

炒汇族
经济人
夜莺族
抗战夫
试婚族
走穴族
移民族
寡妇族
洋买办
老千族

新家族 档案



姜峰 姜鹰著

广东旅游出版社

内 容 简 介

一个观念大裂变、道德谱系重写、人欲空前释放、财富片面集中的时代，必然是美与丑杂陈、泥沙俱下，悲剧、丑剧和闹剧一齐上演。

长篇纪实文学《新家族档案》即以生动的文笔摄取了这样一个大时代背景下的部分都市众生相：为财富人格丧尽的“老千”族，披着“洋”皮斩国人的“洋买办”族，千人千面的寡妇族，命运无系的“移民族”，神通广大的“走穴族”，以一搏十的炒汇族，超越“围城”的试婚族，身处异域的“抗战夫妇”族，左右搏杀的经纪人族……形形色色的人等，形成社会转型期的新群落，急急攀上欲望号列车，奔向各种不同的生活目标，令人惊叹！发人深省！

目 录

一、富裕的诱惑：都市“洋买办”族（2—27）

披着“洋”皮的狼 酒吧里的鼯鼠 报复：两栖作战大师
白手起家的神话 变种的归者 代号“FUS” 寻求
洋靠山 用中国的钱为洋人挣钱 失败者无所适从

二、异化的男人：都市“老千”族（28—57）

攀交女权贵的年轻艺术家 “有时也陪她们上床” 顺
水推舟的女富豪 一次舞会俘获 13 颗女人的心 从多头“情
夫”到“皮条客” “我还引另一个女人来为无辜的你陪葬”
骗子？情人？抑或都是？ 她用手中的钱抽打男人的尊严
她选择这个男孩 “包租女”的浪漫 自杀：一个异性的讹
诈

三、无支点杠杆：都市寡妇族（58—82）

大年夜的自杀者 婚姻外的生活很美 为孩子而嫁

目 录

抱子跳楼的年轻寡妇 泡沫般的黄昏恋 突围：母女双双出嫁
绝顶漂亮复仇女 女强人甘愿充小妾

四、真假中国人：都市“移民”族 (83—112)

震惊世界的“2·15事件” 用洋护照和美钞抽打爱情
两个寻梦者立成枪下鬼 10万元买个洋难民 报复无情，兄妹相逢在异国妓院
悬案：刑事诈骗还是民事债务纠纷 跨国倒爷集团 公安部紧急行动

五、在港台歌星的背后： 都市“走穴”族 (113—139)

以报价60万夺标的大“穴头” 四面楚歌的“新生代”
“票贩子”家族 三流歌星颜小姐 “穴头老大”的苦恼
“摆噱头斩人” “走穴”后遗症

六、金钱大搏杀：都市炒汇族 (140—157)

“合来事件”：炒汇大骗局 港客携140多万抵押金出逃
高利的诱惑：1万搏50万 “一泡尿也值700美元” “消灭大户，让自己成为大户”
“红马夹”出马拉股民 企业炒汇：重金拢络经纪人

七、爱情新走势：都市试婚族 (158—183)

一种“半婚姻状态” 试婚：逃出“围城”，无可奈何的选

择 一个作为“第三者”的女人与她所爱的家 女硕士声称：
试婚是两全其美的 “我不能只属于一个男人” 试婚，为
了拴住他的第二轮妻子

八、身处异域的男女：

“抗战夫妇”族 (184—209)

他竟然会同她的嫡亲妹妹…… 不仅仅是一种需要 唯
男人是女人的另一半 开价：协议“夫妻” “款爷”和
“倒二姐” 同居在澳洲 第二次感情尝试 被性自由扭曲
着的人性

九、夜幕下的诱惑：

都市“夜莺”族 (210—243)

开心“拖鞋女” 体验快感 暴敛：“飓风行动” 个
体酒吧和吧女 外号“莫尼卡” 无所不能的半老徐娘
城市舞女俏娇娃 卡拉OK：卡赛和卡迷 豪华家族的“世纪
之战” “中国人难道都疯了吗？”

十、商战风云录：都市经纪人族 (244—264)

时髦的金融经纪人 狡诈的讨债经纪人 精明的文化经
纪人 杀入影视圈的商人 “掮客”与“中介公司” 得
心应手的“王老虎” 艰难沉浮的经纪人

在一个急剧变化的大时代中，都市人渴望着突破和图腾！
灵魂的震颤，心灵的骚动。在今天的都市人身上汇合成一股巨大的欲望潮！

固有的观念在肢解，固有的文化在错动，固有的秩序正在同昔日告别！

未来虽可预测，但并不确定，在20世纪的最后10年，都市人为下一个世纪的晨曦而孤注一搏！

有喜，也有忧；有龙种，也有跳蚤！

——题记

一、富裕的诱惑：都市“洋买办”族

引子：仲夏之夜的一次约会以及一篇纪实文学的诞生

1992年的某个仲夏之夜，在我们这座城市的西南部，一长列毫无个性色彩的兵营式房里，陈拒绝了一切应酬，把我们电召到他面前的日式真皮沙发上。

陈现年40岁，作为一名三代无产者的后裔，陈和祖宗走的完全是两条道。他由工人而科员而宣传科科长而宣传处副处长，

审慎而机敏地、温和而迅疾地进入了某局的权力中心。他颇有才华，思路敏捷，善于领会也善于表达。在4位局长、3位书记之间玩弄平衡术，陈竟然奇迹般地使每个人都心满意足。陈没有宿敌也没有近敌，他在仕途上可以了望到一片广袤的天地。但陈简直是太有自知之明了。陈没有忘记自己的祖先属无产者阶层，换言之，他的家庭背景只是一片空白。将近20年的社会经验告诉他，缺乏上述东西，像他这号人的事业巅峰和人生归宿至多只是宣传处正处长。

问题还在于一名正处长在今天意味着什么，陈较之同时代人更为敏锐地感受到时代的变迁。

昔日的陈坐在那间充斥着马列主义经典著作的办公室里，平静而威严地向部下发布各种指令，随后接受着因部下的努力而反馈来的基层信息。他感到自己拥有权威、信心和力量，他是庞大的国家机器的一部分，是决定社会发展方向的主导力量的一部分。而今，情形却早已今非昔比，权力不再是唯一的图腾，官员也不再如过去那么受人崇拜。金钱以及由金钱带来的一切才使人心灵震颤并为之神往。陈发现自己的四周是花天酒地的人们、豪华的宾馆、琳琅满目的首饰、时装、高档家电。外面的世界真精彩，外面的世界也真无奈。然而，无论是精彩还是无奈，可有一点是可以肯定的，这外面的世界绝对不属于陈。踽踽在都市街头，陈觉得自己被排斥在主流之外，而过去他好歹总置身在主流之中。陈虽年将四十，但欲望不减野心不灭。1990年4月1日，陈突然自费降落在东京的成田机场，开始了他“野鹅敢死队”式的人生大冒险。

陈东渡扶桑一个半月之后，一次偶然的机会使他被某公司老板所赏识。一番考察之后，陈成了该公司的白领，月薪相当于人民币8000元。老板告诉陈，他在公司的地位和薪水什么的

全凭他自己努力；他每做成一笔生意都可得纯利的 20%。

这是一个诱惑，这诱惑令陈开动起他那机智过人的大脑，他要为自己闯出一条阳关道。不久，陈向老板谈了自己的设想：以公司名义出版一本大型名牌产品画册，怂恿大陆企业参加。若一面彩页广告为 1 万元的话，100 面便是 100 万……

老板略作思索，以地道的中国通口吻说道：“陈，你的人才的干活，我的任命你为大陆市场代表的干活，祝你成功。”

陈重返故里，此时，距他上次起飞还不到 3 个月。

陈信心十足，他没有在这座城市白白度过近 40 个春夏秋冬，他了解人们犹如了解自己。他知道怎么利用他们的弱点，寻找他们的缺陷。陈先在“太平洋”包了一个套间，长租了一辆“NISSAN” TAXI，然后在“静安—希尔顿”宴请了他的朋友。陈以今非昔比的奢侈来证实自己在日本国的冒险已是如鱼得水般地从容。如此这般的先声夺人之后，陈正式开始展开主题。

陈简洁明了地介绍了计划的大致轮廓，随即向众人挑明回扣的比例为 20%。陈甚至还暗示，回扣中的一部分将以外汇支付。最后，陈以十分温柔的语调提醒在坐的各位，凡是在这次行动中表现出色的，他将担保对方以最快的速度在成田机场降落。

陈说完，圆桌旁的人均一声不吭，年老的被 20% 的回扣搅得心猿意马，刹那间便坠落于幻想的纸醉金迷的氛围中；年轻的则被陈的许诺弄得魂不附体，假设着自己怀揣一张绿卡走在日本国的大街上。

如此动人的演说，效果自然可想而知。在此之后的一个月內，陈以及他的军团在偌大的一座城市中如入无人之境，并很快将范围扩展到 960 万平方公里的国土。陈为此向公司老板发出了踌躇满志的 FAX：“一切顺利，100 万的目标已告全面完成。

鉴于大陆尚存在着庞大的市场亟待开发，我斗胆建议，公司应在大陆申办代理机构。”

老板经亲自调查核实，迅速批准了陈雄心勃勃的计划，而陈也就正式坐上了总代理的交椅。

如今，陈身在中国却以外方高级雇员的身份享受着每月40万日元的薪水所带来的奢侈与豪华。陈既没有“洋插队员”的艰辛也无须品尝夫妻分居骨肉相离的相思之苦，一个新生的“洋买办”形象正在城市中冉冉升起。我们记住了在约会结束时陈所说过的那句话：“我们的存在必然要影响20世纪中国的最后10年。”

此刻，正是午夜时分。我们默默对坐于自己温馨的小屋，悬想着熟睡在天花板之下的无数男女，他们正做着一些怎样的梦呢？他们又会为梦的兑现而采取一些怎样的行动呢？实实在在的的现实撩拨得我们无法就枕，悬想的同时也在产生着疑问——90年代，都市“洋买办”族的异军突起，其背后会隐藏着一种怎样的欲望和情感呢？他们正拥有什么模样？他们又为何会拥有这个模样？他们是如何拥有这个模样的？

我们开始寻找问题的答案。

1. 无根的浮萍

不知从什么时候起，人们开始感觉到了都市中正悄悄出现一类特殊的群体。他们持有外国护照，然而他们却并非真正意

义上的外国公民，他们没有合法的在 960 万平方公里之外的长期居住权，可他们却因所持的外国护照而失去了中国公民的身份。确切地说，他们就象是无根的浮萍，是中国对外开放的形势和国际社会对中国市场的日益重视才使他们有了一块得以暂且栖身的场所。

遗憾的是，劫掠是他们的唯一情感，他们的存在便是以疯狂的劫掠作为自己生活的全部依据。

故事 1：酒吧里的鼯鼠

张，黑眼睛黑头发黄皮肤，所以从外表推测，张属龙的传人。张能说一口流利的普通话和上海方言，他的英语水平介于生疏与熟练之间，并且略偏于生疏，所以他习惯了在国人面前说英语，在洋人面前讲国语的交流方式。张生于上海长于上海，可是他却握有一张巴拿马政府签发的巴国的护照。换言之，张是一位为巴国政府所认可的地地道道的巴国公民。这钢铁般的事实使张的身份呈现出很大的灵活性，名义上的外国人，实质上的中国人，真真假假，局外人眼中便有了一层神秘。

一个平平常常的雨夜，我们走进了位于上海滩中部的 K 酒吧。

这是一个不大的空间，约 30 平方米，却布置得极富浪漫情调。灯光似明似灭地亮着，幽暗中浮现出红玫瑰温柔的花瓣，墙上的镜框里，HOLLYWOOD 大红大紫的波姬·小丝充满了迷人的动感，目光中流泻出缠绵的情意，莱昂·里奇正在“KEN-

WOOD”音响里声情并茂地演唱，歌名是《Endless Love》（无尽的爱）。

那时，张正将略微有些发福的身躯深埋在吧台后的转椅沙发里，闭着眼睛，不紧不慢地喷云吐雾，脸上的神情与其说是悠然倒不如说是志得意满更精确。是啊，张已经应有尽有——外国商团驻华总代理，月薪 5000 元 FEC；如花似玉的娇妻，其美貌绝对可以成为一切抒情文字的素材；三室两厅位于开发区内的高级住宅；超豪华型 TOYOTA 房车。除此之外，张还以月薪 1000 元人民币的代价包雇了一名待业青年，从而使自己成了 K 酒吧实际意义上的老板。获利，固然是张经营酒吧的一个目的，但这毕竟还是次要的，关键就在于，张想以 K 酒吧作为许多私下交易的一个秘密据点，而这种私下交易一旦成功，其背后便埋伏着 25% 的佣金。

张，33 岁，个子中等，鼻梁上很规格化地架着一副金丝边眼镜。张给我们的第一印象是儒雅和老谋深算。

张历来信奉不惹人眼的生活准则，他没有咄咄逼人的气势，不会与人争一日之长短，他习惯于忍让习惯于放长线钓大鱼。张可以让人心甘情愿地为他卖力甚至是卖命，可以在宽松和谐的气氛中与客户展开马拉松式的拉锯战，直到彻底打赢为止。张对自己的财产讳莫如深，也从来不用名牌将自己全副武装起来，但可以肯定的是，张的财产总额至少在 100 万元人民币以上。

可就在 3 年之前，张还是一个两袖清风的穷知识分子。作为一名本科毕业的优秀会计师，张每月到手的仅为 110 元基本工资外加 70 多元各类福利费。任何一种高档消费对于张来说都是致命的。张有着极强的自尊心，因此张就绝不可能从父母的荷包里抠出钱来以完成一场必须体面的婚姻，又因此，张一直到 30 出头的年纪还尚未有明确的意中人。这是一种不幸，但无

所拖累的单身汉身份又为张提供了一种搏的可能。其时，巴拿马军政府为了吸收外资正公开出售“受巴国保护者”护照，价格大抵徘徊在 8000 美元。张并不知道花钱买护照的确切含义，但只要能出国便是对张最大的诱惑便是张最最向往的通向伊甸园之路，张几乎变卖了所有祖传或非祖传的家当，并举债 44000 元，以 8700 美元的高价换回了一本巴国护照。张踌躇满志，毅然启程。

岂料，5 个月之后，张又神秘兮兮地回来了。原来，张花高价买到的只是一本“归化护照”，即，张必须在巴国逗留 3 个月之后自愿回国，否则将被强行遣返。张无法也不愿接受空手而归的事实，于是他偷渡到加拿大的蒙特利尔，并向加政府正式提出了难民申请。可时隔不久，此项申请亦被驳回。张感觉到生活的恶浪已将自己推至灭顶的关口，要么沉没，要么东山再起。张没有退路，张唯有奋起击退挑战。

在蒙特利尔，张四处游说，只要给他一个名义和极少的启动资金，他即可在一年之内将任何一种洋玩意儿覆盖在 960 万平方公里的土地上。游说终于有了结果，加拿大某集团公司的大陆“孙子”公司在张归来后的第 96 天便正式宣告运转了。

张由此发现，即便是“归化护照”也照样价值连城。张是华侨，而且是爱国华侨，如此的金字招牌在使张得以享受到诸多优惠政策的同时也使张不费吹灰之力地罗织起一张庞大而又紧密联合的商品倾销网，广告、电子、机械、化工、建材，总之，在衣食住行的一切领域内，张都留下了“蒙娜莉莎”式的永恒微笑。

对此，张感慨万千。“其实，现在的我和过去并没有什么两样，只是一本巴国护照使我的身份发生了变化。我可以自由出入国境线，可以拿佣金拿回扣拿那些国人觉得烫手的钱，因为

中国的政策规定和法律条文对我没有任何制约作用。无论发生什么事，我都有一个安全而又可靠的避风港。”

故事 2：两栖作战大师

32 岁的陆坐在“文艺俱乐部”宽大舒适的沙发上，俨然成了春季时装博览会模特：白色的“金利来”衬衫，有着抽象花纹的“金利来”领带，淡褐色的“高马”西装套服，镶着“ESKO”字样的新潮皮鞋。陆的手指上盘踞着硕大无比的铂金钻戒，他的右腕部还装备着拱形“雷达”。时装和名牌饰件将陆武装到了牙齿，虽说他玩这些东西的历史并不悠久，更无传统。

陆给我们递来名片，是进口香水纸印制的那种，上面赫然醒目的是：“德意志联邦共和国 XX 航运有限公司中国总代理”。显然这是一个外商独资机构，而陆，作为这一机构的首席执掌者，他真正拥有的权力已绝非仅限于 960 万平方公里的范围，他的触角早就延伸到整个东亚乃至西亚的部分地区。陆做生意决不满脸堆笑阿谀奉承地跟人讨饭吃，也决不以势压人表情生硬地指手划脚，他信奉的原则是只要自己有利可图，他依赖的东西是自己的力量和自己不同凡响的气质。陆的大脑中储存着无数的信息及其反馈，货物几时运到、几时运出，其精确程度一如他腕上的那块“雷达”，丝毫不差。陆的年薪一般总徘徊在 5—6 位数之间，这还不包括每年年终所分得的 5—6 位数的花红。金钱的强有力支撑不仅导致了陆挥霍无度的生活方式，而且也增添了他本来就够疯狂的嚣张。“如同所有的故事片都有一

首主题歌一样，每个人都有他们自己的活法。我要比别人活得更转、更漂亮。”

陆的发迹实属偶然。1990年5月，陆在一腔热血的激励下搜刮光父母兄弟姐妹们的所有银行储蓄，以5700美元的代价收到了汤加王国政府向他发出的前往汤国“探亲”的邀请函。在汤国，陆如愿以偿地领到了编号为“N-17”的护照（即归化护照），正式成为汤国的一名“编外”公民。陆毫不在乎编内与编外的区别，他看重的只是那本护照本身，因为它既是一种荣耀的象征同时又是一个精致的护身符。陆有百分之百的把握在大陆为自己重新赢得一切。

陆的精明、魄力和丰富的人生阅历，使陆在回国后不久便轻而易举地夺到了那家航运公司中国总代理处的全部实权。陆层出不穷的巧妙构思使代理处的业务与日俱增，经济效益蒸蒸日上。洋老板十分赏识陆，答应数年后为陆办妥赴德定居的移民签证。陆窃喜。因为在陆看来，代理处永远也不是自己的“梦中驿站”，它只不过是一个过渡、一块跳板。不过，窃喜之余陆始终清楚地明白一点——移民签证并不是洋老板白白赐予的，而是他自己拚命挣钱理应得到的一份。这样的一种复杂心理反映在陆的行为方式上便形成了一种十分有趣的情形：陆既乐意对白皮肤、黄皮肤的外国老板去“斩”自己的同胞，同时又渴望为自己去“斩”那些高鼻子或塌鼻子的外国老板。

“在汤加，我亲眼看见那些持‘N-17’护照的同胞，他们原以为出国就是进了天堂，从此可以作为汤国公民而永远地住在那儿。可他们都被骗了，他们在那儿只能住上3个月，还没有人肯给他们工作。5000多块美钞啊，3万多块人民币，对于普通的中国百姓而言，这可是笔大数目，赔不起，有一个和我同机抵达汤加的小伙子在得知事情真象后，他跳楼了，是从

Skyscraper（即摩天大楼）上跳下去的，那惨状，我一辈子也没法忘记。”对陆的采访即将结束时，他突然动了真情。“所以，我发誓说一定要报这诈骗之仇。现在，我是在借洋鬼子的名积蓄力量，有朝一日，当我自己在国外办起公司，我一定也要让他们尝尝被骗被玩弄的滋味。”

陆说完便同我们告别。在夜晚的城市背景下，陆显得如此的扑朔迷离、难以捉摸。

故事 3：白手起家的神话

刘，30岁，一身名牌装束。刘有着一辆黑牌照的VOLVO轿车，那是外资企业自备车的统一标志。刘还有着一部无线电话机，用它可以直拨纽约、巴黎、悉尼等全球各个角落，俗称“大哥大”，圈内人都知道它的价值：每部，3万元人民币。

客观地评价，与张和陆相比，刘显然要天真得多。这种天真主要包括两层含意，一是刘的思维方式过于幼稚，二是刘的行为方式过于赤裸。

先看看刘幼稚的一面，这必须从刘的情感史谈起。

导致刘当“老外”的最直接原因是刘的突然失恋。女友琴之所以弃刘而去是因为琴突然明白了金钱的巨大作用。

“我和琴恋爱了整整4年，1000多个日子所积累的情感竟然也没能拴住她。”刘神情惨然，眼里流露出痛苦的神色。“可她与那个麻脸认识才两个月就嫁给他了，就因为他是暴发户，她这不是心甘情愿嫁给钞票吗？”

刘无法忍受这样的耻辱，刘要不惜一切代价地去夺回那个曾经是只属于他的女人。为此，刘将整个家族的金钱储备全都押上了命运的赌桌，并借贷了16000元人民币，最终以6500美元的价格成交了一本委内瑞拉护照。摇身一变，刘成了一名地地道道的“老外”。刘深知要想夺回琴绝非易事，成功的重要条件就在于刘必须拥有比麻脸更多的钞票。

关于刘是如何致富的，我们将在稍后的文字中加以披露。现在，让我们的思路在刘的情感史中再稍稍逗留会儿。

刘富裕后的第一件事便是亲临麻脸的家。那天，刘洋装笔挺，以潇洒的风姿缓缓步入。琴和麻脸刚好都在。刘不会掩饰其实他也根本不需要掩饰。刘把一台SONY最豪华型Walkman连同一张5000美元的储蓄单一起递给琴。“这些是你的了，统统是你的了。”随后，刘以不可一世的口吻告诉琴和麻脸，自己是委内瑞拉公民，是华侨是大陆某家中外合资快餐厅的外方总经理。刘还告诉他们，自己的资本积累正以每年6位数的速度递增。最后，刘摊牌了——琴今天就必须跟他走。以金钱夺人所爱的麻脸到了这时早已无话可说，他尝到了被别人用钞票和护照抽打耳光的滋味。而琴呢？她既然是金钱的奴隶便全然没有了选择的余地，刘如愿以偿。

刘的幼稚于此便可一览无遗。

现在该来看看刘赤裸的一面了，这必须从刘的发迹史谈起。

刘从一贫如洗到腰缠万贯，其间只经历了12个月零27天时间，刘先是通过关系与香港某快餐公司老板接上线，谈妥由港方出面与大陆合资快餐业事项，由刘全权掌管经营。为此，港方可以不投资1分钱而每年白拿两成净利。随后，刘又通过关系与大陆某餐饮服务公司达成意向，开办中港合资快餐公司，港方投资30万元人民币，年净利中港对半分。