



HUANBOHAI YU CHANGSANJIAO ZHUSANJIAO
BIJIAOYANJIU

天津市哲学社会科学规划基金项目

环渤海与长三角、珠三角 比较研究

——兼论天津在环渤海经济圈中的地位与作用

张玉庆 ◎ 著



首都经济贸易大学出版社

天津市哲学社会科学规划基金项目

课题编号:TJJJ06-034

环渤海与长三角、珠三角比较研究

——兼论天津在环渤海经济圈中的地位与作用

张玉庆 著



首都经济贸易大学出版社

· 北京 ·

图书在版编目(CIP)数据

环渤海与长三角、珠三角比较研究:兼论天津在环渤海经济圈中的地位与作用/张玉庆著. —北京:首都经济贸易大学出版社, 2008.8

ISBN 978 - 7 - 5638 - 1643 - 9

I. 环… II. 张… III. 地区经济—经济发展战略—研究—天津市 IV. F127.21

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 127526 号

环渤海与长三角、珠三角比较研究

——兼论天津在环渤海经济圈中的地位与作用

张玉庆 著

出版发行	首都经济贸易大学出版社
地 址	北京市朝阳区红庙(邮编 100026)
电 话	(010)65976483 65065761 65071505(传真)
网 址	http://www.sjmcbs.com
E - mail	publish@cueb.edu.cn
经 销	全国新华书店
照 排	首都经济贸易大学出版社激光照排服务部
印 刷	北京地泰德印刷有限责任公司
开 本	880 毫米×1230 毫米 1/32
字 数	243 千字
印 张	9.5
版 次	2008 年 8 月第 1 版第 1 次印刷
书 号	ISBN 978 - 7 - 5638 - 1643 - 9/F · 951
定 价	23.00 元

图书印装若有质量问题,本社负责调换

版权所有 侵权必究

前 言

在国内,关于环渤海经济圈的研究虽起步较早,但大多是从环渤海的地理区位出发,孤立地分析环渤海自身的发展,而没有从统筹区域发展的角度分析研究环渤海经济圈的协调发展问题。作为我国区域经济发展战略的重要一环,环渤海的协调发展对我国整体的发展起着重要作用。然而,目前关于环渤海的研究和“长三角”、“珠三角”相比还有一定的差距,即关于“长三角”、“珠三角”的研究比较多,也很深入和具体,但关于环渤海的研究还相对较少。同时,对三大经济圈的研究往往是孤立进行的,没有把三大经济圈进行对比研究。本书作为天津市哲学社会科学规划基金项目——《环渤海与长三角、珠三角比较研究》的研究成果,把环渤海与“长三角”、“珠三角”结合起来进行比较研究。这不仅是单纯的对比分析,而更重要的是通过对比找出差异,分析其内在的规律性,力求从一个新的视角和采用新的思路对我国区域经济进行研究。

本书主要内容分为五部分。第一部分,理论依据与国际借鉴,主要阐述区域经济发展的理论依据和国际经验;第二部分,中国经济圈分析,重点分析中国的五大经济圈;第三部分,三大经济圈与增长极比较,主要对三大经济圈和三大增长极进行对比分析;第四部分,环渤海发展战略,提出环渤海的发展目标与布局以及环渤海发展的战略重点与切入点;第五部分,天津的机遇与定位,重点阐述天津在环渤海中的地位和作用以及天津的新定位和新目标。

本书研究的主要观点是:经济圈的崛起需要借助区域“核心”的带动力,而“龙头”不强是环渤海经济圈发展不快的主要原因,

为此,京津要实现经济互补和双赢,打造环渤海的“核心”、“龙头”,带动环渤海经济圈腾飞,而作为北方经济中心的天津,则要发挥其特殊作用,促进环渤海区域联合,加快环渤海经济圈建设的步伐。

目 录

第一篇 理论依据与国际借鉴

第一章 理论依据	3
一、区域分工合作理论	3
二、区域经济一体化理论	13
三、都市圈理论	15
四、区域增长极理论	21
第二章 国际借鉴	28
一、典型案例	28
二、模式与启示	33

第二篇 中国经济圈分析

第三章 中国经济圈的发展与格局	43
一、中国经济圈的发展现状	43
二、五大经济圈与中国弓箭型战略格局	47
第四章 环渤海经济圈	56
一、形成背景	56
二、比较优势	58
三、运行特征	60
四、发展势头	63
五、突出问题	65

六、战略意义·····	70
第五章 长江三角洲经济圈 ·····	76
一、长江三角洲的迅速崛起·····	76
二、长江三角洲的经济一体化·····	79
三、上海在长江三角洲中的核心作用·····	84
第六章 珠江三角洲经济圈 ·····	86
一、珠江三角洲的内涵与范围·····	86
二、珠江三角洲的发展成就·····	88
三、珠江三角洲面临的挑战·····	93
四、珠江三角洲的未来发展·····	97
第七章 其他经济圈 ·····	101
一、成渝经济区·····	101
二、武汉城市圈·····	107
三、长株潭城市群·····	112

第三篇 三大经济圈与增长极比较

第八章 三大经济圈比较 ·····	123
一、总体比较·····	123
二、产业比较·····	131
三、实力比较·····	136
四、制约因素·····	139
五、发展机遇·····	143
六、经验与启示·····	149
第九章 三大增长极比较 ·····	154
一、形成背景比较·····	154
二、发展环境比较·····	157

三、经济实力比较	161
四、功能作用比较	165

第四篇 环渤海发展战略

第十章 环渤海的发展目标与布局	171
一、环渤海的发展目标	171
二、环渤海的空间结构	176
三、环渤海的产业布局	189
第十一章 环渤海发展的战略重点与切入点	194
一、环渤海发展的战略重点	194
二、环渤海发展的切入点	199

第五篇 天津的机遇与定位

第十二章 天津在环渤海中的地位与作用	211
一、天津在历史上就是区域经济中心	211
二、天津的机遇与定位	215
三、天津的综合实力	218
四、天津的比较优势	222
五、建设北方经济中心	226
第十三章 天津发展的新目标	235
一、“三五八十”奋斗目标的确定和实施	235
二、天津的“三步走”战略	239
三、天津“十一五”发展新阶段	243
四、“一二三四五六”奋斗目标的确立	251
第十四章 加快滨海新区建设,打造区域发展的“火车头”	255

一、滨海新区的功能定位	255
二、滨海新区的发展规划	264
三、滨海新区的发展成就与发展现状	268
四、滨海新区的未来展望	272
参考文献.....	279
后 记.....	285

第一篇 <<<

理论依据与国际借鉴

第一章

理论依据

随着区域一体化发展进程的加快,区域分工合作被看做是衡量地区经济发展程度的重要标志,有关区域经济合作的相关理论成为研究区域经济一体化的重要支撑,因而有必要对有关区域分工合作理论、区域经济一体化理论以及都市圈、增长极理论进行分析和阐述。

一、区域分工合作理论

在 21 世纪经济全球化的浪潮中,区域分工合作带来的经济高速增长为世界提供了一个可以广泛借鉴的经验,它已成为各国经济发展中的主要手段和必然途径。

(一) 区域分工理论

分工作为一种生产方式,或者说人们进行生产活动时的行为方式,是指将原来由一个经济主体承担的一个经济活动或一个经济活动中所包含的不同操作分解为由两个或两个以上的经济行为主体承担。分工的发展程度是衡量一个国家生产力发展水平的重要标志。正如马克思所说,“一个民族的生产力发展的水平,最明显地表现在该民族分工的发展程度上”^①。在古典经济学家看来,分工不仅仅是一个单纯的经济因素,它还是一定社会制度在生产

① 马克思、恩格斯:《马克思恩格斯选集》(第1卷),人民出版社,1972年版,第25页。

领域中的集中反映。

1. 区域分工的概念

现代社会生产力的发展离不开分工,区域分工已经成为现代国民经济十分突出的特征,分工表现为各种社会劳动的划分和独立化。分工“既包括部门间、企业间和企业内部的分工,也包括把一定生产部门固定在国家一定地区的地域分工”^①。这里所指的“地域分工”,即为区域分工,它是社会生产力发展到一定阶段的必然产物。区域分工亦称劳动地域分工、地理分工,它是社会分工的空间形式,是指相互关联的社会生产体系受一定利益机制的支配而在地理空间上发生的分异。^② 在这种情况下,人类经济活动按地理或地域分工,各个地域依据各自的条件和优势,着重发展有利的产业部门。

从个别区域的角度来看,它表现为区域生产专门化。当劳动地域分工达到一定规模时就会出现区域专业化部门。其结果是使各区域都根据自己的优势进行专业化生产,全社会形成一个专业化体系。分工和专业化是一个事物的两个方面。专业化指的是一个人或组织减少其生产活动中的不同职能的操作的种类,或者说,将生产活动集中于较少的不同职能的操作上。专业化和分工越发展,一个人或组织的生产活动越集中于更少的不同职能操作上。

2. 区域分工产生的原因

区域分工格局的形成最初起源于区域之间客观存在的差异,而这种差异基本上可以归为两大类,即不依赖于分工的外生因素以及分工形成和发展过程中形成的内生因素。外生因素是指区域内客观存在的自然的与历史的条件,它是区域经济发展的外生变

① 马克思:《资本论》(第1卷),人民出版社,1975年版,第392页。

② 杨开忠:《中国区域发展研究》,海洋出版社,1989年版,第40页。

量,同时也是决定区域分工的重要因素。内生因素则是指一个时期的区域经济系统自身能够决定的变量,这些因素是在区域内部分工和外部分工内生演进的过程中,由各个经济主体自利的专业化决策交互作用所决定的。一般来说,在区域分工发展的初期,外生因素是区域分工的驱动力,但随着经济的发展,交易效率的改进,外生因素对区域分工的作用越来越小,而知识、技术等内生因素在区域竞争优势的形成和发展中的作用越来越大。

区域差异是区域分工产生的基本前提,比较优势则是区域间差异的根本体现。而基于差异基础之上的区域利益则是决定区域分工的动力基础,是区域分工产生的最根本的原因。区域利益的存在使得区域利益主体有充分的自利激励,有发展经济的积极性与主动性。在区域利益的驱动下,各个区域之间按照一定的原则参加区域分工,将获得比较经济利益。这同时又会促进区域生产率的提高,增强区域的竞争能力,从而有利于区域专业化生产,有利于深化区域分工。^①可以说,区域利益是一切区域经济行为产生与发展的基础,既是区域分工产生的原因,同时也是区域分工的结果。

3. 区域分工的影响

分工是劳动生产率提高的重要来源,因此,在某种程度上,分工被看做是生产力发展的代名词。分工的影响主要体现在其经济性和外部性上。

分工的经济性是指分工所带来的经济影响,这表现为:

(1)分工能直接地提高劳动生产率。分工使得劳动力专门从事某种操作,从而可以在边干边学中不断提高劳动的熟练程度和对生产资料的利用效率。不仅如此,分工还节约了劳动转换时间,节省了部分工时重复的学习成本,劳动者可以将更多的时间用于更有效的学习,有利于技术创新,进而提高所有产品的劳动生产率。

^① 魏后凯:《现代区域经济学》,经济管理出版社,2006年版,第489页。

(2)分工还可以间接地促进生产的发展。分工中的专业化使得工具和机器取代人力成为可能。历史上每一次生产工具的变革必然直接导致生产率的提高,而这种提高反过来又促使人们继续追求对生产工具的改进,从而再次生产的发展。

(3)分工可以提高管理效率。分工是将复杂的劳动分解为简单的甚至机械式的劳动,使得劳动者的工作在既定的技术水平下变得较为简单,这就降低了企业管理工作的复杂性。

但分工在带来好处的同时也产生了不经济的一面。分工使人局限于少数的操作,因而丧失了全面发展自己智力的机会。马克思认为,“不断从事单调的劳动会妨碍精力的集中和焕发,因为精力是在活动本身的变换中得到恢复和刺激的”^①。除此之外,区域分工也存在外部性问题。这种外部性主要表现在:区域分工使得个体之间的依赖和交流加深,并日益产生“ $1+1>2$ ”的整体效应;同时还可以使具有相对优势的区域在分工中得到发展,通过区位优势在空间经济活动中所产生的乘数效应,带动周围区域相关活动的发展;区域分工和贸易有利于生产要素的区际自由流动,特别是促进技术的创新及其在区域之间的传播。

(二)区域经济合作理论

合作是指为了完成某种共同的任务而实行的联合。区域经济合作是不同区域间为了各自经济发展的需要而进行的生产资料等的交易或组合的过程,它实际上是以双边或多边合作机制为基础,以集团的力量参与国际市场竞争的行为,是区域经济一体化的一种表现形式。随着区域经济发展和区域经济一体化水平的提高,区域经济合作也日益向纵深发展。

1. 区域经济合作的概念

区域经济合作是指不同地区的经济主体,依据一定的协议章

^① 马克思:《资本论》(第一卷),人民出版社,1975年版,第378页。

程或合同,将生产要素在地区之间重新配置、组合,以便获取最大的经济利益和社会效益的活动。在区域经济合作中,有三方面的因素起着最重要的作用,即合作的主体、合作的对象及合作的效益,这就是区域合作三要素^①。

区域经济合作的主体日益呈现出多元化的趋势。作为合作主体,可以是企业事业单位和自然人,也可以是地方政府乃至主权国家及国际经济组织。各经济主体虽然在经济实力和地位上存在巨大差异,但在区域经济合作活动中,双方的地位是对等的。从总体上看,企业是区域经济合作中最重要的主体。但是,在广大的发展中国家,特别是像中国这样政府在经济发展中起重要作用的国家,政府在区域经济合作中占有十分重要的地位。

区域经济合作的对象是生产要素,包括资金、技术、劳动力、信息等,这些生产要素通过商业行为在区域之间发生位移与组合,都构成区域经济合作的范畴。因此,区域经济合作实质上是区域之间的非物质商品贸易,是区域贸易的特殊形式。与此相适应,纯粹的物质商品贸易不属于区域经济合作的范畴。区域经济合作的双方通常以项目为纽带结成经济实体,共同负责项目的建设、经营和管理工作,共担风险,共负盈亏。

区域经济合作效益涵盖的内容依据主体不同而有所差别。当企业作为合作主体时,通常把获取长期的经济效益作为主要目标;而如果合作主体是政府,则要在追求经济效益的同时追求社会效益,其更多的是要通过生产要素在区域之间的有效流动,谋求地区之间的协调发展,提高本区域在更高层次区域中的地位。

2. 区域经济的类型

根据区域经济合作范围的不同,区域经济合作可以划分为国家之间的国际经济合作和一国不同地区间的区际经济合作。国际

^① 孙久文、叶裕民:《区域经济学教程》,中国人民大学出版社,2003年版,第164页。

经济合作与区际经济合作在合作内容上没有太大的差别,所不同的是,区际经济合作大部分在一个国家内部,是在一个市场作用下的自然的经济过程,相对比较简单;而国际经济合作除了要考虑一般的区域经济合作规律外,还需要考虑不同国家的政治制度、国家之间的关系等,它是一个更为复杂的合作活动。

根据区域经济合作双方提供生产要素水平的不同,区域经济合作可以划分为水平型区域经济合作与垂直型区域经济合作。水平型区域经济合作是指合作双方经济发展水平大致相当,企业生产的产品在产业生命循环阶段上所处层次大体相同,双方提供生产要素的技术含量基本一致的协作活动。垂直型区域经济合作是指合作双方经济技术水平差距较大,所提供生产要素的加工深度和技术层次不同的合作活动。

根据区域经济合作内容的不同,区域经济合作可以划分为工业贸易合作、资金合作、劳务合作及科学技术合作四大方面。^①

(三) 区域分工合作理论

有关区域分工合作的相关理论发展大体分为两个时期,即由亚当·斯密开始的早期区域分工理论的起源和探索时期以及 20 世纪以来的区域分工合作理论的发展时期,而且已经基本形成了比较完整的理论体系。

1. 早期区域分工合作理论

早期的分工理论主要有绝对利益理论 (Absolute Advantage Theory)、比较利益理论 (Comparative Advantage Theory) 与要素禀赋理论 (Factor Endowments Theory) 等,马克思在这方面的研究更是非常的深入彻底。

(1) 亚当·斯密的绝对利益理论。绝对利益或绝对成本的概

^① 孙久文、叶裕民:《区域经济学教程》,中国人民大学出版社,2003 年版,第 165 页,第 172 ~ 183 页。