



青少年快乐阅读系列

代斌◎主编

快乐心灵的 Qingshaonian kuaileyuedushuxi 小小小说

穿越风风雨雨，体验成长的点点滴滴，感受至上的人间真情，最终我们将读懂人生，领悟生活的智慧与真谛。

北京燕山出版社



青少年快乐阅读系列

代斌◎主编

快乐心灵的

Qingshaonian
kuaileyuedushuxi

小小小说

穿越风风雨雨，体验成长的点点滴滴，感受至上的人间真情，最终我们将读懂人生，领悟生活的智慧与真谛。

北京燕山出版社

图书在版编目(CIP)数据

青少年快乐阅读系列/代 斌 主编. - 北京:北京燕山出版社,2008.7
ISBN 978 - 7 - 5402 - 1993 - 2

I. 青… II. 代… III. 故事—作品集—中国—当代 IV. I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 089267 号

责任编辑:里 功

版式设计:史建飞

封面设计:宋双成

青少年快乐阅读系列
(快乐心灵的小小说)

北京燕山出版社出版发行

北京市东城区灯市口大街 100 号 100006

新华书店经销

北京奥达福利装印厂

700 × 1000 毫米 开本 1/16 印张 400 4000 千字

2008 年 7 月第 1 版

2008 年 7 月第 1 次印刷

定价:536.00 元

前 言

快乐是一种心境,一种积极的心态,成熟的人懂得时刻保持一颗快乐的心,用快乐去开创完美的人生。本系列快乐阅读丛书从快乐的高度策划与立意,用无数个快乐的小故事撞击心灵,力求使读者在阅读中体验快乐,在阅读中升华快乐,进而开创自己更加积极快乐的人生。

青少年快乐阅读系列丛书共 20 本,包括:

《快乐心灵的名家散文》、《快乐心灵的动人故事》、《快乐心灵的推理故事》、《快乐心灵的心态故事》、《快乐心灵的小小说》、《快乐心灵的思维故事》、《快乐心灵的哲理故事》、《震撼心灵的智慧故事》、《快乐心灵的名人故事》、《震撼心灵的名家诗歌》、《快乐心灵的寓言故事》、《震撼心灵的真情故事》、《快乐心灵的小故事大道理》、《震撼心灵的感恩故事》、《震撼心灵的爱情故事》、《震撼心灵的历史故事》、《震撼心灵的人格故事》、《快乐心灵的励志故事》、《快乐心灵的 200 个小故事》、《快乐心灵的亲情故事》。

愿本套丛书带给青少年朋友真正的快乐,真正的回味,真正的提升,真正的感动。

目 录

还有一张存折	1
寄居蟹	3
女财神	6
不败的秘密	8
县长双规了	10
瞎五	12
幸运蟑螂	14
双飞	17
一份人生答卷	20
爱的钥匙	22
短信	24
教授与木匠	27
出 轨	30
一个银库兵的绝对隐私	33
那个像烟花一样的女人	36
笑声里的悲哀	39
报 账	42
丧礼上的女人	45
谁的手	48
院长亲属	50
花开花落	52
卖 羊	55
谎 言	58



青
少
年
快
乐
阅
读
系
列



快乐心灵的小小说

适 应	60
岁 月	63
老板眼中的特异功能	65
功劳有多大	68
没有年代的故事	71
乌鸦喝水新解	74
心中的包袱	77
一个儒商了	80
辛格·比萨	83
两个傻瓜	86
一石三鸟	89
冬 至	91
机 会	93
苦水玫瑰	95
桥	97
清官之死	99
天外之财富	101
一个夜晚	104
最贵重的礼物	106
幸福倒计时	108
叔父的酒店	111
应聘百万年薪	113
危房	116
宁可不要这样的苗子	119
女儿的帽子	122
聊天惹的祸	125
爱情“雀斑”	127
Kathy 的窗子	129
网上有约	131
昙花网恋	134

我是一条鱼	137
整个世界都是雨	140
两千年的孤寂	143
看夕阳	146
缘	148
我不会再乱穿马路	152
民工洗澡	155
阿毛的浪漫期望	157
善良的恶人	160
简单的事情	162
童 票	165
第一百个	168
守 身	171
位 子	174
洗手间里的夜宴	177
让我站起来	180
第六次应聘	183
儿子的旋律	185
母亲的施舍	187
偶然	189
老姬的绿手指	190
霉气公司	192
三千年的轮回	194
恐龙男友	196
因为爱	198
荣 誉	200
红 杏	203
女 匪	206
找 钱	209
县长	212



快乐心灵的小小说

微笑可以救你的命	215
下岗工人身体最健康	218
还没讲完的爱情故事	220
有道理	223
流浪的一狗	225
她是一棵树	228
神秘的文具店	231
我要拥有一棵树	235
我听见了蝴蝶的歌唱	238
水 缘	241
天蝎狼	243
爸爸的味道	246
军 嫂	248
冷冰冰的继父	250
流泪的月亮	252
生死之交	254
无私的私房钱	255
她的新房	257
苍凉之音	259
普通男女	262
谁在哭我	265
寻 找	268
变 化	271
人类起源	273
鲜为人知的事儿	275
自 私	278
让儿子独立一回	281
阳光下守望的母亲	284
傻得像个博士	285
狠心的孔慈把蓝风丢了	288

青

少

年

快

乐

阅

读

系

列

小黄花	291
试 飞	292
盲人	295
贱卖恋爱遗产	298
幻 觉	301
一个人的演出	304
大 隐	306
位 置	308



青
少
年
快
乐
阅
读
系
列





还有一张存折

◎文/大路朝天

陈董翻着杂乱的抽屉，眼前一亮，居然有本存折！

陈董破产了，原有十几亿的财产已成了过眼云烟。陈董独自坐在办公室里，对着他最喜爱的高尔夫球杆发呆。脑子里还浮现着在高尔夫球场高谈阔论的情景，天啊！我现在连 1000 元都没有了……

陈董翻着杂乱的抽屉，眼前一亮，居然有本存折！哦，是好久以前的私人存折，因为里面没多少钱，所以老早就忘了。翻开存折，里头只有一万元。

哼！陈董苦笑着：这钱还不够我以前吃一顿饭的呢！不过现在倒是可以提出来，大吃一顿。再买瓶高粱酒，带到楼顶上喝个烂醉，跳下去，一了百了。

看看表，还来得及去银行取钱，关上办公室的门，他准备搭电梯下楼。看见清洁工老李，手里正拿个东西在笑。老李对陈董一笑：“我捡到 20 元钱，不会是您掉的吧？”陈董摇摇头说：“20 元钱能做什么呢？”“20 元钱可不少了！”老李很开心地笑着，“可以美美吃一顿呢！”

电梯门开了，进来两个十六七岁的女生，其中一个女生打开个小信封，抽出一张百元钞票，叫着跳起来：“我拿到稿费了！”另一个急着问：“多少钱？多少钱？”“一百元呢！”“好棒！要请我看电影。”

到了银行，陈董填着取款单，旁边也刚好有一对男女正填单子。女生拍着男生的肩膀说：“好厉害啊！你已经存了三万多元了。”“过不了多久我们就可以开自己的店了。”

陈董填好了取款单，走到柜台，递出存折与取款单。柜台服务人员说：“哎呀！你这是好久好久以前的存折，我必须帮你查询一下数据。”过



快乐心灵的小小说

了一会儿，柜台服务人员笑着说：“这么多年来这样的存折真少见，生了好多利息，一共是 62100 元。”

陈董愣了一下：“真的？居然有那么多啦？”柜台服务人员笑着说：“你要不要干脆一次提领？”“一万元够了。”陈董想想又一伸手，“不不！我要改，提1000元就够了。其他的存款当我的本钱，我要再创业，六万元足够我东山再起。”

[illegible]



寄居蟹

◎文/吕 麦

她托着一只精致透明的玻璃缸，里面养着五颜六色的寄居蟹。

女人洗了脸卸了妆，蹙着眉端坐镜前审视自己的容颜。不知不觉中，岁月的年轮已在她娇美的脸上凿出了淡淡的痕迹。

女人伸出笋样的手指，对着镜子里的脸抻了抻，怔怔地发起了呆。

女人很漂亮。有着明星的脸蛋，模特的身材。大学一毕业，嫁了个有钱的郎君，过着闲适安逸的日子。不料，丈夫因酒后驾驶出了车祸，变卖了公司，花光了所有的积蓄。寒酸平庸的日子，让女人觉得痛苦乏味，常常哀叹自己是福楼拜笔下那个不幸的爱玛。

命运之神好像也懂得“怜香惜玉”。一次偶然的的机会，女人邂逅了她命中的“罗道夫”。

那天，女人独自出席朋友的生日聚会。朋友笑吟吟把一位中年绅士介绍给她，说，这位风度翩翩的“摔锅”，是我们市里的电器大亨华总。说起来，你还欠他一个人情呐。女人转动黑亮聪慧的眸子，竭力在记忆的硬盘里搜寻起来。未几，欣喜地惊呼道，噢，对，当初我结婚时，华总批的条儿，以六折的优惠价卖给我一套数码家庭影院。女人笑容可掬，宛如春风里一朵盛开的牡丹，主动伸出纤纤玉手，热情地说，一直未曾有缘谋面道声谢谢，真是不好意思呀。华总捏着女人的小手“哆嗦了又哆嗦”，一番交谈，大有“相见恨晚”之意。不几日，便难舍难分缠缠绵绵共度良宵。几番激情过后，女人决然地离了婚，做起了华总的“专职情人”。

女人搬进宫殿般的别墅。从寒酸的“包法利夫人”晋升为骄傲矜持的“公爵夫人”。每天悠闲地和朋友逛逛街、喝喝咖啡、品品茶；有时，慵懒地躺在天台的藤编休闲椅上逗逗鸟、读一些外国小说，过着滋润舒坦的



日子。

八月十六，月儿最圆。华总和女人相约去荷花湖画舫上吃湖鲜赏月。下午，女人美美地睡了一觉，做了个美容护理，把自个拾掇得漂漂亮亮，听着舒缓的萨克斯音乐，遐想着月色下的浪漫。“你是我的玫瑰，你是我的花”，精巧的手机响起欢快的彩铃。女人像只轻盈的燕子飞奔下楼。司机礼貌地打开车门，女人坐定，司机却不忙着开车。华总举着一只精巧的玻璃瓶，里面装着几只色彩艳丽的“螺丝壳”，笑着问，知道是啥吗？女人莞尔一笑说，寄居蟹呀。华总夹出一只，两只手指用力一捏，蟹赖以藏身的壳碎了，小东西失去庇护所，惊慌失措地四下乱爬。女人茫然地望着华总，华总高深莫测地对女人挤挤眼，吩咐司机开车。

华总包下的画舫里，聚集着几位仙女般的佳人，一个个面若桃花，青春逼人。佳人们心照不宣地对女人笑笑，算是彼此间的招呼。她们纷纷把剥好的虾肉、开心果仁喂进华总嘴巴里。女人突然间明白了华总在车上“消遣”寄居蟹的“内涵”，一丝委屈和失落涌上心头。她闷闷地坐在一边，想起那只瞬间失去依附的可怜虫，想起包法利夫人丧魂失魄、凄楚的悲惨结局，脚底冒出一股寒意。

某夜，跟华总一番温存后，女人娇柔地蜷伏在华总怀里说，我想帮你做点事。华总想也没想便说，行，你在办公室接电话吧。女人嗲嗲地说，我要干点实在活。华总不屑地说，哎哟，我的小娘子，你见过哪个尤物能正经干活的？女人像早有预谋似的，坐直了身子认真地说，我要去你公司营销部。华总瞪大眼睛欠起身靠在床头点燃一支烟，女人乖巧地拿着水晶烟缸。华总漫不经心地说，你以为营销部是吃喝玩乐的地方吗？厂商、客户比狐狸狡猾，比鬼怪精明。你能应付？女人撒娇地摇着华总的膀子说，哎呀，你就不怕营销部的人，背后放你的“水”？我好歹是你的人，就算我啥也不干，帮你盯着他们也是好的呀。华总不吱声，自顾自地抽烟，女人眼巴巴地盯着他，眼睛一眨不眨。过了一会，华总终于点了两下脑袋。女人嘴角漾起一丝自信的微笑。

几年后，女人攒了些钱，手里有了一批固定的商家客户，请朋友做她的担保人，去银行贷了一部分款子，说想买一幢属于自己的房子。结果，房子“买”了，却是闹市区一间百平米的门面。女人开了一家电器专卖

店。凭着几年积累的营销经验，生意做的很是红火。女人需要帮手，奇怪的是，她只招聘年轻漂亮的女职员。

新职员上班的第一天，她总要给美女下属们上一堂特殊的“培训”课——她托着一只精致透明的玻璃缸，里面养着五颜六色的寄居蟹。女人捉住一只，用木榔头轻轻一敲，寄居蟹“富丽堂皇”的“家”顷刻四分五裂，小东西瞬间成了悲惨的“流浪儿”。





女财神

◎文/施岳

“我的天，我娶了位‘女财神’做老婆，这么多年我竟然不知道！”

那年，孙融开公司发了，移情别恋在外又有了女人。一天，他给太太办了张股东卡、资金账户卡，卡上有50万元。他说：“下周起你可以去专职炒股，不管输多少，我都会补给你50万元，反正不会让你被赶出中户室。但要是到了100万元，你就要答应我一个条件：分手。”

孙太太早就巴不得离呢，只是苦于没有财权，等他开口正好敲他一笔。她默默地点点头，到下周一便乖乖地上证券公司中户室去上班了，当起了职业股民。

她对股票一窍不通，可凭着悟性好，又肯虚心求教，同室股友都愿意帮她。加上她年轻，稍一打扮颇有几分风韵，献殷勤的自然大有人在，竞相推荐自己手中的“黑马”，有的干脆说×月×日将要发飙拉升。

孙太太对人家推荐的牛股一概不感兴趣，她想买入的是那种跌跌不休的熊股，她要的就是输钱，要让负心的老公不停地忙于将钱打入她的账卡来补足50万元，要让他赔得养不起女人。100万元？她连做梦都没梦见过。

她搜罗了一大堆证券报刊，潜心研究，终于找到一只口碑极差、人见人嫌的“伤心股”。她一单就买了5万股，花去小半资金。不料，当天该股大涨5%。此后十几个交易日，该股天天开阳线，让她啼笑皆非。她想既然涨了这么多总该跌了吧？她把余下的钱全部买入这只股票。

造化弄人，该股持续上攻，涨势威猛，只用15个交易日，孙太太的资金卡就做到了100万元。那些股友个个奉她为股仙，排着队地请她吃

饭。她偶尔也去，可先决条件是饭桌上不谈股票，因为她不懂，谈不出子丑寅卯来。她越这样，别人越觉得她神秘，有来头。

做满 100 万元的次日，经理就毕恭毕敬地请她搬到“贵宾室”操作：“我们这家证券公司规模不大，硬件设施一般，但专设了一间‘贵宾室’。因为您是高手，明天起您就到那里去做吧。”

她忙婉拒：“我是外行，上不了台面的。不去不去！”

经理态度更诚恳了：“才几星期，您的资金就翻了倍，还说外行？您做得好，别人会跟着您炒，交易量大了，营业额上去了，我这经理位子才坐得稳，您就算帮了我一把，行吗？”

孙太太听不得软话，这就答应下来了。日后，她在“贵宾室”买了抛、抛了买，技术走势越难看她越买，稀里糊涂又过了个把月，她突然发现自己的股票市值有 200 万元了，几乎吓了一跳，赶紧将手中的筹码悉数清空，一股不剩。她觉得是到了与丈夫摊牌的时候了。

她给孙融打去电话：“我的资金卡上的数字够我们俩离两次了。我想成全你。”

他沉默片刻，答道：“你是做股票的天才，我佩服得快要叫你妈了！你做的每一笔交易，我第二天都能收到对账单。经理是我朋友，他也直夸你是难得的高手。我怎么舍得让你离开我？你就继续安心炒股吧！我的天，我娶了位‘女财神’做老婆，这么多年我竟然不知道！”



不败的秘密

◎文/梁 刚

日子就这么一天天过去了，两家店还是毫无悬念地继续对峙着，一家店照例是生意红火。

肖华刚上大学，师姐就告诉他：校门口有两家糖炒栗子店，斜对门开着。一家店的糖炒栗子每斤6元，另一家是5元，质量差不多。当然，学生们通过性价比，卖5元一斤的那家店生意特别好，每天车水马龙排长队；而另一家店则生意清淡，偶有情侣经过，或是怕排队耽搁时间的，或死认“一分价钱一分货”的人才会光顾一下。

生意不好的那家店老板非常麻利地翻炒栗子，把那糖炒栗子的香味溢得满街都是，一边还大声吆喝：“好吃来，又甜又香的糖炒栗子！”但吆喝来的人上前一问价，侧眼看见斜对面排着长队的那家店，便折身过去问价，这一问，就坚定不移地排到这店的队伍后去了。这店的老板并不吆喝，他只在店门口挂了一块牌子，上面写着：质量更好，价格更低！糖炒栗子每斤5元。两家店较着劲开了三年，也没见哪家关门大吉。肖华就有些好奇，肖华是学营销专业的，他知道扎堆原理，但他不明白生意好坏如此悬殊的两家店怎么开到了一起？

于是他就去问那家少有人问津的店老板：“生意这么清淡你怎么维持呀。”老板笑说：“我没闲着，生意很好呀！”肖华疑惑了，明明是“门前冷落车马稀”，怎么说好呢？老板看了肖华一眼说：“有人愿意买5元一斤的糖炒栗子，也有人愿意买6元的，这没什么稀奇的。”肖华想想也对，市场消费是多元的，但问题是，剔除成本，边际利润必须等于或大于边际成本，根据其客流估算，他不可能盈利，除非他另有销路。

老板笑而不答，肖华更加疑惑。继之，肖华又去问生意特好的那家店