

 中国著名企业培训机构聚成资讯集团推荐优秀读本

—— 世界500强企业优秀员工的第一职业精神与行为准则 ——

对工作负责 就是对自己负责

· 提升版 ·

守住责任就守住了人生的使命
就在工作中找到了自己生命的位置

Responsibility

谢 静◎著

一部缔造员工企业双赢的优秀读本 一本攀登个人事业高峰的成功指南

工作是职业，更是事业。工作看似是为老板赚钱，实际上是自己打工。
珍惜工作，恪尽职守，是对工作负责，也是对自己的人生负责。

 新世界出版社
NEW WORLD PRESS

世界500强企业优秀员工的第一职业精神与行为准则

对工作负责 就是对自己负责

提升版

守住责任就守住了人生的使命
就在工作中找到了自己生命的位置

Responsibility

谢静◎著

新世界出版社
NEW WORLD PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

对工作负责就是对自己负责: 提升版 / 谢静著. —北京:
新世界出版社, 2008.10

ISBN 978-7-80228-942-0

I. 对… II. 谢… III. 成功心理学—通俗读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 145780 号

对工作负责就是对自己负责: 提升版

作者: 谢静

出品人: 杨雨前

选题策划: 宿春礼 邢群麟

责任编辑: 杨艳丽 肖冬梅

装帧设计: 奇文堂·潘峰

版式设计: 古月工作室

责任印制: 李一鸣 黄厚清

社址: 北京市西城区百万庄大街 24 号 (100037)

总编室电话: +86 10 6899 5424 6832 6679 (传真)

发行部电话: +86 10 6899 5968 6899 8705 (传真)

本社中文网址: <http://www.nwp.cn>

本社英文网址: <http://www.newworld—press.com>

版权部电子信箱: frank@nwp.com.cn

版权部电话: +86 10 6899 6306

印刷: 保定天德印务有限公司

经销: 新华书店

开本: 787×1092 1/16

字数: 160 千字 印张: 12.25

版次: 2008 年 10 月第 1 版 2008 年 10 月河北第 1 次印刷

ISBN: 978-7-80228-942-0

定价: 25.80 元

新世界版图书 版权所有 侵权必究
新世界版图书 印装错误可随时退换





很多员工只是把工作当成谋生的手段，不理解责任对自身的意义，这就是他们业绩平平的原因。本书针对这种弊病，深入分析，所选的案例也来源于职场，是一本优秀读物。

——温元凯 中国著名经济学家、金融投资专家

责任无论大小，只要你想，你愿意，你就能承担得很好。读完本书之后，聪明的员工就会知道自己应该怎样去面对工作了。

——张锦贵 亚洲工商界第一名嘴

“对工作负责就是对自己负责，对公司负责就是对自己负责”，这一观点是本书送给员工的最好礼物。

——钱金波 红蜻蜓集团董事长

这本书阐释了人生与责任的辩证关系：一个人工作负责，认真服务于他人，使自己的存在有益于社会，让更多人因你而受益、因你而幸福，你的幸福就有了意义。

——张文 北京标易行企业管理研究院院长

书中提到一个观点非常好——“对工作负责才是真正的聪明”，一个人工作认真，兢兢业业，到头来最大的受益者将是自己。相信本书会对我们有所启发。

——周嵘 聚成集团副董事长



只有认真工作才能获得老板的青睐，而不要寄希望于投机取巧。
本书能够帮你找到正确的方向。

——李文彬 新鸽摩托车有限公司总经理

如果员工认为对工作负责是对老板负责的话，那他们就注定永远是“打工者”。本书能够帮他们更好地走近责任，理解责任的真谛。

——郭林生 华商新世纪总经理

一个富有责任感的人是容易获得成功的，因为别人愿意和他合作，他会让人放心，他值得别人信任。开卷有益，如果你想成就成功的人生，本书会对你有所帮助。

——侯建超 渡森服饰总经理

工作对于我们的意义不仅仅是赚钱那么简单，它汇入了我们的生命，让我们的生命之河无比宽广……《对工作负责就是对自己负责》让我们更懂得怎么工作，也更懂得如何体会生命。

——张中宽 森地电动车总经理

我们厌恶责任的时候，责任也会逃避我们。当我们理解责任时，才能明白，其实承担起工作的责任，就是承担起自己美好的将来！这一点是本书给我最深的体会。

——李博文 华文企业管理顾问有限公司九型人格导师

前言

Preface

沃尔顿，一个油漆工的儿子，暑假期间跟着父亲去打工挣钱。其间，他领到了一个工程，负责油漆一栋房子的门窗。

就在快完工时，沃尔顿一不小心，在雪白的墙上留下了一道漆痕。他把墙上的漆痕刮掉，再拿涂料补上。可是，补上的涂料之处，与整面墙有轻微的不协调。于是，他又买来涂料，将整面墙重新粉刷了一遍。

可这样一来，这面墙又与整间房子的其他墙有些不协调，虽然不仔细看，看不出来，但为了使墙面颜色一致，他决定将所有内墙全部粉刷一遍。他向主人说明了情况，请主人预支钱给他买涂料，并表示，这涂料钱从工钱里扣。主人很欣赏沃尔顿的负责精神，问道：“这样，你就剩不下多少工钱了。”他回答说：“这是我的作品，不能留下让人指点的瑕疵。”这栋房子的主人是个老板，叫迈克尔，后来，他资助沃尔顿读完大学，还将女儿嫁给了沃尔顿。

沃尔顿，就是后来名列世界 500 强的沃尔玛零售公司的老总。

沃尔顿选择了对工作负责，在负责的同时得到了机会的青睐。

“对工作负责就是对自己负责”，只有当你承担起了工作的责任，工作才会回报你相应的奖励，同时，你才能得到应得的尊重、威望。因为你对工作负责，所以受到了公司的器重；因为你对事业负责，所以取得了成就；因为你对家人负责，所以拥有了幸福的家庭生活；因为你对朋友负责，所以能得到长久的友谊；因为你对自己负责，所以你有健康的身体、安宁的心灵、祥和的人生！

相反，如果你不对工作负责，你能被公司重用吗？如果你不对家庭负责，你能被家庭接纳吗？如果你不負責任，你将一无所有……种瓜得瓜，种豆得豆，播下不負責任的种子，收获的只能是泪水。与其抱怨不公平，不如平心静气地



认清自己的责任，并勇敢地承担起这些责任，通过负责，改变自己的命运。

有的员工抱怨“给多少钱，干多少活”、“那么认真工作干吗？做得再好也是为老板赚钱”、“认真负责？不，那样我会亏本的”……这些抱怨的声音扰乱了我们的心灵。本书针对上述种种认为工作只是为了别人的误区，针对种种不负责任的严重失职的现象，进行细密的分解剖析，意在把道理讲透，也让人乐于接受。

工作不是为了老板，如果你觉得自己只是老板的赚钱工具，那你可能永远处于一种被动从属的地位，无法真正获得独立。而且，你将永远在替人做嫁衣裳的包袱下过着委曲求全的日子。

工作也不是单纯为了金钱，薪水只是工作价值的一种置换和体现，并不是工作的最终目的。如果你觉得自己是为了一个不能由自己掌控的简单数字奔波，日子就会变得无趣，你就得整天费心地算计成本和所得。

谋生和充实人生并不一样，谋生和让生命有意义更是完全不同的两回事。如果不想让生命灰白暗淡，对工作负责就是最好的选择。

仔细阅读本书后，相信你会发现，无论是对于公司内部培训，还是公司员工个人成长，本书都是最佳的范本与参考工具书。本书以一种轻松的形式为你展现出了责任的重要性，希望帮助员工站在公司的角度、老板的角度，来认清自己的职责，并且能够为了公司与个人的共同成长与进步，坚守自己的责任，最终收获属于自己的辉煌！

目 录

Contents

04 代用制在书中南字在什县对工
14 色角由命生与自院对书工
14 牌并设景的工员余表琳若县书工
14 鄂出是书工 浩书工形制 融进是书工 浩书工书数

第一章 你在为谁工作：随处可见的“打工者心态”

“给多少工资干多少活”的心理误区 2
“做得再好，也是为公司赚钱”：事实果真如此吗 5
为工作多付出一点，你吃亏了吗 8
“干得差不多就行了”，结果是你成了问题修补专家 10
“精明”员工为什么最终敌不过“傻”员工 13
做“职场演员”，你累不累 16
活是给老板干的，更是给自己干的 18

第二章 对工作负责就是对自己负责

对工作负责就是对自己负责 22
对公司负责就是对自己负责 25
选择了工作就等于选择了责任 27
轻视工作的人必将一无所获 29
对工作认真负责才是真正的聪明 31
每个人都在为自己的幸福工作 34
让负责成为自己的生活态度 35



第三章 在工作中找到自己生命的角色

- 工作是你宇宙中存在的职分..... 40
- 在工作中找到自己生命的角色..... 42
- 工作是老板送给员工的最好礼物..... 44
- 善待工作者，工作是祝福；厌恶工作者，工作是诅咒..... 47
- 守住责任，就守住了人生的使命..... 50

第四章 爱心构建“责任共同体”

- 8..... 工作是一种爱，有爱就有责任在..... 54
- 01..... 我们是“责任链”上不可或缺的一环..... 56
- 81..... 构筑责任圈，编织爱的同心圆..... 59
- 01..... 老板与员工不是冤家：从对立走向“利益共同体”..... 61
- 81..... 认同组织的目标..... 63
- 企业是一艘船，你是船员，也是船长..... 66
- 你的责任心，就是企业的防火墙..... 69

第五章 多一分责任，多一分成功

- 75..... 成功，从意识到自己的责任开始..... 74
- 90..... 责任本身就是奖赏：负责任的精神让你出类拔萃..... 77
- 18..... 每一次任务都是成长的机会..... 80
- 48..... “挨一鞭，动一下”是对自己人生的不负责任..... 82
- 28..... 工作没有“打折卡”..... 84
- 扩大“承担圈”，便扩大了“成功圈”..... 86

第六章 责任不分大小，关键在于落实

- 061 ... 没有落实的责任是无效责任..... 90
- 021 ... 搜狐与新浪的“对决”：责任不分大小，关键在于落实..... 92
- 041 ... 落实中的小疏忽，客户心中的大问题..... 95
- 041 ... “小题大做”才能保证责任落实到位..... 98
- 121 ... “最牛的司机”追求完美，将责任细化到每一个环节中..... 101
- 每个环节上差一点，最终结果就会差一截..... 103
- 避免责任链中的蝴蝶效应：“敏感性”责任岗位要敏感..... 106

第七章 做好在职的每一天

- 061 ... 责任：沉淀在生命里，落实在行动上..... 110
- 061 ... 用 100% 的工作热情做 1% 的事..... 112
- 061 ... 用主人翁精神填补企业的“责任空白”..... 115
- 061 ... 责任心是最高工作标准..... 117
- 节约的都是利润：像爱护眼睛一样爱护公司的财产..... 119

第八章 将责任放在绩效的天平上来考量

- 071 ... 绩效是看得见的责任..... 124
- 071 ... 把问题留给自己，把结果带给公司..... 127
- 071 ... 把精力放在最具“生产力”的事情上..... 130
- 081 ... 方法为王：“老黄牛”也要插上绩效的翅膀..... 134
- 清楚责任才能更好地承担责任..... 137

第九章 带着思想工作，用智慧和汗水浇开责任之花

- 09 “每天都有忙不完的事”：你到底在忙什么 140
- 39 比人才更贵的是创新：科研人员不如一张价值 5 元的光盘 142
- 29 “九段秘书”告诉你：最优秀的员工会用“心” 144
- 89 从问题“猎物”到问题“猎手” 147
- 101 蒙牛精神：工作当前，让大脑“先行” 151

第十章 当好自己的人力资源主管

- 每个人都是自己的人力资源主管 156
- 学习是一种需要，更是一种责任 158
- 011 自觉多一点，永远超越老板的期待 160
- 211 保持“饥饿感”，跨越“职业停滞期” 163
- 211 “及格”并不是终点，“卓越”才是我们的目标 165
- 711 定期给自己“升级”：在升值中升职 168

第十一章 超越责任，让自己成为拉着企业奔跑的人

- 企业就是我的家，企业的事就是我的事 172
- 151 当上老板的前提是“像老板一样思考” 174
- 151 用心工作，给企业多提合理化建议 177
- 051 积极宣传企业，你就是企业的“形象代言人” 179
- 131 让自己成为企业挖掘财富的“永动机” 182



Chapter 1

第一章

你在为谁工作： 随处可见的“打工者心态”



对工作负责就是对自己负责
Dui Gongzuo Fuze Jiushi Dui Ziji Fuze



▶▶ “给多少工资干多少活”的心理误区

如今，有不少员工把薪水作为他们选择工作的标准，把工资高低作为衡量工作好坏的尺度，于是常常听到他们抱怨：“我们辛辛苦苦地工作，就为这点钱，要那么卖命吗？”“市场经济要讲究等价交换，拿多少钱，干多少活。”他们总是想，反正老板给的也不多，所以只要能应付老板就万事大吉，没必要那么认真傻干。

这便是打工者的“哲学”，这种哲学在现实中无处不在，他们希望干最少的活拿最多的钱。他们的信念是：老板给多少钱我就干多少活，这样才不吃亏。

“给多少工资干多少活”真的就不吃亏了吗？事实并非如此。在这里，我们需要了解两个真相：

首先，一个人在企业里工作，最终要获得的是什么？如果你的回答仅仅是金钱，固然不能说你错了，可是，一个人如果只是为了钱而工作，那就毫无意义了。工作是生活中一个重要的组成部分，如果只是为钱而忙、为钱而奔波，那么这份工作也许很难让你获得快乐。

除了谋生，我们还有更多的东西可以追求，比如成就感，比如同事之间的友谊，比如自身的成长和成功。马云曾在阿里巴巴上市后的员工大会上说：“阿里巴巴在创业初期，处境非常艰难，有时连工资都发不出来。受不了苦的走了，嫌赚钱少的走了，剩下的都是一心希望阿里巴巴成功的人。结果，当初留下来的人现在很多都变成了百万甚至千万富翁。”

一个人从他的工作中若只获得薪水，而其他一无所得，那么他无疑是很可怜的。因为，他主动放弃了比薪水更重要的东西——在工作中充分发掘自己的潜能，发挥自己的才干，做真正值得做的事情。

一位著名教授有两个十分优秀的学生，对于他们而言，毕业后找份工作可谓轻而易举。当时，教授有个朋友创办了一家公司，委托教授为他物色一个适当的人选做助理。

教授让两个学生都过去看看，于是他们分别前去应聘。第一个应聘的学生叫墨菲。面谈结束几天后，他打电话告诉教授：“您的朋友太苛刻了，月薪居然只给600美元，我不能这样为他工作。现在我已经另外一家公司上班，月薪是800美元。”

后来去的那位学生叫约翰，尽管月薪只有600美元，他却欣然接受。教授得知后问他：“这么低的工资，你不觉得吃亏了吗？”

约翰说：“我当然想挣更多的钱，但我对您朋友的印象十分深刻，我觉得只要能从他那里学到本领，薪水低一些也是值得的。从长远来看，我在那里工作将更有前途。”

很多年过去了，墨菲的薪水由当年的一年9600美元涨到40000美元，而原先年薪只有7200美元的约翰，现在的年薪却高达200万美元，还有公司股权和分红。

能力锻炼远比薪水重要得多，公司的存在为你能力的提升和事业的发展提供了更多的机会。当你的能力得到老板的认可和赏识时，老板就会付给你更多的薪水。许多杰出的经理人所具有的创造能力、决策能力以及敏锐的洞察力并不是与生俱来的，而是在长期的工作中学习和积累起来的。由此可见，公司不但是员工之间互相交流和协作的平台，也是员工学习和展示才华的平台。只有从这个意义上认识公司，你才能充分焕发出内心的热情和责任感，将工作视为事业发展的一个契机，而不是痛苦的工作—薪水交换过程。

认识到这一点，我们才能从工资的困境中走出来，找到工作的真正意义。

其次，“价格”是别人给的，随时可以拿走，“价值”却是自己创造出来的，任谁也无法带走。



一家小公司招聘业务人员，在前来求职的人中有一位资历很深，对于这个公司来说，是“小庙容不了大和尚”。因此，公司老总与他面谈时，很诚实地对他说：“依据公司规定，目前给不出太高的薪水。”老总的意思是不想浪费彼此的时间，没想到他竟然接受了公司给出的条件，而这个公司给的工资只有他原来薪水的1/3，这让老总感到很奇怪。

上班之后，他从来都是准时上班，勤跑客户。不久之后，他的“功力”便显现出来，业绩远远超乎老总原本的预期，为公司创造了很多的财富。

于是，老总对他破格晋升，而且大幅度地加薪。在庆功宴上，他道出了原委。

原来，之前他在原单位已做到主管，工作很顺手，薪水也很丰厚，可是没想到公司的一次海外投资失败，老板远逃国外，他也受了连累，只好另投门路。

在找工作期间，他碰了好几次壁，也曾经因为薪水无法与自己所要求的相符而痛苦，总认为自己怀才不遇，老板不识货。有一天，他突然想到一句话：“价格是别人给的，随时可以拿走；价值却是自己创造的，任谁也无法带走。”在这句话的激励下，他选择了重新出发。

“价格由老板决定，价值请自己创造”，这句话值得我们深思。一个员工能否创造价值，创造的价值有多少，老板心中其实是有数的。不要动不动就想让老板给你加薪，而应在工作中让老板看到你的价值，主动给你加薪。

薪水并不能保证一个人尽职尽责地工作。只有把工作视为一个实现自我价值、追求卓越体验、造福社会的平台，我们才能充分激发出内心的热情和责任感。

▶ “做得再好，也是为公司赚钱”： 事实果真如此吗

很多年轻人初入职场时都有这样的感觉，自己做事都是为了老板，做得再好也是为老板挣钱，反正是为别人干活，所以能混就混，即便公司亏损了也跟我没关系。有些人甚至还扯公司的后腿，背地里做些不良之事！仔细想想，这样做对自己并没有什么好处。

我们不妨来看看下面这个故事：

A对B说：“老板就给我这么点钱，我要离开这个公司。我恨这个公司！”B建议道：“我举双手赞成你报复！破公司，一定要给它点颜色看看。不过你现在离开，还不是最好的时机。”A问：“为什么？”B说：“如果你现在走，公司的损失并不大。你应该趁着在公司的机会，拼命去为自己拉一些客户，成为公司独当一面的大人物，然后带着这些客户突然离开公司。”A觉得B说得非常在理，于是努力工作。经过半年多的努力后，他有了许多的忠诚客户。再见面时，B问A：“现在正是好时机，要跳赶快行动哦！”A淡然笑道：“老总跟我长谈过了，准备升我做总经理，我现在不打算离开了。”其实，这正是B的初衷。

A最初关注的主要是薪水的多少，而努力工作后，他的眼光放得长远了，他明白了薪水并不是工作的唯一目的。“无心插柳柳成荫”，努力工作为他带来了许多，超过了他的预期。

生活中像A这样的人并不在少数，如今，有许多年轻人刚刚踏入社会时，



只考虑薪水的多少，而忽视了工作本身带给自己的报酬，所以才会产生“工作是为老板赚钱”的消极想法。

其实，刚从校园里出来走上工作岗位，大多数人的工资都不会太高。因此，很多年轻人尤其是大学毕业生，因受不了自认为很低的工资待遇，经常跳槽。这些蜻蜓点水式的就业态度和做法，只会使锻炼个人工作能力的机会白白溜走。

拿破仑·希尔曾说过，提供超出你所得酬劳的服务，很快酬劳就将超出你所提供的服务。一个人如果总是为自己到底能拿多少工资而大伤脑筋的话，他是看不到工资背后的成长机会的，当然，他也不会重视自己从工作中获得的技能和经验。事实上，决定他未来发展的恰恰是这些技能和经验，而不是现在他可以拿到多少薪水。

2007年，高贤峰博士提出了一个“岗位股份制公司”的理论，这个理论可以很好地说明我们“不仅仅是为公司赚钱，同时也在为自己打工”。看后，相信你会有所领悟。

“岗位股份制公司”的主要内容是说：每一个工作岗位都是一个股份制公司。这个股份制公司有两个股东，一个是老板，一个是员工。老板向岗位股份制公司投入的是货币资本，表现为资金、厂房、设备、土地等，要求回报的是利润；而员工向岗位股份制公司投入的是人力资本，表现为知识、经验、技能等，要求回报的首先是知识、经验、技能。



岗位股份制公司示意图