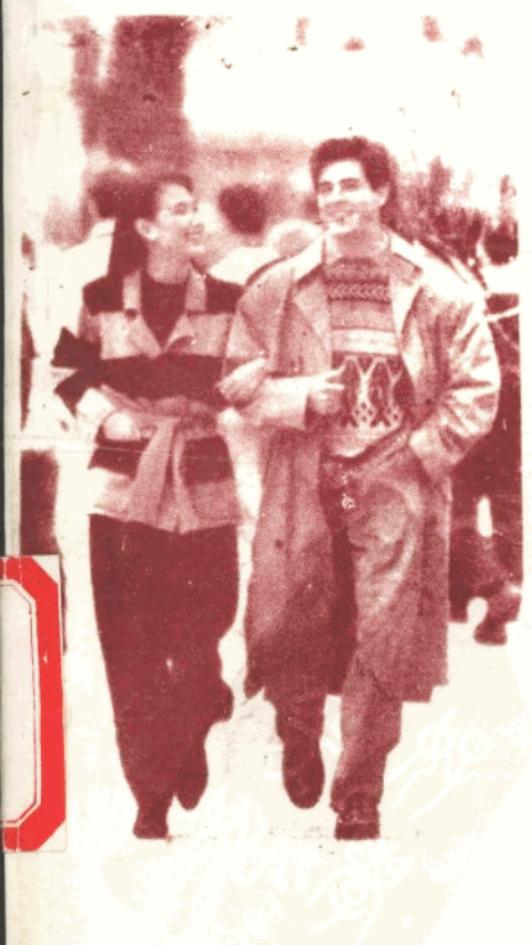


LING DAO ZHE ZHI YOU CONG SHU

# 社會交往和處事藝術



- 待人處事的法寶
- 社交成功的指南

● 主編：郭曉民 馮勝 陳秉容

中國經濟出版社

# 目 录

## 第一篇

一、正确处理人际关系	1
二、架起人际关系的桥梁	10
三、改善人际关系的秘诀	13

## 第二篇

一、用语要礼貌	16
二、坐与站的姿态	26
三、介绍的礼节	28
四、握手礼	30
五、迎客礼	31
六、待客礼	32
七、送客礼	34
八、做客礼	35
九、赴宴的礼节	37
十、吸烟的礼节	40
十一、饮酒的礼节	41

## 第三篇

一、走路须知	43
二、乘车须知	46
三、购物须知	48
四、使用名片须知	50
五、跳舞须知	52

六、旅游须知.....	53
七、送礼须知.....	55

#### 第四篇

一、取得社交成功的诀窍.....	58
二、交友结谊的艺术.....	60
三、应酬的艺术.....	68
四、最初交往的艺术.....	70
五、通信的艺术.....	73
六、打电话的艺术.....	78

#### 第五篇

一、提问的艺术.....	82
二、听话的艺术.....	85
三、答话的艺术.....	88
四、谈话的艺术.....	94
五、劝说的艺术.....	97
六、演说的艺术.....	101
七、幽默的艺术.....	119
八、开玩笑的艺术.....	124

#### 第六篇

一、夫妻交往.....	127
二、朋友交往.....	133
三、邻里交往.....	135
四、与上级交往.....	142
五、与下级交往.....	147
六、与同级交往.....	150
七、男女交往.....	153

八、同路人交往.....	155
九、同外国人交往.....	157
<b>第七篇</b>	
一、了解人、分析人的技巧.....	160
二、拒绝的艺术.....	162
三、避免偏见的艺术 .....	166
四、克服嫉妒的艺术.....	167
五、制怒的艺术.....	170
六、防止上当受骗的艺术.....	173
<b>第八篇</b>	
一、沟通的艺术.....	179
二、调解的艺术.....	191
三、奖励的艺术.....	197
四、批评的艺术.....	202
五、惩罚的艺术.....	207
<b>第九篇</b>	
一、搞好领导班子团结的方法和艺术.....	214
二、科学决策的方法.....	220
三、提高办事效率的方法.....	232
<b>附 录</b>	
一、公关人员必须具备良好的素质.....	244
二、新书简介.....	251
后记.....	255

# 第一篇

## 一、正确处理人际关系

人际关系，也叫人群关系，是人们在进行生产和建设、物质交往和精神交往过程中发生、发展和建立起来的人与人之间的关系。每个人生活在人群之中，都面临着一个如何建立和处理人际关系的问题。人际关系建立和处理得好坏，直接影响每个人的工作、学习和生产等诸方面，从大的方面讲，对人类的进步，社会的发展也会产生较大的影响，是社会文明程度的标志之一，对社会的发展起促进或延缓，阻碍作用。我们只有充分认识正确处理人际关系，掌握人际交往的基本原则和方法，才能正确认识和处理各种纷繁复杂的人际关系。

### 1. 正确处理人际关系的意义

正确处理人际关系具有重要意义，现简述以下几点。

①良好的人际关系，是促进个人身心健康的重要因素。

人际交往是人类社会活动的基本形式之一。通过人们之间的社会交往，人们可以获得适应生产、工作和生活的信息，受

到文明社会的熏陶，逐渐形成与社会相符合的行为方式。每个人都必定有一个或大或小的生活圈子，这个圈子里有家庭成员、亲朋好友、领导者和同事、同乡熟人等各种人际关系。一个人要生存、要生活、要工作、要学习就必然离不开人际关系。良好的人际关系，可以使人在学习上获得良师益友，互相切磋，开阔视野，启迪思维；在工作中产生活力、形成互补、配合默契、交流信息；在生活中联络感情，互相关心、互相帮助、互相激励，增强战胜生活中各种困难的信心和勇气。良好的人际关系有利于优化个人心理，克服人格障碍，预防心理挫折，减少心理疾病，促进身心健康；良好的人际关系，可以减少“分力”，产生“合力”，减少“内耗”，增强整体力量，使人与人之间，各种关系之间，形成民主、平等、协调、和谐的气氛，呈现彼此和睦相处，彼此关心，互相尊重，互相谅解，互相帮助的局面。这样的气氛和局面，能使人心情舒畅，情绪高涨，生活中常常处于亢奋状态，融化焦虑情绪，消极态度为心情愉悦，积极进取，能充分挖掘人的智力因素和非智能因素，使人的聪明才智得到最大限度的发挥，有助于培养高尚的人格特征，良好的行为习惯，稳定的心理素质，从而促进个人身心的健康成长。

②良好的人际关系，对于学习和工作有积极的促进作用。如前所述，正确处理人际关系有利于形成“合力”和互补。特别是同行之间，工作性质相同、特点相近、融洽的气氛、和睦的关系，无疑有利于工作的开展，有利于工作效率的提高。每个人都感受到集体的温暖、同事的友谊、环境的宽松，就会更深地体会到工作的意义，领体会到工作的乐趣，有利于树立高度的责任感，调动积极性，发挥创造性，心往一处想，

劲往一处使，从而形成一股强有力的凝聚力和向心力，朝着既定的目标前进。同时，良好的人际交往有利于人与人之间感情的交流和深化，形成不断交往的全方位的多向活动，从而为互相传播、交流生产经验、科学文化知识创造良好的气氛和环境，取得最佳的劳动效果。良好的人际关系除了体现在同行、同事之间形成“合力”和“互补”，促进感情的交流和深化，提高劳动效率以外，还有利于个人了解社会信息，拓宽加深社会交往，争取社会关注和承认，崭露头角，早日成才。当今社会造就了一批新型人才，他们思想解放，勇于实践，富有开拓进取，敢闯“世界”，在改革的滚滚洪流中奋勇搏击，在广阔的天空展翅翱翔。良好的人际关系，积极进取的社会交往，使他们得以向社会“推销”自己，展示自己，同时社会也能充分地了解和认识他们，从而能使他们处在自己合适的位置，与社会的脉搏一起跳动。为社会的发展，人类的进步作出积极的有益的贡献。总之，社会交往和人际关系在人们日常的工作、学习和生活中，在社会主义革命和建设中，在人类的进步和社会的发展中，有着举足轻重的作用。

## 2. 正确处理人际关系的原则

正确处理人际关系不是一件简单的事情，不但需要诚心和耐心，而且还必须坚持正确的原则。我们认为，在正确处理人际关系时，至少要坚持以下几个原则。

①加强交往，增进友谊。经常交往，有助于逐步加强相互了解，不断密切人际关系，增进友谊。友谊在人际关系中

具有重要地位，成熟的友谊，是良好的人际关系的重要标志。而只有加强与社会各界公众联系，沟通思想、交流情感，才能缩短交往距离，逐步建立起友谊的关系。在时代列车飞速发展的今天，那种仍把自己封锁在狭小的人际关系圈子里，“划地为牢”自我封闭的做法，只能是自陷于落后和无知，无疑应在摒弃之列。人作为社会性的高级动物，除去阶级性的一面外，还有其群体性的一面，更何况已处在生产力有较高发展，社会分工日益扩大，社会交往日趋频繁的今天呢？因此，我们每一个人都应该积极与周围的人进行正常的交往，切不可“老死不相往来”，否则人家不了解你，你也不了解别人，那么怎么能增进友谊呢？

②将心比心，推己及人。人际关系，其实也就是人己关系。处理人际关系，也就是摆正自己与他人的位置，我们提倡在人际关系中将心比心，换位理解。惟有这样，人际关系才会大为改善，孔子曰“己所不欲，勿施于人；己所欲之，施之于人。”这可以说是处理人际关系的经验之谈，要与人为善，不能与人为恶。现在社会上，政客间的相互倾轧、玩弄权术；商人间的尔虞我诈，坑绷拐骗；知识分子之间的文人相轻等现象，都摆错了人际关系的位置，颠倒了人际关系，是可恶可悲的。

③学人之长，补己之短。人际之间，不仅要相互交往，也要提倡相互取长补短，开展必要的有益的竞争。各人有各人的优点和不足，“金无足赤，人无完人”，要紧的是要正视自己的不足，学习人家的长处，不能用显微镜去找别人的缺点，吹毛求疵，用放大镜看自己的优点，自高自大。尺有所短，寸有所长，人都是有鲜明个性的，有人在这方面擅

长，有人在那方面优秀，如果以己之长，衡人之短，就会滋长骄傲、嫉妒心理，而应当“学人之长，补己之短”。这样不但能使自己不断进步，而且也能促进人际关系的进一步融洽。

④严于律己，宽以待人。只有严于律己，才能获得对方好感，树立自己的形象；只有宽以待人，才能使对方心悦诚服，并能不断发现对方的长处。要严于律己，就要经常不断检查自己，“吾日三省吾身”，高标准、严要求，对自己的错误不护短、不掩饰，并勇于改正。要宽以待人，就要提倡设身处地，换位理解，而不是抓住对方的毛病不放，盛气凌人，居高临下，咄咄逼人。别人如有缺点，应满腔热情地去引导人家自己认识，需要帮助时也要诚心实意，诚恳相劝，不要恶语伤人。

⑤培养性格，塑造形象。人们在社会交往中，应注重培养良好性格，树立个人形象。不良性格会使自己形象受损，使人际关系淡化甚至紧张，良好性格则有助于树立个人的美好形象，优化、强化人际关系。自私自利，唯利是图使人厌恶；虚伪狡猾，花言巧语使人不齿、唾弃，孤僻、冷漠使人反感；麻木不仁使人不愿接近；自视清高，自高自大使人敬而远之；性格粗暴，容易伤害对方；心胸狭窄，容易引起矛盾。而诚实、正直、公道，心胸坦荡，平易近人，不卑不亢，落落大方，谦虚谨慎，文明礼貌，积极进取，责任心强，富于同情心，具有感召力等优良品格，则是人们所称颂和推崇的。在改革开放的今天，时代已经塑造了一大批有理想、有道德、有文化、有纪律，既具有中华民族历史的传统美德，又富有开拓进取精神的新型劳动者，是极少保守思想的，他

们既敢于大胆探索，积极进取而又不趋时髦；既纵横捭阖，叱咤风云，干练豁达又不乏温情细腻。他们往往处事果断，具有大将风度，具有忘我的事业心和百折不挠的拼搏精神，这些优良品格又使得他们拥有良好的人际关系，受到各方面的好评。

⑥先人后己，舍己为人。可以说，这是一个人在处理人际关系时的最高思想境界，是共产主义觉悟和道德品质的体现，是一个人的思想道德的升华。在荣誉、享受面前，在困难、不幸、危险乃至生死的抉择面前，如何对待，如何处理，反映了不同的人不同的道德观、价值观、人生观、世界观。“先天下之忧而忧，后天下之乐而乐”的名言，之所以脍炙人口，千古传颂，就因为它生动而深刻地反映了先人后己，舍己为人的道德风尚和思想情操。大禹为治水三过家门而不入；屈原的“我生为楚国人，死为楚国鬼”的赤子之心；文天祥的“人生自古谁无死、留取丹心照汗青”；共产党人夏明翰“杀了我一个，还有后来人”的大无畏革命精神；张思德“毫不利己，专门利人”的品格；白求恩“对工作的极端负责，对同志对人民的极端的热忱”，以及今天提出的“亏了我一个，幸福十亿人”的口号，从历史到现实，先进人物的先进思想、优秀品质以及他们为真理、正义、光明，为人类的解放事业，繁荣昌盛而斗争的献身精神举不胜举，成为激励人们行动的榜样和前进的动力。如果一事当前，先为自己打算，甚至“拔一毛利天下而不为”，那只是极端利己主义者，庸俗卑劣作风，反映了思想道德水平的恶劣和低下。自古以来，先己后人，舍人为己者，必然是人格卑微，行为猥琐，受人谴责，遭人唾骂的自私自利之徒；而先人后己，舍

己为人者，必然是人格高尚、道德品质优良，受人称道的。一个人真正做到了先人后己，舍己为人，不但能使人际关系和谐、融洽，而且能赢得周围人们的尊敬和爱戴。

⑦择善弃恶，协调平衡。正确处理人际关系也是为了满足人们的多种需要。人们的各种需要都具有社会性，也就是说，这些要求都必须按照社会统一的尺度去衡量。不同的时代，不同的社会制度下，衡量人们需要的尺度有差别，衡量的结果当然也会有差别。对人们需要衡量的结果，我们可以把它分为善与恶两大类。所谓善者，即对社会、对他人无害或有益。所谓恶者，即对社会、对他人有损害、有威胁。我们处理人际关系，首先要考虑自己与交往对象相互的需要是否有益于社会、有益于他人。对有益的，要采取积极的态度，对有害的，就要坚决放弃。这种选择在人们交往中常常表现为与什么人交往，为什么目的交往。“孟母择邻”就是一种对建立人际关系的选择。在工作领域中，一切有利于开展工作，建立正常工作秩序，加强各岗位之间配合，能够增强工作效率的人际关系都应该尽可能建立和发展。在生活领域中，一切有助于培养，提高人们健康生活情趣的，有助于家庭和睦，有助于人们克服困难，有助于消除人们心理疾病的人际关系都应努力地建立和发展。在学习过程中，一切有益于交流思想，相互启发，获得知识的人际关系都应该尽力地去建立和发展。而那些以谋求不正当个人利益，满足低级趣味目的的人际关系则是我们要坚决反对的。择善弃恶在对建立人际关系的选择中是统一的，即把对交往对象的选择与交往目的的选择统一起来。我们不能一概地排斥犯过错误和本身有严重缺点的人，但与这些人的交往甚至建立某种关系，一定要

从正确的交往目地出发，而不能姑息和迁就他们的错误来维持关系的存在。我们也不能因为交往对象诚实可信而不考虑交往目的，盲目地建立和利用相互间的关系办一些错事。

建立人际关系还有个协调平衡的问题。它体现在人际关系的多方面和不同层次上。首先，建立人际关系的主体要对自己与对方的需要加以协调和平衡。一个人的精力是有限的建立人际关系的目的是为了满足需要，而人们的需要必须与人的有限时间和精力成正比。需要大于人们实际的精力就会产生需要过剩，使人们终日忙于交往，穷于应付各种人际关系而很少有时间来承担自己应负的责任。如果个人精力和时间大于自己的需要，出现需要不足，就会使自己陷于孤独、苦闷的状态。导致信息闭塞，孤立无援，减少了自己发挥能量的机会与范围。因此，在建立人际关系过程中，要经常地协调平衡人们需要与人们时间、精力之间的关系。其次，要对各种人际关系进行协调和平衡。人们在社会不同的领域中担负着不同的角色，建立不同类型的人际关系，有利于人们加强各种关系之间的适应性，提高人们的社会交往能力和影响程度。最后，人际关系的双方还要各自对自己的交往行为进行协调平衡。一种关系的建立需要双方面的相互了解，共同努力。任何单方面的热情都不能促成关系的真正建立。因此，要建立人际关系只能是双方在交往中相互了解，逐渐使信任和感情深化。这个过程中每一方面采取的行动都需要得到对方的积极反应，建立关系的基础才能得到加强，因此，就需要双方在交往的过程中对各自的行为进行协调平衡，使各自的行为积极、准确，不会产生误解造成矛盾，影响人际关系的建立与发展。

⑧尊重理解，守法有德。人的自尊与相互尊重，是建立人际关系的基础之一。一个人只有自尊才能产生提高自身修养的需要，只有相互尊重才能有较深的交往。自尊和相互尊重是对人的自我价值的肯定行为。一个人如果感觉交往对象对自己不够尊重，那么，他就会感到委屈和不快，对对象产生厌恶心理。使原有的需要减弱和转移，使关系受到影响。而相互尊重给人心理以强化作用，使交往双方因对象自己的肯定行为而提高了与对象交往的需要。

信任和理解是建立人际关系的又一个基础。人们在交往中相互传递信息是多种形式，十分复杂的。而人们的内心活动又受复杂外界的影响，使动机、行为、结果常常处于矛盾的状态中。人们在这样一种情况下建立和发展人际关系，信任和理解是格外重要的。人们所以能够建立关系是因为各自对对方的需要。但仅此还不够，还必须存在一定程度的社会认同和价值认同。信任和理解是这种认同的具体表现。信任和理解是人们合作型交往成功的必要条件，这种交往过程越长、越曲折，就越需要双方的信任和理解。在一定意义上讲，人际交往中信任理解程度可以作为人际关系发展的标志，用它来检验人际关系的发展。

就人际关系发展的社会准则来说，它基本包括法制纪律和道德伦理两个方面。社会主义法制和纪律是社会主义条件下人们行为基本规范。在人际交往中必须严格按照这个规范约束自己的行动，按照这个规范发展人际关系。人际交往的复杂性以及对人际关系性质认识不足，都可能造成人们在交往中出现不正常的需要和越轨的行为。只有把法律制度和纪律制度规定作为界限，才能使人际关系健康发展。

伦理道德是人们发展人际关系的重要行为准则。道德是

伦理道德是人们发展人际关系的重要行为准则。道德是调整人们之间关系的行为规范。伦理道德直接指导人们的社会交往。社会的伦理道德是由社会政治制度、经济发展水平、文化历史传统等多方面因素决定的。人际关系的社会性决定于人们的道德观。在社会主义制度下，人们伦理道德的发展受无产阶级世界观的支配。人际交往和人际关系的发展，当然也都要符合无产阶级理想观、幸福观、爱情观、生活观、价值观等方面的要求。人们在交往中，必须考虑一切行为是否符合道德标准，考虑人际关系发展方向是否符合道德规范。不负责任的同志关系，不正常的男女关系，虚伪的领导与被领导关系都背离了社会主义的伦理道德，应该在交往中彻底屏弃。

中华民族历来注重合情合理地处理人际关系，人与人相处中素有讲究礼让、仁爱、信义、忠诚、谦敬的优良传统，因此被誉为礼仪之邦。社会主义制度的建立，更使我国人与人之间的关系发生了根本性的变化，新中国亿万人民群众之间的团结、友爱、和睦、融洽的人际关系受到了世界人民的普遍赞扬。我们坚信，随着社会主义精神文明建设的不断发展，人与人之间团结、友爱、和睦、融洽、互敬、互让一定会蔚然成风，高尚、纯真、美好的人际关系一定会在我国大地上普遍建立起来。

## 二、架起人际关系的桥梁

人生在世，都必然作为某一群体的一员参与社会生产和

社会生活，这样就必然会结成人与人之间的各种关系，这些关系的建立，都离不开社会交往。那么，人与人之间，怎样才能架起交往的桥梁，建立良好的人际关系呢？

①利用相似性因素。人与人之间往往因为年龄、阅历、理想等方面相似之处，相互之间在对问题的看法，为人处事的态度，情感的交流等方面产生强烈的共鸣，这就为人际关系的建立奠定了基础。首先，理想相似的人，因为交际中的志同道合感，增强了双方之间的吸引力，社交的成功率就高。其次，阅历、地位相似的人，由于文化程度、生活环境、经济状况、社会地位的相似，特别是老同学、老同事、老乡邻关系，更易产生“自己人效应”，相互交往中的吸引力较强。三是年龄相似。同代人之间，不存在代沟、代距，所受教育，生长环境基本相似，对重大问题的看法以及心理特征比较相近，这就为相互的交往和沟通创造了有利的条件。

②利用互补性因素。社会交往是满足人们精神需要的有效方法。一个群体、一个单位、一个领导班子成员，如果在气质、性格、能力等方面能够互相补充，那么成员之间的相互关系一定会和谐融洽。这其中的原因之一，就是个性特征和相互需要方面的互补性因素，增强了相互之间的吸引力。大至一个团体、小至一个家庭，只要是一个独立群体，离开了互补性因素，都不能稳固。因此，互补性因素，是人际交往吸引力的重要源泉，也是社交活动中强有力的纽带。

③利用情感上的相悦性。在人与人的交往中，如果感觉到双方在情感上比较融洽，特别是喜欢上某个人，就会有一种情感的力量，驱使你去与对方接近，并建立良好的人际关系。因此，社交中情感的交流和沟通，是建立良好人际关系

的基础。

①利用特殊的情境因素。人生的道路充满坎坷和曲折。

当一个人在社会环境、自然环境、心理环境中，处于逆境地位之时，最需要他人的帮助，如果你能在关键时刻，在生活上、经济上、前途上帮助对方，那么对方对你的恩情将会终生难忘。如果双方处在相同的逆境中，相互帮助，同舟共济，那么二者之间，将会结成牢不可破的患难之交。

②利用相邻性因素。常言说，远亲不如近邻。要建立良好的人际关系，邻里关系是一个重要方面。首先，空间上的相邻性，为人们的接触创造了条件，也为相互认识和了解提供了方便。交往频率就高。其次，邻里之间相互需要的有用性，也促使双方互相帮助，互相补充。其三，人人都希望有一个和睦的家庭和一个友善的邻里环境。利用相邻性因素要注意：严格要求自己，一切从团结的愿望出发；要自觉遵守公共道德；有事互相帮助照顾；切忌邻里之间传闲话搬弄是非。

③利用具有吸引力的个性特征。交往中，要塑造良好的社交形象，使对方敬佩甚至为之倾倒，是社交成功的重要因素之一。社交形象的塑造，要有自己的个性特征。哪些个性特征在社交中容易受到他人的好感呢？一般来讲，善于同情理解、尊重别人的人，易于建立良好的人际关系；热情开朗，胸襟开阔，乐于助人的人容易受到人们的欢迎；待人真诚，信任别人的人，能与人保持长期的友谊。

④利用美的风度仪表。爱美之心，人皆有之，优雅的举止，潇洒的风度，适宜的打扮，在社交场合显得尤为重要，特别是初次交往的第一印象，仪表美占有相当大的比重。因此，风度、仪表的魅力，是增强人际间的吸引力的重要因素。

之一。

⑧利用兴趣爱好的一致性因素。人人有自己的兴趣和爱好，有的喜欢音乐，有的喜欢运动，有的喜欢养花种草，有的喜欢书法绘画，有的喜欢下棋，有的喜欢玩牌。年轻的喜欢跳舞、唱歌；年长的喜欢钓鱼、气功等。“物以类聚，人以群分”，相同的兴趣爱好，往往给人一种“知音”之感，在语言、心理等方面的共同之处，促使双方架起交往的桥梁，建立良好的人际关系。

总之，要建立起良好的人际关系，就要善于利用各种有利因素，采取切实可行的办法，架起人际交往的桥梁，为自己事业的成功，创造一个有利的外部环境。

### 三、改善人际关系的秘诀

怎样改善你工作、学习、生活的环境，让周围的人都喜欢你呢？人们在实践中，摸索总结出以下秘诀：

①真正关心别人。如果你想得到别人的真正友谊，让别人从内心喜欢你，你就要诚心诚意地帮助别人，关心别人。正如西方一位心理学家所说：“正是不关心别人的人在生活中遇到的困难最大，给别人造成的伤害也最大。正是这种人导致了人类的种种失败。”一个不真心关心别人的人，也很难得到别人的帮助，甚至影响到事业的成功。

②发自内心的微笑。发自内心微笑是一种无声的言语，它意味着“我喜欢你”、“我是你的朋友”、“我相信你也会喜欢我”。通过微笑，可以告诉对方，“你是值得我向你