

The Future is Cloning

率先模仿就是成功。——陈平

罗宇◎编著

The Future is Cloning

克隆赢家

[模仿是人生成功的捷径]

鉴借他人，成就自我。

以铜为镜可以正衣冠，
以史为镜可以知兴衰，
以他人成功为镜可以明得失晓成败。



选择最佳时机踏上成功之路。
盘点自己，

克隆赢家

[模仿是人生成功的捷径]

鉴借他人，成就自我。

以铜为镜可以正衣冠，

以史为镜可以知兴衰，

以他人成功为镜可以明得失晓成败。

罗 宇◎编著

图书在版编目(CIP)数据

克隆赢家/罗宇编著. —北京: 中国华侨出版社, 2007. 5

ISBN 978 - 7 - 80222 - 340 - 0

I. 克... II. 罗... III. 成功心理学 - 通俗读物

IV. B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 065490 号

●克隆赢家

著 者/罗 宇

责任编辑/王 婧

装帧设计/纸衣裳书装 · 孙希前

版式设计/郑 琦

责任校对/王京燕

经 销/新华书店

开 本/700 × 960 毫米 1/16 开 印张/18 字数/214 千

印 刷/三河市华晨印务有限责任公司

版 次/2007 年 7 月第 1 版 2007 年 7 月第 1 次印刷

印 数/1 - 5000 册

书 号/ISBN 978 - 7 - 80222 - 340 - 0/G · 277

定 价/28. 00 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编:100029

法律顾问:陈鹰律师事务所

编辑部:(010)64443056 64443979

发行部:(010)64443051 传真:(010)64439708

网 址:www. oveaschin. com

E - mail:oveaschin@sina.com

前 言

超级有效的成功方法

克隆赢家，就是模仿成功者的成功方法。

你可能对成功有很多定义：是成为行业中的顶尖，是赚取非常多的财富，是成为一个非常称职的家庭主妇，是建立良好的人际关系，是拥有一个健康的身体，是拥有宁静的心灵，或对社会有所贡献，这些都可以归纳成为自己的目标。

成功就是达成所设定的目标。

什么是成功学？

成功学是专门研究成功的规律，并应用于生活、工作实践的学问。

而成功学的核心原理就是克隆成功。超级成功学认为，成功是一种客观现象，有规律可循，有方法可依。找到已经获得成功结果的实例，分析成功的过程、机制，总结出这一实例的方法，那么这个方法就有普遍意义，只要重复这个方法，就必然有特定的成功结果出现。这就是克隆成功。

我们都知道，成功一定有方法。我们生活在实在的世界里，周围所见所闻的成功事例都是实在的事例，我们的世界是客观的、可解释的，所以必然存在确实的过程，导致我们所看到的结果。

一般人觉得“成功”是一种神秘现象，把别人的成功归结于一种偶然所致，或是机遇所致，甚至有人把成功归于宿命，觉得成功的人就是成功，

怎么成功的不知道,更不去认真总结他人的成功规律。

事实上成功者都是有方法的,只不过他的方法不一定被别人知道。

许多人把成功看得那么深不可测,是因为成功过程涉及的因素实在太多,范围太广,好像“摸不到”规律。其实,它一样可以掌握。从学术理论的角度上讲,成功是一种必然现象。如同火焰在易燃物、氧气、温度三者俱备时必然发生一样,当构成成功结果的每一必要因素出现时,成功就必然出现。成功者之所以成功,是因为他具备了成功的必要因素。我们把这些要素提取出来,重放一遍,也能得到成功。

克隆成功,是快速成功的重要方式。

成功最快的方法,就是克隆已经证明有效的方法。要成功,快速成功,就一定要研究成功学,研究已经成功的实例。自己摸索,不一定能成功,为什么?因为自己不一定能碰到必需的成功因素。

然而,现实的成功案例告诉我们,克隆他人的成功,远胜过自己的摸索。因为克隆成功者的成功经验,采取成功者证明有效的成功方法,做出一样的行动,就算你得到的结果跟他不一定相同,但起码也是类似的。这是成功最快速有效的方法,也是最保险的方法。

要是有人能告诉你他 30 年的成功经验,前 25 年犯了哪些错,你就完全可以不必再犯同样的错,因为那 25 年他积累的经验充足,最后 5 年做对了成功的事,你可以直接进入他最后 5 年的经验,这帮你快速成功,节省时间。这好比摸着石头过河,前提是,已经有人告诉你石头在哪里了。而你不知道石头在哪里,就会走错方向,甚至被淹死。

成功者学习别人的经验,而失败者则学习自己的经验。然而自己通常都没什么经验,就算有,也是一些失败的经验。所以,失败者只有走出自己的思想束缚,大胆而前卫地去克隆成功者的成功经验,才有可能走向成功。

世界上许多伟大的成功者,在解释自己成功的时候,往往会告诉后人——从今以后,不要摸着石头过河,要踩着成功者的脚步过河。如果你

不知道他是如何走的，你就去问他“石头在哪里”，而不要自己去随便摸。这就是伟人之所以伟大之处。

因此，要想做到“成功克隆”，就必须理解究竟什么是“克隆成功”？怎样“成功克隆”？克隆成功有什么方式方法？克隆成功的内涵是什么？而本书就是要让广大的读者深入地了解这些问题，并且将带您走进成功者的心智中去，让您的思想与成功者的思想融为一体，从而达到“站在巨人的肩上展望世界——一览无余”的效果。

目 录

第一章 克隆成功 鱼与熊掌可兼得 1

在一般人眼里,所谓克隆,是一项生物科学技术,而在成功学领域,它就是一门技能——一门可以快速成功,少走弯路的有效方法。

克隆虽是模仿,但它是模仿成功者的成功过程和经营理念,而决非一般庸人的简单创造。所以,要想克隆成功,我们必须拿出一个积极而正确的态度和创新精神。就像前国家足球队的总教练米卢所说的:“态度决定一切。”

何谓克隆成功	3
克隆是成功的加速器	9
克隆是通往卓越的捷径	15
克隆是创新的源泉	21

第二章 克隆成功风靡天下 27

克隆既培养了企业经验,也为各行业自主创牌积累了最初的资本。

近几年来,“模仿秀”的节目层出不穷,“明星模仿秀”更是花样百出,在提高电视台收视率的同时,既娱乐了观众,又秀出了一批像“小华仔”、“赵本山”等因模仿明星而走上另一种成功道路上的人。 可谓风靡天下。

温州商人致富之谜	29
克隆明星,打造百万身价	32
麦肯竞相模仿,效益倍增	35
汽车模仿之绝——神似而形近似	37
百事从模仿中赶超可口	40

耐克之胜——模仿永不过时	43
学会模仿,赚钱也轻松	46
第三章 个人弹跳板 行之有效的克隆策略	51
刘伯温在《说虎》中曾这样说道:“与自用而不用人者,皆虎类也。”意即讽刺那些只是用自己的力量而不善于用别人的力量的人,如同老虎一样头脑简单,最终会被别人击败。事实的确如此,只用自己一个人的力量,而不去借用周围人或物为我所用者,很难成就大的功业。	
学会借智,成就自己基业	53
机会也可以“拿来”	59
人脉助你登上巨人之肩	66
借他人声势照亮自己前程	72
提高效率的他人之财	78
第四章 企业风火轮 屡试不爽的克隆战略	87
有人作过这样的比喻:一个国家民族的振兴、经济的腾飞需要有两个飞轮:科技和管理,两个飞轮的轴心是人才。然而,人才的发现和使用并非轻而易举的事。我国古代老子说过,成才不难,用其才则难。学会克隆,学会效仿,我们就能将复杂简化,将难变易。	
克隆古人智慧——获得企业法宝	89
最有效的克隆战略——造大势得大果	96
最流行的效仿战略——取之社会 用之社会	102
创新的真面目——博采众长 综合创造	107
克隆法则险中宝——人弃我取 出奇制胜	113
克隆孙子兵法——声东击西 避实击虚	118
第五章 在克隆的融炉中铸造成功之剑	127

 人活一世,都想有所作为,有所成就,但在追求成功的同时,出现了无数失败者的身影,即使成功也寥寥无几。兵法有云:知

己知彼，百战不殆。要想“不殆”，必先“知己”，“知己”说通俗些就是认清自己，了解、明白自己。如果连自己都还没有摸清，还不清楚自己想要的到底是什么？那又何谈克隆呢！

认清自己 势在必行	129
制定清晰合理的人生目标	136
准确的判断力	142
卓越的行动力	149
河之横流 巧于取舍	156
具有从头再来的勇气	162

第六章 与成功者同行 创新自我 169

对大多数人来说，生活是半杯咖啡，但大多数人又会抱怨它只有半杯。仅有极少数的人，才会感到心满意足。因为他们懂得在咖啡中加入牛奶和糖，接着再配上音乐及阳光。懂得接受，然后享受。半杯咖啡的生活对于乐观的人来说不只是咖啡，而是享受它的过程。同样，成功的路上，进取心就像是那半杯咖啡，懂得欣赏他的人就会不断激励它，使它越来越多，力量越来越大。而不懂得它的人，连半杯咖啡也在抱怨中消失得无影无踪。

把帽子丢过高墙——心存常志	171
创新的源泉——锐意进取	176
勇往直前的基础——执著 不轻言放弃	182
冲出自己的思维定势——险中求胜	187
着手眼前——战胜自己	194
拥有一颗安分的心——脚踏实地	201
做最受欢迎的人——学会欣赏	205

第七章 克隆成功者的心智 211

成功者之所以会成功，因为他们的做人规则也像做生意那样，每天把账目弄得清清楚楚。如果赚了，继续努力；如果亏了，赶快改弦更张，免得一败涂地。下面四问是成功者每天自省的

问题：

第一问：我的健康有没有改善？

第二问：我的学问有没有增长？

第三问：我的工作有没有进步？

第四问：我的修养有没有提升？

成功的基础——惜时为金	213
如何强大起来——自省中日臻完善	219
学会转弯——在逆境中加速马力	225
微笑的秘密——别让不良情绪吞食自己	231
行动中的要点——天下大事必做于细	239
物竞天择 适者生存——学会竞争	245

第八章 克隆成功陷阱多 253

成功者的一切行动皆有思想，只有清晰了他们的想法，再加以效仿他们外在的表现，别说一定会成功，就是赶超他们也是很有可能的。“人无远虑，必有近忧”，如果想成功，从现在起，就不要像“邯郸学步”那样盲目模仿，而是要学根，学本，像成功者一样拥有一双洞察细微的双眸，一颗远虑之心。

非常可乐 非常陷阱	255
成因克隆败亦克隆	259
盲目克隆容易适得其反	263
从克隆中走出死胡同	270

第一
章
克
隆
成
功

鱼与熊掌可兼得



在一般人眼里，所谓克隆，就是一项生物科学技术；而在成功学领域，它就是一门技能———门可以快速成功，少走弯路的有效方法。

克隆虽是模仿，但它是模仿成功者的成功过程和经营理念，而绝非一般庸人的简单创造。所以，要想克隆成功，我们必须拿出一个积极而正确的态度和创新精神。就像前国家足球队的总教练米卢所说的：“态度决定一切。”



何谓克隆成功

何谓成功？何谓成功人物？成功是否能够“制造”抑或“克隆”？

在成功励志学之中，专家和学者一直都在试图揭示“成功现象”背后的本质。从古至今，从西方到国内，凡是在事业上有所成就的人，并没有什么超人之处，其成功之道无非是在自己的艰辛努力下，把握住了机遇，并且充分发挥和利用了自己的潜能，不断“走向成功”。

由此可见，成功不但可以后天制造，更可以去克隆。只要拥有成功的基础，成功就可以无限制地去复制，去克隆，关键是要掌握克隆的方式方法。

要掌握克隆成功，必须先了解什么是克隆？而又什么是克隆成功。

在一般人眼里，所谓克隆，就是一项生物科学技术；而在成功学领域，它就是一门技能——门可以快速成功，少走弯路的有效方法。

而“克隆成功学”中的克隆，是通过复制、模仿、效仿成功者及成功企业的方法及战术来成就自己的有效方法。

克隆的意义在于传承和发展。自然、科学和艺术都是如此。此方法快速、准确、省时、省力，不打折扣地完成了复制，为科学、自然、艺术的发展、传承奠定了雄厚的根基。社会学家研究发现，任何艺术门类都是在克隆中求得发展的。也就是说要有道、有根、有源、有据，如同孩子要有娘一样，知道是从何而来。

成功者的起点与我们一样平凡，他们的生命却有着不一样的光环。克隆成功者的方法及战略，能使我们链接梦想，把握未来，实现理想。

克隆成功最核心的实质，是融入到自己的行动之中，它是一种既学其





克隆赢家

「模仿是人生成功的捷径」
THE FUTURE
IS CLONING

4

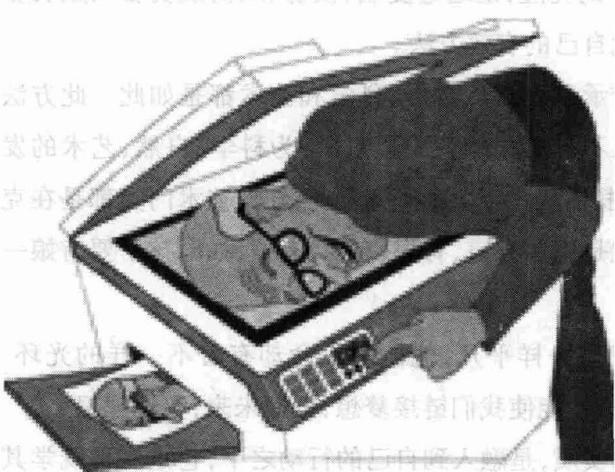
形又学其神，并且是行之有效的成功捷径，而且还是一种学习精髓的方法，是抓住被克隆者灵魂的技巧。就像没有苏格拉底就没有柏拉图一样，各行各业都有克隆的对象，而且寻找优秀“偶像”或向赢家求教的效果是十分惊人的。很多优秀企业之所以能够由原来的默默无闻到后来的领袖群伦，根本诀窍就是其抉择者们善于寻找典范，把典范作为榜样，向赢家不断学习。

现实生活中，每个人都要为自己确定一个位置，并且要做好自己的定位——你希望自己成为什么样的人，你的仿效者是谁，你的灵魂导师又是谁，都要十分明确，否则，成功就远离了你一步，甚至是百步。

堪称经营大师的松下幸之助先生之所以如此出色，重要原因之一，就是在他的心目中一直有一个比他更加出色的经营者——曾任美国通用汽车公司董事长的阿尔弗雷德·斯隆。幸之助先生对他的评价很高，他认为斯隆的确可称得上是“世界上最伟大的董事长”，在松下幸之助眼里，阿尔弗雷德·斯隆就是他的经营导师，就是他的仿效者，更是他在经营中最值得克隆的对象之一。

在寻找“灵魂导师”的感悟上，卡耐基是这样说的：“我们常常说‘我们做不到’，那是因为我们只是接触到一般的人，而一般的人都以他们眼下的成就为荣。”所以，你一直都需要一位伟人，并且通过克隆，去激励自己，并且通过克隆伟人的优点，去要求自己，并且按照伟人的成就之道去克隆自己的成功之路。

从历史上那些成功人士的成功经历之中，我们可以看出，成功人物无不无时无刻





克隆赢家

THE FUTURE
IS CLONING 5

第一章 克隆成功 鱼与熊掌可兼得



地在鞭策自己接受新挑战,挑战自己,超越自己,而后再建立新目标。如果你想在自己的行业里成为引领潮流的霸主,就必须铁面无私、公正地评估自己的目标和能力,然后找一个优秀的“克隆对象”,作为模仿学习的榜样,如果你肯努力的话,超越原来的学习“榜样”也并非天方夜谭。

如果你已为你的成功人生迈出了第一步,找到了一个优秀的“克隆对象”,那么接下来的就是要沉静思考,加以分析,取他人之长补己之短。不盲目地去克隆别人,一定要拿出克隆的态度。也许有人会问:“克隆不就是去模仿别人的做法吗?也需要态度?”然而成功者对于你的质疑和反问,回答却是十分肯定的:“不但需要正确的态度,而且在成功之前和成功之后,更需要一个良好的心态。”

克隆虽是模仿,但它是模仿成功者的理念,而非一般庸人的简单创造。所以,要想克隆成功,我们必须要拿出一个积极而正确的态度。就像前国家足球队的总教练米卢所说的:“态度决定一切。”

是的,态度决定一切,决定细节,决定成败。

从我们哇哇坠世到咿呀学语,父母总是在不断地、重复地教我们“爸爸、妈妈”的发音。正是因为在父母亲的悉心指导下,我们不断学习人类的语言,让我们迈出了会说话的第一步,试想一下,如果父母使劲地教我们,而我们却一动不动,毫无反应,那我们还会像今日滔滔不绝地说话吗?儿时的我们不懂什么叫不达成功永不放弃,但我们却有着一颗好奇的心,什么对我们来说都是那么的新鲜,我们愿意去学,去理解,直到学会为止。

现在我们长大了,渴望成功的念头一天比一天强烈,回头看看我们走过的路,虽说不是很长,但也精彩。儿时的成长,就是克隆,那长大的成功,也是如此。

克隆成功就像是父母亲教孩子学说话一样,是个永恒不变的成功法则。需要的是支持。长大后的成功,需要的是我们自己的坚持,坚持不放弃,就能到达成功的彼岸,站在另一个山峰之巅。

小时候,我们都学过写字,不管是学写钢笔字还是毛笔字,我们都要



先学临描，克隆别人的字来达到练就一笔好字，就连“书圣”王羲之，也是这样一步步走到成功的。那么为什么有的人能够成功，并且能够在同一起跑线上快速跑到了终点，而有的人却停在了中途，或是转向了另一条无人问津的道路呢？

这里就要强调克隆的态度——要想成功，克隆是前提，但要给克隆一个正确的态度：坚持不懈，持之以恒，永不放弃！

王羲之13岁那年，无意间发现他父亲所珍藏的《说笔》的书法书，便偷来阅读。他父亲担心他年纪太小而不能保密家传，遂答应待他长大之后再传授于他。没料到，王羲之竟跪下诚心地求其父亲允许他现在阅读，他父亲很受感动，于是答应了他的请求。他练习书法非常刻苦，甚至连吃饭、走路的时间都不放过，真是到了无时无刻不在练习的地步。每每没有纸笔时，他就在身上写，时间久了，衣服都被划破了。有时他练习书法竟达到忘情的程度。一次，他因练字竟忘了吃饭，家人把饭送到书房，他竟下意识地用馍馍蘸着墨吃起来，还觉得很有味。当家人发现时，他已是满嘴墨黑了。就这样，几十年来锲而不舍地刻苦练习，终于使他的书法艺术达到了超逸绝伦的境界，被人们誉为“书圣”。

在我们的生活中，每个人很多时候都会面临着这样或那样的选择：是敢说敢做还是人云亦云，是固执己见还是曲意逢迎，是我行我素还是随波逐流，是鹤立鸡群还是同流合污，是坚持不懈还是半途而废，是锲而不舍还是自我放弃，这问题会常常困扰着我们。如果是弱者不仅会选择放弃自我而甘愿服输，而且会找出很多理由说服自己；如果是强者就会选择坚持不懈，哪怕结果是失败也要搏上一搏。

“咬定青山不放松，任尔东西南北风”，赞美的正是坚持不懈、锲而不舍



克隆赢家

THE FUTURE
IS CLONING

7

第一章 克隆成功 鱼与熊掌可兼得

的精神；“千漉万淘还艰辛，吹尽狂沙始到金”，同样提倡的是坚持不懈的精神。神话故事精卫填海、愚公移山传颂的是坚持不懈的伟大；司马迁的《史记》、李时珍的《本草纲目》证明了坚持不懈的可贵。这些名句、神话和历史故事告诉人们一个道理：人生需要一种坚持不懈的精神。克隆成功，走一条成功的捷径更需要坚持不懈！

克隆成功需要锲而不舍，克隆成功需要勇往直前，克隆成功需要敢想敢做，克隆成功需要激情澎湃。犹太学者阿尔伯特·呼巴德曾说：“没有一件伟大的事情不是由激情所促成的。”亨利·福特曾说过：“我们从不把我们所做的事认为是乏味的事情，我们从做事和学习中获得更多的意义。它让我们从学习中找到乐趣、尊严，成就了我们的成功。”优秀的母亲与伟大的母亲，优秀的演说家与伟大的演说家，优秀的推销员与伟大的推销员之间的差别，时常就在于有无激情。

在微软公司，对于一名员工来讲，激情就是生命。凭借激情，员工不仅可以挖掘内在的巨大潜能，而且还可以培养出一种坚强的个性；凭借激情，枯燥乏味的工作也会变得生动有趣，激情让他们充满活力，培养自己对成功事业的渴望及无限狂热追求；凭借激情，感染着周围的每一个同事、领导，让他们理解你、支持你，拥有良好的人际关系；凭借激情，员工更可以获得老板的提拔和重用，赢得珍贵的成长和发展的机会。

诚然，激情是一种难能可贵的品质。正如比尔·盖茨所说：“要想获得这个世界上最大的奖赏，你必须像最伟大的开拓者一样，将所拥有的梦想转化为为实现梦想而献身的激情，以此来发掘销售自己的才能。”

比尔·盖茨所说的“你必须像最伟大的开拓者一样”，就是一种克隆成功的方法，而“将所拥有的梦想转化为为实现梦想而奋斗的激情”，则是克隆成功时的态度。

历史上许多巨变和奇迹，不论是社会、经济、哲学或是艺术，都因为参与者投入了百分之百的激情才得以进行到底。拿破仑如果发动一场战役，他只需两周的时间就可以顺利完成，换成别人则需要一年半载，之所