

大江掠影



主 编 邓 忠 强
副主编 李文林

长江
三峡
船 影

PDG

前 言

值此欢庆建国40周年之际，我们谨以《大江掠影》这本小册子，作为菲薄的献礼，奉献给长江的辛勤的开拓者、耕耘者们，奉献给广大的读者诸君。

长江——中国的第一大江，她是中华民族的象征，也是华夏子孙的骄傲！从冰山雪岭的青藏高原，到滚滚波涛的东海之滨——它，源远流长，蜿蜒曲折，气势磅礴，宏伟壮观！而以长江为依托的长江流域，其山光水色、人文富丽之美，更是有口皆碑。

浩瀚的长江啊，伟大的母亲河！她不仅给我们以舟楫灌溉之利，而且给我们以天然宝藏之富；不仅赐予亿万人民以山水之乐，而且孕育着中华民族的创造之智……面对这富甲海内、名震全球的大江，又有谁不动心去发掘她的取之不尽、用之不竭的宝藏呢？又有谁不为之倾倒而尽情讴歌呢？

为此，我们编辑了这本《大江掠影》。全书分为改革篇、山川篇、诗话篇、名物篇等几个部分，力求纵横古今，荟萃人物风光，再现长江风采。书名之所以取“掠影”之意，是因为认识长江、开发长江、利用长江、综合治理长江、发展流域建设，是一项极富有开拓意义的宏伟工程，即令如椽大笔、宏篇巨制，也难以写尽长江的历史、现在和未来。我们力所能及的，只是对大南北的风貌作一番掠影式的报道和介绍，以期引起人们进一步研究的兴趣。我们深信，随着改革开放的步伐，日夜奔流不息的大江，一定会奏出更加辉煌灿烂的时代新乐章。

目 录

改革篇

- 路魂…………… (1)
- 改革中崛起的一支劲旅
- 记湖北省医药公司新药特药商店…………… (9)
- 走“险棋”的韬略
- 记保康县财政局长梁书才…………… (15)
- “一代名饮”向世界挺进…………… (26)
- 超级“魔术师”
- 记保康县政协委员、县粮油加工厂厂长何海清 (29)
- 改革、开放给南通港带来繁荣
- 访南通港务局党委书记施伯香…………… (33)
- 命运并非机遇，而是一种选择
- 记鹏达服饰公司总经理陈春林…………… (36)
- 拼搏奋发 脚下有路
- 记鄂州市沼山建筑公司经理朱端咏…………… (38)
- “军人型”企业家的风度
- 记武汉市东西湖啤酒厂厂长陈尔程…………… (42)
- “重塑一个我”
- 记江西省九江市林业局副局长王盛伦…………… (47)

山川篇

- 唐蕃古道话江源…………… (51)

哦，布达拉宫·····	(61)
滇北高原上的明珠·····	(63)
山灵水秀 文光四射	
——蜀南风采录·····	(65)
西秦会馆誉人寰·····	(71)
驿道和西南丝绸之路·····	(74)
高岚——长江三峡的一颗明珠·····	(76)
神农归去不看山·····	(79)
巍巍黄鹤楼·····	(81)
建设中的东湖·····	(83)
晴川阁始末·····	(85)
蛇山白塔·····	(87)
高山流水叹知音·····	(89)
归元禅寺 驰名中外·····	(91)
双凤亭阁 独具特色·····	(93)
淡碧清冽卓刀泉·····	(95)
灵泉山与八大家·····	(97)
幽奇灵秀古龙泉·····	(99)
槐山矶石·····	(101)
天然大溶洞·····	(103)
神奇秀美木兰山·····	(105)
长江岸边烈女渡·····	(107)
最早的城堡·····	(109)
华容道趣闻·····	(111)
屈家岭、苏家垅遗址·····	(113)
郢城·纪南城·三王城·····	(115)

鄂西咽喉巴东港·····	(117)
长江走廊一大洲·····	(119)
古朴典雅秋风亭·····	(122)
十里陶城岳州窑·····	(123)
江南名楼岳阳楼·····	(125)
长江明珠城陵矶·····	(127)
蔡侯祠寻踪·····	(128)
滕王阁再临人间·····	(130)
李璟读书台·····	(132)
喜登九江琵琶亭·····	(134)
铜都春色·····	(136)
话说西楚霸王自刎处·····	(138)
江心宝岛数双山·····	(140)
江南古代地下宫殿·····	(142)
舟山群岛起新城·····	(145)
绝路逢生天一阁·····	(147)
石城绍兴·····	(149)
闻名中外的吴淞军港·····	(151)
雄伟玲珑龙华塔·····	(153)
崇明岛——长江的产儿·····	(154)

诗 话 篇

峭岩飞瀑诗情美·····	(157)
鱼花莫辨趣盎然·····	(159)
虾蟆泉边韵翩跹·····	(161)
蜀道崎岖景传情·····	(164)

巍峨“天都”矗霄汉·····	(167)
忧愤深广吊楚城·····	(169)
爱国悲歌从天落·····	(171)
冰心玉壶标高格·····	(174)
怪崛诗笔写衡岳·····	(177)
春风不遣柳条青·····	(179)
曲径通幽意境深·····	(182)
渔夫棹歌趣高洁·····	(185)
登眺金山涌乡思·····	(187)
巴山夜雨情思萦·····	(190)
雨中岳阳望君山·····	(192)
清峻奇特意曲包·····	(195)
多情明月照红妆·····	(197)
恢宏壮观冶炼图·····	(199)
豪华落尽见真淳·····	(202)
水深情深“桃花潭”·····	(205)
佳词丽句咏“三游”·····	(207)
相看不厌敬亭山·····	(209)
巫山峰名联句趣谈·····	(211)
多情明月宠扬州·····	(213)
昔日秦淮空遗恨·····	(215)
一枝一叶总关情·····	(217)

名 物 篇

四川荔枝美果香·····	(221)
东方丝国留丰姿·····	(222)

巴山汤圆·····	(224)
土家山寨的金音石砚·····	(225)
“西兰卡普”·····	(227)
蜜酒三杯一醉君·····	(228)
美食名肴——浔阳鱼片·····	(229)
芜湖鲥鱼·····	(231)
惠山泥人·····	(233)
扬子鳄的乐园·····	(234)
太湖洞庭枇杷黄·····	(236)
湖上生花笔 姑苏发一枝·····	(237)
盛夏话扇·····	(238)
雨伞趣闻·····	(240)
珍珠古今谈·····	(242)
独具风韵的窖花茶·····	(244)
古今裙子谈·····	(245)
上海五香豆·····	(247)

· 改革篇 ·

路 魂

伟大的事业需要始终不渝的精神。

——伏尔泰

午夜，朱承华依然没有睡意。他面对桌上厚厚的一叠申请调动报告发呆。那纸上的黑字，渐渐蠕动，变成一个个衣衫邋遢、面色灰黄的身影。他们哀声叹气，“朱书记，放我走吧，做个好事，我吃不了养路这碗饭。”有的声色俱厉：放也得走，不放也得走，谁愿干这“马路夫子”。拳头捏着，象大槌。

都走了，谁来养路。养护任务怎么完成。队伍无论如何也不能散啦。他眉头紧锁着，手一把把抓着头发。可人又怎么稳得住呢。会一个接一个地开，道理一遍遍地讲，可工人就是不买帐。开会，闷着头抽烟。谈话，阴着脸，有的闭目养神。

说实在的，朱承华很同情养路工。这深山养路，危险性确实不小。黑更半夜，清除塌方，冷不了会有一坨巨石滚下，躲闪不及，会连人带锹砸下深涧。生活也极单调。养路工三步曲：吃饭、上工、编篾席（睡觉）。吃喝拉撒睡，便是养路工的八小时之外。真没意思。特别是那些劲鼓鼓的年青人。憋不过了，便舞拳拽脚，把张脸捶得肿泡泡。要不就成堆儿坐在公路上，跟过往的山妹子打岔，接着，那太盛的精力便化作一阵浪笑。

最使人难受的，是挨嘲弄。癞蛤蟆蹲风箱——又受杆子又受气。

“你们那截路养得好，车子陷下去，要用吊车才扯得起来。”哈哈。那笑象泼了醋，酸渍渍的。

“喂，老朱，我的车过不了，借只船渡过去吧。”嘻嘻。那笑象针，扎得胸口疼。

养路工们木然。笼着手，吸着“黑老虎”（草烟），咧嘴憨笑。

“这能怪我们么，养得好不好，有我们屁相干。”

不怪我们怪谁，我们是吃这碗饭的。老朱苦笑着。

他忽然觉得这群人象鲁迅先生笔下的“看客”，迷惘而迟钝。他沉默着、思索着。

精神的疾病需用精神的良药来医治。剔除“劣根”，振奋精神，已是刻不容缓的了，否则我们的路便会失去平衡。关键是疗救的良药，你在哪里？

悬在空中的祥云平地降落于山路

每一个社会的阶级关系首先是作为利益表现出来的。

——马克思

1984年的一个仲夏夜，闷热而困乏。此时，一辆“解放”行驶在高1500米的盘山公路上。山区的夜雾厚重而稠密，汽车灯光昏黄，朦朦胧胧，路面极不清晰。司机谢培扬全神贯注，黄豆粒汗珠顺着下巴颏直流。朱承华靠着皮垫椅，呼呼扯鼾。已是五天五夜未睡囫囵觉了。

五天前，段里为解决山间道班买米难的问题，在栖风桥粮店替各道班代买了两万公斤大米。朱承华便和老谢一个道班一个道班地送。

恩施市公路段有38个道班散在800至2000米的高山上，生活很清苦。长年累月，“和渣蘸辣椒，苞谷萝卜叶，想吃白大米，要等过春节”。那一回，朱承华来到烂池道班，其时工人们正在吃午饭。朱承华不声不响，走到灶边，揭开锅盖，愣了。一锅菜糊糊，咕嘟嘟只冒泡。工人们一人一碗萝卜叶汤，几颗油星星。勺子一搅，碗中起漩涡。真是“一吹一个泡，一喝一条槽，中间还有个鬼”。

这是人过的日子么。我家的大黑猫还上顿面条下顿豆腐哩。朱承华胸口象塞进一坨石头，眼睛湿润了。他找到班长，拍着他的肩膀，声音发颤：“不改变他们的生活条件，我们还对得起谁。”

11点多，汽车到了山花道班。养路工们都进入了梦乡。鸣笛声和朱承华的喊声把大伙惊醒。班长向大金打着赤膊，光脚丫站在场坝上大声喊：“书记给我们送米来了，书记给我们送米来了。”

“书记给我们送米来了——”十多个养路工齐声喊，喊声被风拉长，在山谷里久久回响……

一连七天七夜，朱承华和谢培扬马不停蹄，把二万公斤大米送到43个道班，把党组织的温暖、送给厮守在深山峡谷公路线上的养路工。

这年冬天，他又和工会主席邓开树、司机彭长元为工人送煤，每人500公斤。燃烧的煤炭象殷红的太阳，映亮一张张粗糙的脸。暖流在胸中涌动，一双双眼睛灼灼闪亮。冬寒远去了，春天飞临人们心头。

“党总支和段领导这样关照我们，没说的，我们要把路养好。”一个五大三粗的汉子紧紧握住朱承华的手，握得他好疼。

朱承华更是激动不已。他好久没抽烟了，这时，他找一个工人讨了一根，有滋有味地吸起来。

好久没见到这样的场面了。

朱承华喝了口茶，清了清喉咙，想说几句，但说不出来。还需要说什么呢？那跳跃的火舌已述说了一切。

黑夜的溃退需要每一颗星都燃烧。

说人是一种力量与软弱、光明与盲目、渺小与伟大的复合物，这并不是责难人，而是为人下定义。

——狄德罗

无疑，思想政治工作的真谛是改造人，净化和塑造人的灵魂。那么人是什么呢？弄清这个问题，是我们做思想政治工作的基本点。朱承华很欣赏文学巨匠老舍对“人”的见解：

“那就是说，好人也有坏处，坏人也有好处。”“实际也是这样，人是复杂的，做思想政治工作，简单化、绝对化是会失败的。但不管千差万别，只要用‘爱’去温暖对方，以心换心，就能使人振作起来。理解 and 爱是打开心灵之门的钥匙。”朱承华侃侃而谈，眉宇间洋溢着睿智。

我不由暗暗称羨。能站在这样一个思想高度来“盘人”，难怪那些曾一度冷却的心又烘热起来。

汾水河道班有一个叫谭志斌的青年职工，有一次帮“哥们”打架，被拘留15天。可在他又羞又愧又恼又急地走出“班房”时，迎接他的不是宽容和期望的神情，而是鄙弃厌恶的眼光。小谭蔫了，成天萎靡不振。朱承华看在眼里，急在心里，琢磨如何消融他冻结的心。

《中共中央关于社会主义精神文明建设指导方针的决

议》公布后，段党总支召集部分工人座谈，朱承华找到小谭，要他在座谈会上谈谈。

“还要把我的底子掉干么。”谭志斌蹲在角落里，话语硬梆梆，象石头砸过来，“我是个什么人，你们又不是不晓得。”

朱承华耐心而诚恳地说：“小谭，别自暴自弃。你打架，是错了。但你勇救一名投水姑娘，给一个孤寡老人垫钱买车票，做了不少好事。你犯错误，改了，我们不追究。你做得对的，我们要宣传，用精神文明之光去照亮别人。”

小谭从角落里慢慢站起来。心里象打翻了五味瓶，酸甜苦辣咸一齐涌上来。冰峰崩塌了，溶为一条温馨的春河。有泪自眼中渗出，那是两颗心撞出来的情愫。

精诚所至，金石为开。几年来，朱承华等人，按美的法则，大胆而又精细地塑造人们的灵魂，用“爱”去酿制暖人心扉的醇酒，鼓胀了一根根曾松弛过的脉管。

在他的米黄色笔记本里，我看到了如下几笔数字：

市养路段84年前有后进职工63人。

现当道班班长的6人。

当道班记录员的10人。

入团的6人。

评为先进个人的15人。

另26人都有不同程度的进步。

我合上小本子，感慨万千：63颗黯淡的星如今燃烧出灼灼的光焰，这需要付出多大的心血啊。

地层的潜流滋润了草叶的荣华

不是锤的打击，乃是水的载歌载舞，使鹅卵石臻于完美。

——泰戈尔

秋天刚过，山区便走进了寒冷的王国。这当儿，清江河畔的恩施山城，却被小小篮球搅得沸腾起来。

从巴山蜀水，从穗地羊城，从兵马俑的故乡，从黄鹤栖落的江城飞来四支全国甲级男篮劲旅（四川队、广州部队队、陕西队和湖北东轮队），高手群集，好一场角逐。平地里卷起一股风，骚动了大街小巷，山城发疯般旋转起来。

朱承华这些天累得够受。他们市段也是这次邀请赛的主办单位之一，许多大大小小的组织工作都等他去办。可他心里很畅快。他这次从山沟里抽来一批养路工，既当服务员又当观众，开开眼界，调节一下精神生活，何乐而不为。

他的主要想法是活跃单位的文化生活。着眼于文化，用“文化热”去塑造“文化人”，由“文化人”创造“新文化”，如此反复，朱承华热忱而审慎地摆弄着这只循环圈。

在他的倡导下，市段成立了文艺宣传队、职工篮球队。一班妙龄男女操琴弄鼓，为道班巡回演出，一扫深山野岭的晦气，还引来不少道班附近的老老少少。篮球队经常和左邻右舍比赛，场内场外，热气腾腾。

每年市段都要组织一、二次大型运动会。竞赛项目之多，参赛人员之众，为不少单位伸颈侧目。体育要走向群众，群众要走向体育，增强体质，陶冶品行，得奥运会金牌银牌那是次要的。

朱承华的见解是正确的。丰富的文化生活确实是陶冶情操、净化灵性的涓流，如同春雨，“随风潜入夜，润物细无声”，滋养草叶茂盛茁壮，生机盎然。市段这些年抓文化活动，有声有色，有板有眼，形成了一股热。养路工从寂寞无

聊中索回了业余时间，搓牌、下棋、打球、弹唱，有的还舞文弄墨，叨咕起文学来，他们写的诗歌、散文、小说还真象那么回事，有些味儿。特别是读书风靡各道班，近几年，全段先后有三十多人通过自学获得了大中专文凭。这股热烘烘的风消融了人们的惰性，新的观念在晨光中播扬开来。

稳稳地，他站在巨人的肩膀上
情况时刻在变化，原则永远不能变。

——巴尔扎克

天气愈来愈冷了。这几天，朱承华患肾结石动过手术的部位隐隐作痛，体表低烧，食欲减退，觉也睡不安稳。他强提精神，和干部们察看路况。此刻，他望着平顺、光滑的路面和整齐、蓊郁的行道树，眉头舒展开来。他很满意，公路养护达到了预期的目标，几个月揪心的忧郁终于消散了。

今年第二季度末，段里组织路况检查，出乎意料之外，公路养护任务完成得不够好。朱承华那些天很焦躁，一早一晚泡在下面，看路况，扯问题，找原因，定措施。8月尾，朱承华亲自带队，组织一批道班长去外地参观考察，考察团经过湖南湘潭时，朱承华把道班长们带到韶山冲，瞻仰毛泽东同志故居。那天，正下着雨，人们没去躲，齐刷刷站在旧居前，以真诚炽热的心和导师对话。烟雨朦胧中，人们似乎看到了毛泽东同志慈爱的笑颜和一双融满期待的眼睛。

当天晚上，朱承华在日记本上写道：“毛泽东思想是我们的法宝，是我们的优势，千万丢不得。现在有一股贬低和否定毛泽东思想的邪风，认为毛泽东思想过时了，是教条，这是大错特错的，是很危险的。”

回恩施后，朱承华和党总支成员统一了认识，决定继续对干部职工进行毛泽东思想的教育，进行党的优良传统的教育，以鼓励士气，争取更大光荣。段里又召开了“大战四季度誓师大会”，不少道班长在会上激动地表示：以毛泽东同志一家献身革命的精神为榜样，拼命苦干，把好路率拿上来。

“我们做思想政治工作，不能甩掉过去的好东西。如调查研究、做人民公仆、实事求是、艰苦奋斗、清正廉洁等等。我们过去靠这些从黑暗走向光明，今天如果丢弃了这些，就会从光明走向黑暗。”朱承华眼中流动着忧郁。

我点头赞许。在党的一些优良传统逐渐淡化、我们的旗帜受到严峻挑战的时刻，他如此清醒与坚定，实在是难能可贵呀。

天色渐渐暗了下来。采访该结束了。

朱承华一脸歉意：“对不起，晚上我还要开个会，就到这里吧。反正一句话管总，思想政治工作要加强。不强化不行了。现在社会上不文明的东西多，却少人管。有的人光盯着钱眼，被铜臭腐蚀了灵魂。有的党员、干部只晓得占便宜，捞好处，腐化堕落，这样下去，老百姓还拥护么。不讲信念、理想、纪律怎么行。”

是的，他说的不错。思想政治领域的现状实在使人担心。我想到一个采购员的牢骚：“现在搞怪了，他妈的在外头办事，不给那些官老爷和办事员喂‘东西’，就办不成。这成个什么世道。再不想办法搞他几伙计，共产党就要坏在这些家伙手里。”不能说这位采购员的牢骚没有道理，我们的船确实被一些蛀虫咬出了一些洞，我们有的路段正在倾斜，不组织力量修复，改革还进行得下去吗。

真正能穿透尘雾的，是思想的太阳。假如说改革是我们开辟的一条希望之路，那么，思想政治工作就是这条路上的灵魂。

没有社会主义的精神文明，改革之路就会折断翅膀。

魂兮，归来。

（白公）

改革中崛起的一支劲旅

——记湖北省医药公司新药特药商店

1988年7月1日，是湖北省医药公司新药特药商店（以下简称新特药商店）创店8周年的喜庆日子。这一天，又恰逢新特药商店装修落成庆典。明媚的阳光洒进明净的店堂，国内外医药商业、医药工业以及其他各界的250余名代表、行家在这里欢聚一堂，畅谈改革新形势，热烈祝贺新特药商店已成为改革中崛起的一支劲旅。

回溯创业之初，新特药商店仅有职工14人，经营品种只有240余种，销售额不过100万元左右，而今正式职工已增加到132人；经营品规扩展到3500多种，约为原来的15倍；销售额不断上升，1987年为5512.9万元，1988年为7549万元，短暂的一年时间内，增长幅度为36.93%。近几年来，尽管全国医药行业强手如林、竞争激烈，然而新特药商店却以“齐全的供应品种、强大的供应能力、快速的供应手段、热忱的服务态度”而蜚声医商界，社会效益与经济效益与日俱

增，成为名闻遐迩的佼佼者。

破固化结构 立竞争机制

长期以来，我国实行的是单一的计划经济，由国家实行统购统销。在这种传统僵化的经济运行模式下，医药商业沿袭老路，靠的是行政计划调拨手段，处于购销条块分割的封闭保守状态，购不由己，售也不能自主，企业的发展受到严重束缚。1983年底，当时的湖北省医药公司不仅没有赚到钱，而且成了吃国家财政的亏损大户——其数字之大，近千万元！其下属的新特药商店，囿于这种大气候的影响，也是靠批条子购销，谈不上大的发展，缓解不了整个公司的亏损局面。随着经济体制改革的发展，我国开始确立了社会主义有计划的商品经济，同时，与之相适应的一种新的经济运行机制，应运而生。改革大潮的涌动打破了医商界一潭死水的局面，也给新特药商店带来了新的活力。1984年，在公司领导的支持下，商店领导和广大职工一道，敢于率先弄潮，引入市场机制，变购销的单渠道为多渠道，把计划调节和市场调节有机地结合起来，从而使企业具有竞争机制，带动了整个公司的起飞。

为了发展纯销业务，走自主经营的道路，新特药商店在机构设置上设立了以承包责任制为基础的市场销售部，抽调骨干，组成了一支13人的纯销业务队伍，面向市场，广开销路。他们根据武汉市内医院的规模和专业，将医疗单位划分为13块，定医院、定任务、定指标，采取“投标”形式，自由选择，责任到人。现逐步发展到与市内117家大小医疗单位建立了密切的业务往来，纯销额不断上升。从近二年对医