

只有行动才使人梦想成真

一本好书，可能让你找到一生的契机，重塑真实自我……

做自己想做的人 全集

远光〇编著

珍藏版



你可能不是一个只想不做的人，
也不是一个只做不想的人，那么你就是一个想到做到的人。

在此，我们祝你早日成功！

中国商业出版社

只有行动才使人梦想成真

做自己想做的人
全集

远光○编著

珍藏版

中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

做自己想做的人全集 / 远光编著.—北京：
中国商业出版社, 2008.4

ISBN 978-7-5044-6111-7

I. 做… II. 远… III. 成功心理学—通俗读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 035291 号

责任编辑 孙启泰

中国商业出版社出版发行
(100053 北京广安门内报国寺 1 号)
新华书店总店北京发行所经销
北京市业和印务有限公司印刷

*

787 毫米×1092 毫米 16 开 18.75 印张 250 千字

2008 年 6 月第 1 版 2008 年 6 月第 1 次印刷

定价: 36.80 元

* * * *

(如有印装质量问题可更换)

前 言

在生活中,有这样三种人:一种是只想不做,另一种是只做不想,还有一种是善想会做。三者何为上?第一种人是空想家,这种人可以把所有的梦想和目标都放在脑中,就是看不到一点行动的痕迹,结果终于使那些美丽的梦想和目标枯萎至死;第二种人是苦干家,这种人只知低头拉车,不知抬头看路,精神可嘉,但思路不灵,不能寻找成功的捷径;第三种人是聪明人,一边思考一边行动,在思考中行动,在行动中思考,能够修补自己的人生方案,确定适合自己的最巧人生战术。那么,你是哪一种人呢?

在此,我们推崇第三种人——善想会做者。毫无疑问,人生之所以成功,离不开一些绝妙的想法,但绝妙的想法必须落实到具体行动之中,才能心想事成。

世界上所有的成功大师,都是“想法大师”,他们不善于模仿别人,而是自己思考自己脚下的路,重新设计一套方略,去赢得人生胜局。翻开他们的成功史,他们总能把起初的一些“非分之想”加工成现实成品,这就是思考的力量;同时,这些人又是“行动大师”,他们靠自己的能力证明自己的设想是合理的人生规划。如果抛开前后任何一点,这些人都不会登上成功的顶峰。

美国哈佛大学著名行为学家皮鲁克斯有这样两段关于“想到做到”的忠告:

“我们每天都有许多新想法,却因为没有立刻写下来而消失了。一想到什么,就马上写下来。有一个经常旅行的人随身带一块笔记本,创意一

来,就立刻记下来。有丰富想法的人都知道:创意可能随时随地翩然而至。不要让它无缘无故地飞走,错失了你的想法结晶。”

“只有行动才使人‘更好’。因此最聪明的做法就是向前,进而去实现自己所向往的目标,想做什么就要去做,然后再考虑完善目标。”

这说明,想法与做法是相互关联的。在实际生活中,有很多人总是试图左思右想,让每一个想法达到“十全十美”的时候,才开始行动,结果却错失了一次又一次机遇,让成功化为泡影;其实,按照最完善的成功学之道是:边想边做,是最聪明人的成功方略。

你可能不是一个只想不做的人,也不是一个只做不想的人,那么你就是一个想到做到的人。在此,我们祝你早日成功!

目 录

敢于想像 才能与众不同

1. 启发你的“非分之想”	003
2. 快让梦想来适合自己	005
3. 大胆描摹你“自我的心像”	009
4. 过什么样的生活全在于你自己	012

1

想的远大，必定有大作为

5. 只有你自己才能改变自己的生活	017
6. 目标是你生活的惟一指针	021
7. 善于竖起第二个目标	025
8. 睁大“观察之眼”	028
9. 选择一条适合自己的路线	031

大脑灵活,到处都有机会

10. 你不理机会,机会也不理你	037
11. 机会往往在反复考虑之间流失	040
12. 立即主动扑向机会	042
13. 在冒险中获得最大的成功概率	045

创新思维能让你获得先手

14. 果敢打碎陈旧的思维习惯	053
15. 善于从反面判断问题	056
16. 及时让你的创意放光	059

2

想方设法破解遇到的失败

17. 用智慧提炼失败的经验	073
18. 防止被挫败击倒	076
19. 掌握挽救失败的处方	081
20. 避免失败的“金点子”	084
21. 危机中隐藏着出路	091
22. 惯于用希望“点燃”绝望	095



善于学习高手的精彩想法

23. 一定要建立有效的人际关系	101
24. 从他人的观点看事情	104
25. 捕捉别人的嗜好	106
26. 巧妙“嫁接”别人的长处	111
27. 谈论别人感兴趣的话题	113

自己的主意自己拿

28. “我不是不行,而是行”	119
29. 别总以为己不如人	122
30. 自我激励的黄金步骤	125
31. 一定要对自己负起责任	129
32. 绝对要减少盲目性	133

3

反思自我,强化做事的本领

33. 犹豫是最大的敌人	137
34. 延迟决定是最大的错误	140
35. 忧虑是最大的无聊	142



光想不做，必将一事无成

36. 行动重于心动	149
37. 力戒做事拖拉	151
38. 成为立即执行计划的能手	153

“立即去做”永远是成功的法则

39. “现在就去做！”	159
40. 在行动中去检验去完善	162

4

掌握“三做法”：新、巧、绝

41. 懂得细分工作的益处	167
42. 养成良好的工作习惯	170
43. 认真核实“每日备忘录”	175
44. 懂得“以小博大”的战术	178



做事必备的七大素质

45. 信心就是自己的旗杆	183
46. 及时去争取信念	188
47. 坚定让心理状态坚挺起来	191
48. 多一分钟忍耐,就多一份收益	194
49. 切忌做事总爱分神	197
50. 必须学会自我控制	200
51. 在任何时候,都要擅长推销自己	204

训练做事能力的三种方法

5

52. 成为能力专家	211
53. 善于发掘自己的潜能	214
54. 将最弱的地方转为最强	217

做自己最擅长做的事

55. 抓住自己的长处开始突破	223
56. 一定要做你最喜欢的事	226
57. 从最重要的事情开始做起	230



58. 一次只专心地做一件事

234

做对手不敢做的事

59. 放下架子,与对手“牵手”	241
60. 以互利互惠为最佳结果	243
61. 解决“赢—赢”模式的方略	245

留给你关于敢想敢做的九大忠告

6

62. 问一问自己:究竟需要什么	253
63. 别身背“讨厌”两字去工作	255
64. 激发敬业精神	262
65. 燃烧工作激情	266
66. 相信:“一步一步向前行”	270
67. 恪守“尽善尽美”的原则	273
68. 挖掘第一桶黄金	279
69. 最容易犯的七大过失	284
70. 摆脱陷阱的三种良策	287

1

敢于想像，才能与众不同

在任何时候里，都有三个必须作决定的要素主宰着我们的人生，它决定了日后我们的成就，这三个要素分别是：(1)你要决定怎么看；(2)你要决定怎么想；(3)你要决定怎么做。

I

启发你的“非分之想”

你想获得你所想要的东西，就要做到，一旦看准了目标就立即行动，并且要“多走些路”。

记住，如果你有值得追求的目标，你只须找出为什么你能达到这个目标的一个理由就行了，而不要去找出为什么你不能达到这个目标的几百个理由。

你想获得你所想要的东西，还要做到，一旦看准了目标就立即行动，并且要“多走些路”。克里曼特·斯通自述的亲身经历可以说明这两条原则：

一个晚上，我正在墨西哥城访问弗兰克和克劳迪娅夫妇。克劳迪娅谈到：“我盼望我们在加丁区能够有一所房子。”(加丁区是这个美丽的城市中最令人向往的地方)

“你们为什么还没有呢？”我问。弗兰克笑着答道：“我们没有这笔钱。”

“如果你知道你想要什么，哪有什么关系呢？”我问道，未等回答，我又提出一个问题：

“顺便说一下，你是否读过一本激励自己的励志书？”

“没有。”这是回答。

于是我就告诉他们一些人的经历，这些人知道他们想要什么，读了

一些励志书，听从书中的意见，然后就付诸行动。

我甚至告诉他几年前我以自己的条件——首次付款为1500美元的分期付款——购买了一套价值30000美元的新房子以及怎样如期付清房款。我答应送给他们一册我推荐的书。

弗兰克和克劳迪娅下了决心。

就在这一年的12月，当我正在我的书房里学习时，我接到克劳迪娅打来的电话，她说：“我们刚刚从墨西哥城来到美国，弗兰克和我所要做的第一件事就是感谢你。”

“感谢我，为什么？”

“我们感谢你，因为我们在加丁区买了一所新房子。”

几天后在吃饭时，克劳迪娅解释道：“在一个星期六的傍晚，弗兰克和我正在家里休息。有几位从美国来的朋友打电话来，要我们用汽车把他们送到加丁区去。

“恰好那时我们两个人都相当疲乏。此外，我们在本周早些时候已送过他们到那里。弗兰克正准备‘请求原谅’，这时这本书上的一句话闪现于他的心中——多走些路。

“当我用汽车送他们通过这人造的天堂时，我看见了我所梦想的房子——甚至还有我所渴望的游泳池。弗兰克买了它。”

弗兰克说：“你可能很想知道：虽然这个房产的价值超过50万比索，而我的存款只有5千比索。但我们住在加丁区新居的费用比住在旧居的费用还要少些。”

“这是为什么呢？”

“唔，我们买了两套房间，它们在财产上相当于一所房子。我们将其中的一套租了出去，那套房间的租金足以偿付整个房产的分期付款。”

这个故事毕竟并不十分惊人。一个家庭买了两套房间，出租一套房间，自住另一套房间，这是很普通的事情。使人吃惊的是，一个没有经验

的人只要弄懂并应用某些成功的原则，他就很容易地得到他所想要的东西。

2

快让梦想来适合自己

别害怕自己的能力有限，也不要盲目。假如数学难倒了你，你可能没有机会成为量子物理学家；假如你已经五六十岁了，你可能无法在职篮闯出一番天下；假如你看到血就会晕倒的话，最好打消做外科医生、屠夫或拳击手的念头。此梦行不通的话，最好另做打算。

或许你不想创业，宁可为一家大公司，或是家乡一个还算不错的小生意工作；或许你偏好写作、从政、从军，当牧师、做警察或消防员等。不管你是打算创业，展示你的智谋和体魄，还是替政府或私人机构工作，你都有机会作为一个悲悯的事业家、企业家——一个以毕生勇气迎接挑战为价值观的人，来大展拳脚。而且不论你的梦想是什么，准则都是一致的。

首先，你必须信任自己，那就是我们先前为什么谈论要有积极的人生态度，是非常重要的原因。其次，你需要一位良师益友一路指导你。有了这两项，你就可以准备出发了。好啦！现在程序郑重地开始，筑你的美梦吧！设定一套周详完整的计划，致力完成它吧！无论你做得怎么样，不要让周遭不停唠叨着说：“你做不了任何事的！”或“在这个不景气的年代，你就算去做，都不会成功的！”等负面声音所左右。

年轻的保罗·柯林斯，坐在密执安州亚达城我的办公室内一张椅子上，他有个梦想。“我想成为一个画家，”他说，“这是我的一些作品。”他的手微微颤抖，拿出几幅图画放在会议桌上。一张张激动而发光的脸孔，从用色鲜明而大胆的油画上浮现。我说：“非常好！”保罗平静地回答，“多谢！”然后忍着不可遏止的笑意，又说：“它们的确不错，不是吗？”

保罗的态度是正确的，面对一切成败的可能，他相信自己。保罗是一个黑人，在大湍镇一个中等收入家庭长大，并不富裕，所以虽然他的老师都肯定他的才华，他们还是建议他找一份“正当的工作”。以绘画为嗜好，保罗拒绝听从，假如老师信不过保罗，他相信自己，他为这个梦想，愿意冒一切风险。

他的师长却不那么有信心，他们说：“你卖画不足以维生的。”再一次的，保罗并没有听进去。他18岁时卖出第一幅画，获得那小小胜利后，他更加决意运用自己的天赋当一个艺术家谋生。那天在我的办公室，我看
着油画上灿烂的脸孔，便不惜以艺术批评的眼光来断定他的成败。

6

雷斯不像保罗一样有特殊的才华，他只是一心一意想拥有个人事业罢了。事实上，他只专注于赚钱，很少花时间去试验梦想、审视自己的才华和找寻机会，更别提做出重要决定了！

有一天晚上，当雷斯对梦想几乎不抱希望的同时，听到一个有关直销的节目，于是，他开始建立自己的事业，而得到意想不到的成功。安利或许只是数以万计的创业例子之一而已，但对雷斯来说，却有如漫漫长夜后的曙光。

你可以规划任何创业的梦想，但梦想必须要明确。你想拥有什么形态的事业？你如何规划你的人生？你想从事何种职业？在我还是青少年时，并没有像保罗那样幸运有特殊才华，当人家问我长大后要做什么，我没什么主意。而家人则以自己的经验建议道：“开创属于自己的事业，无须为别人而工作，而是为你自己。”

我的父亲在中央电机公司工作了19年，在我念高中时，公司却将父