

大行励志丛书之 I

一本激动人心的
青少年梦想励志读物



激励中学生 成就一生大业的 杰出华人

JILI ZHONGXUESHENG CHENGJIUYISHENGDAYE DE JIECHUHUAREN

精选同类图书中对现今的中学生最有激励意义的杰出人物全新叙写，本书特别增加了同类图书极少写到的许多杰出人物，深情叙写贝聿宁、丁肇中、李嘉诚、关颖珊、陈省身、郭台铭、靳羽西……等杰出华人的成长和成功故事，每篇9000字左右，以引人入胜的故事情节、灵动激越的青春文笔，深入发掘他（她）们最超卓的品质，精辟探寻他（她）们最核心的成就动因，必能激励当代中学生速速成长，早日添列非凡人物的行列！



主编：严雪芹 文韬（北京大学文学博士）

中国商业出版社

大行励志丛书之①

激励中学生

成就一生大业的

杰出华人



JILI ZHONGXUESHENG CHENGJIUYISHENGDAYE DE JIECHUHUAREN

主编：严雪芹 文韬(北京大学文学博士)
编著：陈晓栋 甘元利 薛立新 张志强 等

中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

激励中学生成就一生大业的杰出华人 / 严雪芹 主编.

北京: 中国商业出版社, 2008.9

(大行励志丛书)

ISBN 978 - 7 - 5044 - 6237 - 4

I. 激… II. 严… III. 华人: 名人 - 生平事迹 - 世界 - 青少年读物 IV. K828.8-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2008)第 117500 号

责任编辑: 陈鹰翔

(永远渴望好稿: shengying108@sohu.com)

激励中学生成就一生大业的杰出华人

出版 / 中国商业出版社出版发行

地址 / 北京市宣武区报国寺 1 号

邮编 / 100053

发行 / 新华书店总店北京发行所经销

印刷 / 北京联华印刷厂

开本 / 787 × 1096 毫米 1/16

印张 / 18.75

字数 / 240 千字

版次 / 2009 年 1 月第 1 版 2009 年 1 月第 1 次印刷

定价 / 29.80 元

(著作版权所有, 本书图文非经同意不得转载。如有印装质量问题可更换。联系电话: 010-60294813。)...
本书图片由中国新闻图片社提供, 也参考使用了部分其他的图片和文字, 由于稿源不详, 无法与著作权人一一取得联系, 未能及时支付稿酬, 在此表示由衷的歉意。请著作权人见到此声明后尽快与本书责编联系并领取相关稿酬。

李嘉诚：两岸三地白手起家善行无数的“华人首富” / 1

14岁时父亲不幸去世，刚上几个月中学从此失学，并在茶堂当跑堂依然辞职，到一家塑胶厂当推销员，20岁开办塑胶厂，差点破产自杀委身打工偷学生产技术，30岁成为香港妇孺皆知的“塑胶花大王”瞄准时机投资地产，又进军旅游业、电信业，终成香港首席大富豪捐款逾70亿港元，为华人树立了一个自强、孝顺、淡泊、感恩的楷模
相关链接：李嘉诚长子李泽钜、李嘉诚幼子李泽楷

崔琦：第六位荣膺诺贝尔科学奖的杰出华人 / 12

家规严格，母亲身体力行，十一二岁辍学，成扫盲班“小先生”进入奥古斯塔纳学院，只有他一名华裔学生，晚上常常学习到很晚在实验室时常连续工作24小时，终于发现“分数量子霍尔效应”荣膺1998年度诺贝尔物理学奖，激励在唐人街端盘子的中国留学生视物理实验为游戏，“哪怕是很微小的发现，也会享受到无穷的乐趣”

贝聿铭：美国历史上前所未有的最优秀的建筑家 / 23

产生了学习建筑的理想，从纯学术象牙之塔进入实际建筑领域肯尼迪图书馆震惊美国建筑界，卢浮宫前玻璃金字塔赢得世界声誉香山饭店：将现代建筑艺术与中国传统建筑特色相结合的经典之作巧让100米高的香港中国银行大厦力压英国汇丰银行大楼梦幻般的日本美秀美术馆的构想，确实是匠心独运，让人叹为观止赢得“建筑界诺贝尔奖”普利策建筑奖，成世界一代著名建筑大师
相关链接：贝聿铭建筑作品年谱表

陈士骏：20多岁成网络视频全球霸业的亿万富翁 / 36

朋友劝他接受安稳的工作，但他在一次朋友聚会中觅到创业机会在车库中几台计算机、一张信用卡创业，认识到为消费者服务的力量打败美国三大电视网，成为全球收视用户最高的影片分享网站Google以16.5亿美元购并YouTube，他从穷小子变成了亿万富翁创造出连Google都向往的影响力，下一步设想是开发手机移动视频
相关链接：《福布斯》2008年“25位知名美籍华人”

关颖珊：从“冰上女皇”到美国首位公共外交特使 / 47

8岁时坐在电视机前观看冬奥会下决心成为冠军，15岁果然如愿内心里是一头老虎，但两届奥运会，两次将快要到手的金牌拱手让出九次获得全美花样滑冰锦标赛冠军，都灵冬奥会遗憾因伤退赛

成为首位美国公共外交特使,出席了北京奥运会闭幕式及交流活动
她珍视自己中国人的血统,更把这作为自己生命的一部分
相关链接:关颖珊档案 / 运动成绩

陈省身:华人中惟一获沃尔夫奖“微分几何之父” / 60

15岁考入南开大学,世界级几何大师嘉当发现了他的非凡才华
在普林斯顿的论文研究,使其成国际微分几何界无可争辩的领袖
希望中国数学能跻身世界领导地位,创办南开数学研究所,是金庸迷
九旬高龄仍研究6维球的世纪难题,被公认当代最伟大的几何学家

郭台铭:从15人的亏损工厂走出的台湾科技首富 / 71

借了20万资本开设鸿海工业有限公司,制造黑白电视机选台的按钮
抵抗其他的诱惑,毫不犹豫把第一笔资金打造自己的塑胶模具厂
不惜重金进口国外先进设备,开发电脑连接线,正式进入PC产业
到美国谈生意,每天只吃一顿饭,以非凡诚意争取到康柏的大单生意
富士康成为“代工之王”,不仅让日本人又恨又怕,也让美国公司沮丧
成为台湾科技首富全球第198位,永不知疲倦,捐出九成财产做公益

李安:首位荣膺奥斯卡最佳导演奖的华人导演 / 84

两次高考落榜,做了一个让父亲十分愤怒的决定:学习戏剧电影
6年时间在家里做饭带孩子,唉声叹气地不停写剧本,坚持不改行
成功完成“父亲三部曲”,终于赚到钱并跃入世界知名导演行列
进军好莱坞,连续拍摄3部纯美国题材的影片,成为好莱坞A级导演
2000年,一部《卧虎藏龙》红遍大江南北,横扫世界各影展奖项
《断臂山》一举夺取奥斯卡最佳导演奖,成首位获此殊荣的华人导演

张茵:世界造纸大王最富有的女性白手起家者 / 96

3万元只身到香港闯荡赢得第一桶金,受黑社会恐吓毅然前行
到美国开始新的创业,很快就发展成为美国废纸回收的龙头企业
缔造世界第八的造纸巨头,其雄才大略在中国女企业家中无出其右
长远的战略眼光和坚定的执行决心,不言放弃、不断进取的创业精神
作为女性首次上胡润百富榜登顶榜首,完成“不可能完成的任务”
面对“血汗工厂”的片面指责,不断改进管理继续脚下的路

田长霖:美国历史上第一位华裔及亚裔大学校长 / 110

借钱赴美留学,被白人教授瞧不起叫着“中国佬”,发誓努力攻读

有时只啃面包或吃白米饭,埋头苦读,只花 20 个月就取得博士头衔
 不经意成熟辐射研究专家,33 岁升正教授,次年担任系主任
 在 258 位候选人中,田长霖被定为伯克利加州大学第七任校长
 关爱学生,媒体赞扬他是少数几位为平权政策而战的“英雄”
 卸任校长一职,人们对他的尊敬与感激之情在校史上绝无仅有

霍英东:出身贫苦捐献最多的一代香江创业传奇 / 123

“我出生时贫穷,但是我不可能一辈子都贫穷!”多么霸气与坚韧
 100 港元起家,在地产界大展雄图,30 多岁跻身香港超级富豪之列
 明智退出房地产业,率先进入内地,以大手笔兴建著名的白天鹅宾馆
 慷慨回报社会,为北京申奥出钱出力,成全港捐献最多的大慈善家
 “我从来没有负过任何人!从来不担心被绑架!”一生问心无愧

丁肇中:发现 J 粒子高能物理前沿阵地的诺奖得主 / 133

认为“最浪费不起的是时间”,从念大学到博士到搞科研仅用了 6 年
 在物理学界一片反对声中,坚持实验挑战常识,终于发现“J 粒子”
 被授予 1976 年度诺贝尔物理学奖,在颁奖典礼中坚持用中文演讲
 为中国培养高能物理实验人才,指导建成北京正负电子对撞机
 奋战在高能物理研究最前线,利用实验寻找反物质和探索宇宙成因
 相关链接:丁肇中名言 / 世界最大对撞机开撞 民众担忧吞噬地球 /

世界最大计算机网格启动处理强子对撞机数据

何鸿燊:10 港元起家的澳门首富东南亚赌王 / 147

由锦衣玉食的富家少爷变成人见人欺的穷小子,发誓要争一口气
 带 10 港元闯荡澳门,22 岁成港澳最年轻的大富豪,进军香港地产界
 从未下过赌场却在偶然中涉足澳门赌业,发誓撤下叶汉成赌王
 赌牌竞标成功,步步逼退赌王叶汉,再也没有第二个人能望其项背
 纳税不断增多,财富不断增多,2005 年居于全球华人富豪榜第 6 位
 捐助慈善事业无数,斥巨资买回珍贵国宝捐赠给国家博物馆

赵小兰:美国建国 200 多年来首位华裔政府部长 / 159

移民美国,上三年级,甚至连“HELLO”也不会说,终考入哈佛大学
 从 5.5 万人中脱颖而出成白宫实习生,后出任联邦海事委员会主席
 担任交通部副部长,被誉为“化解危机的能手”,挽救了联合基金会
 放弃年收入达 7 位数工作,成美国建国 220 多年来第一位华裔部长
 在政治方面取得了辉煌硕果,为促进中美合作不断努力

林梧桐：白手闯南洋的马来西亚“游乐赌王” / 169

16岁时以2元为本钱卖种子，19岁时只身来到马来西亚闯天下，种过菜，做过茶叶、万金油等小生意，铁矿业成为发家的第一桶金，冒险完成中标工程，异想天开打造高原别墅，不顾几乎所有朋友反对，先后6次差点丢命也未退出，云顶终成一个享誉国际的旅游名胜，再次顶住怀疑进军油轮业，终成全球第三大油轮公司功成身退，马来西亚最成功和最具代表性的企业家之一，为马带来无比的荣耀。

叶焕荣：首位跻身英国千名富翁榜的华人老板 / 179

到英国做洗杯工，终成欧洲远东及亚洲食品出入口代理商行当老板，一手抓用钱，一手抓用人，把荣业行引为英国华人超市的业界翘楚，处事十分低调，却十分热衷各种公益慈善活动，慷慨资助华裔学生，四个孩子被送回中国学习一年中文，荣业行成了一个华人商业中心。

赵无极：穿梭中西文化空间的当世顶级艺术大师 / 187

少年张狂差点被学校除名，对描摹画谱厌烦，倾向于印象派的作品，比邻已届八旬的毕加索的画室，非凡才华引起了毕加索的关注，整整两年，他的画一张也卖不出，却不肯轻易放弃自己的艺术追求，富有东方内涵的油画震撼了世界画坛，抒情抽象画派声名如日中天，为东西方文化架起沟通桥梁，几次创下中国油画界拍卖的世界记录。

陈永栽：创造从贫穷到富有神话的菲律宾首富 / 198

生活艰苦超出一般人想像，被烟厂辞退，临走放下豪语办更大的烟厂，从挫折和天灾中奋起，终成“烟酒大王”实现了当年那句豪语，进军房地产，总产值已超250亿港元，成香港第二大非上市地产公司，总资产近100亿美元，在世界华人企业家中名列第9位，广行布施，对中国古典名著爱好一生，在菲律宾长期大力弘扬中华文化。

陶哲轩：澳籍华裔神童成长为世界顶级数学大师 / 207

他在量身定做的天才儿童教育计划中傲然成长起来，9岁到10岁时就跟大学生一起学习大学数学和物理课程，13岁获奥数金牌，记录至今无人打破，但不是为获奖去拼命做数学题，24岁成洛杉矶分校正教授，31岁荣膺“数学界的诺贝尔奖”菲尔兹奖，喜欢合作攻克数学难题，他被看作世界上最强大的“数学智囊”，当他出入于数学楼的大厅时，看起来就像他带的研究生，一步登天证明了困惑数学家几百年的“存在任意长的素数等差数列”。

当选美国著名的《大众科学》杂志评出的第五届年度十大“科学才子”

相关链接:数学界的诺贝尔奖——菲尔兹奖 / 艾伦·沃特曼奖 / 哥德巴赫猜想

谭盾:首位荣膺奥斯卡最佳音乐奖的华人音乐家 / 221

违背家人学医的愿望,考入中央音乐学院,以探索音乐先锋著称
不断尝试,从一介“农民音乐家”变成扬名国际的作曲家

在音乐上的奇想层出不穷,2001年赢得奥斯卡最佳原创音乐金像奖
新歌剧《秦始皇》在纽约创造了几个第一,与朗朗再在美国掀起狂潮
担任2008年奥运会开幕式导演组音乐策划,成功传达了“中国精神”

相关链接:谭盾主要作品

王永庆:世界最著名的三大华人财富偶像之一 / 231

不管刮风下雨白天黑夜,他随叫随到送米,生意很快成为佼佼者
被“骗”到塑胶行业,在困境中突围,登上《福布斯》全球顶级富人榜
被尊称为“经营之神”,财富让人望尘莫及,刻苦也几乎无人能及
一条毛巾用了20多年,在台湾投入慈善公益活动接近90亿人民币
身价68亿美元,交棒下一代,在美视察工作不幸去世留下辉煌传奇

相关链接:王永庆创业语录 / 王永庆成功秘诀

张民觉:三次获诺贝尔奖提名的“试管婴儿之父” / 243

在清华探索老鼠组织染色简易法,偶然改选动物生殖学赴英留学
被视为体外授精的先驱和权威,直接导致了“试管婴儿”的诞生
成为口服避孕药发明者,曾3次被提名为诺贝尔奖候选人
从没有忘记自己是炎黄子孙,为祖国捐款捐书培养人才,节俭一生

陈香梅:第一个走进白宫的华裔“中美民间大使” / 253

名门闺秀,在逃难中尝够风餐露宿和蚊叮虱咬之苦,拒绝去美国学习
成为中央社第一位女记者,与“飞虎将军”陈纳德造就一段惊世良缘
受肯尼迪总统委任到白宫工作,成为第一个进入白宫的华裔
相继8位总统都派给她一份有职无薪的工作,这是至高无上的荣誉
令基辛格十分妒忌,邓小平和她的舅舅廖承志陪她吃年夜饭

郑裕彤:从金铺杂工到“珠宝大王”的超级富豪 / 263

在金铺从杂役干起,每天扫地、擦灰尘、洗厕所,未满3年荣升掌管
让员工好,自己好,大家都好,是其做生意原则,业绩一倍一倍地翻
大胆而巧妙拥有钻石经营牌照,被誉为“珠宝大王”,积累下亿万财富

进军地产业,大手笔投资,被外界冠以“鲨胆彤”称号,成世界级富豪
60年勤奋进取,在教育和医疗捐赠数亿,人称“彤哥”好有人情味

靳羽西:矢志将中国女性美传给世界的美丽使者 / 273

16岁闯荡美国,勇敢参加选美大赛,以“要做就做得最好”为座右铭
破例受中央台邀请制作电视系列片《世界各地》,破例播出广告
为了中国的事业放弃了婚姻,中国政府特别为她发行了一枚邮票
专为亚洲女性设计,羽西化妆品大获成功,成为中国新形象的典范
致力于沟通东西方文化,希拉里亲自为她做中餐,提出女性美新观念
认为魅力的源泉不在财富和容貌而在有善心,多年热衷于慈善事业
相关链接:羽西品牌成功策略

20世纪40年代做学徒,50年代艰苦创业,60年代崛起于地产界,70年代开创华资财团吞并外资财团之先河,80年代成为入主香港英资财团的第一位华人,90年代集团上市规模为华人之首。李嘉诚以顽强的意志,不屈不挠的拼搏精神,度过了创业中一个又一个激流险滩,创造了辉煌的成就。

美国《华尔街邮报》曾赞扬李嘉诚是“华人中真正的男子汉”。1992年4月,李嘉诚获北京大学名誉博士学位。2006年,《亚元杂志》以金融市场直接影响力、策略投资能力、影响各国经济发展与个人领袖特质,以及所处产业重要性作为评量依据,评出“亚洲100大最具影响力人物”,李嘉诚高居第一名。李嘉诚以188亿美元的资产排名2006年福布斯“全球富豪榜”第10位,成为两岸三地最为“富有”的富翁。2006年9月,李嘉诚以77亿港元捐款名列广东省“粤港澳捐资公益事业先驱人物”榜首……2008年全球华企及富豪排行,李嘉诚以1794亿元再次夺冠,他本人也荣列世界富豪榜第10位,成为有史以来华人最杰出的企业家之一!

14岁时父亲不幸去世,刚上几个月中学从此失学,并在茶楼当跑堂

1928年7月29日,李嘉诚出生于广东省潮州市。李嘉诚的祖先原为中原人士,因灾荒而南迁至福建莆田。后又因战火连绵不断而由世祖李明山带领全家迁至粤东潮州府海阳县,定居于潮州城内北门面线巷。从此李氏家庭同大批因战乱而南迁的中原人一起成了潮州各部落、各家族中的一支。

李氏家庭可以说是书香世家。李嘉诚的曾祖父李鹏万曾经是清朝每12年选拔一次的文官八贡之一,一时传为佳话。李氏祖居门前用于插贡旗的碑座,就是历史的见证。因其家族人士治学风气甚浓,知书识礼,学问渊博,在乡村之中颇有名望,颇受村民尊重,故地位极高。父亲李云经也受过很好的教育,以教书为职业。

李嘉诚3岁时,祖父就去世了,从此家里的经济条件越来越差,生活越来越困难。父亲几次被迫丢下教鞭,到南洋去做生意,然而都没赚到钱,最后还是回到家乡来教书,艰难地维持着一家人的生活。李嘉诚放学后,常常到码头边去捡煤屑。父亲生了病,也没有钱去医院,还要坚持工作,有时候一边批改学生的作业,一边大口大口地吐血,使小嘉诚深感心痛。

李嘉诚从小就受到家庭文化环境的熏陶,3岁就开始读唐诗,到小学毕业时,

已经能读《红楼梦》、《老残游记》、《资治通鉴》了。大凡有志之人，无论年长年幼，只要心里一旦有了宏大的目标，就会有永不枯竭的动力和永不气馁的行动。所以李嘉诚一有时间就躲在小书房里，如痴如醉地看书，海阔天空地去考虑问题。即使有很多书他不能看懂或似懂非懂，但他仍能凭他的天赋和聪颖努力去领悟。在书房的小小天地里，李嘉诚常常做着状元及第、衣锦还乡的好梦，他对那些精忠报国的有识之士敬佩不已。

然而美丽与祥和却是暂时的。1939年6月，日本帝国主义的铁蹄开始践踏这片宁静的土地。整日整夜，日本的飞机对潮州地区狂轰滥炸，宁和而美丽的潮州城成了一片废墟。李氏一家冒着随时可能被杀的危险，躲着不时而来的流弹，爬过一道道封锁线，他们先后在汕头、惠阳、广州等地流浪，经常露宿车站。父母和小嘉诚都不得不到大街上卖香烟、糖果、针线挣点钱，忍饥挨饿过日子，最后一家人历尽千辛万苦，辗转到了香港。一家人寄居在舅父庄静庵的家里。可是祸不单行，这时候李嘉诚的父亲李云经积劳成疾，终于病倒在床。身为长子的李嘉诚一边照顾父亲，一边拼命地温习功课。他知道父亲是给累病的，因此，他希望通过自己的努力，以取得好成绩，让生病的父亲能获得一份精神上的慰藉。

为了给父亲治病，李嘉诚一家的生活过得相当清贫。两顿稀粥，再加上母亲去集贸市场收集的菜叶子便是一天的“美食”。全家惟一的希望都寄托在李嘉诚的父亲身上，希望他能尽快把病养好，让全家能度过这一难关。父亲没能熬过那年冬天，还不到40岁就离开了人世。

作为长子，李嘉诚从此不得不眼含热泪，无奈地结束刚上了几个月的中学学业出来打工，以维持一家人的生活，用他稚嫩的肩膀，毅然挑起赡养慈母、抚育弟妹的重担！

在那兵荒马乱的年月，到处都是失业的人，李家寡母孤儿，就更难找到工作了。李嘉诚先在舅父庄静庵的中南钟表公司当泡茶扫地的小学徒，小嘉诚开始在茶馆里当烫茶的跑堂。

14岁的小嘉诚，从此开始了顽强拼搏的人生旅程。

在茶楼的日子充满了艰辛，茶楼天不亮就要开门，到午夜还不能休息。每天要工作十几个小时，这对一个未成年的孩子来说，实在是一种煎熬。有一次，因为太疲倦了，他一不小心把一壶开水洒在地上，溅湿了客人的衣裤，因为这件事他差点被开除。小嘉诚也因为委屈而灰心过，但是一想到自己的母亲和弟弟妹妹，想到父亲告诫，他又重新鼓起了与命运斗争的勇气！

几十年以后，当李嘉诚成为香港头号大富豪后，他还经常感慨地说：“父亲曾多次告诫我，要作男子汉，就要‘失意不能灰心，得意不能忘形’；做顶天立地的男子汉，第一是要能吃苦，第二是要会吃苦。”



年轻气盛、志向高远的李嘉诚

李嘉诚在茶楼里工作了两年。他对这段生活从来没后悔过。他说,茶楼是三教九流聚会的地方,各种各样的人、各种各样的事,都能看到听到。或许这座茶楼在无意中成为了小嘉诚认识社会的大学堂,也使他锻炼出一身察言观色的好本领。

毅然辞职,到一家塑胶厂当推销员,20岁开办塑胶厂,差点破产自杀

贫困的生活使李嘉诚过早地成熟了,他认识到了在茶楼工作不过是权宜之计。辛苦而困难的3年过去了,当年那个14岁的少年已经长成精瘦但结实、英气十足的小伙子了。17岁那年,李嘉诚毅然从茶楼辞职了,他到一家塑胶厂当上了推销员,开始了香港人称之为“行街仔”的推销生涯。

当今世界很多杰出的企业家都从事过推销工作。推销是一门十分复杂而且不容易学会的工作。推销员,被很多人称作“成为富豪的必由之路”,但也被认为是“天下最复杂的职业”!李嘉诚酷爱读书,每天白天工作之后,晚上他还要买些旧书来自学,学完的旧书再拿到旧书店去卖,再用卖掉的钱买“新”的旧书。这样既学到了知识,又节省了很多钱。

最初,李嘉诚向客户推销产品之前,心情总是十分紧张。于是他就在出门前或者路上把要说的话想好,反复练习,从而成功地克服了紧张的心理。渐渐地,李嘉诚发现自己不仅推销有术,而且大有潜力。他那与生俱来的观察能力和分析能力十分适合于做推销员。他总是能凭着直觉看出客户是什么类型的人物,并且能马上了解客户的心理和性格,从而定好相应的推销策略。这也与他经过茶楼3年的生活磨砺分不开。

有一次,他推销一种塑料洒水器,走了几家办公室都没有人要,他灵机一动,对办公室的人说,洒水器可能出了点问题,想借人家的水管试一下,于是乘机在办公室里表演起洒水来,结果引起了人们的兴趣,一次就卖掉了十几个。勤奋的李嘉诚把香港划分成很多区域,把每个区域的居民生活情况和市场情况都记下来,这样就知道什么产品该到什么地方去推销。

李嘉诚认为,在从事推销工作的时候,必须充满自信,而且要熟悉所推销的产品,尽最大努力,设法让客户感到你的产品是廉价而且优秀的。很快,李嘉诚成了全公司的佼佼者。但李嘉诚从来不喜欢高谈阔论,他认为从事推销工作,重要的有两点:一是勤劳,二是创新。

走南闯北的推销生涯,不仅初步形成了李嘉诚的商业头脑,丰富了他的商业知识,而且也使李嘉诚结识了很多好朋友,教会了他各种各样的社会知识。同时,在推销过程中,也使他学会了宽厚待人、诚实处世的做人哲学,为他日后事业的发展,打下了良好的基础。



李嘉诚在内地建逾百间建筑未留名

李嘉诚 2006 年 8 月 24 日在新闻发布会上透露,在内地兴建逾百间建筑物,没有一间是使用他的名字命名的。他表示至少将个人财产的 1/3 注入基金会。根据福布斯的调查,2006 年,李嘉诚的财产有高达 1400 多亿元,如按此计算,即“李嘉诚基金会”将可获约 500 亿元。会上,他呼吁记者为基金会做义工,他说,现时内地已有 10 万名义工,不收取酬劳,因为“人间有情”。

短短一年时间以后,李嘉诚推销商品的数量超过了厂里那些老推销员,年仅 18 岁就被提升为该厂的业务经理,两年后又提升为这家塑胶带制造公司的总经理!

李嘉诚的商业才能开始得到更大的发挥,他通过报刊了解国外市场的变化,通过茶馆和娱乐场所掌握本地的行情,心中有数,指挥有方,他手下的推销员都能根据他的指导完成任务。而李嘉诚也因此熟悉了塑胶行业生产经营的全过程,并且开阔了视野,增加了交往,提高了管理能力。

在这里锻炼 3 年以后,李嘉诚坚决地辞职了,他要谋划开办自己的塑胶厂!

20 岁的李嘉诚认为自己已看清了形势,做好了准备,他要放手大干一番了。

李嘉诚用自己几年来积蓄的 7000 港元白手起家,又向朋友借了些钱,在维多利亚港附近的一条小溪旁,租下了一间灰暗的小厂房,买下了一台老掉牙的

压塑机,办起了“长江塑胶厂”。

和许多初创的企业一样,李嘉诚很快感受到了市场的变化莫测。由于机器老旧,生产的产品并没有优势,而更多企业对这一行业的介入使市场份额急剧萎缩,李嘉诚的工厂几乎到了破产的边缘!

据说,李嘉诚有一天晚上围着工厂转了大半夜,几次向河边走去,但终于又走了回来。他没有自杀。第二天,他又找来一个经销商,希望这个人能支持他渡过难关。可是那个经销商边看边摇头,围着厂子转了一圈,在河边撒了一泡尿,走了!

朋友们都劝李嘉诚:算了,干脆把厂子卖掉,还了债,自己到别人的厂里去做工;凭他的能力,一定能得到老板的赏识,待遇不会差的。

李嘉诚不愿意这样做。

只有在困境中不屈服的人,才有成功的可能!

他冷静地总结自己失败的原因,主要是操之过急,生产与销售配合得不好。他果断地收缩生产,把得力的工人派出去搞推销。他自己也背着产品跑遍了香港,拜访了上百个代理商。长江厂的产品毕竟质量好,很快就得到了几个代理商的支持,他们预付了一笔定金给李嘉诚,使他终于渡过了这个难关。

这时候,李嘉诚又发现,香港各大商店几乎都没有塑胶花卖。香港人是喜欢摆设的,应该会喜欢逼真、漂亮又便宜的塑胶花;而塑胶花的生产技术要求并不高。他毅然决定,大量生产各种各样的塑胶花。果然,塑胶花很快进入了千家万户,也为李嘉诚带来了可观的收入。

委身打工偷学生产技术,30岁成为香港妇孺皆知的“塑胶花大王”

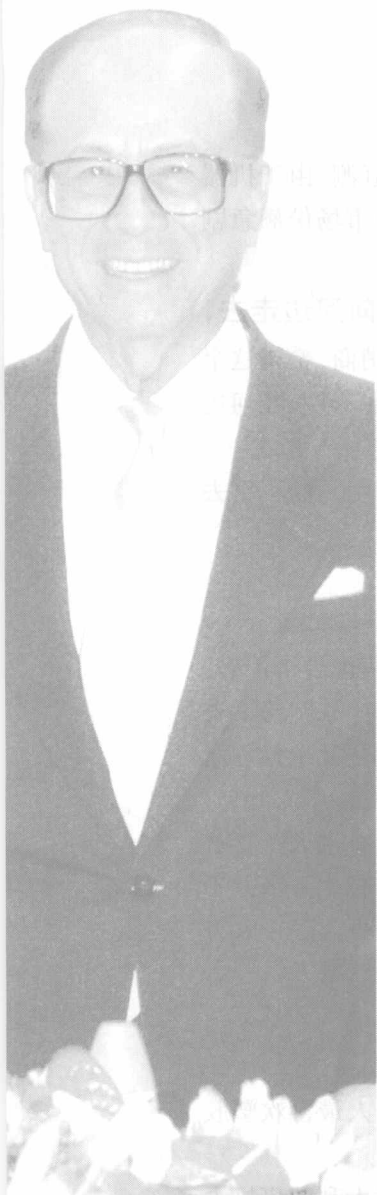
一次偶然机会,李嘉诚从采购的外国商人口中得知,欧洲人最喜欢塑胶花。这对李嘉诚来说是一个黄金般的信息!

1957年春天,李嘉诚揣着强烈的希冀和求知欲,登上飞往意大利的班机去考察。

他在一间小旅社安下身,就迫不及待地去寻访那家在世界上开风气之先的塑胶公司的地址。经过两天的奔波,李嘉诚风尘仆仆来到该公司门口,但忽然想起自己不可冒失,就戛然而步。

他素知厂家对新产品技术的保守与戒备。也许应该名正言顺购买技术专利,然而,一来,长江厂小本经营,绝对付不起昂贵的专利费;二来,厂家绝不会轻易出卖专利,它往往要在充分占领市场,赚得盘满钵满,直到准备淘汰这项技术时方肯出手。

情急之中,李嘉诚想到一个绝妙的办法。这家公司的塑胶厂招聘工人,他去



报了名,很快就被录用。他被派往车间做打杂的工人。李嘉诚只有旅游签证,按规定,持有这种签证的人是不能够打工的,老板给李嘉诚的工薪不及同类工人的一半,他知道这位亚裔劳工非法打工,不敢控告他。

李嘉诚负责清除废品废料,他能够推着小车在厂区各个工段来回走动,双眼却恨不得把整个生产流程吞下去。李嘉诚收工后,急忙赶回旅店,把观察到的一切记录在笔记本上。

很快,他对整个生产流程都熟悉了。可是,属于保密的技术环节还是不得而知。假日,李嘉诚邀请数位新结识的朋友,到城里的中国餐馆吃饭,这些朋友都是某一工序的技术工人。李嘉诚用英语向他们请教有关技术,佯称他打算到其他的厂应聘技术工人。李嘉诚通过眼观耳听,大致悟出塑胶花制作配色的技术要领。

李嘉诚满载而归。随机到达的,还有几大箱塑胶花样品和资料。临行前,塑胶花已推向市场,李嘉诚跑了好多家花店,了解销售情况。他发现绣球花最畅销,立即买下好些绣球花做样品。

李嘉诚回到长江塑胶厂不动声色地把几个部门负责人和技术骨干召集到办公室,他宣布,长江厂将以塑胶花为主攻方向,一定要使其成为本厂的拳头产品,使长江厂更上一层楼。

李嘉诚在香港快人一步研制出塑胶花,填补了香港市场的空白。按理说,物以稀为贵,卖高价在情理之中。但是李嘉诚明察秋毫,他认为塑胶花工艺并不复杂,因此,长江厂的塑胶花一面市,其他塑胶厂势必会在极短时间内跟着模仿上市,倒不如在人无我有、独家推出的极短的第一时间,以适中的价位迅速抢占香港的所有塑胶花市场,一举打出长江厂的旗号,掀起新的消费热潮。卖得快,必产得多,以销促产,比居奇为贵更符合商界的游戏规则。这样,即使效颦者风涌,长江厂也早已站稳了脚跟,长江厂的塑胶花也深深植入了消费者心中。

李嘉诚走物美价廉的销售路线,大部分经销商都非常爽快地按李嘉诚的报价签订供销合约。有的为了买断权益,主动提出预付 50% 订金。

李嘉诚掀起了香港消费新潮流,长江塑胶厂由默默无闻的小厂一下子蜚声香港塑胶业界!

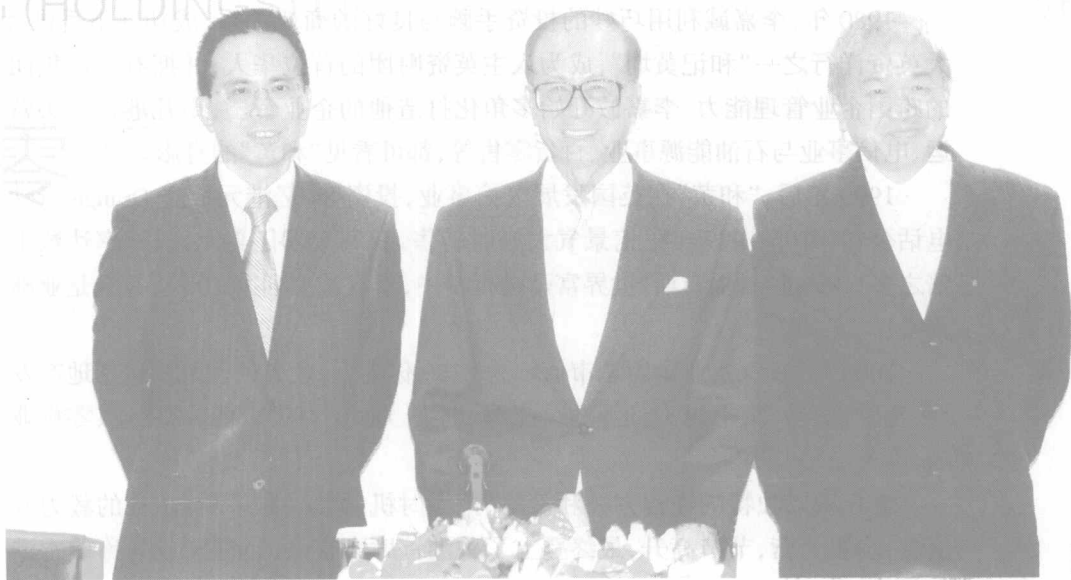
果不出所料,很快,香港冒出数家塑胶花专业厂。长江厂只是先行一步,等待它的,将是与同业的公平而无情的竞争。大家都在抢占市场,而长江厂的现有规模,无法保证长江品牌在同业的龙头地位。

李嘉诚到亲友中集资招股,筹集的资金用于租赁厂房和添置设备。他赴意大利考察塑胶花,同时对欧洲的企业结构和管理方式抱有浓厚的兴趣。他深知私营企业财力单薄,发展缓慢。他看好股份制企业,他决定分两步走。第一步,组建合伙性的有限公司;第二步,发展到相当规模时,申请上市,成为公众性的有限公司。

1957年底,长江塑胶厂改名为长江工业有限公司。公司总部由新莆岗搬到北角,李嘉诚任董事长兼总经理。厂房分为两处,一处仍生产塑胶玩具,另一处生产塑胶花。李嘉诚把塑胶花作为重点产品。

塑胶花为李嘉诚带来数千万港元的盈利,长江厂成为世界最大的塑胶花生产厂家,李嘉诚从一个茶楼跑堂成为千万富翁,只不过用了10年多的时间!

长江实业集团有限公司 2006 年 8 月 24 日在香港发布上半年业绩公告,截至 6 月底止,半年业绩录得纯利 122.15 亿港元,较去年同期 91.68 亿港元增长 33%;每股盈利 5.27 港元,中期息由 42 仙增至 46 仙。图为李嘉诚与长实董事总经理李泽钊(左)和和记黄埔公司的董事总经理霍建宁参加发布会。



30 岁的李嘉诚,已经成了香港妇孺皆知的“塑胶花大王”,不仅蜚声全港,还为世界的塑胶同行所侧目!

瞄准时机投资地产,又进军旅游业、电信业,终成香港首席大富豪

自 20 世纪 50 年代末期,世界经济开始复苏,世界各国冒险家、投机家纷纷涌入香港。由于经济和人口的迅速增长,香港土地资源很快出现了短缺的苗头,所以地价一直处于上升状态。李嘉诚和夫人经过反复商讨之后,毅然以 300 万港币的价格卖掉了长江塑胶厂,用这笔资本开始买进房地产。几年之中,房价果然暴涨,先走一步的李嘉诚一下子从千万富翁跨入了亿万富翁的行列!

1965 年香港发生严重金融危机,而后两年又发生反英暴动,使香港人心惶惶,纷纷抛售地产远走他乡;惟李嘉诚眼光独到,认为香港未来将成国际商业大都,不会久乱,因此,他筹资承接了许多资产。果真不到 3 年,暴乱平息经济回稳,港人回笼带动房市大涨,李嘉诚先前的布局顿时发酵,他从中获得了 200% 的高利润!到 1976 年,李嘉诚公司的净产值达到 5 个多亿,成为香港最大的华资房地产实业。

70 年代末,李嘉诚预见到旅游业将成为热门行业,一流的宾馆将会有很高的出租率,于是拿定主意,以迅雷不及掩耳之势,收买了拥有美国资本的永高有限公司的 56% 的股权,随后又收买了其他股东的股权。永高公司的主要产业是位于香港中区的有 800 个房间的希尔顿大饭店。李嘉诚接收饭店之后,正赶上香港旅游业有史以来的黄金时代,果然大赚一笔,为他下一步与英资集团竞争创造了条件。

1980 年,李嘉诚利用巧妙的投资手腕与良好的商业关系,成功并下香港 4 大英资洋行之一“和记黄埔”,成为入主英资财团的首位华人,并拥有了该集团的跨国企业管理能力。李嘉诚开始多角化打造他的企业帝国,举凡港口码头营运、电信事业与石油能源事业、百货零售等,都可看见“和黄”的身影。

1990 年后,“和黄”在英国发展电信事业,投资 84 亿港元成立 Orange 行动电话公司,并于 1999 年电信景气大好时转售,获利 215 亿美元,报酬率达数十倍之多!1999 年,《福布斯》世界富豪排行榜中,李嘉诚位列第 10 位,并且是亚洲首富!

2000 年,长江实业集团总市值约为 8120 亿港元。业务经营范围包括地产发展、金融、贸易、货柜码头、运输业、能源、电力、通讯、卫星广播、酒店业、零售业等。

李嘉诚以独特的经营方针和策略、把握时机的准确和果断、超凡的毅力和信念,步步为营,节节高升,最终登上了香港首席大富豪的宝座,成为称雄香港