

673400

名人成功揭秘

责任编辑： 杨 阳

封面设计： 李尚晋

版式设计： 亚 文

四

书 名 名人成功揭秘
编著者 邓长琚
出版者 中国国际广播出版社
(北京复兴门外广播电视电影电视部内)
印 刷 中共湖南省委党校印刷厂
发行者 广东省新华书店
开 本 787×1092 1/32
字 数 201 千字
张 9.312
页 1991 年 4 月第 1 版
1991 年 4 月第 1 次印刷
-20,000

90035-971-9/G·431

内 容 提 要

该书精选了部分中外名人发迹史。有的是在中国改革开放中涌现出来的佼佼者；有的是港澳台著名人士；有的是政坛风云人物。他们之中，既有白手起家的大企业家，也有中外著名影坛、体坛名星；既有科学家，也有著名作家、艺术家。可说是“三百六十行，行行出状元”。

该书最大特色是引导性、启发性、可读性“三性”融为一体，这无疑对广大的青年和立志创业者有强烈的吸引力。更为重要的，该书真实地描叙了各行各业所开拓的名人的成功经验，同时，揭示了名人成功之秘在于：

智慧和能力+机遇=成功 的真理。

“社会犹如一只船，每一个人都有掌舵的机会”，年青的朋友，该书为您创业提供智慧和力量；给您启迪和教益，为您打开成功之门。

目 录

海外华人名人的成功揭秘

- 王安怎样登上“电脑大王”的宝座 1/
- 澳门大企业家马万祺的招财术 4/
- 包玉刚怎样登上“世界船王”的宝座 7/
- 香港巨富霍英东的经营绝招 10/
- 曾宪梓怎样成为“领带大王” 12/
- 女名作家琼瑶的创作生涯 15/
- 将门之后白先勇的创作道路 19/
- 著名歌星邓丽君的艺术历程 23/
- 影视大明星岳阳独领风骚术 31/
- 林青霞怎样成为台湾著名影星 36/
- 才华横溢的女作家韩素音的行事方式 45/
- 画坛女杰周天黎的艺术魅力 50/

中国大陆名人的成功揭秘

- 我国第一台电脑总设计师高庆狮的成功术 57/
- 科技企业家王洪德的创业之路 65/
- “中国鸡王”韩伟的养鸡致富术 73/
- 养鹅能手王艳红开发的“软黄金事业” 79/

● 杨富来经营西装的发迹史	83/
● 谭海怎样成为“采石大王”	86/
● 农民出身的数学家孙长城成功之谜	93/
● 李宁登上世界体操王子宝座的历程	98/
● 女专家林学钰怎样享誉海外	101/
● 文坛巨子冯骥才的成功诀窍	104/
● 学界泰斗蔡元培的勇与谋	106/
● 画家出版家蒋振立怎样走向世界	119/
● 青年木刻家聂昌硕的自学成才之路	122/
● 甲骨文发现者王懿荣的学者之路	126/
● 陈国凯从工人到作家的创作旅程	137/
● 朱仲丽晚年习文而蜚声文坛的奥秘	142/
● 郑小瑛怎样成为杰出的女指挥家	145/
● 古筝演奏家王冒元的艺坛之路	148/
● 工人出身的书法家韩绍玉的韧劲	150/
● 篆刻家周哲文独辟的蹊径	153/
● 女画家佐娜的独树一帜术	158/
● 女画家简文舒怎样誉满美国艺坛	160/
● 工人出身的摄影师宗同昌的非凡经历	163/
● 祝希娟怎样成为最佳女演员	168/
● 艺术家白杨苦与甜的艺术生涯	173/
● 潘虹摘取电影金鸡奖桂冠之谜	178/
● 戈春艳怎样成为武坛新星	186/
● 残疾女工张小玲怎样夺取冠军	191/
● 残疾女强人张海迪的成长基因	193/
● 聋哑艺术家石昌明向命运挑战的勇气	195/

外国名人的成功揭秘

- 大科学家大企业家诺贝尔的成功奇术 197/
- 洛克菲勒怎样登上“石油大王”的宝座 202/
- 福特怎样从工人到“汽车大王” 205/
- 迪斯尼构建“娱乐王国”的秘诀 209/
- 中松义郎怎样成为拥有两千多件发明的“发明大王” ...
..... 219/
- 海瑟怎样成为“制造公司的女人” 221/
- 亚伦从浪子到巨富的发迹史
——出租“的士”的发起人 224/
- 大企业家威尔逊奇特的经营方式 227/
- 经济强人李耳的惊人之举 229/
- 辛克莱小本发迹的招财术 233/
- 土光敏夫怎样成为经济界泰斗 236/
- 大发明家兰德的座右铭 241/
- 青年女企业家奥谷礼子的驾驭机遇术 246/
- 凯莎琳从家庭主妇到大企业家的奥秘 249/
- 大卫怎样成为出类拔萃的少年科学家 252/
- 政坛“女铁人”撒切尔夫人的政治生涯 258/
- 一代文豪狄更斯的奋斗史 260/
- 泰戈尔怎样获得诺贝尔文学奖 270/
- “世界童话之王”安徒生战胜逆境之术 281/

王安怎样登上“电脑大王”的宝座

王安于 1920 年出生于上海,1940 年在上海交通大学电机工程系毕业,1945 年到美国哈佛大学攻读应用物理,1950 年获得物理学博士学位。大学毕业后,他留在哈佛研究所里专门研究电脑。当时,电脑诞生时间不长,还有许多问题没有解决。王安决心自己进行单独研制。1951 年,他在美国波士顿市的一个车房里建立了自己的一家小工厂,1958 年正式创立王安电脑公司。公司成立以后,便奇迹般地迅速成长,30 年间,营业额每年以 40—50% 的比率上升,1984 年利润 20 亿美元,成了美国十大电脑公司之一。《福布斯》杂志 1984 年 9 月估算王安个人拥有资产 12 亿美元,是美国的第八位大富翁,也是美国华人社会中第一位大富豪。

王安为什么能够取得如此惊人的成就?

王安是著名的企业家,但他首先是一位科学家,他是当今世界上杰出的电脑专家之一。他的成功之处,就在于把科学技术与企业经营紧密结合,这是他与一般企业家最大的不同之处,也是他迅速跻身巨富之列的成功之道。

他的经营方式也与人不同。开始他是一个人独闯天下,公司发展起来之后又是经营自己的独家产品,这和一些大公司的多角化经营方式截然不同。1951 年他创立王安电脑实验工厂时,第一年竟是“无兵司令”,他本人兼伙计与老板于一身,第二年才雇用了一位每星期工作 20 小时的助手,但即使这

样,他的第一年营业额有 1.5 万美元,以后便逐年大幅度增长。现在,他的公司遍及世界各地,员工数以万人,形成了一个组织庞大的电脑王国。

王安以自己的发明作为公司的经营项目,这是与他人最大的不同之处。他是以研究电脑而著称于世的。1950 年,他在哈佛毕业时,电脑诞生的时间才只有几年,信息存贮问题还解决得不理想。王安以此为攻击目标,经过苦心钻研,于 1951 年发明用磁环来存贮信息的磁芯存贮器,使电脑的信息存贮量大大增加,而体积大大缩小。他把该项发明专利卖给世界上最著名的电脑公司——国际商业机器公司,并以所得 50 万美元,在美国波士顿的家庭车库中建立了王安电脑实验室,开始了独树一帜的电脑研究生涯。此后,他把自己的独创性发明和公司经营结合起来,走出了一条独特风格的企业之路。

在发明了磁芯存贮器之后,王安又接连研制出了一系列电脑新产品。如电脑排字机、电子记分器、可编程序计算器等首创产品。前几年,他又致力于办公室自动化方面的研究,并取得多项重要突破,其中包括文字处理、数据处理、图象处理、音讯处理、网络系统和人文因素等六个领域。此外,他还推出了新的汉字系统,为电脑中文化提供了新的科学手段。他研制的电脑风行全世界,单在美国国内的 500 家最大企业中,就有大半以上企业装着王安电脑公司的电脑。他的公司发展之快居美国所有大电脑公司之首。

与此同时,王安不断扩大公司的规模,在世界各地设立分公司或销售点。现在,该公司在世界上 80 多个国家和地区的 300 多个地方设有分公司或销售机构,以推销它的产品和提供服务。他在美国以外的许多国家设有工厂,如在爱尔兰投资

3300 万美元,在苏格兰投资 3800 万英镑,扩充和新设工厂。王安电脑公司仅在欧洲的销售额每年至少在 2.5 亿美元以上。

王安虽然早就踏入美国大富豪之列,但他生活朴素,而且乐于行善,是“波士顿最大的慈善家”。他给哈佛大学捐献 400 万美元,给韦尔斯利学院捐献 100 万美元,给波士顿表演艺术中心捐献 400 万美元,给费正清东亚研究中心捐赠 100 万美元,以训练中国年轻学者,并在波士顿唐人街建一座价值 1500 万美元的工厂,为当地提供 3 万人的就业机会,还为软件工程师和中国学者创立了一座王安研究院。1986 年,王安访问了中国,回到了上海的母校。

王安本人在美国,除主持王安电脑公司的业务之外,约有近半的时间花在教学上,其中包括他担任三所大学的顾问。

澳门大企业家马万祺的招财术

马万祺于1919年10月出生在广东省南海县盐步区一户普通的商人家庭。1937年日军占领广州时，念完中学年仅18岁的马万祺，就到香港学做生意。由于他为人诚恳，勤俭好学，善于处理经营业务，颇为老板赏识，很快就被升为掌柜。太平洋战争爆发，马万祺在日军侵占香港之前到了澳门。当时，22岁的马万祺只有少量资金，同两位朋友合伙，开设了一家米铺，兢兢业业，精心经营。由于他具有远见，又善于理财，加上他待人真诚，颇受同行业和朋友们的信任，从一家米铺发展成一个多种经营、业务多样化的商业王国。

这位在四十年代初期与中国共产党就有联系的马万祺，看清了大陆的丰富资源与澳门商业的密切关系，看清了大陆产品质量优良，外贸部门又能提供出口方便，因此，经营的业务改以大陆产的粮食、牲畜、土特产和工业产品为主，放手扩大营业，从而使他经营的商业兴旺发达，获得迅速腾飞，成为一个在商业上大获成功的人。据澳门商业界人士估计，他所经营的企业每年营业额至少达港币二亿元。

中英关于香港问题谈判之前，澳门实业界人士有的不明真相，思想顾虑重重。这时，马万祺果断地拿出港币5000万元，收购了澳门一家水泥厂，他的企业王国又进一步扩大了。马万祺这一信心百倍的果断行动，使当时某些企业家迅速消除了打算携资外流的情绪，而安定下来。澳门总督为了表彰他

对稳定和繁荣澳门经济所作出的卓越贡献，特授予勋章。也鉴于他在当地为促进中葡人民友谊所作出的贡献，特委任他为官方立法局成员。

马万祺是一位忙人，他除了担任澳门立法局成员外，还担任着其他团体中许多重要职务，计有澳门中华总商会会长、镜湖医院慈善会付主席、中华教育会付监事长、中国土特产公司董事长、长联生产发展有限公司总经理和澳门南海同乡会会长等。

马万祺热爱社会主义祖国。他旅居澳门，心怀祖国，担任中华全国工商联合会十成员，已有大约30年之久。1952年，马万祺被任命为中国人民政治协商会议广东省委员会委员。现在，他是全国人民代表大会常委会委员和中国人民政治协商会议常委会委员。

在几十年的漫长岁月中，马万祺素怀爱国爱乡热情，为振兴中华、繁荣桑梓尽心竭力，对发展家乡教育、交通、卫生、旅游等公益事业和建设事业极为关心，贡献尤其多。1962年，马万祺带头捐出巨资，在南海西樵创力了华侨中学，并亲自担任华侨中学的付董事长。为了进一步发展南海县教育事业和西樵风景区的旅游事业，改善交通条件，繁荣侨乡商品经济，加快四化建设步伐，马万祺等积极支持兴建南海中学和西樵大桥。他与何贤、冯景禧带头捐资450万港元，兴建具有园林式的新型的南海中学。对于建在西樵山东北海口北口渡口的广东省首座预应力混斜拉桥，工程造价约1000多万元，也都得到马万祺等捐资支持。马万祺还捐出巨资，兴建南海县人民医院门诊部大楼。

1984年，马万其与何贤、卢道和先生共投资1500万港元

和佛山有关部门合资兴建佛山旋宫酒店,楼高 68 米,共 18 层,建筑面积近万平方米。旋宫酒店设备先进,装饰美观,为珠江三角洲酒店中之佼佼者,成为广东省首座带有旋转餐厅的宾馆,亦为当时全国的第二座(首座为南京金陵饭店),从而大大促进了佛山市旅游事业的蓬勃发展。

包玉刚怎样登上 “世界船王”的宝座

包玉刚出生于1918年，他小时读书聪明过人，但后来由于中日战争爆发，他没有读完大学便辍学离开家乡，到了湖南衡阳的一家银行当职员。可是日军不久占领了衡阳，他只好逃到重庆去。战后，他来到上海出任市立银行高级职员。1948年，他和全家一起到了香港，跟随父亲在港经商。

包玉刚开始从事航运业，是在50年代中期，当时，香港的生意并不太好做，父子俩商量怎样另找门路做生意。包老先生主张搞房地产，包玉刚则主张搞船运。他认为房地产是死的，而航运业则是活的，业务范围广，资产又可随时转移，具有广阔的发展前途。他终于说服了家人，于1955年用70多万美元买下了一艘已用过27年，排水量为8200吨的旧货船，并把这艘原名为“英谥纳号”改名为“全安号”。37岁的包玉刚从此进入了航运界。

说来凑巧，包玉刚慧眼识机，遇上了航运业兴旺的时刻。第二年（1956年），由于埃及战争爆发，埃及总统纳赛尔将苏伊士运河收归国有，封闭了这条运河的通道，造成了国际危机，航运费剧增。包玉刚抓准机会，以很高的租费把船租给日本一家航运公司，从而赚了不少的钱。到1957年，他便利用赚到的钱又买了七艘船，从此他真正有了自己的船队。此后30

年间,他不断扩展业务,扩大船队,逐渐形成了自己的航运王国。到现在,他拥有 200 多艘货船和油船,总排水量 2000 万吨,在全世界各大洲设立有 100 多家分支机构,业务遍及全球,而且,还新订造了不少超级油船,总吨位大大超过了希腊船王欧纳西斯和美国船王路德维格,成了首屈一指的世界船王。

包玉刚在航运业上的经营作风与一般船东不同。一般的船东喜欢搞冒险生意,通常是自己把握市场上升的良机,而自己单独组织运输,而包玉刚不喜欢自己冒风险,宁愿以较低的租金把船长期租借出去,“薄利长租”,以取得稳当收入。他这种稳健作风,曾受到同行的讥讽,说他“这个小伙子是个初出茅庐的傻瓜。”但包玉刚坚持自己独特的经营手法,即不管拥有多少船只,全部都租出去,以“租”取胜。他与日本航运界人士有着良好的关系。他的船 90% 以上是日本造的,而有 85% 的船又都是租给日本人。从日本订造船只,又把船只租回给日本人,这就是他的与众不同之处。一方面,日本造船厂商喜欢与他签订造船合同,因为世界航运业受到冲击时,他仍向日本订造船只。他有汇丰银行的支持,能够取得造船厂家的信用;另一方面,日本航运商也喜欢租用他的船只,因为他的船租比较便宜,而且连船带船员一起租出。而香港船员的工资也比较低。包玉刚就是这样以“租”的特别形式,并以较低的价格击败竞争对手,在船运业中得到持续发展。

包玉刚在经营上还有一大特色,就是在经营航运业伊始便与执香港金融界牛耳的汇丰银行合作,使航运与银行紧密相联。50 年代他进入航运界时,由于租船费用较为低廉,引起许多航运商要求租用他的船。他结识的汇丰银行负责人桑达

士,对他的经营作风颇为信任,表示愿意支持,给予投资。这使得包玉刚能够借资金不断购置新船,源源“租”出。到70年代,汇丰银行的投资额已超过5000万美元。1970年,汇丰银行与包玉刚合资成立“环球航运投资有限公司”,一年后,包玉刚就成了汇丰银行的董事,是该银行董事会里的第一个东方人。这样,包玉刚的财富就与汇丰银行的利益交织在一起,也就使得他在商界几乎立于不败之地了。

当然,包玉刚所以能够成为一代船王,他成功的经营方法还有许多方面,例如强调服务第一,千方百计满足顾客的需要;对职员严格要求,重视培养,使人人精通业务;注意资金的回收与利用,想方设法扩大再生产;善于寻找和保持与海外航运界人士的联系,不断扩展国际航运业务等等。这些,都是他成功的因素。

包玉刚拥有巨大财产,是香港的第三大富豪,但他的生活却过得简朴,既不抽烟,也不喝酒,作风严谨。

香港巨富霍英东的经营绝招

霍英东原籍广东省番禺县，1922年出生在一个水上穷苦人家。他的童年，是在舢板上度过的，生活的艰辛，可想而知。7岁那年，他父亲在一场暴风雨中，舟覆人亡。这时，霍英东和他9岁的姐姐，5岁的妹妹跟随母亲移到湾仔居住，靠着母亲一人运煤来糊口。他读书不多，只进过香港皇仁中学念过书。他本名霍泰山，入学时才改名英东。抗日战争爆发后，15岁的霍英东不得不自寻活计，曾当过苦力，学徒，生活道路历经坎坷。

霍英东进入企业界，是在第二次世界大战结束之后。战后，霍英东靠在香港的友人相助，得以参加经营运输以及转卖剩余物资，生活才稍为安定。朝鲜战争爆发，他又在友人的资助下，开始发展驳运业务。朝鲜战争结束后，他又看中了香港的楼宇建筑业，于是大胆进军房地产市场，于1954年开设了立信建筑置业公司，从事拆旧楼，建新厦，又买又卖，并开大楼预先分层出售之先例。不几年工夫，他就赚了一大笔钱。

不过，霍英东的真正发迹，是在60年代以后。他有一个突出特点，就是不怕风险，敢为“人之不敢为”的事业。50年代末60年代初，香港房地产事业有了很大的发展，楼宇、道路、码头建设兴盛，对河沙的需求猛增。霍英东以其独具慧眼的商人眼光，毅然决定做许多商人所不敢为的事业——“淘沙”生意。

淘沙生意，香港的商人一般是轻易不接触且不说淘沙生

意近乎低贱,而且还因为做这种生意费工费时,赚钱不多。但是,霍英东却目光敏锐,洞察到香港房地产建设已飞跃发展,认定干这一事业大有前途。只不过是,做“淘沙”生意要求改革,只有运用机器,才能赚得大钱。于是,他决定到欧洲一带定购淘沙机船。1961年冬,霍英东在赴伦敦途中经过泰国,有一旧挖泥船出卖,便毅然与之洽谈,很快成交。这是一艘“美援”船只,原名叫“曼克顿号”,是用来挖掘湄公河河床用的,每20分钟可挖取泥沙2000吨,并可自动卸入船舱中。船虽然旧些,但机器完好。霍英东把此船购下后,改名为“有荣四号”。后又从欧洲购置了一批淘沙机船,遂成立“有荣公司”,大胆地做起了淘沙生意。

霍英东敢为“人之不敢为”的淘沙事业,果然生意兴隆,创出了奇迹。试想想看,60年代的香港,百业兴起,大大小小的建筑遍于港九,所需河沙究竟有多少!尤其是,霍英东独出奇招,他还与香港当局订有长期合同,专门由他负责供应各种建筑工程所用的河沙,这无疑是享有了淘沙生意的垄断权。此后,香港各区大厦建筑、各处码头建筑,以及筑路与填海工程,均由“有荣公司”负责供应河沙。10年间,霍英东就成了名噪香港的亿万富翁。

霍英东成名后,事业不断发展扩大,用他的话来说:“一个商人要在经验中成熟,其中刻苦耐劳占了95%”。

霍英东虽然成为富豪,但他爱国爱乡,关心祖国四化建设,他为祖国建设作了不少投资,在北京、广州以及他的家乡,都有投资建设工程。