

# TAMUDE

## ZHUANQIAN GUSHI QUANZHIDAO

一部终生受益的赚钱经典故事全书

# 塔木德

## 赚钱故事

## 全知道

投资之神索罗斯曾说：“没有谁能德》。”最会赚钱的犹太人是罗斯柴尔年。  
而最知名的犹太巨人有：巴菲特、迪斯尼、罗森杰尔德、卡耐基、哈默、希尔顿、格林斯潘、摩根、洛克菲勒、基辛格、索罗斯、戴尔等。《塔木德》里很多的小故事发人深省，给人以深刻的赚钱启示。



中国华侨出版社

# TAMUDE

THE JOURNAL OF THE TAMU DEPARTMENT OF THEATRE AND FILM STUDIES

ISSN 1045-1693

# 塔木德

## 赚钱故事

## 全知道

THE JOURNAL OF THE TAMU DEPARTMENT OF THEATRE AND FILM STUDIES  
ISSN 1045-1693



THE JOURNAL OF THE TAMU DEPARTMENT OF THEATRE AND FILM STUDIES

一部终生受益的赚钱经典故事全书

# 塔木德

赚钱故事

全知道



中国华侨出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

《塔木德》赚钱故事全知道 / 李睿编著. — 北京: 中国  
华侨出版社, 2010.3

ISBN 978 - 7 - 5113 - 0245 - 8

I. ①塔… II. ①李… III. ①犹太人—人生哲学—通俗  
读物②犹太人—商业经营—经验 IV. ①B821 - 49②F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 031823 号

● 《塔木德》赚钱故事全知道

---

编 著 / 李 睿

责任编辑 / 文 心

责任校对 / 胡首一

封面设计 / 彩奇风

经 销 / 新华书店

开 本 / 787 × 1092 毫米 1/16 开 印张 / 19 字数 / 311 千字

印 刷 / 北京铁建印刷厂

版 次 / 2010 年 4 月第 1 版 2010 年 4 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978 - 7 - 5113 - 0245 - 8

定 价 / 29.80 元

---

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编: 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708

网 址: [www.oveaschin.com](http://www.oveaschin.com)

E-mail: [oveaschin@sina.com](mailto:oveaschin@sina.com)

# 前言

众所周知，犹太人是全世界公认的“第一商人”。说到犹太人，就会想到他们那让世界折服的富有和奇异的赚钱能力。

有人形容他们是“世界的金穴”，有人说：“不了解犹太人，就不了解世界”，也有人说：“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界。”“世界的钱在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。”更有人说：“犹太富豪打个喷嚏，世界上所有的银行都将引起感冒”。的确，犹太民族是个谜一般的民族，他们是世界上的少数人，但是却掌握着世界上庞大的资产，这个占世界总人口的比例仅为0.3%的民族，却掌握着世界经济的命脉。在富饶的美国，犹太人占人口的比例仅为3%，但是《财富》杂志所评选出来的超级富翁中，犹太裔企业家却占20%~25%，在全世界最有钱的企业家中，犹太人竟然占到一半。如果作一合理猜测，犹太人约占全美最富有的人的20%。可以说，犹太人是名副其实的世界上最富有的商人。

一千多年以来，犹太人的金钱是大家非常关注的话题，几乎所有的人对于犹太人拥有的巨大财富都产生了浓厚的兴趣。基督教的牧师对之诋毁，说犹太人是金钱魔鬼；世间的一些贵族和王侯们为了得到犹太人的金钱处心积虑；反犹太主义者对于犹太人所掌握的庞大金钱更是暴跳如雷；而犹太人对自已所掌握的巨大财富则深感自豪而且讳莫如深。他们的发财秘密从来不传于外人，世人对他们发财的神奇秘诀感到不可思议，唯有震惊和羡慕。

那么他们的成功秘诀究竟是什么呢？要探究这个谜底就不能不说到一本奇书——《塔木德》。

从罗斯柴尔德到索罗斯，从洛克菲勒到彼德森，许多犹太大亨深切体会到，只要能够理解《塔木德》中的5句话，就必然能够成就一个伟大的事业。可见《塔木德》已经成为犹太人不可分割的一部分，是犹太人的灵魂和头脑。

那么，什么是《塔木德》？

在希伯来语中，“塔木德”（Talmud）的意思是“伟大的研究”，这是一部犹太

人作为生活规范的重要书籍。公元前 586 年，犹太王国被灭之后，大批犹太人沦为“巴比伦囚虏”。这样，巴比伦逐渐发展为犹太人最主要的文化和精神中心，集中了许多有影响的犹太贤哲和宗教研究人员，形成了一个享有很高威望和领导地位的学者阶层。他们以维护犹太教传统及犹太精神价值为己任，潜心研究神学，著书立说，在公元 2 世纪至 6 世纪之间编纂了犹太教口传律法集，即《巴比伦塔木德》和《巴勒斯坦塔木德》，统称《塔木德》，形成了塔木德文化。这部巨著不仅是一部注释《圣经》律法部分的权威经典，而且是一部丰富多彩的文学作品。其内容除宗教训诫和道德说教外，还包括大量的神话故事、历史传说、民间习俗，乃至天文地理、医学算术及植物学知识。它不是史书或百科全书，却包罗万象，成为犹太智慧的源泉。整部作品通俗易懂，睿智隽永，成为犹太人行行为处世的指南，同时也对处于流散状态的犹太人维护民族统一性、加强凝聚力起到无比重大的作用。对没有自己的祖国并流离失所的犹太人来说，《圣经》和《塔木德》就是祖国。

《塔木德》凝聚了上千年来两千余名犹太学者对自己民族历史、民族文化、民族智慧的发掘、思考和提炼，是整个犹太民族生活方式的航图，是滋养世代犹太人的精神支柱，是其他民族的人走进犹太文化，接触犹太智慧的一扇必经大门。

而随着时代和环境的变化，《塔木德》更被人们赋予了许多新的内容。人们越来越意识到，犹太人成功的秘密就隐藏在《塔木德》之中，这本书正是他们巨大财富的根源所在。所以我们着眼于犹太人的经商智慧，撷取《塔木德》之中有关赚钱方面的智慧精华，提炼成简单精辟的智慧语录，再通过犹太商人的具体故事加以阐释。并通过详细的分类，将犹太商人“赚钱”生活的方方面面展现在读者面前，让大家都能够了解到这个民族令人羡慕的智慧。

投资之神索罗斯曾说：“没有谁能打败犹太人，除非他研读过圣书《塔木德》”。那还等什么呢？让我们翻开本书，倾听来自犹太人的能唤醒沉睡的金钱的声音吧！

# 目 录

## 第一章 智慧种子比金钱更珍贵——《塔木德》智慧故事

|                |    |
|----------------|----|
| 一、头脑风暴 智慧生财    | 2  |
| 故事 1 智慧才是财富银行  | 2  |
| 故事 2 赚钱靠思考的脑袋  | 4  |
| 故事 3 富有在于挣钱的头脑 | 6  |
| 故事 4 赚钱也要灵感绽放  | 8  |
| 故事 5 在富人堆里站一会儿 | 11 |
| 故事 6 多和优秀的人接触  | 12 |
| 故事 7 大路上拾不到金子  | 14 |
| 二、崇智重教 学识聚宝    | 17 |
| 故事 1 犹太智慧,教育造就 | 17 |
| 故事 2 致富教育从娃娃抓起 | 18 |
| 故事 3 书本才是你的朋友  | 21 |
| 故事 4 商人要做杂学博士  | 22 |
| 故事 5 办法总要比困难多  | 23 |
| 故事 6 学习是一生的课题  | 25 |

## 第二章 诚信甚至高于利益——《塔木德》诚信故事

|               |    |
|---------------|----|
| 一、信守契约 一诺千金   | 30 |
| 故事 1 严格信守契约   | 30 |
| 故事 2 对己不利也不违约 | 31 |
| 故事 3 合同本身也是商品 | 33 |
| 故事 4 违约者必会受惩罚 | 35 |

|                      |    |
|----------------------|----|
| 故事 5 契约不只赢得尊重 .....  | 36 |
| 故事 6 完美的契约不存在 .....  | 37 |
| 二、诚信经营 财源广进 .....    | 39 |
| 故事 1 顾客信任,财源广进 ..... | 39 |
| 故事 2 每次合作都是初交 .....  | 40 |
| 故事 3 品德是信誉的担保 .....  | 41 |
| 故事 4 信誉打造品牌价值 .....  | 43 |
| 故事 5 奉行诚实守信原则 .....  | 44 |
| 故事 6 手抚圣经,证明诚信 ..... | 46 |

### 第三章 有钱不赚无异于犯罪——《塔木德》心态故事

|                      |    |
|----------------------|----|
| 一、信仰财富 现金主义 .....    | 50 |
| 故事 1 金钱不分高低贵贱 .....  | 50 |
| 故事 2 有钱不赚就是犯罪 .....  | 51 |
| 故事 3 成就大事,不拘小节 ..... | 55 |
| 故事 4 对钱财有爱惜之情 .....  | 57 |
| 故事 5 做起生意百无禁忌 .....  | 58 |
| 故事 6 贪婪是自挖的陷阱 .....  | 60 |
| 故事 7 财富是活着的上帝 .....  | 61 |
| 二、世界商人 守富致富 .....    | 63 |
| 故事 1 世界商人赚取世界 .....  | 63 |
| 故事 2 钱要来得正大光明 .....  | 65 |
| 故事 3 赚钱采取合法手段 .....  | 66 |
| 故事 4 金钱态度,人格写照 ..... | 67 |
| 故事 5 量入为出,绝不透支 ..... | 69 |
| 故事 6 人的心态好比琴弦 .....  | 70 |
| 故事 7 赚钱不难,用钱不易 ..... | 71 |

### 第四章 不要轻视每一个硬币——《塔木德》机遇故事

|                   |    |
|-------------------|----|
| 一、商眼锐利 把握命运 ..... | 76 |
|-------------------|----|

|                   |                 |    |
|-------------------|-----------------|----|
| 故事 1              | 机会是瞬间的命运 .....  | 76 |
| 故事 2              | 正确把握时机 .....    | 77 |
| 故事 3              | 多射几箭就能中靶 .....  | 79 |
| 故事 4              | 重视一元钱的贷款 .....  | 81 |
| 故事 5              | 多走几步,风景更多 ..... | 82 |
| 故事 6              | 任何东西都是商品 .....  | 84 |
| 故事 7              | 洞悉造物的理由 .....   | 86 |
| 二、把握信息 掌控先机 ..... |                 | 88 |
| 故事 1              | 嗅出风的来历 .....    | 88 |
| 故事 2              | 情报是财富的声音 .....  | 89 |
| 故事 3              | 信息是财富的量度 .....  | 91 |
| 故事 4              | 信息是有价的 .....    | 93 |
| 故事 5              | 时间就是金钱 .....    | 94 |
| 故事 6              | 每一分钟都是钱 .....   | 96 |

## 第五章 钻石在别人不敢去的地方——《塔木德》风险故事

|                 |     |
|-----------------|-----|
| 一、独特眼光 制造商机     | 100 |
| 故事 1 利润是机会的种子   | 100 |
| 故事 2 钻石总是不易发现   | 101 |
| 故事 3 抓住金钱给的机会   | 103 |
| 故事 4 商人看问题要全面   | 105 |
| 故事 5 独特的眼光更重要   | 107 |
| 故事 6 有心才能遍地生财   | 109 |
| 故事 7 一边飞翔,一边思考  | 110 |
| 故事 8 强者创造机会     | 112 |
| 故事 9 锐意突破既有成见   | 113 |
| 二、风险创利 赢在意外     | 116 |
| 故事 1 钻石在他人畏惧的地方 | 116 |
| 故事 2 只要值得,就要去冒险 | 117 |
| 故事 3 风险和收获成正比   | 119 |
| 故事 4 风险当前,坚定立场  | 121 |

|      |                 |     |
|------|-----------------|-----|
| 故事 5 | 不敢冒险,永远平庸 ..... | 122 |
| 故事 6 | 自己努力争得机会 .....  | 123 |
| 故事 7 | 机遇偏爱有准备的人 ..... | 124 |

## 第六章 一加一永远大于二——《塔木德》策略故事

|                       |     |
|-----------------------|-----|
| 一、处处留心 处处生意 .....     | 128 |
| 故事 1 让一加一大于二 .....    | 128 |
| 故事 2 盯住女人才有生意 .....   | 129 |
| 故事 3 在嘴巴里面淘金 .....    | 130 |
| 故事 4 法律里面也有生意 .....   | 132 |
| 故事 5 商人不只卖产品 .....    | 134 |
| 故事 6 把石头当作钥匙 .....    | 136 |
| 故事 7 把钱变成赚钱的佣人 .....  | 138 |
| 二、赢在策略 商智创富 .....     | 140 |
| 故事 1 78:22 赚钱法则 ..... | 140 |
| 故事 2 厚利经销,永盛不衰 .....  | 141 |
| 故事 3 脱离常规才能进步 .....   | 143 |
| 故事 4 思维开阔,钱包增大 .....  | 145 |
| 故事 5 借鞋子比赤脚走得快 .....  | 146 |
| 故事 6 放弃是得到之本 .....    | 148 |
| 故事 7 帮助别人也是生意 .....   | 150 |
| 故事 8 做生意要打好广告 .....   | 151 |
| 故事 9 为人着想,为己铺路 .....  | 154 |
| 故事 10 顾客是真正的上帝 .....  | 156 |
| 故事 11 踏踏实实做好本行 .....  | 158 |
| 三、巧投精算 细处着眼 .....     | 160 |
| 故事 1 做个吝啬的有钱人 .....   | 160 |
| 故事 2 钱是靠赚出来的 .....    | 162 |
| 故事 3 不要把储蓄变成嗜好 .....  | 163 |
| 故事 4 潜心专注于一个目标 .....  | 164 |
| 故事 5 能够得到的才有价值 .....  | 166 |

|      |                 |     |
|------|-----------------|-----|
| 故事 6 | 不涉足不熟知的行业 ..... | 167 |
| 故事 7 | 不做无谓的等待 .....   | 168 |
| 故事 8 | 行动之前先权衡 .....   | 170 |

## 第七章 敢向上帝讨价还价——《塔木德》口才故事

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 一、巧妙对话 技巧谈判 .....    | 174 |
| 故事 1 用利益去说服对方 .....  | 174 |
| 故事 2 要像女人一样温柔 .....  | 176 |
| 故事 3 面对无赖,可以破例 ..... | 177 |
| 故事 4 有些事上帝管不了 .....  | 178 |
| 故事 5 思考时让感情离开 .....  | 180 |
| 故事 6 对别人就是对自己 .....  | 181 |
| 故事 7 知己知彼,抓住破绽 ..... | 182 |
| 二、多听少说 沉默生金 .....    | 184 |
| 故事 1 做一个好听众 .....    | 184 |
| 故事 2 听的分量是说的两倍 ..... | 185 |
| 故事 3 沉默不会使人后悔 .....  | 187 |
| 故事 4 知而不言,也是智慧 ..... | 189 |
| 故事 5 小道消息不可传 .....   | 190 |
| 故事 6 多听少说,知己知彼 ..... | 192 |

## 第八章 生意不成也要笑脸相迎——《塔木德》处世故事

|                         |     |
|-------------------------|-----|
| 一、善字当头 和气生财 .....       | 196 |
| 故事 1 一团和气:生财之本 .....    | 196 |
| 故事 2 礼貌热情,人生无价 .....    | 197 |
| 故事 3 慈善才是真正的富翁 .....    | 199 |
| 故事 4 善是一种生意经 .....      | 201 |
| 二、豁达心胸 化敌为友 .....       | 203 |
| 故事 1 把仇人变成朋友 .....      | 203 |
| 故事 2 罪恶 & 罪犯:区别对待 ..... | 205 |

|                          |                 |     |
|--------------------------|-----------------|-----|
| 故事 3                     | 化敌为友才最强大 .....  | 206 |
| 故事 4                     | 心胸比海还广阔 .....   | 207 |
| <b>三、团结协作 家族昌兴</b> ..... |                 | 209 |
| 故事 1                     | 信赖家族的力量 .....   | 209 |
| 故事 2                     | 朝着一个方向走 .....   | 211 |
| 故事 3                     | 财智发迹,家族发展 ..... | 214 |
| 故事 4                     | 寻找好的合伙人 .....   | 216 |
| 故事 5                     | 朋友之间不轻易借钱 ..... | 218 |

## 第九章 透过黑暗才能看到光明——《塔木德》信念故事

|                |     |
|----------------|-----|
| 一、梦想引路 勤勉前行    | 222 |
| 故事 1 努力把梦翻译出来  | 222 |
| 故事 2 少年有志,终有所成 | 225 |
| 故事 3 完成希望的才是神  | 227 |
| 故事 4 勤勉是真正的金子  | 229 |
| 故事 5 致富要不停地奔跑  | 230 |
| 故事 6 不把脑袋交给别人  | 232 |
| 故事 7 为了学艺,不怕辛苦 | 233 |
| 二、挫折至胜 苦难通成    | 236 |
| 故事 1 笑迎苦难给的微笑  | 236 |
| 故事 2 不因为拒绝而退却  | 238 |
| 故事 3 在危机中寻找希望  | 239 |
| 故事 4 透过黑暗看到光明  | 241 |
| 故事 5 罗马不是一天建成的 | 242 |
| 故事 6 越不可能的越顺当  | 244 |
| 故事 7 给我逆境,砺我成功 | 245 |
| 故事 8 不为明天的危机烦恼 | 247 |

## 第十章 超越别人不如超越自我——《塔木德》意志故事

|                          |     |
|--------------------------|-----|
| <b>一、自我超越 聚河成海</b> ..... | 250 |
|--------------------------|-----|

|                       |     |
|-----------------------|-----|
| 故事 1 优越就是超越自我 .....   | 250 |
| 故事 2 大海从小河川开始 .....   | 252 |
| 故事 3 生活总是苦尽甘来 .....   | 253 |
| 故事 4 自身就是一笔财富 .....   | 256 |
| 故事 5 要明确奋斗的目标 .....   | 257 |
| 二、忍中有度 耐心有成 .....     | 260 |
| 故事 1 有耐心才能钓大鱼 .....   | 260 |
| 故事 2 眼泪撒种,欢呼收割 .....  | 262 |
| 故事 3 乐观积极,渡过难关 .....  | 263 |
| 故事 4 简单的事情重复做 .....   | 264 |
| 故事 5 微不足道的好东西 .....   | 266 |
| 故事 6 善于等待,可得到一切 ..... | 268 |
| 故事 7 把每天当成最后一天 .....  | 270 |

## 第十一章 坏情绪是头蠢驴——《塔木德》生活故事

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 一、家庭和谐 事业基石 .....    | 274 |
| 故事 1 上帝最好的礼物 .....   | 274 |
| 故事 2 找志趣相投的人 .....   | 275 |
| 故事 3 当男人遇到女人 .....   | 277 |
| 故事 4 以感恩的心态生活 .....  | 278 |
| 故事 5 成败都是习惯 .....    | 280 |
| 故事 6 金钱散发温暖 .....    | 282 |
| 二、乐观生活 笑敛财富 .....    | 284 |
| 故事 1 越贤明越会笑 .....    | 284 |
| 故事 2 神讨厌规避快乐的人 ..... | 285 |
| 故事 3 懂得享受才懂得创造 ..... | 287 |
| 故事 4 享受赚钱的过程 .....   | 288 |
| 故事 5 寻找最有利的角度 .....  | 290 |
| 故事 6 不可投资无止的欲望 ..... | 291 |

## 第一章

### 智慧种子比金钱更珍贵 ——《塔木德》智慧故事

《塔木德》上记载了一则“智者说智”的故事：

两位拉比在交谈：

“智慧与金钱，哪一样更重要？”

“当然是智慧更重要。”

“既然如此，有智慧的人为何要为富人做事呢？而富人却不为有智慧的人做事？大家都看到，学者、哲学家老是在讨好富人，而富人却对有智慧的人露出狂态呢？”

“这很简单。有智慧的人知道金钱的价值，而富人却不懂得智慧的重要呀。”

拉比即为犹太教教士，也是犹太人生活一切方面的“教师”，经常被作为智者的同义词，在犹太人间有着很高的威信，从这个故事可见犹太人对知识的尊重。

## 一、头脑风暴 智慧生财

### · 故事 1 智慧才是财富银行 ·

#### 【《塔木德》智慧】

愚蠢的人总是向亲人提出要求，而聪明的人总是向银行提出要求。犹太商人们大多出身贫寒，就是富家子弟也不依靠家族财力，而是另起炉灶，用自己的智慧和双手去创造财富。

#### 【赚钱经典故事】

美国股海“空手道”大师孔菲德从小家境贫寒，父亲早亡，只能靠勤奋学习去改变现状。

1954年，孔菲德告别了费城，只身漂泊到了纽约，找了一份“互助基金”推销员的工作。不久他就发现：互助基金犹如一座“金字塔”，金字塔的最底层是基层推销员，往上是推销主任，再往上是地区和全国性的高级推销员，而高高在上的当然是互助基金的经理们。凡上面的一层都有从其属下的佣金中提成的权利，孔菲德因此看到了推销员这一职业外更广阔的“天地”。

1955年，经公司允许，孔菲德自费去了巴黎，当时欧洲许多国家政府禁止本国公民购买美国的互助基金股票，以免本国资本以这种方式流向美国。孔菲德发现向欧洲公民推销股票这条路已行不通了。

经过观察，孔菲德发现了欧洲这个禁区中的“新大陆”——外国的侨民市场。孔菲德经过广泛游说，卖了很多投资者计划公司的股票给侨民，为公司和他本人赢得了巨额利润。

孔菲德同时赢得了声誉，向他投资的人渐渐增多，他想这足以证明在海外存在着一个广大而富足的市场。当然，这种市场就当时而言，还是潜在的，还需要去开拓。至此，孔菲德野心勃勃，他不再满足于从前的投资者计划公司了。孔菲德注意

到了一家新的公司——垂法斯基金公司。这家公司当时的基金股票销路很好，比投资者计划公司拥有更广阔的市场。于是他毅然作出决定，脱离投资者计划公司，加入更有名气的垂法斯基金公司。

随后，孔菲德写信给垂法斯基金公司，谈了他发现的欧洲市场情况，并提出了一个快速开发统计报告，要求垂法斯委派他担任欧洲总代理。

这一建议很快送到了垂法斯的高层决策群手中，他们反复研究讨论之后，一致认为这项计划对垂法斯的发展非常有利，如果成功就可以扩大经营范围，打开国际市场的局面。于是孔菲德的要求很快得到了公司的同意。

不久，孔菲德成立了自己的销售公司，并给它取了一个响亮的名字——投资者海外服务公司（简称IOS）。

开始时他自己一个人推销垂法斯股票，然后他招聘了许多推销员，随着推销员队伍的壮大，他已无须亲自去推销了，开始专心于训练新的推销员，健全他的代理机构并开拓更广阔的基金市场。

IOS以惊人的速度成长着。到20世纪50年代末，它已拥有100个推销员，他们的足迹踏遍世界各大洲的许多国家。其推销员队伍壮大到孔菲德一人难以控制的程度。

于是孔菲德就一层层地增加中间机构，原来他的推销员被提升为推销主任，他们就有权拥有自己的推销员并从佣金中提成。而当推销主任的推销员太多时，他又设立了次一级的中间机构，自己的地位也上升了一级。

就这样，孔菲德也建立了金字塔般的组织，这回他已距离“金字塔”的塔尖不远了。他一层层地从每一个下属身上提取他应得的那部分佣金。到1960年，孔菲德已净赚100万美元，而他自己从未投入一分一厘的资金，实际上他不是“一本万利”，而是“无本万利”的空手道高手。

孔菲德手中拥有了雄厚的资本，加之公司的声誉越来越高，他成立了他自己的互助基金公司。孔菲德的第一家互助基金，名叫国际投资信托公司（简称IIT）。公司在号称是“自由中的自由市场”的卢森堡登记注册。基金的通讯地址和实际经营的总部，依然在瑞士，和IOS在一起。孔菲德的那些熟练而有冲劲的推销员们，能使一般潜在的客户获得一个印象，即IIT是一家以瑞士为基地的殷实可靠的大公司，IIT股票销售的情况就如股市繁荣时的热门股票。12个月以后，该公司已获得其投资者投入的350万美元，基金继续不断地增长，最后增至近7.5亿美元。

就这样孔菲德从美国杀到欧洲，以股票征服欧洲后又来了一个回马枪，杀回美

国，入主华尔街，一下子成了美国股票巨星，令世人刮目相看，一跃成为全美头号新闻人物。

### 【财智点睛】

孔菲德具有非凡的商业才华。别的人做生意都是从小到大，本利一步步往前滚，最后在自己从事的商业中占据非常重要的位置，而孔菲德则是一个例外。他不光白手起家，而且是空手道，一分本钱不掏，就成了大富翁。除了敬业精神之外，他唯一依靠的是经商智慧。孔菲德的成功告诉我们：你可以穷的一文不名，但是你不能没有智慧——那才是你致富的本钱。

## · 故事 2 赚钱靠思考的脑袋 ·

### 【《塔木德》智慧】

变化永远追不上思考的脑袋。犹太商人们赚取财富的根本原因是他们拥有会思考的脑袋，思考可以应对变化，思考可以改变命运，思考可以化腐朽为神奇。

### 【赚钱经典故事】

美国一所著名学院的院长，继承了一大块贫瘠的土地。这块地真的是太贫瘠了——没有具有商业价值的木材，没有矿产或其他贵重的附属物，因此，这块土地不但不能为他带来任何收入，反而成为支出的一项来源，因为他必须支付土地税。看着这块地，这个院长禁不住摇头叹气。

州政府建造的一条公路从这块土地上经过。有一天一位“未受教育”的人刚好开车经过，看到了这块贫瘠的土地，他发现这块地正好位于一处山顶，可以观赏四周连绵几公里长的美丽景色。他同时还注意到，这块土地上长满了小松树及其他树苗。所以他决定以每亩 10 美元的价格，买下这块 50 亩的荒地。那个院长欣然同意。

买下这块土地后，这个新主人在靠近公路的地方建造了一间独特的木造房屋，并附设一间很大的餐厅，还在房子附近建了一处加油站。同时，他又在公路沿线建造了十几间单人木头房屋，以每人每晚 3 元的价格出租给游客。餐厅、加油站及木