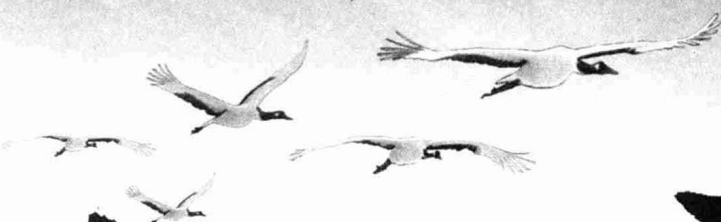


# 新浙商传奇

骆毓龙 著

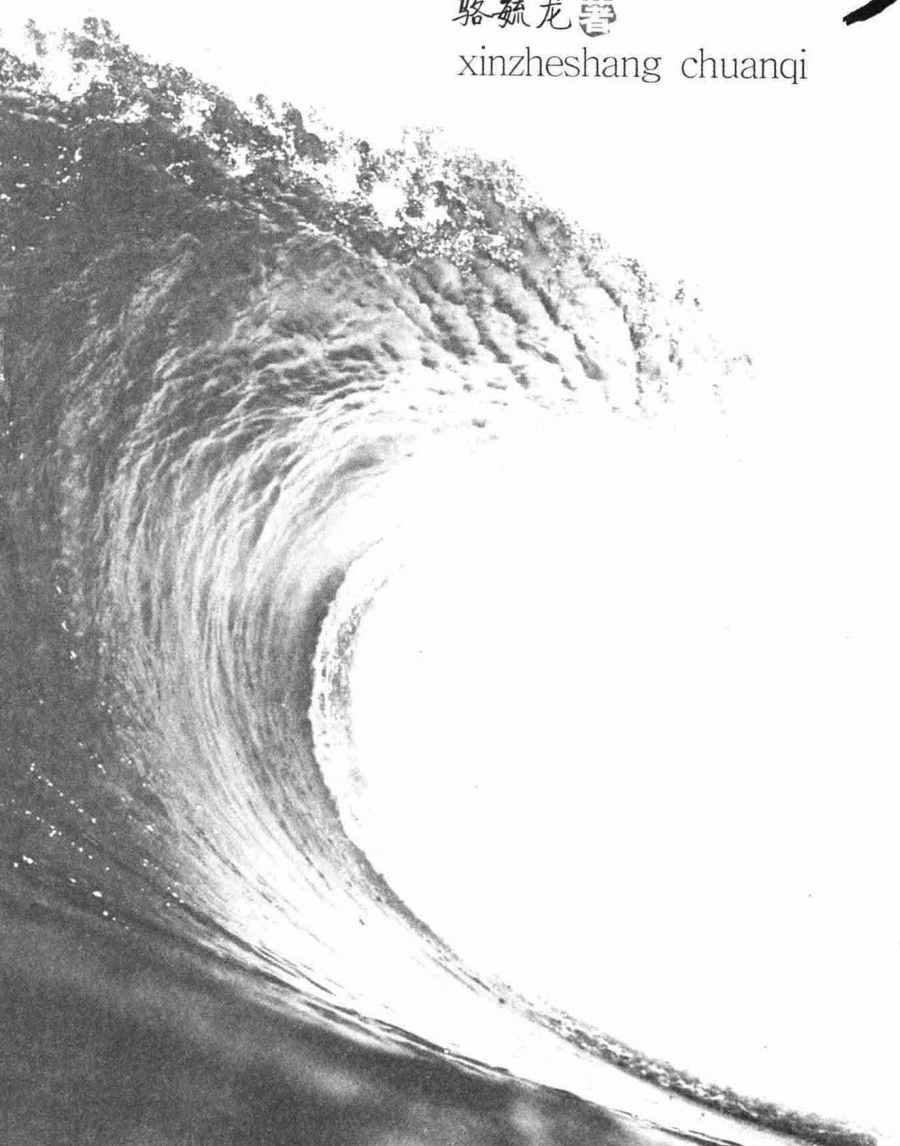
xinzheshang chuanqi



# 新浙商传奇

骆毓龙 著

xinzheshang chuanqi



图书在版编目(CIP)数据

新浙商传奇/骆毓龙著. —北京:中国时代经济出版社,2009.1

ISBN 978-7-80221-724-9

I. 新… II. 骆… III. ①长篇小说—中国—当代②纪实文学—作品集—中国—当代 IV. I217.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 137964 号

新  
浙  
商  
传  
奇

骆  
毓  
龙  
著

|       |                                         |
|-------|-----------------------------------------|
| 出 版 者 | 中国时代经济出版社                               |
| 地 址   | 北京市西城区车公庄大街乙 5 号<br>鸿儒大厦 B 座            |
| 邮政编码  | 100044                                  |
| 电 话   | (010)68320825(发行部)<br>(010)88361317(邮购) |
| 传 真   | (010)68320634                           |
| 发 行   | 各地新华书店                                  |
| 印 刷   | 北京鑫海达印刷有限公司                             |
| 开 本   | 787×1092 1/16                           |
| 版 次   | 2009 年 1 月第 1 版                         |
| 印 次   | 2009 年 1 月第 1 次印刷                       |
| 印 张   | 24.5                                    |
| 字 数   | 600 千字                                  |
| 定 价   | 48.00 元                                 |
| 书 号   | ISBN 978-7-80221-724-9                  |

版权所有 侵权必究

新  
水  
文  
库

xinshuwater  
chuanqi

自序

中国时代经济出版社要为我结集出版有关中国市场内容的书，而所选部份都系我多年前写的作品，侧重在纪实文学与长篇小说。出版社认为“该书的出版，对而今中国市场的生存与发展，还具有普遍的现实意义及指导意义”。

中国商品市场是改革开放的成果。这项成果，已随着开放的步伐，走过了30年的风雨历程。截止2007年，雨后春笋般发展的市场，全国已达9万多个，其中4121个亿元以上的市场，就创造了年44000亿元的交易值。商品市场这只无形的手，成为中国经济最便宜的载体，最可靠的经济基地。由于市场繁荣对区域经济所产生的巨大作用，全国的各级区域有条件、无条件的都在发展商品市场，因此除亿元市场外全国已建成并通过注册的还有8万多家各类商品市场。它们很多还留在初级市场的档位之中、大多数还徘徊在以注册商标准入为门槛的基础标准之外！中国市场的调整、改造、完善、提升，迫在眉睫，势在必行。

义乌市场是全国的龙头市场，是全国许多经济区域心目中的样板市场。

义乌市场是怎么起动的？

义乌10几万的经商大军，是怎么从泥腿变成经商人才的？

琳琅满目的小商品是怎么组织起来的？

市场的商品供销渠道又是怎么梳理的？

市场的安全、环境是怎么治理的？

市场商户与各职能部门是怎么达到和谐相处的？

市场经营户怎么在市场不断地变化的运行中改造自我，发展自我的？

市场集群怎么在各种环境的变化中稳健发展、强势发展的？

中国市场名城义乌，她的一举一动，都会引人关注、探索、借鉴。

中国时代经济出版社所选之书有三个部份，其中的两个部份《千里龙驹》与《中国第

一市场探秘》其内容都是义乌市场培育阶段的写真，相信会有点参考价值。

本书还有一个重要部份，即《玉观音》长篇小说。这部小说脱稿于党的“十四大”前5个月。十一届三中全会以后，全国虽有义乌小商品、武汉汉正街，温州桥头纽扣等等市场的崛起，但计划体制的冻土，还未曾化解，率先开放市场的区域，虽然已跨越了计划的雷池，饱览了市场经济的春光，但在计划体制下，还似一张无形的网，以计划的雷池为界，一边为社会主义的草，一边为资本主义的宝，你要草还是要宝？

穷怕了的怀稠县50万民众，在“玉观音”南姑县长的带领下，一场“脱贫无罪，发展有理”的认知，迅速在怀稠得到深入。但固守计划观念的人众也自然成了市场经济深入的障碍！一场以计划经济与市场经济的解读在《玉观音》这一作品中展开。

“计划经济应该是手段，而不是目的。我们共产党人的真正目的，应该是国家的繁荣，民族的振兴，人民生活水平的提高”。这就是南姑县长对计划经济的解读。

目的一经认定，“计划”也就成了阶段的手段，因此“脱贫无罪，发展有理”的这一符合区域发展的纲领性实践，很快就被怀稠的民众领悟与接受。民众的激情犹似春潮涌动的、开了闸门的库水，滚滚而来。怀稠的经济也在这滚滚的洪流中发展了，腾飞了。

在腾飞中，旧貌换新颜，怀稠的城镇、乡村、高楼林立、现代化新城镇，新农村建设到处新气象。

在腾飞中，地方工业产能暴发，提供就业，发展生产，保障供给，对确保市场繁荣起了支柱性的作用。

在腾飞中，第三产业欣欣向荣，整个市场一片繁荣，集聚了大量的人流与物流；为市场而全面配套的三产服务业，全面拉动沸腾的怀稠。创造财富的民众，利用积聚闲散的商业资本又对怀稠的城镇建设、新农村建设、地方工业、农业科技、文化教育、第三产业作出了替代国家财政的区域投入的主体，充分发挥了我们共产党人的“人民当家作主人”的真正主人翁的作用。发展中的怀稠，撤县改市了，连怀稠民航也实现股份制了。

该书脱稿于十四大前5个月，笔者将书稿送人民文学出版社，要求在“十四大”之前出版并送十四大每个参会代表。对于计划是手段不是目的的解读的这一小说稿，出版社有顾虑，所以未曾及时出版。是啊，经济理论都未见举动，你文学的市场经济观点能被接受吗？

计划经济的冻土，终于在十四大之后开始融化了。可真正解冻应是在邓小平南巡讲话的“一号文件”以后。从此，中国市场经济的春天真正来临了。我的长篇小说《玉观音》，也终于在1993年8月份，由人民文学出版社出版发行了。值改革开放30年之际，中国时代经济出版社要结集出版我的有关市场著作，并确定为《创富文学系列》的首部，作为纪念改革开放30年的文学读物，以飨读者。相信广大读者朋友，读后有所裨益。

骆毓龙

2008年8月6日

新浙东传奇

xinzheshang chuanyi

## 目 录

|           |   |
|-----------|---|
| 自 序 ..... | 1 |
|-----------|---|

### 长篇纪实文学

|            |   |
|------------|---|
| 千里龙驹 ..... | 1 |
|------------|---|

作品的特色是纪实。在历史的激流中，把发展的巨浪用纪实文学的样式摄取下来，一供读者欣赏，二为研究者提供具体纪实材料，是我们当代作者的历史使命之一。毓龙同志的《千里龙驹》是这新长征中浩瀚巨篇中的一页，有宝贵的史料价值，又可一读。义乌是个小市，全国各地各有自己的特色，汇成各地的特色，这就是当前建设有中国特色社会主义建设的史篇。

——原浙江省文联副主席 黄 源

|                |    |
|----------------|----|
| 拨郎鼓王国的深思 ..... | 3  |
| “守护神” .....    | 11 |
| 银林奇葩 .....     | 29 |
| 一颗闪亮的星 .....   | 44 |
| “陈婆婆” .....    | 52 |
| 矿长的路 .....     | 59 |
| 展翅吧，鹏鸟 .....   | 67 |

|               |     |
|---------------|-----|
| 魂系“雪峰” .....  | 76  |
| 协作之花 .....    | 84  |
| “傻大哥”寻梦 ..... | 91  |
| 年轻的事业 .....   | 100 |
| 疾风知劲草 .....   | 111 |
| 园丁的足迹 .....   | 120 |
| 天塌下来的时候 ..... | 131 |
| 后记 .....      | 139 |

## 长篇小说

|           |     |
|-----------|-----|
| 玉观音 ..... | 141 |
|-----------|-----|

商品。市场。赚钱。情欲。一个是“现代观音”，一个是“混世魔女”，把千年贫穷的“怀稠”搅得天翻地覆。回扣反回扣，终酿出千万元的诈骗巨案；真情误真情，二十年姻缘叹终生。作品竭力宣扬市场经济，描写了一系列社会底层的人们如何致富的奋斗历程，同时揭露了一部分人在商品社会的大潮中灵魂变质的真面目，道出了“骗骗骗，遍地骗，如今不骗吃亏，不骗挨骗”这条丑恶咒语。贴近时代，感情浓烈，念致富真经，抒男欢女爱，构成了这部作品自己的特色。

——人民文学出版社编辑 陶良华 赵水金

|                   |     |
|-------------------|-----|
| 第一章 野火烧不尽 .....   | 143 |
| 第二章 总导演 .....     | 147 |
| 第三章 开口奶 .....     | 150 |
| 第四章 骚动 .....      | 156 |
| 第五章 回声 .....      | 159 |
| 第六章 爱心 .....      | 163 |
| 第七章 各有心计 .....    | 167 |
| 第八章 热点 .....      | 170 |
| 第九章 涌动的商潮 .....   | 176 |
| 第十章 主题 .....      | 181 |
| 第十一章 遍地黄金 .....   | 185 |
| 第十二章 炸雷 .....     | 191 |
| 第十三章 雨过天晴 .....   | 194 |
| 第十四章 她是凡人 .....   | 197 |
| 第十五章 二拐子的艳遇 ..... | 199 |
| 第十六章 美飞老板 .....   | 210 |
| 第十七章 市场磁 .....    | 219 |
| 第十八章 定音 .....     | 223 |
| 第十九章 别墅之声 .....   | 228 |

|                    |     |
|--------------------|-----|
| 第二十章 内患 .....      | 232 |
| 第二十一章 绝招 .....     | 238 |
| 第二十二章 特急令 .....    | 243 |
| 第二十三章 劫难 .....     | 247 |
| 第二十四章 银票公案 .....   | 257 |
| 第二十五章 婚变 .....     | 261 |
| 第二十六章 情种之谜 .....   | 266 |
| 第二十七章 大地震的前兆 ..... | 270 |
| 第二十八章 便衣公安 .....   | 273 |
| 第二十九章 大地震 .....    | 279 |
| 第三十章 群雄斗魔图 .....   | 291 |
| 第三十一章 心灵的呼唤 .....  | 295 |
| 尾声 城市之光 .....      | 300 |

## 长篇纪实文学

|                |     |
|----------------|-----|
| 中国第一市场探秘 ..... | 303 |
|----------------|-----|

这是一部关于社会主义市场经济崛起、发展的优秀的纪实文学。写出了地区特色、经营特色，因而反映了中国特色。这是一部凡参预市场、研究市场、管理市场的人们都应一读的参阅读物。这更是一部回答了“平民如何创富，贫民能否创富”这一关系国计民生重大历史问题的探秘揭秘作品。

——原中国发展出版社社长、总编辑 朱 兵

|                         |     |
|-------------------------|-----|
| 第一章 小商品——金库大门的金钥匙 ..... | 306 |
| 第二章 无所不能是市场 .....       | 311 |
| 第三章 金融的巨手 .....         | 315 |
| 第四章 脚踩红线的探索 .....       | 321 |
| 第五章 小城市·大交通 .....       | 330 |
| 第六章 广厦之路 .....          | 340 |
| 第七章 商城学潮 .....          | 345 |
| 第八章 数风流人物 .....         | 352 |
| 第九章 骑手的功能 .....         | 359 |
| 第十章 繁荣背后的忧虑 .....       | 371 |
| 第十一章 龙头效应 .....         | 375 |
| 结束语 .....               | 380 |

|           |     |
|-----------|-----|
| 后 记 ..... | 381 |
|-----------|-----|



## 拨郎鼓王国的沉思

### 义乌小商品市场纪实

### 货郎们的崛起

这是个生机勃勃令人眼花缭乱的“王国”，也是个令人振奋又叫人忧虑的“王国”。

追溯历史，数百年前，义乌人的祖先们传给子孙后代一种护家的法宝——拨郎鼓。农闲季节，他们挑着货郎担，一头是针头线脑，一头是甘蔗麦芽饴糖，手摇着冬冬发响的拨郎鼓，远走千里，串村走户，换来成担成袋的鸡毛。他们从中挑选出公鸡三把毛，以高价出售赖以维持一家日常开支，剩下的鸡毛用以肥田，夺取丰收。义乌农民的这种精明，一直沿袭到解放初期。当这种精明一旦被无端扣上“资本主义”这个名词，冬冬的拨郎鼓声一下便销声匿迹了许多年。然而，当鼓声重新冬冬响起的时候，这种历史的反弹力却以成百倍的能量在我们这块古老的土地上焕发出无穷的智慧。

曾几何时，当县委县府的决策者们响亮地提出“兴商建县”这个口号之后，眨眼之间，数万货郎大军拥向了天南海北，义乌县城也像翻了个个儿似的变幻无穷。仅1985年到1987年这三年之间，义乌的城市建设总投资额高达一亿多元，而国家的财政投入却仅占十几分之一。这些巨额的款项来自何方？答曰：来自举世瞩目的被报刊誉为“江南市场的一颗明珠”的义乌小商品市场。

这个市场占地一万四千平方米，全用混凝土浇铸。场地上一色黄绿玻璃瓦棚，棚下鳞次栉比地排列着近万个个体售货摊位，成千上万个万元户、十万元户、几十万元户的摊主，满面春风地坐镇在各自的靠背椅上，笑容可掬地接待着南来北往的顾客。市场大门的围墙上，省委书记题词的“义乌小商品市场”几个金光闪闪的大字，更凭添了一层辉煌的气势。在这里，终日人流滚滚，商贾如云，人流量最多的日子达到十多万人次，全年总营业额在三个亿上下。

为适应这个“小商品，大市场”的经济起飞，在它的四周，有号称“五龙戏珠”的人民银行、工商银行、农业银行、建设银行、城市信用社五家金融企业开设了分理处、代办所。仅1986年，对个体商的贷款超过了1982年的643倍。为便利市场交通，有号称“的士纵队”的一千七百多辆三轮机动车队，从县城到乡镇，从市场到车站，日夜轰轰隆隆，往返不绝。运往全国各大城市的货物托运站更像众星拱月似地包围在市场的四周。小小的义乌三级火车站年客运量达到了二百五十多万人次，路局不得不采取应急措施，一方面升格为二级站，让二十三对特、快、普车在此停留，同时拨款重建客运站，另建货运站。公路汽车开设了十九辆长途客运业务。号称“公铁”两支大军还是忙得焦头烂额。这个财源茂盛的闹哄哄的市场，自然也引来了那些社会的渣滓，一些假银元骗子、假钞案犯、割包

能手、梁上君子，一个个全想在这儿得手走运。义乌的保安使者们使出了浑身解数，搞起了联防巡逻，成立了反扒小组，甚至扮成经商客户，让这些扒哥儿们一个个原形毕露。

说不尽道不完的这个五彩缤纷的市场，更引起了各级党政领导、学者名流、新闻记者的浓烈兴趣，一个个一批批，纷至沓来，参观考察，访问座谈，希望能从中得到一些有益的启示，摸索出一些发展商品经济的规律。本文叙述的一些故事，只是这些“拨郎鼓”的后代们的生财之道和他们心灵的秘密。

## 二十三斤钞票

某一天，从海口那边过来一对母子，手上各提了个 65 公分的人造革提袋，神色匆匆地走进湛江火车站。

在检票口排队上车之际，一身土气、神色慌乱的这对母子立即引起了安检员的注意：

“有易燃易爆的物品吗？”

“啊，没……没有。”那母亲用手护着提袋，惴惴不安。

儿子的胆子大些，结结巴巴地回答说：“我娘俩什么危险品也……也没有。”

“提包里单装的是什么？”

“是……是……是……”娘俩不敢回答。

“打开包看看。”安检员顿生疑团。在公共场所，两个人扯皮斗嘴，人们都会围着看热闹。刚才短短的几句话，立刻涌过来一大群候车的旅客。

看来是在劫难逃。豆大的汗珠从母子俩额头上滚了下来，当母亲的近乎要跪下哀求了，儿子亦哭丧着脸恳求说：“行行好吧，这提包不能开。”

“不行！”安检员口气十分强硬。

无可奈何之下，两只大提包终于拉开了拉链，围观的人群“哗”地一声惊呼，只见提袋内全是一捆捆的人民币……

母子俩脸色发青，安检员亦目瞪口呆，一时不知如何是好。

母子俩被带走了。当有关人员看了他们出示的义乌县工商行政管理局签发前往海口经营小商品的许可证时，才搞清了这母子俩是有证商贩，正携带巨款回义乌小商品市场购货的。铁路公安人员立刻意识到因刚才当众开包，可能会给这两位旅客在沿途带来一定的危险。为此，他们就派出了民警，武装护送母子俩安全回到了家乡。

护送“二十三斤”钞票的这桩“公案”，一传十，十传百，一下就轰动了义乌城乡，一时间成了街头巷尾的美谈。据了解，这样的武装护送有过多次。至于二十三斤这个数字，这母子俩怎么也不敢承认，但他们的内心里总觉得有头小鹿在那儿撞击。

## 县太爷拜年

出城东 24 华里有个如甫村，102 户人家，整半劳力 220 人。近几年来，相继置办了 78 台塑压机，家庭工业好不兴旺。1988 年总值超过了 600 万元，平均每户 6 万元左右。

是什么神力使这个昔日里穷得有了上顿无下餐的如甫村如今高楼林立，人财两旺呢？如甫的村民们至今还津津乐道书记县长拜年的故事哩。

那一年的正月初一，一个惊人的消息传来：书记县长到咱义东区拜年来了！谁也没听

说过如甫村有人沾上县太爷的亲，县太爷到底向谁拜年呢？会不会上头政策又变，他们来割什么“尾巴”了？

消息没有错。县里的正副书记、正副县长年初一统一行动向全县带头致富的村、户拜年。可人们的心里毕竟有点不踏实啊！特别是村上那些腰缠万贯的弄潮儿（制塑专业户），心里头总感到有点忐忑不安。村里有个施文光，前几年他率先购进了一台塑料压机，从广州带来各式样品，自开模具，自己加工塑料头珠、发夹、锁匙圈等小商品，通过试样后投入市场，结果供不应求。因而，在不长时间内，那大把大把的“大团结”就把他的钱包撑得鼓鼓囊囊的。

老支书施文建见文光闯出了路数，心里高兴。他想，我们如甫村真不简单，如今也办起家庭工业了！自己当书记数十年，风里来雨里去，还是摆脱不了一个穷字，内心里一直觉得有愧！如今文光顺着开放的大气候，致富的道道一下就找到了。于是，老书记就要求文光帮助大伙闯一闯。而书记自己也带头置办了塑料压机。不久，全村在致富的路上果然闯出来了，人们一个个都富起来了。过年到了，眼下家家户户都杀猪宰羊，在自己亲手新造的楼房欢度新年。就在这个当儿，想不到县里的领导也突然来到村里拜年。

有一天，县委赵书记陪着金华市委书记来到如甫村，一见面就笑呵呵地说：“你们辛苦啦，我代表县委、县府向各位拜年！并谢谢大家相信党的政策，能用自己的智慧和双手去勤劳致富！”

这时，村民们放心了，因为县太爷谈话中句句情真意切。为此，如甫村的人们平时总是把“县太爷的新年献词”当作行动的“护身符”。从此，村里的新老书记带领大伙致富也腰杆硬了，村民们干家庭工业也理直气壮了。不久，如甫村就成了义东区出名的塑料专业村。

其实，县委、县府的领导又何止只去一两个如甫村、下湾村拜年呐！在穷怕了的老百姓眼里，有了县太爷的“护身符”，他们从心底里呼喊青天大老爷。他们企盼共产党的政策像太阳，千万不要像月亮，初一十五不一样！

## 个体业的诱惑

俗话说：胆大得将军，风险出财主。如今义乌城里涌现了为数不少的“将军”和财主。城中路上的楼房主A某就是有名的女能人，个体业的佼佼者。

她拥有一栋傍街朝东的三层街面屋。这房子是刚刚落成的现代建筑，地处火车站通往小商品市场的岔路口。有人愿出三十万元买这栋房子。

可她不是傻子。她的生活哲理是如今要钱容易，要有块属于自己的领地可谓十分艰难。

不是吗，十一届三中全会以前，她还是个家庭妇女，依靠在机关当干部的丈夫每月几十元的工资过日子。随着改革大潮的涌动，拨郎鼓王国的冬冬鼓声一阵阵向县城里涌了进来，A某也沉不住气了。她开始制作起塑料袋来，先从市场购来半成品薄膜，通过裁烫，制成各种各样的食品袋、服装袋在市场上销售，丈夫除工作外，闲时也帮助妻子一把，算是“第二产业”，公私两不误，妇唱夫和。她的家就是这样渐渐地殷实起来的。

随着形势的发展和“兴商建县”方针的深入人心，A某冒着风险在北街租了间房子办起了服装商店，做出了各种款式的成衣。她裁出的衣服款式新颖，花样繁多，生意好不兴

隆。如果说她做塑料袋发了财，那么办服装店更是锦上添花，数年来经营越搞越旺。当县里发展到允许农民进城造房开店、办厂的时候，具有经济头脑的她立即以个体专业户的名义递了建房报告。她估计若干年后，房价地价肯定要高涨。当时有钱人还不敢太露富，她捷足先登，要求把房建在当时还属荒泽的城郊，如今的城中路岔路口边上。

果不出所料，当她花了十多万元钱把新大厦落成时，房价已成倍上涨，她就更是富上加富了。

如今，义乌的在职职工和一般干部，利用工作之余帮助家属搞搞第二产业已经比比皆是了。县蔬菜店的B帮助妻子搞电影明星照片尝到了甜头后，当发现太阳帽在市场很畅销时，又帮妻子试产太阳帽。市场风行什么，B家就尽量设法试产什么，几年下来，夫妻俩已在营建400平方米的高层楼房了。

## 铁饭碗的骚动

一份请调报告送到县公安局长面前，城中派出所民警要求调出本系统去从事经商工作。

龚局长吃了一惊。自开放搞活以来，要求留职停薪或辞职经商干个体的，在其他系统已屡见不鲜，但在公安系统尚属首例。

说起c，个子不高，能量不小，工作干得颇为出色，为什么他会突然提出要调离本系统呢？局长意识到，开放搞活后的不可抗拒的冲击波也辐射到了公安局！那数亿元的银行存款，那数万间的高层洋楼，那停薪留职后迅速致富的许许多多例子……

面对这份请调报告，龚局长沉默了。很明显，有着从商细胞的C，心中的天平已经是倾向从商那一边了。

原来，小商品市场地属城南派出所，在c分管管区范围内。从小商品市场的起步，到今天的规模，C十分清楚。许多五位数、六位数存款的个体商贩都是他看着他们怎么起家的。因为工作的关系，他经常与这些人共同分享甜酸苦辣，从中学到了不少经商的经验。他想到了留职停薪的合法化，一种强烈的尝试欲占据了他的心头。可他毕竟是公安干警啊，精明的C先让爱人在厂里办了留职停薪的手续，又以3万3千元的年租租下约1000平方米的朝阳楼，并办了饭店旅馆的营业执照，由爱人主营正式开业。偌大的一个摊子靠老婆能力管得过来吗？眼看她忙上忙下，处在应接不暇的地步，他不安了。C只好自己打出了请调报告。

从商业眼光看，花3万3千元租金，掌管着1000平方米房子的黄金地段朝阳楼，应该说是具有战略眼光的，即便他拿空房子去合营办企业，一年红利也十分可观。

公安干警要辞职从商，还没这个先例。

按照传统的固有观念，他的行动值得吗？

## 不可抗拒的冲击波

大潮过后的潮汐地上，从人们留下的清晰的足印里，你可以感觉到以往几十年的生活常规已经起了何等奇异的变化。这是个盈盈闹闹的小菜市场，成千上万大大小小的菜篮子在这儿晃动。以往，菜市场上的经营者，只要用眼睛掂一掂菜篮子的分量，就能估摸出那

些全民职工、国家干部的级别高低，月工资的多少，生活水准的高下。这似乎成了一个估量的规律。而今这规律彻底打破了，粮农、菜农大批进城经商，天南地北的客商也相继云集义乌，菜市场恶性膨胀了起来。那些高档品的买主早已斗换星移，易了旧主。

一天，菜市场里摆出了一条两斤重的河鳗。在义乌人的心目中，这是一种上规格、高蛋白、高营养的上等好菜。在数年前，连5元钱都说太贵，如今却要价50元。公姓的老菜篮子们见了这个价，伸伸舌头，望鳗兴叹地走开了。

杨村的切刀大王朱明忠见了河鳗，二话没说就掏出50元钱交给卖主，还高兴地敬了支价值3角多钱的高级烟给卖鳗老者。

又一天，菜市场里摆出一条两斤多重的河鲫鱼，一个个体商以20元的价买下了。正在他掏钱的时候，“等一下，我出25元。”又是一个个体户。看他那生怕人买走心急火燎的样子，估计家里有什么贵客驾临。如今大家都熟悉这类客户，只要是能帮助他们致富的贵客，宴请起来从不问代价。

第一个买主见有人抬价抢购，勃然震怒：“我出30元。”

“40元！”

“50！”

“60！”

“70！”

“80！”

围观的人群愈聚愈多，那条两斤重的大鲫鱼终于以80元的代价让后来者拎到手里，扬长而去。

公姓的菜篮子们目睹这场面，无可奈何地摇摇头，吐吐舌头，走开了。卖鱼人也怕买主反悔，钱一到手便溜之大吉。

话还得说回来。公姓的菜篮子凭着常规的工资和几元肉贴，只能在菜市场上每天享受一些减肥的粗常菜而已。可在义乌这块潮汐地上，人们发现大多数公姓菜篮子提的并不含糊。秘诀在哪里呢？“管闲人员”有了新发现。

这也许是真的。偌大个小商品市场，各类包装塑料袋、塑料小玩具的成型、商标的剪裁、小首饰的装配……至少需要数万人的补充，市场的发展无孔不入地触及到所在地的每个正常的家庭。

起初，公姓菜篮子的主人们出于无奈，悄悄地利用晚上时间给商品市场上的商贩们干点加工活，以弥补菜篮子的不足。后来，渐渐地由一到十，由十到百，在一些家庭陆陆续续摆出了待加工的小商品，以业余的劳动来换取应得的报酬。谁都明白，初级阶段，菜篮子的秘密只是一种公开的秘密罢了，而观念的更新却要用行动来显示。

## 痴情女千里寻夫

回来吧回来吧，这里是生长的地方！

回来吧回来吧，这里有你心中的土壤！

回来吧回来吧，我们心心相印，共同把事业开创！

一位眉清目秀的女摊主，在内心里苦涩地呼唤着自己的丈夫。本来，这对恩恩爱爱的小夫妻，女的经销针织袜子，男的外出采购，生意兴隆，财源茂盛。银行存款每年至少增

加几万元，小日子过得好不火红。有一天，丈夫说要去南国闯闯大码头，打通广州的采购渠道。妻子了解丈夫的能耐，欣然送他登上了南去的列车。谁知 20 天过去不见人回，又等了半个月还是杳如黄鹤，音讯全无。妻子坐立不安，种种不祥的预感袭上了心头。果然，从广州回来的同乡传出消息：你的丈夫下水了，在 M 大旅店狂赌滥嫖，输掉了 1 万元钞票，还搭上了一个 18 岁的小女人……

晴天霹雳！妻子气疯了！她怎么能相信丈夫会变成赌棍，竟会抛下家舍，丢下并不丑陋的妻子去另择新欢，而且是一个肮脏不堪的臭女人？！

她把悲愤埋进了心底，安顿好两岁的小女儿，一下跳上了南去的列车。她要去把丈夫追回来，要他改邪归正，追回原本属于他俩的幸福。

痴情女深夜守在 M 大旅店的门口，等待着丈夫的出现。她已经等了七、八个小时了，这没良心的！这赌鬼！

终于，她看见了那个熟悉的身影，看见了那个穿着超短裙的袒胸的臭女人正挽着自己的丈夫扭捏而来。她再也控制不住自己，发疯似地扑了上去……小女人溜走了，丈夫慌乱之下，结结巴巴说：“你先住下吧。”

“不，你跟我一起走，去住高级宾馆，哪怕一千元一夜也行！”

面对着楚楚动人的妻子，听着她情真意切的言词，丈夫无言以对，第二天就跟小玉回了义乌。妻子估计错了。他一时的顺从，使她以为丈夫已经改邪归正了。她回到了摊位上，把起屋造房的事交他去操办，谁知给了他 400 元买钢材的钱，只一个时辰，丈夫就去赌博输了个精光。没几天，广州来了急电，要丈夫火速汇款，那没具姓名的电报，痴情女一下便猜到了又是那个小妖精！她自然不会将辛辛苦苦挣来的钱去让丈夫塞无底洞。隔了三天，她上街买菜，听人说：那小妖精到义乌来了。她慌忙回家，丈夫已经人去屋空，让那小妖精勾到广州去了。妻子在痛苦与绝望中终于挣扎着站了起来，自己毕竟还只二十五岁啊！她决定请律师提出与负心男人离婚。自强自立的痴情女独自肩负起建造三楼三底新屋的重担，她要让这个负心的男人看看……

几个月之后，这负心男人在广州潦倒不堪，那小女人见这个乡巴佬个体户已经没了油水，便翻脸不认人，嘴一撇，投到别人的怀抱里去了。人财两空的他，至此才想到了家。刚想启程，却接到了妻子的离婚书信，如同当头浇了盆冷水，他开始清醒起来。他想到了勤劳善良的妻子，想到了当年三次去沙发店向她求婚的情景，想到了她在新婚之夜将万元的存款交给他，她把整个儿的心全给自己，可如今……

他匆匆返回义乌，已是黄昏时分。一打听，她已搬进了簇新的楼房。他望着新楼里柔和的灯光，内心充满了愧疚，他有何面目再去见她，可又多么想见她啊！……

## 二十一号赌案

一天，在广州一家高级楼房的四层楼窗口里，大把大把的“大团结”像雪片似地飞出窗外。

这是在拍电影吗？或是哪位富翁的美貌千金像古代传说中那样利用过剩的钱币作绣球招亲吗？

仔细看看那些包围着整栋大楼的公安干警们，事情就不难解释了。

《广州日报》、《南方日报》先后都发了这一特大新闻：

广州市十处四科的公安干警们一举直捣铁路大旅馆的赌窝，当场抓获以王章兴为首的21名赌犯，据查都是浙江义乌人。

消息迅速地传到义乌。这21名赌徒都是些什么人呢？原来，这旅馆地处广州热闹繁华之地，加上经营方法灵活机动，使顾客们既感到方便，又有山高皇帝远的安全感。

这天，在四楼号房间里，聚着十几个义乌人，正在用扑克牌赌钱。这赌法在此地早已习以为常，公安局也早有耳闻。只是有人放风守门，往往十扑九空。所以，这些腰缠万贯、花钱似流水的个体商们一闲下来手就发痒在这儿聚赌。

正当他们玩得高兴之际，只听“不许动，举起手来”一声断喝，两个身着便装的陌生人如突降的天兵天将挡在门口。

面对黑洞洞的小手枪，赌徒们如梦初醒：“便衣公安来啦！”

此际，几个早已把钱视同儿戏的赌徒突然抓起桌上的钱一古脑儿往窗外抛……

顷刻间，三辆警车将21名赌犯载走了，他们被收容在晚清时代中国四大监狱之一的广州市黄华路19号。

七天后，有6人经审查证明确未参加过赌钱而无罪开释了，其中包括义乌某批发部业务经理及供销员，还有一名姓赵的记者。他们本是去广州参加针织会议的，因会务费收得高，囊中所剩无几，但又考虑到既来广州一趟，带几条便宜香烟回去上算，因此来到大旅店同乡人处借钱。

当时曾有人告诫：“铁路大旅店赌风很盛，碰得不巧恐怕吃哑巴亏！”

他们不以为然：“天下哪有这么巧的事！”

果然，巧事都被他们碰上了。他们来到大旅店找到四楼，刚巧几个老乡正在赌钱，无暇应酬，只得和一个华侨投资公司的采购员在一边聊起了天。谁知才几分钟，就被当作瓮中之鳖一同抓获了。

七天的牢狱之灾过去了，不听忠言的亏也吃过了。他们只好吸取从此不踏是非之地的教训，怀着冤屈和羞愧回到了单位。

其余的案犯据查都有前科。据说单从王章兴一人的提包里就被抄出3万元现款。这些人一个个被罚得八九不离十，写下悔过书，才被全部放出来。

他们除了赌钱，还会想到什么呢？

## 首饰商的恶运

深圳并没有因为夜幕降临而减去一分热闹。那通宵闪烁的霓虹灯，那狂歌劲舞的音乐会，那灯红酒绿的酒吧间，使特区的夜晚显得格外繁华喧闹。

已是夜晚九点多钟，在特区的百米大道上有两个喝得醉醺醺的外地人踉跄而行，两颗馋涎欲滴的心，早已飞到了203号、205号房间等候他们的美娇娘身上去了。

随着服务员打开房门，两个醉鬼目瞪口呆：美人儿不见了，装着巨款的密码皮箱和黄色手提袋也不翼而飞。

他们顿时酒意全消，面孔齐刷刷地一下子变得煞白。

急忙问服务员，得知那两个风流女郎刚取了东西说是“托运行李”溜之大吉了。可他们在登记册上明明注明是“夫妻”关系，怨不得服务员给她们开门。他们活该吃了这个哑巴亏！

两位呼天号地，捶胸顿足：包里除了2万元人民币，还有一大批首饰呢！

开放搞活，使义乌商贩的花样一日日多了起来。他们是长跑广州的首饰商贩，出入于深圳、珠海等特区犹似家门口一样方便熟悉。袋里有了几张钞票，就想趁经商之便逢场作戏，寻求强刺激。

1986年的一天中午，广州铁路大旅馆里住进一个打扮时髦、姿容不凡的姑娘。她那优美身姿的逗引和秋波频传的撩拨，使来自义乌从事首饰生意的长住旅客金、楼两人神魂颠倒，难以自禁。

几番寒暄，他们就搭上了，得知她叫李会莲，工作证上注着湖南省长沙市东风果杂品商店的业务员。

接着李姑娘又引来一个年约二十六岁，据称是郑州某单位的张雅兰。四个人商定，由金、楼两人包办边防证，包付路费食宿各项开销，共到特区度蜜月。

萍水相逢，本应心怀戒备，小心谨慎。可两个义乌商贩却认为是即将到手的猎物，竟忘乎所以，一心只想狠狠发泄一通近日来难以自禁的情欲。一场假夫妻的丑剧就因此拉开了帷幕。

金钱与色欲，把四颗图谋不轨的心暂时拴在酒筵上，四只酒杯频频碰撞着。不一会，李会莲与张雅兰的脸上都泛起了红晕，两人故作醉态，借机溜回客店。

这边还在为蜜月连连牵怀，那边新的阴谋却已开始行动。

张、李两人以“妻子”身份顺利进入房间，迅速拿了金、楼两人的号码箱和手提袋一阵风似地溜了。

是夜10时，两个义乌商贩赶紧向当地公安分局报案。

三日以后，案犯李会莲、张雅兰在福建省厦门市高级宾馆捕获。经审讯，她们露出了真面目。

李会莲名李春容，河北涿县人，17岁，与家人吵架后赌气出走，跑到广州，偶尔结识了一男人，通过他搞了张长沙东风果杂品商店业务员的工作证。后来，她又与邻县一男人同居一月余，却被抛弃掉。从此，玩世不恭的她开始了破罐破摔的生涯。

另一个原籍吉林省延吉市的张雅兰，有夫有子，却自甘堕落。

两个女骗子落网了。这给那些腰缠万贯，见色起淫心的少数义乌商贩们带来了什么教训呢？

## 不是结尾的结尾

义乌第三代小商品市场诞生两周年了，善于经营的人们确实富裕起来了。义乌县也已经改县建市。他们之中也不是所有的人都忘记了精神文明，有的为市里建造电视接收站掏了大把的钱，有的为资助残疾人慷慨解囊，有的还有拾金不昧的生动事迹，仅《金华日报》在小商品市场就订了3千多份……

但“精神上的贫乏”，在这里也不是不为人们所忧虑的。

故事是讲不完的。无可疑义，个体业的兴起，给改革开放搞活带来了勃勃生机，为发展商品经济、改变人们陈旧的观念起了历史性的积极作用。然而，这些先富起来的幸运儿们究竟在人生的道路上该去追求些什么呢？