，体系完整，但多为学科的基础知识，适合初入门的、需要系统了解一门学问的读者。



**b) 专业书：**这类书理论性、专业性均较强，需要读者拥有比较深厚的专业背景，阅读的目的是加深对一门学问的理解和认识。



**c) 大众书：**这类书理论性、专业性均不强，但普及性较强，贴近现实，实用可操作，适合一门学问的普通爱好者或实际操作者。



**2. 本土图书：**本土图书来源于中国的作者，反映中国的发展现状，与中国的实际结合较强，但国际视野和领先性与引进版相比较弱，这其中包括两小类，可通过封面的作者署名来辨别：

**a) “著”作：**这类图书大多为作者亲笔写就，请读者认真阅读“作者简介”，并上网查询、验证其真实程度，一旦发现优秀的适合自己的作者，可以在今后的阅读生活中，多加留意。系统地了解几位优秀作者的作品，是非常有益的。

**b) “编著”图书：**这类图书汇编了大量图书中的内容，拼凑的痕迹较明显，建议读者仔细分辨，谨慎购买。

## 七 阅读的收益

**阅读图书最大的收益**，来自于获取知识后，**应用于自己的工作和生活**，获得品质的**改善和提升**，由此，油然而生一种无限的**满足感**。

业绩的增长



一张电影票

职位的晋升



收益



一顿麦当劳

工资的晋级



一本书



一次打车费

更好的生活条件



两公斤肉



湛庐文化·出品

Cheers Publishing

一切为了您的阅读体验

我们出版的所有图书都将归于以下几个品牌

管理  
智慧

营销  
智慧

商业  
智慧

湛庐  
教材

喜福  
绘

典藏  
大师

闻花。  
时

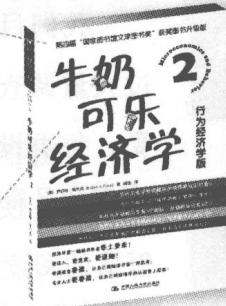
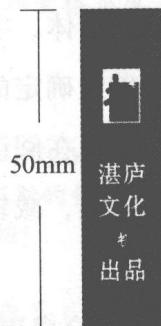
心视界

财富汇



找“小红帽”

为了便于读者辨认，我们在每本图书的书脊上部50mm处，全部用红色标记，称之为——“小红帽”。同时，“小红帽”上标注“湛庐文化·出品”字样，小红帽下方标注所属图书品牌名称与编号。这样便于读者在浩如烟海的书架陈列中清楚地找到我们，同时便于收藏。



品出·好文可折

## 找“湛庐文化”

我们所有出品的图书，在图书封底都有湛庐文化的标志和“湛庐文化·出品”的字样。



湛庐文化·出品

Cheers Publishing

## 用轻型纸

您现在正在阅读的这本书所使用的是轻型纸，有白度低、质感好、韧性好、油墨吸收度高等特点，价格比一般的纸更贵。

## 关注阅读体验

我们目前所使用的字体、字号和行距，是在经过大量调查研究的基础上确定的，符合读者阅读感受。每页设计的字数可以在阅读疲劳周期的低谷到来之前，使读者稍作停顿，减轻读者的阅读疲劳，舒适的阅读感觉油然而生。

所有的一切都为了给您更好的阅读体验，代表着我们“十年磨一剑”的专注精神。我们希望我们能够成为您事业与生活中的伙伴，帮助您成就事业，拥有更为美好的生活。



# 湛庐文化 2008 年获奖书目

## ◆《牛奶可乐经济学》

国家图书馆“第四届文津奖”十本获奖图书之一，唯一一本获奖的商业类图书。

用经济学的眼光看待生活和工作，体验作为“经济学家”的美妙之处。



## ◆《牛奶可乐经济学》、《以人为本的企业》

搜狐、《第一财经日报》“2008 年十本最佳商业图书”。

《以人为本的企业》凝聚人的无限力量！颠覆传统管理模式的企业革命！



## ◆《巴菲特之道》

“2008 和讯华文财经图书大奖”的“大众投资类”大奖。

巴菲特家人与挚友为您零距离解析——巴菲特一生奉行的财富与人生哲学！



## ◆《企业的人性面》、《决断》

《商学院》杂志“2008 年十本最具商业价值的商业图书”。

《决断》诠释领导者最重要的能力素质的伟大著作！

《企业的人性面》管理思想大师麦格雷戈一生唯一著作 50 周年纪念版。



## ◆《撬开苹果》、《买》

《今日美国》杂志 (USA Today) “2008 年最佳商业图书”。

《撬开苹果》探索史蒂夫·乔布斯的传奇，走出属于你自己的路。

《买》听着！这才是购买的真相！



## ◆希腊三部曲：《追逐阳光之岛》、《桃金娘森林宝藏》、《众神的花园》新闻出版总署“第六次（2009 年）向全国青少年推荐百种优秀图书”之一。

“希腊三部曲”仿佛艾丽斯仙境、伊甸园与镜中世界，充满好闻的味道、缤纷的颜色、可口的食物、柔软的触感、奇怪有趣的人物和无尽的爱、学习与玩乐。





湛庐文化·出品

Cheer Publishing

## 延伸阅读

### 《加薪不加班》

- ◎ 让你7天变身时间管理达人。
- ◎ 项目管理经典之作《银弹》的作者。
- ◎ 拥有22年成功项目管理经验的专家。



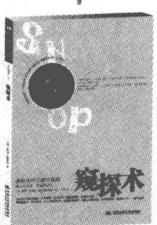
### 《职场秘密语言》

- ◎ 德勤高管的火眼金睛，教你识破职场沟通陷阱！
- ◎ 营销大师、畅销书《紫牛》作者赛斯·高汀鼎力推荐！



### 《窥探术》

- ◎ 《纽约时报》、《今日心理》、《早安美国》、美国国家公共电台知名作者的窥探学力作。
- ◎ 全球畅销书《异类》、《引爆点》作者马尔科姆·格拉德威尔盛赞的心理学发现。



### 《与其挑剔我，不如帮我得A》

- ◎ 管理大师，《一分钟经理人》作者肯·布兰佳。
- ◎ 临床解剖一个企业的绩效革新过程，曝光管理新思想！



ZUKAI “SONSHI NO HEIHOU” NI MANABU SAIKYOU NO  
SHIGOTOJUTSU by Business Heihou Kenkyuukai

Illustrations by Satoshi NAKAMURA

Copyright © 2006 by Business Heihou Kenkyuukai

First published in 2006 in Japan by PHP Institute, Inc.

Simplified Chinese translation rights arranged with PHP Institute, Inc.

through Japan Foreign-Rights Centre/ Bardon-Chinese Media Agency.

Simplified Chinese Translation Copyright © 2010 by China Renmin  
University Press

All rights reserved.

本书中文简体字版由 PHP Institute, Inc. 通过 Japan Foreign-Rights Centre 和 Bardon-Chinese Media Agency 授权中国人民大学出版社在中华人民共和国境内独家出版发行。未经出版者书面许可，不得以任何方式抄袭、复制或节录本书中的任何部分。

**版权所有，侵权必究。**

## 目录 Contents

何谓“孙子兵法” 1

《孙子兵法》与企业家 7

第1章 有助提升工作效率的孙子主张 21

### 【推销篇】

【应有态度】推销主导权在于研究对方，并运用战略攻其不备。

【有能力的男人】“有能力”的男人不以华丽取胜，而是平稳地完成每项工作。

【退兵之计】三十六计走为上策——洞彻交涉的最后结果，拉开与对手之间的差距。

【行程表】学会编排适合自己的行程表，让工作进行得更顺畅。

【情报】交涉时要取得胜利，就不可吝于花时间搜集情报。

【技巧】不用抽象言词表达，应以具体数字来进行推销。

### 【商谈篇】

【准备】做好万全准备后再与商谈对手进行交涉，让对方无隙可乘。

【沙盘推演】商谈前应重复进行绵密的沙盘推演，从中找出成功战略。

**【掌控主导权】**巧妙诱导商谈对手的心理，设法掌控商谈的主导权。

**【读取对方心理】**商谈对象的言行举止都是重要的情报来源，应从他的举动来读取他的心理。

**【谈话技巧】**以谈话技巧操控对方，借以取得主导权，让自己在交涉中处于优势。

【会议篇】

**【应有态度】**架构好系统，设法提高会议效率。

**【会议的准备】**让会议顺畅进行以缩短会议时间，并获取与会人员对你的策划案的认同。

**【会议时间】**避免会议时间过长，设法在与会人员注意力集中的时间内完成。

【招待篇】

**【招待的基本原则】**招待客户时须掌握应为之事与不可为之事。

**【应珍惜的人】**利用丰富人脉，抢先他人一步获取贵重情报。

专栏 兵法书列传①

《吴子》与《孙子兵法》一样拥有战略远见的兵法书

《孙膑兵法》拥有重视攻击倾向的另一个孙子

## 第2章 有助人际关系发展的孙子名言 75

【上司篇】

**【洞察】**找出最能让自己一生有所成长的老师。

**【应对】**了解各种不同类型的上司，采取临机应变的应对措施。

**【部下篇】**

**【洞察】**洞彻部下资质与个性，以适才适用来助自己一臂之力。

**【上司的失败】**身为部下应致力于了解混乱的现况，并透过精心设计的行程表管理来避免这种混乱。

**【下达命令】**掌控工作主导权，让部下致力于工作。

**【培养】**随时让部下有如置于死地而后生般拥有危机意识，并从旁守护他。

**【训斥】**重点式训斥，让犯错的部下有所成长。

**【关怀】**日常多关心部下，获取部下的信赖，让工作更加顺畅。

**【同事篇】**

**【团结一致】**创造共同的敌人，得以和个性不合的同事团结一致。

**【委托工作】**考量对方的利益，技巧性委托较重的工作。

**【应有态度】**与最不可松懈心防的同事来往时，应设法读取对方的心理，以免发生摩擦。

**专栏 兵法书列传②**

《六韬》创造出《虎韬》格言的传说中的军师，太公望（亦即姜子牙）的兵法书

《三略》西汉名臣所传授及提倡的刚柔并用兵法书

## 第3章 有助经营顺利的孙子常道 111

## 【跳槽篇】

- 【跳槽的时机】跳槽亦为重大的转机，应了解环境之后再下最佳的结论。
- 【选择公司】研究“地利”，选择适合自己的公司。
- 【自我分析】面试之前先重新检视自己，明确规划出未来的发展图。
- 【面试】掌握让对方留下良好第一印象的重点后，再前往面试。

## 【创业篇】

- 【企业家的条件】洞彻自己是否具备企业领导人所必有的资质。
- 【创业】整顿目标、时期、环境、人才与组织，创造新的商业模式。
- 【架构组织】组织不健全的公司绝对脆弱！架构确实的组织以利于因应情势变化！
- 【人才】领导人应重视培育人才，并致力于维持组织架构。

## 【经营篇】

- 【凝聚公司内部力量】让员工同心协力，发挥百分之一百二十的力量。
- 【危机管理】洞彻变化多端的情势，让公司随时具有危机意识，不松懈。
- 【搜集情报】利用间谍来搜集竞争公司的情报。
- 【扩大规模】慎重拟定经营战略，采用最适当的战略来扩大业务规模。
- 【并购】并购安全的公司，接收人才及设备来扩大业务规模。

### 专栏 兵法书列传③

《诸葛亮兵法》一代名军师针对从用兵到政治所著的战术书

《三十六计》作者虽不详，却是集古代兵法大成、领导人必读的兵书

## 第4章 有助开拓人生的孙子教诲 157

【自我启发篇】

【日常应有态度】平时就需随时慎重考量利害关系，拟定战略后再采取行动。

【工作上的秘诀】专精一项擅长的领域，并仿效前辈及上司，以学会该项工作。

【异性篇】

【开启对方心扉】要开启异性同仁的心扉，就应多加利用地形之便。

【出其不意】回送礼物时要攻其不备，让对方感受至高的喜悦。

【提升好感度】从不易亲近的人，变成容易亲近的伙伴。

【速战速决】时间一久，评价容易被定型，故应尽早对女性表明。