

现在， 发现你的 职场优势

静涛◎编著

NOV.

·畅销·
经典阅读

DISCOVER
YOUR STRENGTHS

工作是唯一能让你致富的事情。
发挥优势，
把工作做到最好。



企业管理出版社

ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

现在， 发现你的 职场优势

静涛◎编著

NOW.
DISCOVER
YOUR STRENGTHS



企业管理出版社

ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

现在,发现你的职场优势/静涛编著.—北京:企业管理出版社,2008.9

ISBN 978-7-80255-026-1

I.现… II.静… III.成功心理学-通俗读物

IV.B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 123494 号

书 名: 现在,发现你的职场优势

作 者: 静 涛

责任编辑: 建 中

书 号: ISBN 978-7-80255-026-1

出版发行: 企业管理出版社

地 址: 北京市海淀区紫竹院南路 17 号 邮编:100044

网 址: <http://www.emph.cn>

电 话: 出版部:68414643 发行部:68414644 编辑部:68428387

电子信箱: 80147@sina.com zbs@emph.con

印 刷: 河北固安保利达印务有限公司

经 销: 新华书店

规 格: 720 毫米×1000 毫米 16 开 18.5 印张 305 千字

印 次: 2008 年 9 月第 1 版 2008 年 9 月第 1 次印刷

印 数: 5000 册

定 价: 39.00 元

版权所有 翻印必究·印装有误 负责调换

前 言

对一个人来说,生命中最重要的活动就是工作,无论你在这世界上选择什么样的工作。除去工作的其它意义不论,工作首先是一种社会创造。创造必有价值,有价值的东西必会使他人受惠,使他人受惠的创造必然使创造者的工作价值得到提升。要想把工作做好,就必须发挥自己的优势,以创造最大化的利润。

正如蜜蜂的天职是采花酿蜜一样,人的天职就是工作。如果一个人轻视他自己的工作,而且做得很粗陋,那么他决不会得到别人的尊敬,同时也会慢慢让自己瞧不起自己。如果一个人认为他在工作中得到的只是苦累、烦闷,甚至已经到了忍无可忍的地步,那么一定工作得很糟,不是在敷衍工作便是在糊弄自己。同样,如果一个人想坐享其成,不愿参加任何工作的话,那么他不仅失去了人生最大的财富,同时也失去了自己生命的意义。

有一个乞丐,因为上了年纪行走不便,乞讨所得已很难让他将生计维持下去。

有一天,他遇到了上帝,极力请求上帝满足他三个愿望,上帝欣然答应了他。

乞丐的第一个愿望就是要变成一位有钱人,上帝立刻满足了他。成为有钱人后,乞丐见有了钱却已年老便说出了自己的第二个愿望:年轻四十岁。上帝挥挥手,老乞丐变成了二十多岁的小伙子。

乞丐兴奋极了,心想自己现在又年轻又有钱,如果一辈子不用工作就更好了,便对上帝提出了自己的第三个愿望:一辈子不要工作。上帝又答应了他。于是乞丐立刻又变回了原来的他——一个整天在路边街角乞讨的又老又脏的乞丐。

乞丐不知发生了什么事,向上帝惊叹道:“这是为什么?我怎么又变回原来的样子了?”

上帝说:“工作是我能给你的最大财富了。想一想,如果你什么都不做,整天无所事事,给你再多的东西有什么用?只有不断去工作,你的生命才有意义。一辈子不要工

作,你要那么年轻干什么?”

乞丐听后呜咽着说:“可是我不想一无所有?”

上帝说:“你已经将我赐予你的最大恩赐都扔掉了,你只能像以前一样一无所有了。”

这个颇有寓意的小故事流传了很久,其现实意义在于告诫人们不要忘记生存的根本。虽然我们每一个人都不像乞丐那样贫穷,也不可能像乞丐那样愚蠢的去渴望成为有钱的闲人,但不可否认的是,我们每一个人都或多或少地有着过上安逸生活的欲望。这种想法的本质就是轻视劳动,忽视工作在生命中的价值和重要性。

美国石油大王约翰·洛克菲勒曾说过:“……除了工作,没有哪项活动能提供如此高度的充实自我、表达自我的机会,也没有哪项活动能提供如此强的个人使命感和一种活着的理由。工作的质量往往决定生活的质量。”

有一位医生,他在当了十年的执业医生之后,赚了一笔钱,于45岁宣布退休,全家移民美国,每天从事他最喜爱的两样休闲生活:打高尔夫球与钓鱼。

一年后,出乎意料之外,他又回到原来的地方继续做执业医生。

朋友们都很奇怪,这位医生诚实的说:“打高尔夫球与钓鱼连续一个月就烦了,没有工作形同坐牢,后来我在美国跟许多移民一样,成了‘三等人’。”

朋友们都好奇地问:“何谓‘三等人’呢?”

这位医生苦笑道:“首先是等吃饭,吃完饭之后是等打牌,打完牌之后就是等死了。这样等了一年实在让人受不了。只好回来再开业了。”

工作是人生最大的财富,这种财富包括物质财富,更包括精神财富,人生中那些奋斗拼搏的日子正是追求幸福的过程。西方有句谚语:“No pains, No gains”(没有付出,就没有收获)。这句话颇能解释为什么在最新的一份调查中,有33%的美国人愿意长时间工作,因为长时间的工作意味着经济繁荣和更高品质的生活。

有个老木匠准备退休,老板问他是否可以帮忙再建一座房子,老木匠答应了。但

木匠的心已不在工作上了,用料也不那么严格,做出的活也全无往日的水准。总之,他的敬业精神已不复存在。

这座歪歪扭扭的房子建好后,老板并没有说什么,只是把钥匙交给了老木匠。“这是你的房子,”老板说,“我送给你的礼物。”

老木匠一生盖了多少好房子,最后却为自己建了这样一座粗制滥造的房子。

这不过是一个故事,但是生动地说明了你发挥自己的优势并不完全是为了老板,归根结底是为了自己。

为了事业的成功,我们在工作中也许惟有竭尽全力,默默忍受奋斗的艰辛,等待那不全都是成功的“喜悦”,但是我们最终会明白,那些奋斗拼搏的日子正是追求幸福的过程,也正是我们希望拥有的最美丽日子和最高贵的财富。

编著者

2008年8月

目 录

第一章 安于现状,你为什么止步不前?

面对困难,你是否缺乏勇气	3
拖延,足以把你划入平庸	7
无休止的抱怨阻碍了你的发展	11
小错常能铸成大错	14
不积累,永远没有发展的后劲	18
你是不是在“瞎忙”?	21
甩不掉的职场疲乏期	24

第二章 你在为自己工作

你在为自己工作	29
薪水只是工作的一部分	32
不要满足于尚可的表现	35
工作是自我价值的实现	37
自己是工作的最大受益者	39
自己要会管理自己	42
怎样面对工作中的一切	43
对工作负责,也是对自己负责	45

感激你的工作	50
与公司同命运	53

第三章 做出好业绩,证明自己的优势

重视自己的工作并努力做出好业绩	59
努力找工作还是努力干工作	63
你的业绩决定了你的生活	68
对结果负责	72
做老板最需要的员工	75
做公司最赚钱的员工	77
让自己成为不可替代的员工	79
成为自己所在领域的专家	82
机会蕴含在每一次工作中	84

第四章 不要隐藏自己的优秀

信念优秀带来工作上的成绩	91
尽心去做到完美	95
进取心是通向优秀的关键	98
把优秀当成习惯	102
点燃热情,全力以赴心中的梦	105

第五章 设定工作目标并且有计划的进行

确立有效目标	111
为你的工作排序	113
每日都有备忘录	115
高效工作需要秩序维护	117
工作不能没有计划	119

第六章 有效的时间管理

浪费时间是对生命的不尊重	123
你是时间的主人	125
把钟表调快十分钟	127
提高时间效率的方法	129
找出隐藏的时间	132
尊重别人的时间	135

第七章 完美的执行

投机取巧将一事无成	141
服从而不是敷衍	143

做好小事才能成为大人物	207
小事上认真的人,大事才会卓越	211
尽最大努力,创造最完美产品	214
养成注重细节的好习惯	217
负责任就是从细节做起	220
每一个细节都是100%	223

第十章 和谐人际关系,借助别人的力量进步

织就一张好的人际关系网	229
提升人脉竞争力的方法	231
怎样与老板快乐共事	234
与同事友好相处	238
协调好与客户之间的关系	240
打理你的人情“账户”	242

第十一章 没有人可以限制你的发展

难度决定高度	247
工作标准没有上限	250
选择有价值的培训	254
失败是一笔可贵的财富	257
方法总比问题多	261
问题到此为止	264

不要忘了勤奋	265
快乐工作就有快乐生活	269
每天比别人多做一点点	273
用好业绩雕塑自己的人生	276
重视个人职业品牌	280

壹

**安于现状，
你为什么止步不前？**

干一番轰轰烈烈的事业,必须具备清醒的头脑和热忱。

智者箴言

安于现状,你为什么止步不前?



面对困难,你是否缺乏勇气

有位哲人说,人生最精彩的章节,并不是你在哪一天拥有了多少金钱,也不是你在哪一刻获得了美妙的爱情,而是你在某一关键的瞬间,咬紧牙关战胜了自我。勇于向“不可能完成”的任务挑战,是一个人事业成功的基础。西方有句名言:“一个人的思想决定一个人的命运。”不敢向高难度的工作挑战,是对自己的潜能画地为牢,最终使自己无限的潜能化为有限的成就。如果你想摆脱平庸的工作状态,拥有精彩卓越的人生,就应当摆脱心灵的恐惧,不断地挑战自我,打破自我限制。

一位老板描述自己心目中的理想员工时说:“我们所急需的人才,是拥有奋斗进取精神,勇于向‘不可能完成’的工作挑战的人。”所以,敢于向“不可能完成”的工作挑战的“职场勇士”和事事求安稳的“职场懦夫”在老板心目中的地位是截然不同的。

“职场懦夫”永远不要奢望得到老板的垂青。如果你羡慕别人的晋升,那么,你一定要明白,他们的成功绝不是偶然的。在复杂的职场中,正是秉持“挑战不可能完成的工作”这一原则,他们磨砺生存的利器,不断力争上游,才脱颖而出。

美国著名钢铁大王德鲁·卡内基在描述他心目中的优秀员工时说:“我们所急需的人才,不是那些有着多么高贵的血统或者多么高学历的人,而是那些有着钢铁般的坚定意志,勇于向工作中的‘不可能’挑战的人。”

李开复博士在苹果公司工作的时候,有一天,老板突然问他什么时候可以接替自己承担老板的职责?李开复当时非常吃惊,连忙向老板表示,自己缺乏管理经验和经营能力。但是老板却说,这些经验是可以培养和积累的,而且,老板希望他在两年之后就可以做到。有了这样的提示和鼓励,李开复开始有意识地加强自己在这方面的学习和实践,向自己之前认为“不可能”的工作任务发起挑战。果然,他真的在



现在，发现你的职场优势

智者箴言

事业就像女人，谁去追求，谁就能够得手。

两年之后接替了老板的工作。

现今享誉全球的麦当劳公司就是在莫里斯·麦当劳和查特·麦当劳两兄弟不向困难屈服，敢于向“不可能”挑战的精神中诞生的。

20世纪20年代，这对“不安分”的小青年毅然告别乡村老家，勇闯美国著名影城好莱坞。

1937年，历经多次挫折的兄弟二人，抱着永不服输的念头，借钱办起了全美第一家“汽车餐厅”，由餐厅服务员直接把三明治和饮料等送到车上——也就是说，麦当劳兄弟二人最初办的是路边餐馆，定位于服务到车、方便乘客的这种经营方式。

由于形式独特，餐厅很快一炮打响，一时间他们的“汽车餐厅”独领风骚。后来人们纷纷效仿，办“汽车餐厅”的人日益增多，麦当劳兄弟的生意大不如初，而且每况愈下。

在困难面前，兄弟二人没有丝毫的退缩、沮丧和消沉，继续冥思苦想着再一次勇敢超越自己的良策。他们摒弃了原有的“汽车餐厅”的服务理念，转而在“快”字上大做文章，以“想吃花哨和高档的请到别处去，想吃简单实惠和快捷的请到我这儿来”的全新经营理念吸引了千千万万顾客蜂拥而来，一举获胜。

兄弟二人并没有满足于现状，继续敢想敢干，敢在“冒尖”和“出奇”上制胜。比如后来推出小纸盘、纸袋等一次性餐具，进行了厨房自动化的革命等来不断迎接新的挑战。

麦当劳兄弟正是因为有了这种不断战胜和超越自我的决心和勇气，并将这种决心和勇气付诸于实践当中，才使得他们将在一般人眼里已经很好或根本不可能的事，彻底推翻或改写，从而一步步迈向快餐业霸主的地位。

如果你也希望像他们一样迅速晋升，那么当一件人人看似“不可能完成”的艰难工作摆在你面前时，不要抱着“避之惟恐不及”的态度，更不要花过多的时间去设

事业是栏杆,我们扶着它在
深渊的边沿上行走。

智者箴言

安于现状,你为什么止步不前?



想最糟糕的结局,以致迟迟不敢动手去做。

你首先要对自己有信心。不断重复“根本不能完成”的念头只会让你真的不能完成。就像一个高尔夫球员,不停地嘱咐自己“不要把球击入水中”,并想象球掉进水中的情形,在这样的心态下,你能指望他打出去的球往哪里飞呢?

勇于向“不可能”挑战的精神、信心和勇气,是一个人事业成功的重要砝码。

事实上,我们每个人的身上都蕴涵着极大的能量。勇于向不可能的任务挑战,有利于我们不断打破心灵中的自我限制,充分发挥出自我的潜能。

跳蚤是我们生活中很常见的一种动物,有着极强的弹跳力。统计表明,一般跳蚤跳的高度可达它身体的400倍左右,所以说,跳蚤可以称得上是动物界的跳高冠军。把一只跳蚤放进玻璃杯中,我们就会发现跳蚤会立即跳出来,再重复上几遍,结果仍会如此。接下来,如果你再次把这只跳蚤放进杯子里,并且立即在杯上加一个玻璃盖,“砰”的一声,跳蚤就会重重地撞在玻璃盖上。于是,跳蚤就会感到十分困惑,但是它不会停下来,因为跳蚤的生活方式就是“跳”。一次次被撞后,跳蚤开始变得聪明起来了,它开始根据盖子的高度来调整自己所跳的高度。再过一会儿,你就会发现跳蚤再也不会撞击到盖子,而是在盖子下面自由地跳动。

一个小时后,当你把这个盖子轻轻拿掉,跳蚤不知道盖子已经去掉了,它还是在原来的这个高度继续地跳;再过几个小时,你会发现这只跳蚤还在原来的高度跳。一天以后发现,这只可怜的跳蚤还在这个玻璃杯里不停地跳跃——其实它已经无法跳出这个玻璃杯了。

难道跳蚤真的不能跳出这个杯子吗?绝对不是。问题在于经过几次碰撞,它在心里面已经默认了这个杯子的高度是自己无法逾越的。

在我们的工作中,很多人也有着类似的“跳蚤式”经历,虽屡屡去尝试成功,但是往往事与愿违,屡屡失败。经过几次碰壁以后,便开始怀疑自己的能力,以为“盖子”已成为自己无法逾越的高度,失去了向困难挑战的勇气。在这种心态的作用下,他们不是重整旗鼓,不惜一切代价去追求成功,而是一再地降低成功的标准。因此,



现在，发现你的职场优势

智者箴言

一个人感到有一种力量推动他去翱翔时，他是决不应该去爬行的。

当“盖子”掀起的时候，他们已经失去了挑战的勇气，不敢再跳，或者已习惯了，不想再跳了。他们往往因为害怕成功高度的限制，而甘愿忍受平庸者和失败者的生活。

心理高度决定事业高度，一个人若想打破平庸的生活模式，实现从优秀到卓越的跨越，就要首先突破心理的瓶颈，相信自己，从根本上克服这种无知的障碍，走出“不可能”这一自我否定的阴影，用信心支撑自己完成这个在别人眼中是不可能完成的工作。