

日赚800元 互联网创业指南

吴长坤 / 编著



企业管理出版社

图书在版编目(CIP)数据

日赚 800 元/吴长坤编著. - 北京: 企业管理出版社, 2010. 4

ISBN 978 - 7 - 80255 - 474 - 0

I. ①日… II. ①吴… III. ①电子商务 - 商业经营 - 基本知识 IV. ①F713. 36

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 063142 号

书 名: 日赚 800 元——互联网创业指南

作 者: 吴长坤

责任编辑: 民 均

书 号: ISBN 978 - 7 - 80255 - 474 - 0

出版发行: 企业管理出版社

地 址: 北京市海淀区紫竹院南路 17 号 邮编: 100048

网 址: <http://www.emph.cn>

电 话: 出版部 68414643 发行部 68467871 编辑部 68428387

电子信箱: 80147@sina.com zbs@emph.cn

印 刷: 北京东海印刷有限公司

经 销: 新华书店

规 格: 170 毫米×240 毫米 16 开本 15.5 印张 230 千字

版 次: 2010 年 6 月第 1 版 2010 年 6 月第 1 次印刷

定 价: 30.00 元

版权所有 翻印必究·印装有误 负责调换

前言

2004年8月，hao123被百度高价收购。这一消息传出后，很多人对此困惑不解，为什么这样一个技术简单、仅仅把各类网址收集在一起的网站能够获得百度的青睐，竟然卖出了5 000万元外加股票期权的天价。不少人在艳羡的同时，心里还在隐隐作痛，后悔自己为什么没有想到建这样一个网站。因为从技术上说，hao123几乎没有任何门槛，业界能够做出来的人何止千万。hao123创始人李兴平只有初中文凭，但是利用互联网他成为了网络创业的红人。

当今社会步入一个“虚拟扩张的时代”，越来越多的人有了自主创业的想法。而在这一群体当中，试图通过网络创业来缔造自己事业“梦工厂”的人不占少数。互联网不仅改变了人们的生活，同时也提供了全新的创业方式——网赚。

网赚是随网络发展而生的一个新名词，或者说是一种网络创业的新形式，它不同于传统创业，而是利用现成的网络资源——一台电脑，以互联网为媒介，以敲键点击的形式工作，可自由支配时间，没有任何限制的一种创业形式。

网络创业门槛低、成本少、风险小、方式灵活，任何人都可以选择一种方式实现自己的创业梦，比如：做威客、搭建电子商务网站、利用广告联盟、利用博客、网上开店创业、申请版主发帖、挂QQ、利用QQ群赚钱等。网赚还有很多千奇百怪的赚钱项目，比如玩游戏，发图片，分享资源，写评论，甚至填表注册都能赚钱，可以说只要用心，就能在网络世界里赚取人生的第一桶金。

很多在校的大学生，较轻闲的办公室一族，都把网赚作为一项专门从事的职业，坐在家里穿着睡衣工作，利用当今网络创业的大好时光开网店，当



掌柜，月入三四万，或卖时间、卖点子、帮人排忧解难或牵线搭桥做个网络经纪人……网络催生的新职业已成为很多人眼中的“香饽饽”，与此同时，原有的传统就业渠道也发生了变化。如今，不少人通过互联网，寻找着“金饭碗”。网赚成就一些自主创业的创业者，他们从 500 多元的启动资金到每月 20 多万元销售额；从一个人挑大梁到聘请了七八名员工；从狭小的寝室到 130 平方米的办公场所……成功案例数不胜数。

本书系统地介绍了互联网创业的各种形式，讲解了这些网络创业方式的基本原理，还给出了具体的操作方法和实施步骤，使得初涉网络的入门者也能轻松上手、快速掌握。同时，典型的案例将带给你感性的认识，让你更切实地理解如何进行网络创业，如何借助网络平台的便捷赚取真金白银，成为一位成功的网商。

创业不属于有权人，也不属于有钱人，而属于有心人。21 世纪是互联网的时代，网赚是互联网的一个衍生物，其发展前途无量，必然会在将来为社会创造更多的财富。如果把握机遇，走出一条属于自己的网赚道路，就能成就自主创业。

网络改变世界，创业成就梦想！

编 者

目 录



第一章

揭密网赚,日赚 800

- 1.1 网赚,虚拟世界中的创业商机 /3
- 1.2 网络赚钱,价值经典创造 /9
- 1.3 工具准备,网赚创业更轻松 /12
- 1.4 网赚创业第一步,挖掘无限商机 /17



第二章

威客巧用,发迹红遍网络

- 2.1 网络智“客”——威客 /27
- 2.2 威客赚钱,让智慧无限延伸 /32
- 2.3 玩转威客,快速推广网站促进盈利 /37
- 2.4 谨防威客诈骗,把网赚做大做强 /40



第三章

小小企鹅,聊得天下敛巨财

- 3.1 QQ 帝国创造网络神话 /47



- 3.2 QQ 赚钱,小姑娘日挣 800 元 /50
- 3.3 挂 QQ 赚钱,创业红又火 /53
- 3.4 QQ 另类服务,实现创业新梦想 /58



第四章

QQ 群创业金点子无处不在

- 4.1 网络聊天工具“下”出“金蛋蛋” /65
- 4.2 QQ 群推广,赚钱快又多 /69
- 4.3 他山之石:在别人的 QQ 群宣传网站 /73



第五章

博客开张,点击率狂飙带来名利双收

- 5.1 博客“搏”来无限商机 /79
- 5.2 用博客带动创业的营销 /84
- 5.3 做精彩博文,把握创业核心诉求对象 /88
- 5.4 发挥博客的营销功能,将创业做大做强 /90



第六章

网上开店,快速赢利奏响辉煌交响曲

- 6.1 轻松创业,网上开店正流行 /97
- 6.2 网上开店创业,选好东西赚大钱 /103
- 6.3 进货有道,重视信息慎选择 /106
- 6.4 推广网店,让新老客户络绎不绝 /110



第七章

域名投资,轻松快乐赚大钱

- 7.1 另辟蹊径,投资域名盈利赚钱 /117
- 7.2 掌握投资技巧,简单快乐收获精彩 /122
- 7.3 轻松搞定投资细节,让利益最大化 /127
- 7.4 域名停放,闲置域名巧赚钱 /129



第八章

搭建电子商务网站赚钱乐翻天

- 8.1 建立网站,巧赢亿万身家 /135
- 8.2 搭建网站,开辟创业天地 /143
- 8.3 注意细节,打造优秀网站 /150
- 8.4 网站维护,赚钱长又久 /152



第九章

借力 SEO,获取高流量智赚钱

- 9.1 SEO,让财富源源不断 /157
- 9.2 SEO,让更多的金钱追随你 /161
- 9.3 让搜索引擎更喜欢你的网站 /164
- 9.4 SEO 增加博客流量五步走 /166



第十章

广告联盟,成就网赚神话

- 10.1 广告联盟,把流量变金钱 /171
- 10.2 Google Adsense,信誉最好联盟 /174
- 10.3 阿里妈妈联盟,投放广告就有钱赚 /178
- 10.4 百度广告联盟,精彩无限 /180



第十一章

开展网络服务,成为网络富翁不是梦

- 11.1 社区贴吧,发帖就有钱赚 /183
- 11.2 提供“试用”,引爆网络“试用风潮” /190
- 11.3 开展个性服务,答疑就赚钱 /192
- 11.4 网站装修“钱景”好 /196



第十二章

网络其他赚钱妙计集锦

- 12.1 网络视频,创业新通路 /201
- 12.2 卖点子卖创意,轻松成为网络富翁 /211
- 12.3 边玩边赚,网络游戏来钱快 /213
- 12.4 网络注册轻松得收入 /216
- 12.5 “秒杀”衍生新职业 /217
- 12.6 提供信息,填填就能赚钱 /218

附录1:新手如何在淘宝网上开店 /220

附录2:识别网络诈骗,防止上当受骗 /226

附录3:网络创业者制造的传奇 /230

主要参考文献 /237

◎ 第一章 揭密网赚,日赚 800





本章重点

- ✦ 1.1 网赚,虚拟世界中的创业商机
- ✦ 1.2 网络赚钱,价值经典创造
- ✦ 1.3 工具准备,网赚创业更轻松
- ✦ 1.4 网赚创业第一步,挖掘无限商机



1.1 网赚，虚拟世界中的创业商机

虚拟世界的创业捷径

网赚是网络赚钱的简称，网络赚钱的范围很大，从电子商务、网络广告到点击赚钱、邮件赚钱等，可以说，凡是利用互联网赚钱的行为、项目都可以算在其中。网赚指的就是利用电脑、服务器等设备通过 Internet 从网络上赚钱。目前网赚的方式有电子商务、推销商品、介绍会员、代理广告、冲浪赚钱、游戏赚钱、下载软件赚钱、博彩赚钱等。由于市场的存在，网赚就应运而生了。

网赚是随网络发展而生的一个新名词，或者说是一种新职业。这种职业很有个性，只需一台电脑即可自由支配时间，无任何限制，以互联网为媒介，以敲键点击的形式工作。但网赚并非坐享其成，更不存在所谓的“欺骗网民”行为，通过网络可以成就自己的一番事业。据有关资料显示，经过适当的网赚经营就可以成就我们的小资生活。

网赚是一种脑力劳动，需要投入精力、时间和一定的网费。但是相比其他的行业，网赚又是一种体力劳动，投入少而收获多，是实实在在的劳动或兼职。当然，更多的人是以兼职的形式经营“网赚”，比如在校的大学生，较轻闲的办公室一族，也有人把它作为一项职业来专门从事，这样就可以坐在家里穿着睡衣工作。

由于这种工作方式不必看老板的眼色行事，也不必受上级的指使，更不必上下班挤拥挤的公汽地铁，可以说是一种完全自由的职业，真正的“心随意动”，对于追求自由天性、不堪老板支配，想自己闯出一番天地的人，不失为一种生活之道。



此外，利用网赚，很多想创业的人还成就了一番事业。例如，从中国计量学院毕业的张洁莹就利用互联网创立自己的品牌服饰，积累了10万客户，而拥有这一切她只花了四年时间。

喜欢逛街买东西是一般女孩子的天性，2004年，当时还是中国计量学院英语系大二学生的张洁莹一个偶然的机会发现了淘宝网：一个可以随意逛、随意买的超级大卖场！在淘宝这个超级大卖场里逛了近半年之后，她突发奇想，我为什么不能自己开个店呢？随后，2005年4月，张洁莹的包包王国“小米包铺”开业了。

创业初期，宿舍楼里一台电脑就是张洁莹的全部：每个周六凌晨，天还没亮她就从郊区的学校跑到市区坐火车去上海进货，火车的硬座成了张洁莹最好的睡床；宿舍楼的阿姨成了兼职收货员；每天她抱着大包小包要发出去的货跑到货运公司的场景成了学校里最靓丽的风景……时间到了2006年6月，张洁莹毕业了。她的“小米包铺”也成长为五钻。之后，张洁莹义无反顾地投身于专职卖家的行列，拒绝了家人为她安排的“铁饭碗”工作，开始真正意义上的网商之路。出于货运的便捷，张洁莹的“小米包铺”搬到了杭州有名的四季青批发市场旁边的出租屋。从此开始了与世半隔绝的——网商和网店生涯。

每天夜以继日，与泡面和电脑为伍的生活，既简单又充实，天南地北的顾客的好评和支持成了张洁莹最大的精神食粮。很快，到了2006年8月，张洁莹的“小米包铺”升级成了当时淘宝包包店中相对比较稀有的皇冠级店铺，她的团队也在那个时候有了雏形，从四季青出租屋的三人行到武林路商务楼的五人伍，再到国都发展大厦十多人的客服、打单、打包、库管、摄影和模特的专业化分工团队。在这个过程中，“小米包铺”从来没有停止过创立自己拥有的品牌，做大做强做久的梦想。

如今，张洁莹创立了自己的“杭州米妮贸易有限公司”，拥有了自己的服饰品牌，而且生意非常红火。

网赚，不走寻常路

网上赚钱最早出现在美国。1997年6月，美国出现了世界上第一家“免费赚钱”公司，申请者将该公司的广告放入个人网页，等到浏览者点击该公司的广告，就可以得到一定数量的美元，这属于点击类赚钱的方式。当年11月就出现了提供点击类赚钱服务的广告代理商。

1998年8月，出现了提供另一种赚钱类型的公司，即介绍会员入会赚钱的公司。只要加入成为其会员，即可马上得到几美元；介绍朋友加入，又可赚到几美元。

1999年7月，出现了播放广告条赚钱的公司，上网的同时运行广告商提供的软件即可赚到0.4美元/小时~1美元/小时。1999年8月又出现提供收发电子邮件赚钱的公司。

此后，网上赚钱一发不可收拾，种类层出不穷，如申请免费主页、发送免费贺卡、将公司主页设为起始页、将有关公司创建的搜索框放入自己的主页搜索、填写调查表、向公司推荐好的站点……这一切都可以赚钱。目前，在美国“花钱买顾客”已经成为很平常的事情（如图1-1所示）。

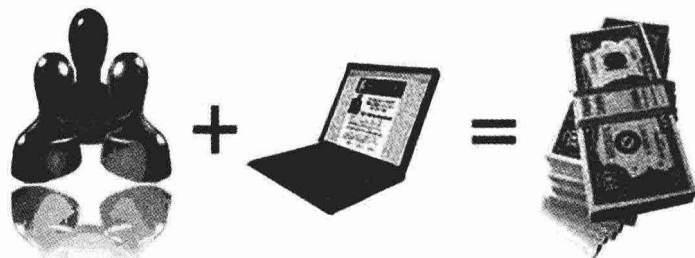


图1-1 网赚

随着国内互联网的发展，国外的网赚方式也传到中国，并发展得如火如荼，其前景绝对是乐观的。根据互联网的发展，不久全球互联装置之间的通信量将超过人与人之间的通信量；宽带的成本将变得非常低廉，甚至可以忽略不计……国际互联网的发展，将使我们的生活简单化、电子化、网络化。通过互联网，我们不但可以方便地传递信息，而且可以得到我们想要的任何



东西。因此，网上赚钱不仅仅限于今天这种局面，而且还会不断增加新的内容，成为很多想创业者的最佳选择之一。

网赚，商机无限

随着互联网的不断进步和普及，网赚已经成为一个新的行业，并能给社会创造财富，作为新事物被人们所接受，并且有越来越多想创业的人加入进来。

比如，很多人开网店，当掌柜，月入三四万，或者卖时间卖点子帮人排忧解难，或牵线搭桥做个网络经纪人……网络催生的新职业已成为很多人眼中的“香饽饽”，与此同时，原有的传统就业渠道也发生了变化。如今，不少人通过互联网，寻找着“金饭碗”。网赚成就一些自主创业的创业者，他们从500多元的启动资金到每月20多万元销售额，从一个人挑大梁到聘请了七八名员工，从狭小的寝室到130平方米的办公场所，成功案例，数不胜数。

小杨就是一个典型。两年间，小杨这名网上“店小二”生意做大了。他说：“淘宝创业改变了我的人生。”2007年，还在读大学的小杨尝试开起了网店，从利润仅5毛钱的生意做起，之后又凭着敏锐的嗅觉，把目光瞄准了化妆品行业。一开始对化妆品并不“懂行”，于是他每天泡在网上摸行情，寻找其他网站最畅销的产品。不久之后，他的网络商铺已是网上商城的“三皇冠”，购物好评超过6万条。

2009年8月，面临毕业的他也偶尔跑跑招聘会，不过是为了物色“勤奋、肯吃苦、善沟通”的手下。爱笑的小杨一咧嘴：“没想到网上开店既解决了自己的生活，还能帮其他人就业。”

比起开传统的实体店，更多“80后”的年轻人选择开成本更低、风险更小的网店。2010年25岁的Vivi就是其中的一员。此前在北京当翻译的Vivi算是个标准的白领，但是家在广州的她，一年要从北京往返广州数十趟。每月6000多元的收入，花在路费上的就占了一半，2009年，由于公司的业绩下降，公司减薪10%，钱就更不够用了。2009年11月，她下定决心

回到广州开了家网店。

每个在 Vivi 店里买了产品的顾客，她都会和她们保持联系，了解瘦身情况，且交流减肥经验，并每周选出“减肥之星”，送一些礼物给客户，2010 年一、二月份每月利润都在 1 万元左右。

和小杨、Vivi 一样，目前有成千上万的人在网上开了店。而《2008 年度网购市场发展报告》的数字更令人眼前一亮：2007 年有 57 万人通过在淘宝网上开店实现了创业，其中 23 岁~32 岁的年轻人占半数以上，18 岁~22 岁的占 12%。数据显示，有相当数量的大学生因在校期间网店生意稳定，最终选择了毕业之后直接以开网店为生。

挎着相机、抱着一人高的熊娃娃，小筱出发了。坐公交、转地铁，一路上她费力地抱着玩具熊生怕被弄脏。2 小时后，她来到广州北京路一家公司门口，对着有些吃惊的白领陈小姐按下了快门，“您的朋友托我送来礼物，祝您生日快乐！”原来，小筱把她的时间放到网上给卖了，让买家安排她的一天，除去礼物和交通费，一天时间“一口价”100 元。

像这样在网上分享智慧、技能和知识的人，被称为“威客”，不少人跟小筱一样，把自己的特长、兴趣放到网上卖，赚了第一桶金。现今，当起“客”一代的人还不少：有帮应聘者搜集就业信息找工作的“职客”，有用自己特长作为交换来学习他人技能的“换客”，还有一些则当起了“掘客”。

大学毕业生小米为家乡的服装厂和插花企业搭建了网站，利用自己的英语特长发掘并搜罗外商客户的需求，最终促成订单，实现“外贸突围”。5 个多月来，小米帮企业完成了 200 多万元的订单。

同时，很多人线上线下相结合，利用互联网的便利性开展自己的创业活动。谈到垃圾回收，人们难免首先想到农民工从事的脏累的低层次劳动；而电子商务则是白领人士从事的高尖端的事业。但是在苏州，走出校门不久的



两名大学生把这两者结合了起来——成立收废品的专业性网站，通过网络收取废品，成就了网络赚钱的神话。如今，苏州的市民只要把废品信息放在网上，挂有胸牌的收废人员就按约定时间上门收购。

网站的创始人之一周敏，2003年7月毕业后来到苏州工作，他在大学学的是环境工程。他的合伙人厉开波原本是他的同事，一个偶然的机会他们获悉苏州一年可利用的废品资源价值在15亿元左右，但目前利用率仅占30%，大部分都被浪费掉了。年轻人特有的创业激情和对环保事业的热爱让他们走到了一起，他们决定成立苏州的废品回收网，在收取废品的同时，更多地宣传垃圾分类和环保方面的知识。

网站初开通后三个月，点击率有2000多人次，且在成倍地增长，很多人是带着好奇来的。网上收废品受到一些市民的好评，一位市民在网上说，过去小区也有收废品的，但是不一定能遇上，有时候只好把一些废品当垃圾扔掉，现在只要轻点鼠标把信息放在网上，收废网的人员就会上门回收，真的很方便。

网站成立不久他们就在新区一家企业收了一吨多的废旧杂志，装了整整20麻袋，并和一些工厂确定了定点收购协议。网站开通不久，他们有了加盟者。每天他们把收到的信息分类统计，安排好路线，交给加盟者回收。

因为垃圾回收人员在很多城市都存在着安全隐患，如今，他们给上门回收垃圾的工作人员制定了统一的胸牌，胸牌上有照片和姓名，并同时在收废网上公布这些收废人员的照片等资料，这样可以增加市民的安全性和对收废人员的可信度。

厉开波说，他们的理想是在每个小区里都设置网站的废品收购点，网上登记，网下废品收购交易，使废品回收发展成一个新型产业。

21世纪是互联网的时代，网赚是互联网的一个衍生物，其发展前途无量，必然会在将来为社会创造更多的财富。所以如果把握机遇，走出一条属于自己的网赚道路，就能成就自主创业。网络改变世界，成就梦想！