

YIKOUQI  
DUWANJINGJIXUE

我们所生活的这个世界，已经被“经济”所“扶持”了。

要想跟上时代的步伐，抓住财富创造与积累的生活主线，确保人生立于不败之地，每个人都必须懂点经济学。

# 一口气读完 经济学

关 力 编著

XIANDAI  
JINGJIXUESUDUBEN

## 现代经济学速读本

拨开经济学的神秘面纱，揭示经济运行的轨迹，  
告诉你财富增长背后的真相。

像经济学家一样思考，按经济运行规律出牌。

以新的视角来看待发展中的社会，

以新的思维来指导我们身边的生活，搭上中国经济高速成长的“快车”，  
分享社会财富急剧膨胀的“蛋糕”。

中國華僑出版社

现代经济学速读本

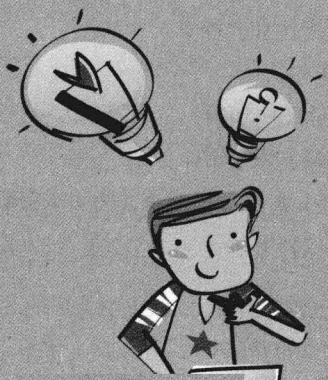
XIANDAI  
JINGJIXUESUDUBEN

F0/597

2010

一口气读完  
经济学

关力 编著



中國華僑出版社

## **图书在版编目(CIP)数据**

一口气读完经济学 / 关力 编著. —北京: 中国华侨出版社,  
2010.4

ISBN 978-7-5113-0324-0

I .①—… II .①关… III .①经济学—通俗读物  
IV .①F0-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 049747 号

---

### **●一口气读完经济学**

---

**编 著 / 关 力**

**责任编辑 / 文 心**

**版式设计 / 丽泰图文设计工作室 / 桃子**

**经 销 / 全国新华书店**

**开 本 / 710×1000 毫米 1/16 开 印张/17.5 字数/268 千字**

**印 刷 / 三河市华润印刷有限公司**

**版 次 / 2010 年 5 月第 1 版 2010 年 5 月第 1 次印刷**

**书 号 / ISBN 978-7-5113-0324-0**

**定 价 / 29.80 元**

---

**中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 邮编:100029**

**法律顾问:陈鹰律师事务所**

**编辑部: (010) 64443056 64443979**

**发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708**

**网 址: www.oveaschin.com**

**e-mail : oveaschin@sina.com**

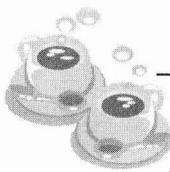


## 揭开经济学神秘的面纱

“经济”在中华传统文化中的本来意思是“经世济民”、“经邦济世”，也就是治国、平天下之意。现代经济学发源于西方工业革命时期，亚当·斯密在1776年发表的《国富论》，正式标志着古典经济学的兴起。从此，经济学理念与人类生活联系越来越紧密。经济学理论的传播与发展促进了世界经济的发展，经济的发展促进了社会文明的进步。

2007年夏，由于信贷市场危机引发了美国的金融风暴，街头巷尾都在谈论着次贷危机；据相关资料统计，经济学或与经济学相关的专业一直是近十年来最火爆的专业；2009年，重庆、武汉、上海等地纷纷要求中央派懂经济、懂金融的经济学人才到地方工作……经济话题成了热门话题，经济学专业成为热门专业，懂经济的人才成了抢手人才。尤其在全球化的今天，随着信息技术的发展，各国间合作与竞争的加强、社会分工的进一步明确，经济学更加升温，经济学似乎成为我们每个人都应该掌握的知识。

经济学并非只是出现在经济学家头脑里的抽象概念和公式，它其实就发生在每个人的日常行为中。比如，在商场超市，面对着收款台前一排排长队，我们需要判断哪一支队伍速度会较快；在毕业时，我们需要决定继续深造还是参加工作；在市场中，我们需要与卖方讨价还价……其实，在生活中每一个人都在有意无意地运用着经济学知识进行选择和取舍，每个人都想着以最小的成本获得最大的收益。因



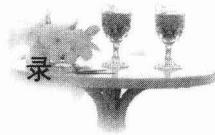
此，从这个意义上来说，我们每一个人都可称得上是经济学家，经济学也可以算是一门平民的学问。

虽然经济学与我们的生活息息相关，大多数也已经认识到掌握一些市场经济规律、了解一些经济学知识的必要性，但是，经济学并不是谁想学就能学的，撇开那些高深的数学模型和复杂的演算公式不说，单说那些生硬的经济术语、晦涩的经济语言、抽象的表达方式，也会让很多读者望而却步、退避三舍。从这个角度来讲，经济学又成了一门高居庙堂的神秘学问，普通民众对它只能是敬而远之。由此看来，经济学知识的大众化普及是很值得期待的。

为了满足大家对经济学知识的渴求与好奇，我们特编辑了这本《一口气读完经济学》一书。本书以通俗易懂为宗旨，选择了88个经济学概念，分别从经济学的不同侧面讲述与生活息息相关的经济学概念。这88个概念基本涵盖了经济学的各个方面，比如市场、消费、投资、供求关系、宏观调控等等。当你了解了这些经济学概念，差不多也就了解了我们身边的经济学。

本书每一小节都分为三个部分，“概念释义”以通俗化的语言来解释经济学的专业概念，以及这些概念的产生与渊源，让读者对经济学概念先有一个基本的了解；“旁征博引”则是对概念的拓展与引申，或用我们日常生活中的故事或用我们都熟知的经济现象等，来诠释经济学的理论与方法，进一步开拓读者的经济学视野。“点睛之笔”则是对概念的总结与概括，对全文起到一个画龙点睛的作用。

本书没有复杂的图表与难懂的公式，无论读者采用哪一种方式阅读，都会在轻松愉快中有所收获，并逐步提升对经济学的认识与兴趣。读完了这本书，你将学会如何更理性、更舒适、更精彩地生活！

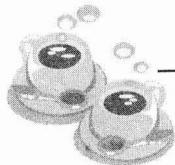


# 一、经济学的基本概念

## ——你的经济学之旅从此开始

经济学是一门研究人类行为及如何将有限或者稀缺资源进行合理配置的社会科学。经济学不是一门高深莫测的学术，也不是只有那些高居庙堂的经济学家们才能玩的游戏。经济学其实存在于我们每个人的日常生活中，人们的行为都在有意或无意地运用经济学原理进行选择和取舍，企图以最小的成本获得最大的收益。

理性人假设：每个人都是利己且具有理性的 .....	010
信息对称：经济学的另一假设 .....	013
资源稀缺性：经济学产生的原因 .....	017
商品：用于买卖交易的物品 .....	020
货币：我们用什么去买东西 .....	022
使用价值：我们为什么要买东西 .....	025
恩格尔系数：贫与富的最直观反映 .....	027
基尼系数：穷人与富人的差距 .....	031
边际效用：怎样才算幸福 .....	034
帕累托最优：公平与效率的完美结合 .....	038
GDP：衡量国家财富的标尺 .....	041
GNP：真正属于自己的价值 .....	044
CPI：物价是涨了还是跌了 .....	047
PPI：国家经济的“体温计” .....	050



## 二、市场

### ——主宰经济运行的看不见的手

市场是商品交换顺利进行的条件，是商品流通领域一切商品交换活动的总和。菜市场或许是我们对市场最真切的感受，一个卖菜卖肉的地方，一个与我们日常生活紧密相连的地方。而今天的市场已经被无限拓展了，其实我们每天生活在形形色色的市场之中。

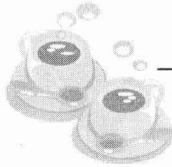
市场：买卖双方的博弈场所 .....	054
市场经济：冲破小农经济的藩篱 .....	058
市场失灵：市场也有无能的时候 .....	062
蛛网理论：束缚农民手脚的网 .....	066
完全竞争：小的也美好 .....	069
完全垄断：我不上天堂，谁上天堂 .....	072
垄断竞争：垄断企业之间的生存之道 .....	075
逆向选择：不要让劣币驱走了良币 .....	078
道德风险：经济学家的发现 .....	081
搭便车行为：市场经济下也有白吃者 .....	084
寡头市场：横行霸道的企业托拉斯 .....	087



## 三、供给与需求 ——推动市场运转的左右手

经济学上有个著名的理论，有用的水，不值钱，无用的钻石，天上价。这就是由于供给与需求引起的。供给与需求是使市场经济运行的力量。它们决定了每种物品的产量以及出售的价格。如果你想知道任何一种事件或政策将如何影响经济，你就应该首先了解供给和需求的状况。

需求：你将购买你需要的 .....	092
吉芬商品：需求定理的例外 .....	094
需求价格弹性：降价带来的不同收益 .....	097
供给：提供他人能够购买的 .....	100
均衡价格：供需之间妥协的结果 .....	104
萨伊定律：供给自行创造需求 .....	107
价格歧视：有必要另眼相看吗 .....	110
替代效应：无可替代者价值最高 .....	114



## 四、消费

### ——经济活动中的理性行为

消费是指人类通过消费品满足自身欲望的一种经济行为。具体说来，消费包括消费者的消费需求产生的原因、消费者满足自己的消费需求的方式、影响消费者选择的有关因素。人们为什么会毫不犹豫地掏出自己辛辛苦苦挣来的钱去购买商品？人们为什么会在众多商品中偏偏选择那一个？女人们为什么总是禁不住诱惑而去疯狂购物……

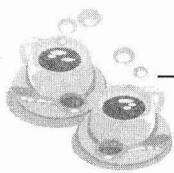
消费品：生活的目的在于消费 .....	118
消费预期：是谁在影响着消费需求 .....	120
消费者偏好：有钱难买我喜欢 .....	123
消费者效用：买的就是满足 .....	126
消费心理：疯狂购物为哪般 .....	128
奢侈品：享受有差别的生活 .....	131
互补品：不同商品之间的关系 .....	134
节俭悖论：消费与节俭的较量 .....	137
示范效应：你买我也跟着买 .....	141
冲动消费：消费者的非理性行为 .....	144
炫耀性消费：买的就是身份与地位 .....	147
消费者剩余：购买中你省了多少钱 .....	151
棘轮效应：消费习惯具有不可逆性 .....	154



## 五、生产 ——利润最大的追逐活动

生产是指人们创造物质财富的过程。在经济学中，生产是将投入转化为产出的活动，或是将生产要素进行组合以制造产品的活动。人们为什么要将企业组织起来去生产物品？是因为奉献精神还是兴致使然？经济学家给出了他们自己最简单的解释，那就是追逐利润。

生产成本：生产商品要付出的“代价” .....	158
利润最大化：生产者追求的目标 .....	160
成本最小化：企业追求的另一目标 .....	163
沉没成本：谁输得起的比拼 .....	166
机会成本：合理库存的重要性 .....	168
规模经济：并非规模越大越好 .....	171
范围经济：企业走向多元化的理论依据 .....	173
生产可能性边界：寻求生产的最佳组合 .....	177
产品生命周期：产品的生、老、病、死 .....	180
木桶定律：细节决定成败 .....	183
比较优势：美国人为何离不开中国制造 .....	186
产权：这件物品归谁所有 .....	189
公共物品：公地悲剧为何会发生 .....	192



## 六、投资 ——让钱生钱的经济行为

投资指货币转化为资本的过程。投资可分为实物投资和证券投资。前者是以货币投入企业，通过生产经营活动取得一定利润。后者是以货币购买企业发行的股票和公司债券，间接参与企业的利润分配。对于我们每一个社会个体来说，投资涉及财产的累积以求在未来得到收益，说通俗点，也就是让钱生钱的一种经济行为。

马太效应：让钱也去上班 .....	196
手表定理：选择一种投资理念 .....	199
储蓄：保守的理财方式 .....	202
期货：投资上的一把双刃剑 .....	205
债券：比存款划算的投资方式 .....	208
股票：最热门的“淘金”手段 .....	211
保险：为未来系上安全带 .....	214
基金：让专家帮你管理钱财 .....	217
奇货可居原则：冷门投资带来高收益 .....	220
负利率：为什么存钱反而赔钱 .....	224
套利：耐心等待赚钱机会 .....	226
复利：世界八大奇迹 .....	229
博傻理论：千万别做最大的笨蛋 .....	232



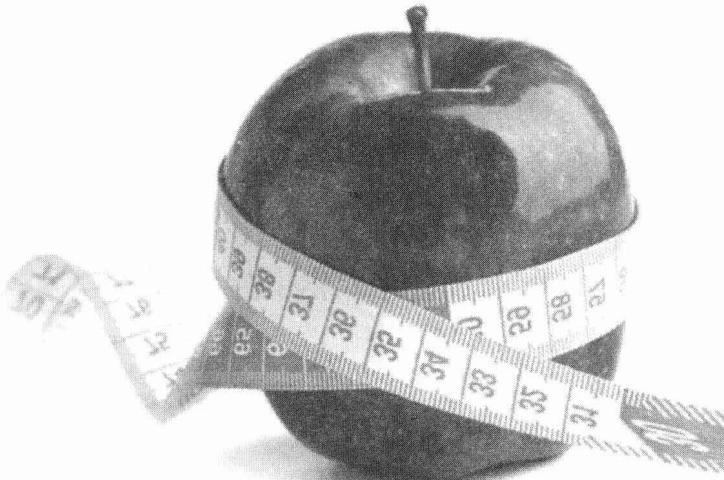
## 七、宏观调控

### ——政府伸出的一双看得见的手

宏观调控是政府实施的政策措施以调节市场经济的运行。如果说自由市场中有双看不见的手主宰着经济的运行，那么宏观调控就是政府伸出的一双看得见的手。这双手着重于整体社会的经济运作，透过人为调节供应与需求，来达到计划经济之目标。

政府的经济职能：市场经济下，政府需要做什么	236
社会再分配：最正当的“劫富济贫”	238
税收：我们为什么要交税	241
累进税：收入高的人要多交税	244
财政赤字：入不敷出的窘境	246
财政收入：收养路费还是收燃油税	249
财政支出：资金的统筹安排	253
国债：国家也要借钱吗	256
凯恩斯主义：经济大萧条下的国家政策	258
流动性过剩：物价上涨为何会蔓延	262
通货膨胀：老百姓最恐惧的事情	264
通货紧缩：阻碍复兴的幽灵	268
拉弗曲线：减税才有可能增税	271

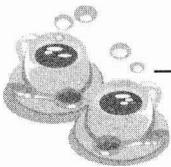




# 一、经济学的基本概念

## ——你的经济学之旅从此开始

经济学是一门研究人类行为及如何将有限或者稀缺资源进行合理配置的社会科学。经济学不是一门高深莫测的学术，也不是只有那些高居庙堂的经济学家们才能玩的游戏。经济学其实存在于我们每个人的日常生活中，人们的行为都在有意或无意地运用经济学原理进行选择和取舍，企图以最小的成本获得最大的收益。



## 理性人假设：每个人都是利己且具有理性的

### 【概念释义】

理性人假设是经济学两大假设条件之一，是其他理论得以建立的基础。

在经济学中，理性经济人，又称作“经济人假设”，即假定人的思考和行为都是有目标理性的，唯一试图获得的经济好处就是物质性补偿的最大化。这个理论认为，每一个从事经济活动的人所采取的经济行为都是力图以自己的最小经济代价去获得自己的最大经济利益。西方经济学家认为，在任何经济活动中，只有这样的人才是“合乎理性的人”，否则，就是非理性的人。西方经济学家指出，所谓的“理性人”的假设是对在经济社会中从事经济活动的所有人的基本特征的一个一般性抽象。

理性人假设，起源于享受主义哲学和英国经济学家亚当·斯密的关于劳动交换的经济理论。亚当·斯密认为：人的本性是懒惰的，必须加以鞭策；人的行为动机源于经济和权力。

理性人的假设是经济学最基本的假设。在经济学家的眼里，千差万别的活生生的人都是理性经济人——不懈地追求自身最大限度满足的理性的人。显然，经济人都是自利的，以自身利益的最大化作为自己的追求。当一个人在经济活动中面临若干不同的选择机会时，他总是倾向于选择能给自己带来更大经济利益的那种机会，即总是追求最大的利益。

因此，理性经济人是自利的，但自利并不完全等于自私。举个例

子说：一个虔诚的基督教徒由于相信上帝，充满了行善的愿望，他人得到幸福时，他会觉得自己也幸福——他是自利的，但并不自私。

无论个体的行为是成功地为个体带来正的经济利益的流入，还是带来了负的经济利益的损耗，在做出决策时，个体都是理性经济人。在社会以及经济活动中，人人都是理性经济人。比如说买一件商品时，都希望买到的是“物美价廉”的商品，绝不希望买到“物次价高”的商品，因为在经济活动中，人会保持最大的自利。也许在结果上买了“物次价高”的商品，但这不会改变个体是理性经济人这一事实。

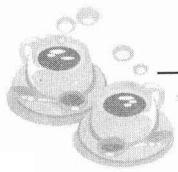
可以说，理性经济人是经济学最基本的假设之一，和“资源稀缺假设”一起构成经济学分析的理论起点，类似于数学里面的“公理”，被人普遍承认而无须证明。1978年的诺贝尔经济学奖得主西蒙修正了这一假设，提出了“有限理性”概念，认为人是介于完全理性与非理性之间的“有限理性”状态。

### 【旁征博引】

有一只伶鼬狂热地爱上了一个小伙子，它向爱神祈祷，把它变成一位美丽的少女。爱神满足了它的心愿，它幸福地与自己心仪的小伙子结婚了。可就在热闹非凡的婚礼上，突然一只老鼠从门口跑过去，这位新娘忘却了一切，向老鼠狂奔而去。

这则寓言说的就是“江山易改，本性难移”。这里的本性主要不是指个人的性格，而是人类共同的本性。现在我们都承认，人的本性是利己，即所从事一切活动的目的是个人利益最大化。现代生物学证明了这是人和动物的本性。

经济学就是建立在对这种人性承认的基础之上的。因此，经济学离不开这个理性人假设。其实，不仅经济学中如此，生活中也是如此。每个人在做任何事情的时候都基本上是追求效用最大化的，有人做事是为了求名，有人是为了求利，有人为感受帮助他人的兴奋和喜悦，有人只是追求一种崇高，但无论如何都是寻求自我的满足。



经济学最关键的问题就是选择，只要你是在清醒的时候理性地做出决定，那么就可以避免遭受不如意的损失。

从这个意义上讲，理性人假设在生活中给我们的启示在于：如果我们能够克制内心不理性的因素，那么就能够最大化地选择有利于自己的事情。

在管理中，理性人假设给我们的启示在于：管理工作重点在于提高生产率、完成生产任务，而对于人的感情和道义上应负的责任，则是无关紧要的。简单地说，就是重视完成任务，而不考虑人的情感、需要、动机、人际交往等社会心理因素。从这种观点来看，管理就是计划、组织、指导、监督。这种管理方式叫做任务管理中。管理工作只是少数人的事，与广大工人群众无关。工人的主要任务是听从管理者的指挥，拼命干活。在奖励制度方面，主要是用金钱来刺激工人的生产积极性，同时对消极怠工者采用严厉的惩罚措施，即“胡萝卜加大棒”的政策。

理性人假设对于人生的启示在于：理性人从来不盲目跟随大家的选择，一拥而上，不关心市场热点，别人做什么与他们无关，他们不会跟着做什么，不会做一个没有原则的跟屁虫。理性人总是相信自己的思考，他们用理性、逻辑性来分析现实问题，决不简单地拍脑袋，不做只跟在别人后面的“羊”。理性人更会努力去做一只领头羊或者首领鱼，做引领风潮的人。因为机遇总是可遇不可求的，利益也总是有限的，谁能够先发现机会，就能够抢占先机，谁能够走在前面，就能够成为更大的受益者。成功，就在于不盲从、有主见。

经济学的理性人假设可谓涉及工作、生活、人生的方方面面，如果你能够做一个理性人，那一定会少犯错误，在成功的路上越走越远。

### 【点睛之笔】

经济学不能没有假设，理性人假设可以说是现代经济学具有分析力的重要标志，如果没有这个假设，现代经济学就会因为不具有分析力而无从开展研究。