

TIAO KAI SHENG HUO ZHONG DE REN JI XIAN JING



跳开

生活中的

陷阱

71 则上班族常犯的致命错误
办公室必读生存发展秘笈

办公室是安身立命的场所，
但往往也是人际是非的滋生地。
如何在办公室站稳脚跟，
灵活处理同事之间复杂的人际关系，
赢得上司的信任和重用，
迅速实现自己的人生目标，
是所有上班族都必须面对的问题。

本书收集71则上班族常犯的致命错误，
让你随时跳开办公室眼花缭乱的地雷阵，
生存发展，平步青云。

办公室黄金教义

跳开生活中  的人际陷阱

王 敏 / 张 璞 ◎著



花 城 出 版 社

图书在版编目 (CIP) 数据

办公室黄金教义——跳开生活中的人际陷阱

王歆 张璞著.

—广州：花城出版社，2003.10

ISBN 7-5360-4189-6

I. 办...

II. ①王...②张...

III. 办公室—工作—基本知识

IV. C931.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 095239 号

责任编辑：关天晞 温文认

封面设计：宽华工作室

出版发行 花城出版社

(广州市环市东路水荫路 11 号)

经 销 广东新华发行集团

印 刷 肇庆科建印刷有限公司

开 本 850×1168 毫米 32 开

印 张 7 1 插页

字 数 150,000 字

版 次 2003 年 12 月第 1 版 2003 年 12 月第 1 次印刷

印 数 5000 册

书 号 ISBN 7-5360-4189-6/C·22

定 价 36.00 元 (全二册)

如发现印装质量问题，请直接与印刷厂联系调换



别让“办公室”成为你失败的起点。

公司是一个由很多不同性格脾气的人所组成的复杂人际大学。

唯一比较不复杂的一点，是公司里所有的人，不论是职员或主管，都在向着一个相同的目标而奋斗，那个目标就是：成功！

然而，就是因为人多嘴杂，才会发生各种不可思议的人际问题。

事实上，在办公室的生活中，很多人都因人际关系处理不好而苦恼郁闷。

职场上的人际关系一旦处理不好，就算你再有本事，再努力加班，工作仍然很难有进展，甚至会落到一败涂



地，愈做愈累的下场。

因此，为了让自己的才能发挥，为了让自己的事业顺利进展，我们一定要与所有人，包括客户和其他与业务有关系的人，建立起良好的人际关系。

在办公室中，如果你处理不好与上司、前辈间的人际关系，那你每一天的工作都不会愉快。

有很多人总认为把家的感觉，或把自己与别人的关系搞好，就是人际关系处理好。

事实上，人际关系要搞好，不能太强调像一家人或自家人或死党的感觉，相对的，你只能放三分感情，而理智要放七分才行。

因为，感情可以拉近关系，但更容易破坏彼此或你跟大家的关系。

当然，在私人关系上，人与人之间关系好得像一家人，也可以是人际关系成功的一个指标。

可是，在办公室里的人际关系，如果只是这样的话，是不够移动而且不安全的。事实上，公司里的人际关系，主要是以工作需要及考量为前提。

如果你能认清：工作的目的，就是和同事及主管同心协力，有效率地达成公司的目标。

不论你是在哪家公司上班，都一定可以得到很好的工

作成绩。

毕竟，公司对你最大的期许，就是工作顺利，让公司赚钱。

然而，如你想工作顺利，让公司赚钱，让自己得到肯定，就必须先搞好人际关系，否则，一天到晚被人家盯被人家刮，八卦流言满天飞，你在办公室的人生，必然是黑白的。

因此，不管你的办公室里，有多少不好相处或个性怪异的人，除非你离职，否则，你就必须搞定他们，让他们和你建立起好的关系，你的人生才有救。

当然，我也知道世上最难搞定的就是“人”，要做人成功，再谈人生和事业，这个道理大家都懂，只是实在很难做到。

此外，在下也举出一些上班族最易犯的致命错误，只要阁下能细心参照，从中获得省思，让自己的事业和人生迈向成功。



目录

BANGONGSHI
— HUANGJINJIAOYI

B·G·S

上篇

别让“办公室”成为你失败的起点

- 1、勇挑重任获信任/3
- 2、巧妙保住“饭碗”的金律/5
- 3、巧妙越权获晋升/9
- 4、女职员如何与女老板共处/11
- 5、显示你的责任心/14
- 6、不要把办公室当做“出气筒”/18
- 7、迂回包抄促升级/21
- 8、如何认识办公室的八大禁忌/23
- 9、利用矛盾巧获利/31
- 10、向上司汇报工作不把握好分寸/33



- 11、通盘考虑提加薪/36
12、给上司提建议前没有慎重考虑/39
13、有功先让领导/42
14、不会巧妙拒绝领导委托的事/45
15、趋利避害展才华/50
16、不懂适当地赞美上司/53
17、及时沟通脱小鞋/55
18、弄不清办事应掌握的原则/58
19、自知之明/61
20、适当恭维，“捧”着领导帮助你办事/64
21、不注意应酬时该有的规矩/69
22、强求上司对你的不公正待遇/75

2

中 篇

走出办公室的人际误区

- 23、认为请假是理所当然的事/81
24、不懂得如何和员工相处/83
25、喜欢跟吹毛求疵的上司争理/86
26、私下议论同事的言论/89
27、自以为对的，擅自作主张/92
28、工作之中不去读懂女下属/95

- 29、听人说话时，老是急于想插话/98
30、压制别人并不能抬高自己/100
31、整天摆着一张臭脸工作/103
32、工作中认为忠诚就够了/105
33、任意否定主管或上司的价值观/107
34、忌以成败定终身/111
35、找上司谈公事，没事先做好准备/114
36、工作中不谨防离间术/117
37、不用心搞好和上司的关系，却只追求自己的利益/120
38、不要倚老卖老/122
39、老抢着出风头/125
40、怎样走出上司间的矛盾/127
41、忘记自己该有的本分/130
42、锋芒毕露容易招小人暗算/132
43、失败后，还逃避责任/135
44、小心被别人利用/137
45、对上司的喜好完全不理会/141

下篇

寻找工作中人际关系的盲点

- 46、怎样说出与上司相反的意见/145



- 47、太过大意，被人扯后腿还不知/147
48、努力避开同事嫉妒的暗箭/149
49、不愿学习不懂的事/151
50、与同事交往中应注意的10个问题/153
51、不坚持自己的内在性格/157
52、切戒在众人面前责骂部属/159
53、过分宣扬自己的优点/163
54、不轻易对下属发火/165
55、认为跟上司很熟就瞎说话/169
56、不轻易地承认自己的错误/172
57、不清楚领导的心思而“建言”/175
58、总等着别人的帮助/177
59、“死话”不懂得活讲/180
60、看不顺眼的不要太多/183
61、工作中个人形象和工作一样重要/186
62、用沉默化解难堪/189
63、为了道德，不偷听别人的谈话内容/192
64、不要太在乎别人的“眼光”/194
65、急于表现自己，别人说话就转移话题/196
66、忽略合作对象的公司其他职员/198
67、多数时候允许别人是对的/200

- 68、严守秘密保自身/203
69、找准时机诉苦/205
70、知己知彼求加薪/208
71、声泪俱下求同情/210
后记：办公室里的每个人都是你的贵人/212



上篇

别让“办公室”
成为你失败的起点

BAN GONG SHI HUANG JIN JIAO YI







勇挑重任获信任

BANGONGSHI
HUANGJINJIAOYI

B·G·S

“家贫出孝子，国难出忠臣。”锦上添花容易，雪中送炭则难。在处理上下级关系上，则表现为这样的情况：领导总是会更多的信任那些敢于挺身而出，承担重大责任和艰巨任务的人。油滑谄媚，善拍马屁的人也许会获得一时的宠信，但有远见的领导者决不会依赖他们。

遥想三国时候，华雄在帐外耀武扬威，满营将士，鸦雀无声。惟有关云长，以普通一兵的身份，大喝一声：“某愿往！”真可谓豪情万丈！由此有了“温酒斩华雄”的著名典故，而曹操自此也深深赏识和信任关云长，不惜一切代价要把他收为己用。

某大商场预备开设自己的千兆网站，建立千兆网，需要克服许多技术上的困难，而具体到网站的设置，又牵涉到许多商业问题。领导发了愁，到哪里找既懂计算机，又



懂销售的人来负责呢？问了好几个人，但他们深知责任重大，自己又有许多不懂的业务，都推辞了。商场的这项计划也一直拖延下来。小徐是计算机专业的学生，在商场从事计算机联网的工作，对商业销售也不懂。他看到领导一筹莫展的样子，便自告奋勇，说：“我试试吧。”领导也抱着试试看的心理同意了。小徐接手之后，一边积极学习商业知识，向商场专门人员请教；一边着手解决技术问题。项目推进得虽然不快，但却在稳步前进。领导对他的信任也在增加，不断放手给他更大的权力和更多的帮助。最后，他胜利完成了任务，自己也成了该网站的主管。

“没有金刚钻，不揽瓷器活。”勇担责任也是建立在自己有扎实的功底和实力基础上的，否则，担了责任却做不到底，反而坏了事，还不如当初别干。



巧妙保住“饭碗”的金律

BANGONGSHI
HUANGJINJIAOYI

B·G·S

有句笑话说，天大地大不如饭碗的事大。对职员来说，保住饭碗是生存的第一需要，因而如何巧妙保住饭碗，就使得职员们绞尽脑汁。下面介绍的三个方法告诉人们，诚实加努力才是保住饭碗的第一金律。

一、不隐瞒上级

做生意难免困难重重，因此在问题面前能从实际出发，做出果断决策的人自然会成为工作优秀的典型；而那些拿不定主张、不切实际地空发议论、敷衍了事的人只能被用作反面教材。

纽约伊萨卡镇的科内大学市场调研和行为教授爱德华·卢索建议，可用“照相法”克服不切实际的做法。照相时，人们把镜头对准被摄物，而将次要物作为背景，同样，当你需要拿定主张时，如果集中考虑其中最重要的问



题，将次要问题搁至其后，抉择起来就容易得多了。

一家事业公司的工程师马丁·艾格就碰到过这样的情况。他在军队工作时，一个好友在他负责的一项建筑工程中开了小差。在军队犯这样的错误，惩罚通常比较重。艾格的副手们都希望放他朋友一马，可是艾格还是用“照相法”作出了决定——向上级检举。“我必须对我的职业负责，这才是最重要的。”他解释道。倘若艾格念朋友之情而敷衍搪塞，隐瞒上级，必定有损他的权威，甚至有被降衔革职的可能。

二、善于努力学习

据格林斯波某研究中心的最近一次调查结果来看，60%的经营管理者认为“无力发展和适应”是事业失败的先兆。因此，只有发展适应性强的多种技能，你才能更好地向老板推销自己，或者如果有必要，可主动选择老板，而不是被动地让老板选你。“你真正要向老板显示的是你学得快。”新泽西某集团的顾问马格丽特·马特说，“如今工作岗位极不稳定，让老板知道你善于学习，是保住饭碗最行之有效的办法。”

三、弥补失误

工作中犯了错，最好的办法就是主动承认错误，以负责的态度尽快弥补过失。有时候，处理得当，不仅能挽回