

青 年 必 备 手 册

〔高学历的人拿文凭证实自己
没学历的人拿能力证实自己〕

马银春◎编著

女人

没学历

照样赚大钱

财富从来不问出身，人人都可成为富翁！

比赚钱更重要的是找你自己赚钱的动力；
已经失去的不妨让它失去，至少不再耽于幻想。

中国物资出版社

马银春◎编著



女人没学历 照样赚大钱

〔高学历的人拿文凭证实自己
没学历的人拿能力证实自己〕

中国物资出版社

图书在版编目(CIP)数据

女人没学历 照样赚大钱 / 马银春编著. —北京: 中国物资出版社,
2008. 10

ISBN 978-7-5047-2883-8

I. 女… II. 马… III. 女性—财务管理—基本知识 IV. TS976. 15

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 080321 号

责任编辑 钱 瑛

责任印制 何崇杭

责任校对 孙会香

中国物资出版社出版发行

网址:<http://www.clph.cn>

社址:北京市西城区月坛北街 25 号

电话:(010)68589540 邮编:100834

全国新华书店经销

北京京都六环印刷厂印刷

开本:710mm×1000mm 1/16 印张:18.75 字数:279 千字

2008 年 10 月第 1 版 2008 年 10 月第 1 次印刷

书号:ISBN 978-7-5047-2883-8/TS·0030

印数:00001—11000 册

定价:33.00 元

(图书出现印装质量问题,本社负责调换)

前言



前言

财富，诱人至深。但是对于一个女人如何赢得财富，并非有学历的女人就能获得的，没有学历的女人同样能登上财富的殿堂！

学历，只能是一个人的知识水准和文化素养的证明，它和创富的能力不能成正比，可以肯定的是，挣钱多少不一定与高学历有直接关系。许多没学历的人士也能成功，也能为社会做出巨大贡献。

高学历女人一无所成的大有人在，低学历女人挣大钱的例子比比皆是。

吴艳芬只有高中文化，曾在一家内衣厂打工，就是这么一个打工妹，如今却成了资产上亿的内衣大王！

她，曾多次绝处逢生。她，有过惨痛的失败经历：离婚、下岗、求职遭冷遇、厂房被烧光，等等，命运将她一次次抛入谷底。可她仍然奋力抗争，人生的洗礼打造了她的坚强。她，就是吉林市华丰塑料厂厂长刘丽华。

她就是一个凭着执著与韧劲获得了成功的坚强女人。她柔弱的外表下埋藏的是一颗不服输的心与永不言弃的精神。从一个打工妹到一个拥有了近百万元个人资产的老板。她就是孙秋萍。

赚钱的目的是相同的，赚钱的途径是截然不同的。不同的赚钱方法源于不同的思维模式、不同的技术技能、不同的教育背景，以及不同的性格。一种赚钱的方法不一定比另一种好，每种职业都有其优点和缺点。

一个人的学历是在大学里取得的，一个人的悟性则是从社会上练就的；一个人的知识是从书本上得来的，一个人的智慧则是从实践中历练而成的。大学与社会毕竟存在差距，所以学历高不等于创富的财商高；

要知道一个人的能力、经历、经验这三者在职业的发展道路上更为重要。

对财富的渴望是我们每一个人的梦想。在市场经济的今天，金钱从某种意义上是成功的一种体现，财富也自然是衡量一个人的成功的标志。在这个“她时代”，没学历的女人照样能赚大钱，生活在这个时代没有学历的女人们，在财富的获得上并不是遥不可及的。其实，一个有着敏锐眼光的女人，一个凡事善于琢磨的女人，一个行动果断的女人，一个善于把握机会的女人，即便没有什么学历也能从平庸中脱颖而出，成大事、创大业、赚大钱。

女人应该独立，没学历的女人更应独立。女人应该有自己的财富保障，经济独立对一个女人来说，真的很重要！因为在某些时候，它关系到一个女人的尊严。女人的自身魅力、自我价值的体现与其经济地位息息相关。

没学历的女人，请你不要自卑。一个崭新的社会给了你们广阔的空间。没学历的女人也能创大业，已经成为一股不可阻挡的潮流，没学历的女人在承担传统角色的同时，完全可以实现自己的梦想。

本书列举了大量没学历女人们的典型创业案例，并且对没学历的女人们的成功事例加以深入浅出的分析、总结，将她们的奇特的商场理念、敏锐的眼光、非凡的胆略、敢闯敢拼的精神、性格特点、人格魅力全方位展现在你的面前，让没学历的女人们在吸取力量的同时，也能够冷静地剖析自己，重新规划自己的财富人生，让自己完美至臻。

在这个“她时代”，没学历的女人有了太多的空间和余地。生活在这个时代的没有学历的女人们，凭借实力，留下来和有学历的女人们、与实力当道的男人们一道“平分秋色”吧！

编者

2008年4月



女人没学历照样赚大钱

NuRenMeiXueLi
ZhaoYangZhuanDaQian



目 录



目 录

NURenMeiXueLi
ZhaoYangZhuanDaQian

第一章 有知识的女人最能赚钱 /1

女人可以没有学历,但不能没有知识;女人可以没有学问,但绝不能没有技能。一个女人要在社会上立足,光有知识还不行,还得有一种技能。知识,是女人创造财富的底气;技能,会让女人无所畏惧地走向财富殿堂。

1. 让知识转化为财富 /3
2. 实用技术胜于一张文凭 /6
3. 不断充电,改变命运 /10
4. 好手艺,好人生 /13
5. 小小梳子,无限财富 /15
6. 狂言梦想,梦成富翁 /18
7. 只要有技艺,无铺也能创大业 /24
8. 小小鞋垫横扫天下 /26
9. 笔下自有黄金屋 /31
10. 知识是女人最好的补药 /35

第二章 有魅力的女人好赚钱 /39

漂亮女人妩媚动人,个性女人熠熠生辉。漂亮女人、个性女人浑身上下都散发着一股独特的魅力。女人要想获得财富,若能把自己的个性魅力与自身美感资源发挥到极致,你就不愁赚不到钱。

1. 没有阳光也灿烂 /41
2. 头顶就是一片天 /46

3. 温柔是一把利剑 /49
4. 气质：一张女人打拼事业的王牌 /53
5. 个性与财富同在 /56
6. 人“亮”也是财“源” /60
7. 魅力女人的四大条件 /67
8. 提升魅力必知的秘诀与禁忌 /70

第三章 精打细算的女人能赚大钱 /73

有人说，做生意讲诚信的是好商人，但精明善算更重要。无法想象，身处在这错综复杂的社会丛林中，不精明的女人怎么赚钱。女人要想把生意做大、做强，唯有精明能干！

精于算计的女人智能超人，技压群雄，奇招令四座惊心。商海多变，有心计的女人能逆潮流而上，成为商场弄潮儿。

1. 精于算计女人心，步步为赢去赚钱 /75
2. 市场等待有心人 /79
3. 从一贫如洗到开连锁店 /81
4. 精明的女人会赚钱 /83
5. 三个臭皮匠的创业故事 /86
6. 运筹帷幄，取胜千里 /90
7. 一个笨方法赚了上百万 /93
8. 勿以利小而不为 /98

第四章 嗅觉灵敏的女人会赚钱 /101

生活中我们不是缺少发财机会，而是缺乏像狗一样的嗅觉！对女人来说，具有敏锐的判断力和市场洞察力是非常重要的。

1. 细腻的触角也是赚钱的资本 /103
2. 机遇属于有准备的人 /105
3. 握住商机，富贵一生 /109
4. 无尽商机，无限财富 /112
5. 掌握情报，把握商机 /116



6. 一切财富均隐含在需求之中 /118

7. 小小水草,发财之路 /122

第五章 机智灵活,有眼力的女人容易赚钱 /127

男人做生意,必须经过周密的逻辑思考和理性判断才能成功。但女性就不需要那样费事,她们做决策通常是又快又准,结果是又稳又能成功,这种神奇的力量是她们赚钱的先天优势——直觉。

1. 一眼就把财源看穿 /129

2. 直觉让你的腰包鼓起来 /133

3. 跟着感觉走 /137

4. 眼光决定财运 /139

5. 眼力是一种智慧 /142

6. 好点子,引来了金凤凰 /144

7. 好眼力,好人生 /148

第六章 敢闯敢拼的女人创大业 /151

吃得菜根,百事可做。女人只要消除自己的一身娇气,敢闯敢拼,敢于吃苦,就能增加自己成功的筹码。

1. 一件内衣让她成为富婆 /153

2. 绝处逢生,商海拼搏巾幗魂 /157

3. 一种理念,一份执著 /162

4. 拄着双拐,赚来百万 /166

5. 人生就像一杯茶 /169

6. 柔韧女子的商海搏击 /174

7. 人有多大胆,地有多大产 /180

第七章 有创新能力的女人能赚钱 /183

商界有句俗语:“赚钱就是创新。”聪明的女人总是在创新上下工夫,开拓进取。她们做事总是与众不同,因而她们往往能在



目 录

NuRenMeiXueJi
ZhaoYangZhuanDaQian

最短的时间内让自己腰包鼓起来。

1. 创新:将生意做大的动力源泉 /185
2. 思路决定贫富 /188
3. 让生活有点变化 /192
4. 有经验,也要创新 /198
5. 赚钱不需要特殊才能 /200
6. 创新,让财富无限 /203
7. 六枚野鸡蛋,让她走向富裕路 /207
8. 从保姆到百万富婆 /209
9. 两个思路两重天 /216
10. 思路一开,财运自来 /218
11. 女人必须打破的旧观念 /220

第八章 女人开小店,也能赚大钱 /223

开小店是女人走向致富的最佳门道,因为本钱少风险小,女人只要在小店的选项和定位上花一番心思,这样也可以与男人在商界上一比高低。

1. 开小店选项秘籍 /225
2. 小店经营有秘诀 /231
3. 开小店一点通 /234
4. “楼上小店”有赚头 /241
5. 开一家时尚“网”店 /247
6. 小资情调特色店 /252

第九章 会投资理财的女人有钱赚 /259

俗话说:“人不靠外财不富。”人要发财自然要靠外财的。女人可以这样来努力:做好家庭理财,合理地投资,也是可以“以钱生钱”达到致富目的的。

1. 赚钱的法则 /261
2. 精明女人的理财之道 /264



- 3. 女性理财的误区 /267
- 4. 女性理财的大忌 /270
- 5. 改变观念,改变命运 /272
- 6. 我富,是因为我想富 /274
- 7. 提高你的财商 /277
- 8. 女人的珠宝投资 /279
- 9. 最适合女人赚钱的行业 /282
- 10. 会赚钱,也要会花钱 /284
- 11. 安全投资,收益稳妥 /288



目 录

NüRenMeiXueLi
ZhaoYangZhuandaoQian

第一章

有知识的女人最能赚钱

女人可以没有学历，但不能没有知识；
女人可以没有学问，但绝不能没有技能。一个
女人要在社会上立足，光有知识还不行，
还得有一种技能。知识，是女人创造财富的
底气；技能，会让女人无所畏惧地走向财富
殿堂。



1. 让知识转化为财富

经商的女人有千千万万，但你要在众女人中脱颖而出却不易，而要超过男人那就更不简单，所以，做生意想赚大钱，你的道路只有一条——把所学到的知识转化为财富。

在北京有一家“凤仪美容院”，闻名遐迩。但谁也想不到，它的老板杨凤，曾经是一个胆小穷困的女孩子。然而今天她依靠不停地学习新知识，将生意做得红红火火。

1999年10月，杨凤经营的美容院固定顾客已经达到2000多人，在同类美容院中名列前茅。从打工妹到经理，可以想象这条路的艰辛。

杨凤第一次到北京，当时她的兜里揣着36块钱。接下来是拼命地找工作，杨凤曾经做过每张铅字蜡纸7毛钱的打字员，做过一个月50多块钱的宾馆服务员。为了省钱，她曾把一日三餐改为一日两餐，最后是一日一餐。有一次饿得实在走不动了，便坐在马路边上看着来来往往的车辆寻思开了，难道这就是打工妹的命？杨凤不信，也不甘心。在那瞬间，她决定还是要上学，边打工边读书。拿下大专文凭后再找工作，出头之日就会快一些。1988年9月，杨凤被中央财政金融学院夜大录取。记得当时的学费是300多块，她手里只有省吃俭用的250多块钱。杨凤想到了卖血，那时卖200毫升血可以换54块钱。

就这样杨凤一边打工一边读书，1991年9月她拿到了大专文凭。不久，杨凤到一家文化公司打工，当时这家公司正与北京人民广播电台合



女人没学历照样赚大钱

NuRenMeiXueLi
ZhaoYangZhuoDaQian



办一个《相约在今宵》的节目，她主动去拉赞助，赞助拉来了就参加采编，一切竟还顺利。杨凤想这就是自己一直没有放弃读书的结果，当初做出读书的决定看来是明智的。

有一次杨凤采访靳羽西，靳羽西的一番话让她回味了很久：“美容专业是一门美丽的人文事业，用你的品牌、你的双手、你的智慧，把世界上的女人打扮得漂漂亮亮的，给她们一份自信。这是很好的职业。”

杨凤是女人，她知道爱美是女人的天性，搞美容是可以赚钱的。谁不想赚钱呢？只要赚的不是昧心钱，就多多益善。杨凤萌生了当美容师的愿望。

于是杨凤离开文化艺术中心，揣着不多的积蓄去珠海拜师学美容，她又是一边学习一边在美容院打工。那段时间很苦，累了一天，她也没有放松自己，经常很晚了还抱着有关美容的书啃。

学习期满后，杨凤如愿以偿地获得了高级美容师和主持老师的资格。打工的那家店里的老板有意让杨凤留下，杨凤谢绝了。她想回北京，杨凤觉得北京可开发的市场很大，加上杨凤在北京已经漂泊了近5年，尽管还没有取得北京户口，但杨凤已经和北京有了感情，杨凤早已经把自己当成北京人了。

回到北京，杨凤听说有一家要倒闭的美容院正要出租店面，她找到那家美容院的老板。老板以为杨凤是来租店面的，十分高兴。

杨凤诚恳地说：“我是一个打工妹，租不起房子，但我能把你的店管好，让它赚钱。我有这种自信。赢利了我们利润分成，我的月薪不能低于2000元。如果一年不能赢利，我情愿给你打3年工，分文不取。”

听杨凤这么说，老板对她刮目相看，痛快地答应了杨凤的要求，她们正式签订了协议。半年下来，店里就赢了利，这是件好事，没想到老板的心态失去了平衡，她要跟杨凤另签一份协议。

愤怒之下杨凤离开了这家言而无信的美容院。“我要自己当老板。”回家的路上，这句话在杨凤的脑海里出现了好几遍。

1996年8月，杨凤在北京西城区的一繁华路段接手了一家不景气的酒吧，并把它改造成了美容院，这时她手中的积蓄只够交一个月的房租。好朋友劝杨凤别冒这个险，但杨凤相信风险和机遇同在。



第一章

有知识的女人最能赚钱

NuRenMeiXueLi
ZhaoYangZhuanDaQian

这是自己的店，为了经营好它，杨凤投入了全部的精力。每天，杨凤都会带着店里的几个美容师抽时间到繁华地带做宣传，为过往的女同志讲美容知识，讲美容的重要性。能被请到店里面美容的客人，她们都细致周到地为其服务。杨凤还想了许多办法进行感情投资，例如包期的顾客可在三八节、国庆节、元旦任选一次享受免费护理，顾客过生日也可享受一次免费护理。这样，她们渐渐有了回头客，这些客人还经常把自己的朋友带到店里来，顾客就像滚雪球似的越滚越大，她又增开了两个分店。

杨凤正是靠着努力学来的知识，一步一步将生意做大，即使现在生意已走上正常轨道，并取得了一定的成绩，可杨凤没有骄傲，她还是同创业时一样，继续努力学习新知识，她说：“现在世界变得很快，一不小心你就会被社会所淘汰，只有学习才能保持生命力。”

知识就是力量，尤其是知识经济时代，谁拥有知识，谁就拥有赚钱的第一要素。



2. 实用技术胜于一张文凭

打工与创业的区别只有一个：给别人干和给自己干。对于打工妹来说，要“打”出一片自己的天地，除了提高自身的能力外，学会一门实用技术是很必要的。

30岁出头的胡女士是乡里一个普通的外出打工妹，短短半年时间成了养殖黄粉虫的致富能手。

胡女士原本是在深圳从事打工的，但打工的道路仍改变不了她贫穷落后的境地，这深深地刺痛了她，便总想找一个能让自己富得更快的门路。于是，她便萌生了回乡创业的念头。工作之余，她十分注意搜集创业信息，浏览报刊，收听收看广播电视，等等。一次偶然的机会，她在中央电视台第七套《致富经》栏目上，看到养殖黄粉虫的信息。经多方咨询，得知此信息是从《农业知识》、《科学养殖》杂志转播的。胡女士通过杂志社，联系到专门从事黄粉虫研究的大学昆虫研究所所长刘教授，与刘教授进行了多次长谈，使她深深地认识到：黄粉虫可以充分利用农作物秸秆、瓜果菜等有机废弃物，开辟新的蛋白质来源，虫粪既能喂猪养鸡还能作高效优质生物有机肥。同时，黄粉虫养殖技术成熟，需求量大，发展前景广阔。于是，她毅然做出决定，辞掉深圳高薪工作，回家养殖黄粉虫。

胡女士回到家里与父母商量此事，但令她万万没有想到的是父母极力反对，村民们也是“另眼”相看，认为她是个十足的“傻子”。但幸



第一章

有知识的女人最能赚钱

NuRenMeiXueLi
ZhaoYangZhuanDaQian

运的是，她的叔叔对她的想法产生了浓厚的兴趣，并相信胡女士对信息的决策和分析。于是，商量后，第二天就到泰安刘教授那里又进行了详细的咨询，并买回了种虫和饲料发酵剂。胡女士利用当地闲置的粮库作为养殖场房，制作了饲养盒和养殖架，购买了秸秆粉、玉米面、麸皮、豆粕等饲料，一个小型的黄粉虫养殖基地就此诞生了。她的创业之路也就随着这些黄粉虫的成长一天天做大做强起来。

也许正是黄粉虫极高的经济价值和极大的发展潜力，第一批成虫就以较高的价格售出，赚了独立创业的第一笔钱。经过几个月的精心喂养，现已发展到养殖加工面积300平方米，拥有几千个养殖盒，每月可提供商品虫5000多千克，虫粪7~8吨，直接效益5万元以上。

从初期创业的成功，坚定了她从事特种养殖的信心和决心。今后，她准备以黄粉虫养殖为基础，上马以虫粪为饲料的猪、鸡养殖项目，开展以黄粉虫为饲料的蝎子、壁虎等特种养殖项目，追求循环经济利用的美好前景。

短短半年时间，胡女士从打工妹转变成民营企业的老板。

胡女士为打工仔走出了一条成功之路：在打工的同时谋划将来，学习新技术，提高自身素质，注意搜集创业信息，实现成功的飞跃。

无独有偶，下面这位农村打工妹也是通过实用技术来创富的，不过她的技术是“偷学”的。

李小姐，一个具有初中文化的朴实山区农民。1990年，怀揣着山区农民对美好生活的向往和对致富的渴望踏上了南下打工之路。初到广东，她干过保姆、进过工厂。每天起早贪黑，早出晚归，只盼多挣点钱回家帮助改善一下家里贫困的生活。打工两年，由于不懂技术，文化又低，她不知干过多少最苦的活，辛勤的汗水还是未换来丰厚的回报。1992年，她带着深深的遗憾和一肚子的委屈回到了家乡。回到家乡后，她回想近4年来的打工生活，再看看自己贫困的生活依然如故，她百思不得其解。难道咱就真的没有出路了吗，她不知道多少次这样问过自己……不解终归不解，日子还是要过的。她用自己打工的