

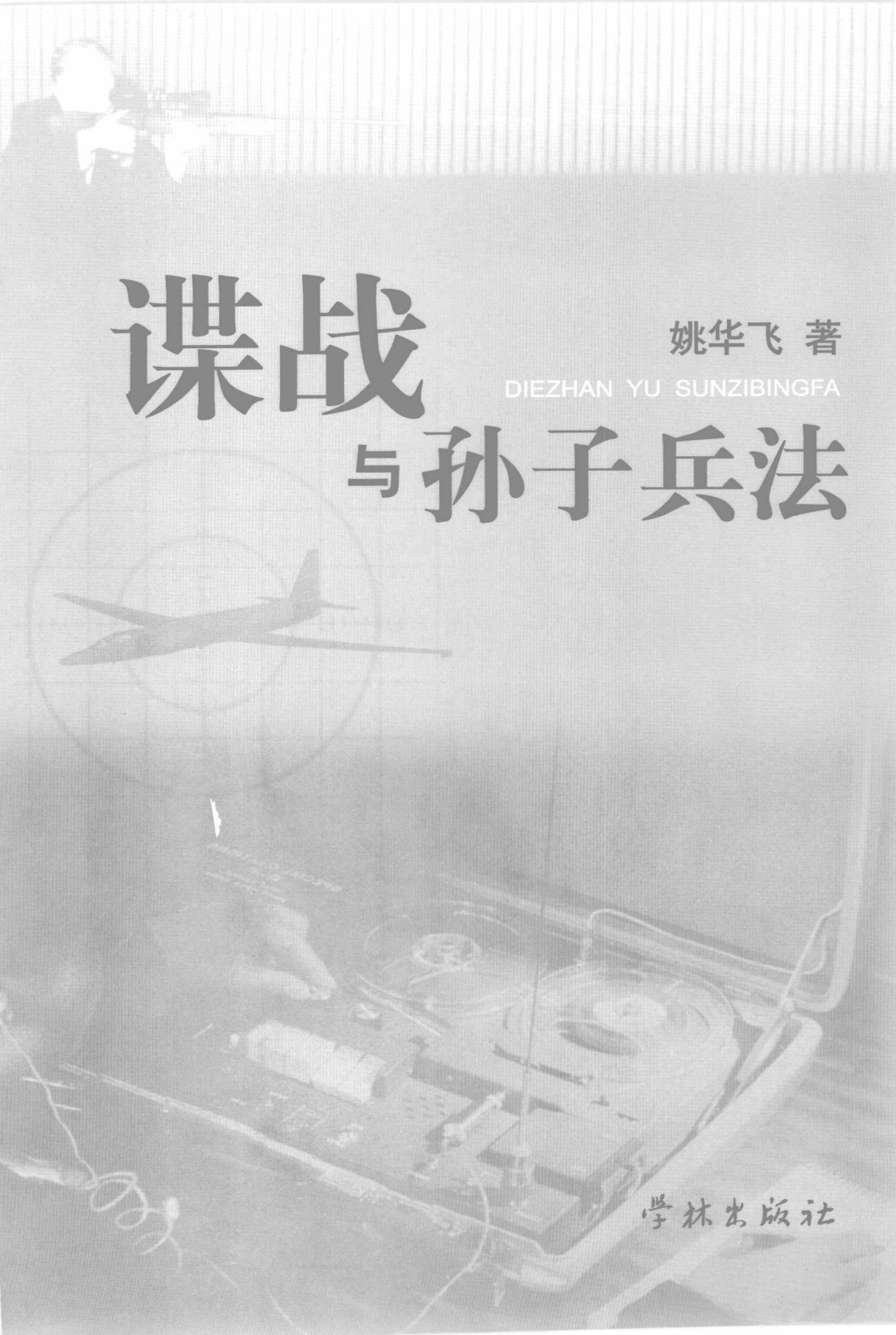


DIEZHAN YU SUNZIBINGFA

谍战 与 孙子兵法

姚华飞 著

学林出版社



谍战

姚华飞 著

DIEZHAN YU SUNZIBINGFA

与孙子兵法

学林出版社

图书在版编目(CIP)数据

谍战与孙子兵法 / 姚华飞著. —上海:
学林出版社, 2008. 8

ISBN 978-7-80730-631-3

I. 谍... II. 姚... III. ①兵法—中国—春秋时代②孙子
兵法—研究 IV. E892.25

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 100211 号



谍战与孙子兵法

作 者——姚华飞
责任编辑——管志华
封面设计——周剑峰

出 版——上海世纪出版股份有限公司
学林出版社(上海钦州南路 81 号 3 楼)
电话:64515005 传真:64515005

发 行——新华书店上海发行所
学林图书发行部(上海钦州南路 81 号 1 楼)
电话:64515012 传真:64844088

印 刷——上海叶大印务发展有限公司印刷

开 本——889×1194 1/32

印 张——16.25

字 数——40 万

版 次——2008 年 8 月第 1 版
2008 年 8 月第 1 次印刷

印 数——4000

书 号——ISBN 978-7-80730-631-3/G·188

定 价——32.00 元

(如发生印刷、装订质量问题,读者可向工厂调换。)

序 言

唐连勋

《孙子兵法》又称《吴孙子兵法》、《孙武兵法》，春秋末吴国孙武作。今存有 13 篇，有：始计篇、作战篇、谋攻篇、军形篇、兵势篇、虚实篇、军争篇、九变篇、行军篇、地形篇、九地篇、火攻篇、用间篇等。它总结了春秋末期及以前的作战经验，包含着朴素的唯物论和辩证法。该兵书是我国最早最杰出的兵书，问世两千五百多年来，在海内外影响极广，被当今世界公认为中国“兵学圣典”、“世界古代第一兵书”、“东方兵家鼻祖”。西方许多军事理论专著和一流的军事理论教科书在提到最卓越的军事理论家和军事家时，第一个就是孙武，然后才是亚历山大、拿破仑和克劳塞维茨等。

这部兵书在我国盛唐时期就东渡日本，被日本历代军事家、战略家奉为至宝。在英国，继 1905 年被一位炮兵上尉翻译成英译本后，汉学家又推出了不同版本的《孙子兵法》。在法国，1772 年法国神父阿米奥特将《孙子兵法》翻译成法文版在巴黎出版。在俄国，1880 年由汉学家斯列兹夫斯基以《中国将军孙子对部将的训示》为书名出了第一本俄译本；二战中，苏军将《孙子兵法》列为军事学术史教学研究的重要内容。在德国，1890 年布鲁诺·纳瓦拉以《兵书——中国古典军事论文集》为书名推出德译本。在美国，第二次世界大战后，《孙子兵法》由军界关注继而风靡了社会各领域。蒙哥马利元帅甚至提出要把这部兵书作为世界各国军事院校的教材。现在全美著名的大学均将其列入必修课程。

谍战与孙子兵法

二十世纪九十年代初,也就是海湾战争期间,人们在美英等多国部队指战员的行装中也曾发现英译本的《孙子兵法》,从将军到士兵,人手一册,他们无不认真品味和体会中华谋略之深厚功力。

西方分析家称,去世了两千五百多年的中国著名军事思想家孙子,正在深刻地影响着在伊拉克战场上美英战地指挥官的思想和行动方式。这部经典著作《孙子兵法》的战略思想贯穿在攻克巴格达的整体战略构思之中。

美国前步兵军官、《孙子与现代战争兵法》一书的作者马克·麦克尼利说:“这绝对不是巧合!《孙子兵法》是美高层军校学生必读的一本书,已经融会在美国陆军和海军陆战队的军事学说之中。”

指挥两次海湾战争的几代美国军官都从《孙子兵法》的攻心战略和诡诈方式中汲取了养料,其中包括此次伊拉克战争总指挥汤姆·弗兰克斯,他常常引用孙子的话来指挥战斗。

弗兰克斯并不是个别现象。在战争的进程中,这位中国古代军事家的“幽灵似乎徘徊在伊拉克沙漠上向前推进的每架战争机器的旁边”。设在弗吉尼亚州的斯托瓦尔·格兰杰咨询公司的汤姆·斯托瓦尔经常在空军所属的空军指挥和参谋学院讲解孙子兵法。他说:“盟军最初采取的一些战术直接源于孙子的军事思想。”

孙子在《谋攻篇》中说:“百战百胜”,算不上高明之中最高明的,不通过交战而使敌人的军队屈服,才算得上是高明的,杰出的战争指导者应该做到“不战而屈人之兵”。

战前和战争期间对敌方情报的刺探,是己方制定正确作战和应战方案的依据之一。因此,在两千五百多年前,孙子就阐明了自己用间的理论。他说贤明的国君和善战的将领,都十分重视战前对敌方情报的掌握。使用间谍的方式有五种,即因间、内间、反间、死间和生间。如果同时采取这五种方式,就会使敌人无法了解其中的奥秘,这便是使用间谍的神妙之处。

近年来，西方的军事和情报机构开始越来越多地接受东方的智慧，将西方的军事优势和东方的间谍方法融合一身。目前世界各国的情报机构对我国古代军事兵书十分重视，其中美国战略情报局、英国伦敦国际战略研究所、日本野村综合研究所以及俄罗斯、德国、法国的情报机关都把《孙子兵法》、《三十六计》等兵书作为研究重点。

据此，在当前多变和复杂的国际形势下，如何围绕重大现实斗争，研究反间谍侦察谋略学，应是从事隐蔽战线工作者的课题之一。

作家姚华飞同志结合自己的学习、工作实践，在编撰出版了《谍战 36 计》后，又编撰出《谍战与孙子兵法》。

《谍战与孙子兵法》同样力争从反间谍侦察谋略学的角度，编撰人们运用《孙子兵法》时发生的谍海故事。作者在这里收集、整理、编写了古今用间、谍海实例、商场谍战等近二百个故事（其中有谍中谍，故事中的故事），从中我们可以看到谋略如何在极端复杂、残酷的谍战中得到体现。“一条妙计，可以赢得一场战争；一个良策，可以成就一番事业；一份情报，可以韬光俟奋，改变历史；一步妙棋，可以绝处逢生，化险为夷；一番心机，可以出其不意，反败为胜。”

该书还辑录了《孙子兵法》的原文，并作了释文；以《孙子兵法》的 13 篇为单元，并对各个中外古今谍战案例进行了点评，每篇之后有小结，希望能为读者提供一些方便和启迪。

目 录

第一篇 始 计 篇 /1

谍海斗智已经渗透到政治、军事、经济、文化、科技、商战各个领域。《孙子兵法》的中心思想是力求以智谋胜敌。智谋产生妙计。“欲擒故纵，乱而取之”，“未战‘庙算’，多算则胜”，“存亡之道，不可不察”。一个谋略家，不是在有百分之百的把握时才敢于决策，而是在有了一定的情报后，综合分析敌情，就定下决心。“六十算以上为多算，六十算以下为少算。”因此，在有百分之六十以上的把握就敢于去决策、去行动，条件不充分，努力创造条件去赢得胜利，这才是高明的谋略家。对一个政体组织或一个企业也应如此。

一、“五事”不忘 “七计”活用/4

范雎忍辱为秦国/4 诱杀韩复渠/7 联合国窃听案/9 伊朗核背后的秘密战/13 俄格间谍风波的背后/18 美商业卫星偷窥中国核设施/22 情报整顿创伟业/26

二、欲擒故纵 乱而取之/34

上党战役歼敌先“纵”敌/35 凯尔放长线“钓”敌特/36 挫败劫机阴谋/37 炸桥设迷局/40 美军故意放弃高地/42

三、未战“庙算” 多算则胜/44

汉高祖智取英布/44 德舰突攻英吉利/46 敌特伪造“启事”

谍战与孙子兵法

的背后/48 “扑克牌通缉令”/50 日本间谍卫星侦察朝鲜/53
中情局特工上了当/55 声宝公司的“庙算”/56

四、存亡之道 不可不察/57

信陵君用间知敌情/58 弦高犒师救郑国/59 “酒后失言”之后/61 “真真假假”的故事/62 决定红军长征的绝密情报/63
一份改写欧洲历史的中国情报/64 日本企业获取决策情报的招数/69

五、侦其不意 攻其不备/75

郑成功收复台湾/76 出其不意袭埃及/77 摩萨德袭击伊拉克核设施/81 “V”字动摇敌军心/95 “手电筒兵团”/97 商业秘密岂容侵犯/98

六、兵不厌诈 因敌制胜/100

楚军七败反获胜/101 孙武用智取舒城/102 希特勒诈取荷兰/104 “狡诈”的美军运输队/108 伊拉克的“语言导弹”/109
“导弹危机”心理战/112 以军扭转战局/114

第二篇 作战篇 /118

战争是力量与智能的较量,这种“力量”是指通过一定数量的兵力、武器装备等和一定的空间形式(组合、部署等)以及谋略侦察(情报、信息等)来体现的。因此,战争的决策者一定要在战前进行周密的谋划,对已经掌握的情报信息进行分析,对战争中可能出现的种种情况做出不同的估计和安排,也就是说要打有准备之仗。“就地取材,以战养战”,“兵贵神速,以快制快”,行动是制胜的玄机,或明或暗,取决于行动者的心计。明可以示假,暗可以为真,真真假假,是谋略者的绝招。如果只知明斗,不知暗争,则失败不是偶然。犹如报复者挖掘了两个坟墓,其中一个留给了自己。

七、就地取材 以战养战/121

波斯猫参战/122 巧施“美马计”/124 “吸烟斗的眼镜蛇”/
125 从事谍报工作的国王/130 爱尔兰人挫败英国间谍/132
击落 U-2 型间谍飞机之谜/133 克格勃的“因粮于敌”/137

八、兵贵神速 以快制快/140

后唐军神速取大梁/141 震惊世界的“宝石行动”/142 硅谷
反间戒备森严/144 偷“飓风”战机的人/145 “快速发射”的核导
弹系统/151

第三篇 谋 攻 篇 /154

谋攻,就是运用谋略战胜敌人。要以最小的代价取得最大的胜利,就要在战前取得准确的情报、信息。战争要取得胜利,除了看双方实力外,就要看将师的计谋,“知己知彼,百战百胜”,“上兵伐谋,其下攻城”。一个谋略家,一个企业家,能否取得成功,灵活运用他手中的每个“棋子”是关键,“棋子”用之巧妙,“卒”也有“车”的威力,如果一味地使用蛮劲,“车”也无力抗“卒”的围攻。

九、上兵伐谋 其下攻城/157

韩信的降敌策略/157 贾诩的离间之策/159 郭子仪以大义
屈人之兵/160 蒯通说降三十城/161 智取“田中奏折”/163 四
渡赤水中的情报战/165 重庆谈判“伐谋伐交”/168 古巴导弹危
机/170

十、知己知彼 百战百胜/172

韩信计胜成安君/173 英德“伦敦大空战”/175 “沙漠之狐”
的“眼睛”/179 核战即将爆发的紧急时刻/181 伊军疏于侦察入
陷阱/186 商战中的“眼观六路”与“耳听八方”/188

第四篇 军 形 篇 /191

不打无准备之仗，是一切成大事者共同信守的原则。“先为不可胜”，首先使自己不被敌人战胜；“不可胜在己，可胜在敌”，不会被敌人战胜的主动权操在自己的手中，能否战胜敌人则在敌人是否有隙可乘。“藏于九地，动于九天”，善于防御的人，隐蔽自己的兵力如同深藏于地下；善于进攻的人，展开自己的兵力就像自重霄而降。当充足的准备与机遇邂逅，幸运便随即产生。

十一、创造条件 以弱制强/193

杨侃计伐敌军/194 景阳设计离间齐魏/195 一番闲聊挫败一场阴谋/196 “假攻一城”的妙计/197 隋文帝灭陈国/198 屡立战功的“猪”/199 “TP-披巾”行动/202 “工业间谍”的影子/203

十二、藏于九地 动于九天/206

杜畿单身入虎穴/206 李孚伪饰进围城/208 陈圆圆失踪之谜/210 美国研制电脑键盘窃听器/211 美监测朝鲜地下工事/213 “卧底”的特别行动/217 他在日本防卫厅隐藏了10年/219 叛逃特工死亡谜案/223

第五篇 兵 势 篇 /230

抓住时机，就能获得先手。该出手时就出手，意味着比别人先站稳脚跟，先占得有利的局面。“成功者的路上总是不断施工的”，在那些图谋大局的成功者眼里，从不放过任何一次时机，总能把时机变为成功的条件，“避其锐气，击其惰归”，“出奇制胜，防不胜防”；“把信息和情报放在第一位，财富就会滚滚而来。”这是美国企业家的哲理名言。

十三、避其锐气 击其惰归/233

城濮之战中的避实击虚/234 寇恂攻心拔城/234 华盛顿的避实击虚/236 智审卡鲁波/237 英军的“马岛之战”/239 俄军大败拿破仑/240 用语言测试分辨间谍/242

十四、出奇制胜 防不胜防/243

吴璘奇阵击金兵/244 蒙哥马利奇招破敌/245 石达开巧用计谋/247 刘伯承精心运筹伏击战/248 美军海湾战争声东击西/251

第六篇 虚 实 篇 /255

虚实交错,最容易让人眼花缭乱;虚可以不露声色,不露家底,不露实力,让人掉以轻心;实可以显锋芒,显功夫,显力量,让人吓破了胆。“瞒天过海,示假隐真”,“示形以敌,避实击虚”,“随机应变,用兵如神”,如果以虚掩实,往往能置人于最绝望的心理折磨之中,间谍战如此,商战也雷同,“杰出的策略必须加上杰出的执行才能奏效”。

十五、示形以敌 避实击虚/259

吴起的示弱计/259 郑庄公的“假令计”/260 努尔哈赤大战萨尔浒/262 日本人盗窃英国大使馆/263 阿得尔的“释密计”/264 “拳击家”出拳不力/265 美军放出“沙漠蝎子”/267

十六、随机应变 用兵如神/269

德英军的“伪装”诱敌/270 机智灵活夺胜利/272 假扮真演出奇招/274 德国“北极行动”蒙英军/276

十七、瞒天过海 示假隐真/280

日本人导演假海战/281 新型战机落入中情局之手/282
“核弹”带人美利坚国土/286 在最高统帅眼皮底下窃取情报/287
南中国海下间谍战揭秘/290

第七篇 军 争 篇 /295

军争，“两军相对而争利”。一个“争”字充满火药味，它告知你要争取主动权。丢掉主动权，就意味着被动挨打。孙子告知你“以迂为直，以退为进”两军争胜之秘诀，为你演奏制胜的交响乐。本篇中的“纵横捭阖，攻心为上”，“避其锐气，击其惰归”，应是取得胜利的绝招。

十八、以迂为直 以退为进/298

突袭涪城亡蜀国/299 美军登陆设“迷魂阵”/299 俄间谍以假代真闯硅谷/301

十九、纵横捭阖 攻心为上/303

项羽垓下闻楚歌/304 巧用间打破提尔西特同盟/306 拿破仑的“情报攻心”/307 邮票宣传攻心战/310 宣传攻心瓦解敌军/311 突然失踪的将军间谍/313

第八篇 九 变 篇 /319

一个“变”字，概括了《孙子兵法》的绝招。“九变之术”，不变则亡，多变则活。真正的谋略大师，以计谋取胜，能变死路为活路，变绝望为希望。“利而诱之，将欲取之”，“防患未然，有备无害”，“处惊不变，从容对敌”。世间万事万物都在不断地变化之中，为了适应复杂多变的情况，就不能墨守成规。在现代谍战中，要注重“自我应变”，“智者之虑，必杂于利害”，方能立于不败之地。

二十、利而诱之 将欲取之/321

平原君“利令智昏”/321 李牧诱人以利/322 日本间谍利诱获情报/323 英国“炸弹”破译德军密码/324 “诱鱼咬饵”抓窃贼/327 米格-25 歼击战机叛逃真相/330

二十一、防患未然 有备无害/336

林则徐积极备战抗英军/337 徒劳无功马其诺/337 窃取绝密地图/339 山本五十六之死/340 六百三十七次谋杀/345

二十二、处变不惊 从容对敌/352

燕将忍辱侦敌情/352 刘秀孤胆战昆阳/355 隆美尔的行动“密码”/357 罗斯福将计就计/362 营救西班牙军队/363 苏军的“特洛伊木马”计/364

二十三、韬光养晦 以静制动/366

小事忍不乱大谋/367 李渊纵酒装酒鬼/369 乔治韬光养晦光复祖国/370 昂山伺机联合抗日/373 “名将之花”的凋落/375

第九篇 行 军 篇 /378

“身后有余忘缩手，眼前无路想回头。”只知低头走路的人，大多会走到“死胡同”，这时掉头悔之晚也。孙子告诫人们：行军途中要多侦察，勤观察。“恩威并重，刚柔相济”。本篇中有“三十二相敌术”和取胜人生战场的六字诀：“并力、料敌、取人。”善于选择最佳套路才是成功的保证。

二十四、恩威并重 刚柔相济/382

戚继光恩威并用聚精兵/383 重奖举报揭短者/384 策反情

报心理战/385 以军王牌遭惨败/387 被授予“红旗勋章”的间谍/389

第十篇 地形篇 /397

地形有“通”、“挂”、“支”、“隘”、“运”等六类。孙子有关地形之论的作战方法,可教你学会在不同条件下灵活战斗。世界上的事情是复杂的,没有一成不变的,总有一些不同的特点,去影响你做出不同的决策。凡能因事态不同而定方案者,是胜者;凡死教条不知因势而变者,则是败者。“巧借地形,所向无敌”,隐蔽斗争有风险,商战路上多陷阱。

二十五、巧借地形 所向无敌/400

晋军殽山败强秦/400 日军官兵葬身沼泽地/402 摩萨德破坏埃及军火计划/403 “巴格达玫瑰”之声/406 苏英巧计躲避德国轰炸/408

第十一篇 九地篇 /411

“九地”坎坷,风云多变。解决问题不能多处下手,而是要抓住最要害的问题。“践墨随敌,以决战事”。在开战之前,要封锁关口要隘,废除通行符节凭证,要断绝同敌方往来,谨防敌间谍混入和潜伏间谍外逃。“察微知著,胸有成竹”,“围地则谋,死地则战”,“静以幽,正以治”,要做到考虑谋略冷静而深邃,作战方案缜密有条理。

二十六、围地则谋 死地则战/416

李愬雪夜袭蔡州/417 亚历山大处险不惊/420 尤尔琴科叛逃之谜/421 “麻风女”巧送情报/424 “蜜蜂”出动/426

二十七、察微知著 胸有成竹/433

波斯猫泄露军机/433 智斗斯科尔兹内/434 偷袭珍珠港前的“神秘广告”/436 树叶上查出罪证/438 玩具飞机泄露秘密/439 加茨拿城里的秘密/440

第十二篇 火 攻 篇 /443

风助火势，巧借东风。针对不同的对手，要使出不同的招数。因人而异，因时而别，因地制宜。要知天时，要观敌形。“行火必有因，烟火必素具”。当自己遇到“火”时，应有思想准备，要临阵不乱，迅速想出解决方法。要告诫自己熄灭心头之火，提升“合于利而动，不合于利而止”的境界。

二十八、行火有因 巧借“东风”/444

孔明布火阵破曹军/445 亚历山大以火胜敌/447 英国人巧用法国间谍/451 美国驻莫斯科使馆的“警卫”/453 在克里姆林宫里安“钉子”/455

第十三篇 用 间 篇 /461

间谍，旧称细作，指潜入敌地，刺探情况，伺机返报的人。孙子在这里阐明了自己用间的理论。他说贤明的国君和善战的将领，都十分重视战前对敌方情报的掌握。使用间谍的方式有五种，即因间、内间、反间、死间和生间。如果同时采取这五种方式，就会使敌人无法了解其中的奥秘，这便是使用间谍的神妙之处。

今天，间谍是指情报机关派遣或指使，窃取、刺探、传送机密情报或进行颠覆、破坏等活动的人员，包括外国人，也包括本国人。随着形势的发展，间谍与反间谍，窃密与反窃密，渗透与反渗透愈演愈烈。

谍战与孙子兵法

二十九、上智为间 谍战有术/464

中国最早的间谍活动/464 世界上第一个破译密码的人/466
末代沙皇的儿子是间谍/467 情侣的名字来自墓碑/472 胡宗南
身边的机要秘书/479 震惊世界的军人间谍案/483 获取两个敌
对情报机关功勋章的人/487 窃取俄军工机密的“商人间谍”/493

后记/502

第一篇 始计篇

谍海斗智已经渗透到政治、军事、经济、文化、科技、商战各个领域。《孙子兵法》的中心思想是力求以智谋胜敌。智谋产生妙计。“欲擒故纵，乱而取之”，“未战‘庙算’，多算则胜”，“存亡之道，不可不察”。一个谋略家，不是在有百分之百的把握时才敢于决策，而是在有了一定的情报后，综合分析敌情，就定下决心。“六十算以上为多算，六十算以下为少算。”因此，在有百分之六十以上的把握就敢于去决策、去行动，条件不充分，努力创造条件去赢得胜利，这才是高明的谋略家。对一个政体组织或一个企业也应如此。

原文：孙子曰：兵者，国之大事。死生之地，存亡之道，不可不察也。

故经之以五事，校之以计而索其情：一曰道，二曰天，三曰地，四曰将，五曰法。道者，令民与上同意也，故可以与之死，可以与之生，而不畏危。天者，阴阳、寒暑、时制也。地者，远近、险易、广狭、死生也。将者，智、信、仁、勇、严也。法者，曲制、官道、主用也。凡此五者，将莫不闻，知之者胜，不知者不胜。故校之以计而索其情，曰：主孰有道？将孰有能？天地孰得？法令孰行？兵众孰强？士卒孰练？赏罚孰明？吾以此知胜负矣。

将听吾计，用之必胜，留之；将不听吾计，用之必败，去之。计利以听，乃为之势，以佐其外。势者，因利而制权也。

兵者，诡道也。故能而示之不能，用而示之不用，近而示之远，远而示之近；利而诱之，乱而取之，实而备之，强而避之，怒而挠之，卑而骄之，佚而劳之，亲而离之。攻其无备，出其不意。此兵家之胜，不可先传也。

夫未战而庙算胜者，得算多也，未战而庙算不胜者，得算少也。