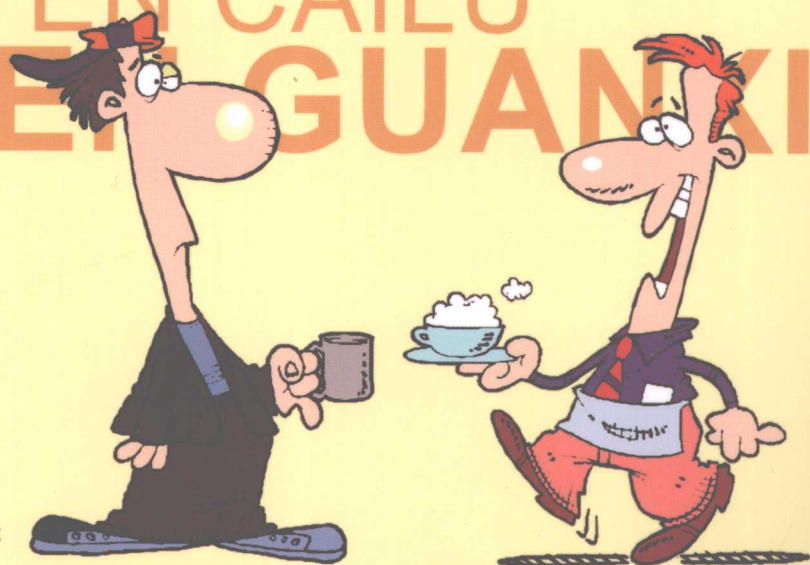


人 脉 就 是 财 富

关 系 就 是 能 力

三分财路 七分关系

SANFEN CAILU
QIFEN GUANKI



► 陈泰先◎编著

经济的飞速发展，带来了人脉关系的重新排列和组合。一个人一生所面临的各种关系比以前更新鲜、更复杂，变化也更快。这就要求我们的头脑更灵活，更快地去适应社会，花费更多的心思，动用更多的手段，去经营好自己周围的人脉关系。处理得好，这些关系就是你一生最宝贵的资源，为你出人头地、走向事业的顶峰提供源源不断的助力；处理不好，则会给你的人生带来很大的障碍，造成很大的损失。因此说“人脉决定财脉”。

中国物资出版社

人 脉 就 是 财 富 关 系 就 是 能 力

三分财路 七分关系

—— 陈泰先◎编著 ——

SANFEN CAILU
QIFEN GUANXI



中国物资出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

三分财路 七分关系 / 陈泰先编著. —北京: 中国物资出版社,
2008. 10

ISBN 978 - 7 - 5047 - 2877 - 7

I. 三… II. 陈… III. ①人间交往—通俗读物②商业经营—通俗读物 IV. C912.1 - 49 F715 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 072628 号

责任编辑 钱 瑛

责任印制 方朋远

责任校对 孙会香

中国物资出版社出版发行

网址: <http://www.clph.cn>

社址: 北京市西城区月坛北街 25 号

电话: (010) 68589540 邮政编码: 100834

全国新华书店经销

北京京都六环印刷厂印刷

开本: 710mm × 1000mm 1/16 印张: 17.5 字数: 260 千字

2008 年 10 月第 1 版 2008 年 10 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978 - 7 - 5047 - 2877 - 7/F · 1193

印数: 00001 — 11000 册

定价: 32.00 元

(图书出现印装质量问题, 本社负责调换)

人脉就是一棵摇钱树

——代前言

“多一个朋友就多一条财路，人脉就是财脉”，这足以说明人脉关系在现代社会的重要性。如果谁能拥有自己强大的关系网络，谁就拥有了世界上最宝贵的资源。

一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。在这看似简单的话语背后，却反映了人脉关系的实用价值。显然，一个人即使是天才，也不可能样样精通。所以，任何人要想成就一番事业，就必须善于利用别人的智力、能力和才干。一个人在开拓自己的事业时，总要遇到自己力所不能及的困难，这时，良好的人脉关系就会为遇到困难的人扫清障碍，助其一臂之力。

世界一流人脉关系大师哈维·麦凯说：“建立人脉关系就是一个挖井的过程，付出的是一点点汗水，得到的是源源不断的财富。”

众所周知，比尔·盖茨的迅速崛起，李嘉诚的白手起家，都是占尽了人脉关系的先机，进而赢得了机遇，赢得了丰厚的财富，成就了非凡的辉煌人生。所以说，人脉就是一棵摇钱树！

人脉就是财富，关系就是能力。尤其是在我们这个极其讲究人情面子的社会里，人脉的作用更是不可低估。经济的飞速发展带来了人脉关系的重新排列和组合。一个人一生所面临的各种关系比以前更新鲜、更复杂，变化也更快。这就要求我们头脑更灵活，更快适应社会，花费更多的心思，动用更多的手段去经营好周围的人脉关系。处理得好，这些关系就是你一生最宝贵的资源，为你出人头地、走向事业的顶峰提供源源不断的助力；处理不好，则会给你的人生带来很大的障碍，造成很大的损失。

《三分财路 七分关系》一书的主要内容有：人脉决定财脉——财富就这样滚滚而来；多交朋友好赚钱——多一个朋友就多一条财路；搞好关系和气生财——提高人脉关系的相融性；人情法则——巧用人情打通人脉关系；众人拾柴火焰高——缔造关系双赢的局面；抬头三尺有人际，举头三尺有神明——建立系统又管用的关系网；人脉通财路通——凭借关系成就自己；背靠大树好乘凉——贵人相助是最有效的成功法则；让自己成为一个应酬能手——活用应酬的技巧和策略。本书编写的目的，正是帮助人们拥有良好的人脉关系能力，所用的方法非常简单、实用，如能切实按照其要求进行练习，就可以帮助广大读者建立更好的、更紧密的人脉关系，更加有效地与他人进行交往，进一步拓宽自己的事业发展之路。

编者

2008年6月



目 录

第一章

人脉决定财脉 ——财富就这样滚滚而来

建立人脉关系就是一个挖井的过程，付出的是一点点汗水，得到的是源源不断的财富。

1. 努力拓展人脉 / 3
2. 好人脉钓到的“大鲸鱼” / 6
3. 人脉决定财脉 / 9
4. 人脉关系带来财运 / 11
5. 给自己搭几座桥 / 15
6. 你的人脉价值百万 / 17
7. 有人脉就有机遇 / 20
8. 关系就是能力 / 24
9. 用关系网将世界一网打尽 / 27
10. 人脉关系就是“情报站” / 31

目
录





三分财路 七分关系

第二章

多交朋友好赚钱 ——多一个朋友就多一条财路

朋友是创造财富不可缺少的宝贵资源，多一个朋友多一条财路，人脉就是一棵摇钱树。

1. 朋友是金 / 35
2. 先交朋友后做生意 / 38
3. 财富不是朋友，朋友才是财富 / 41
4. “朋友经济的回报” / 46
5. 朋友之间要讲诚信 / 50
6. 赢得人心 / 52
7. 人气决定财气 / 54
8. 皆大欢喜 / 57
9. 做人绝朋友少 / 60
10. 多一个朋友就多一条财路 / 64

第三章

搞好关系和气生财 ——提高人脉关系的相融性——

和气才能生财，因为温和与友善总是比愤怒和暴力更有力，“和”为原则，“善”为宗旨，避免同行间引起矛盾冲突，会给自己招来无穷的财富。

1. 同行不妒 / 73
2. 不可轻起争端 / 75
3. 内讧最败家 / 78
4. 不要轻易得罪人 / 80
5. 与人为善才能相互关照 / 83
6. 气度决定风度 / 85
7. 买卖不成人情在 / 89
8. 以德报怨 / 91
9. 和气生财是硬道理 / 94

目
录





三分财路 七分关系

第四章

人情法则

——巧用人情打通人脉关系——

“士为知己者死，女为悦己者容”，是感情投资的结果。不失时机地付出廉价的感情投资，往往会得到成千上万倍的回报。

1. 操纵人情 / 99
2. 感情投资的魔力 / 102
3. 让关系更铁一点儿 / 104
4. 多帮助自己周围的人 / 107
5. 将心比心 / 110
6. 人情背后有黄金 / 112
7. 得人心者得天下 / 114
8. 讲信誉重感情 / 117



第五章

众人拾柴火焰高 ——缔造双赢的局面——

人脉关系是一种互相提拔、让彼此形成双赢的共荣圈。人脉就是人际交往关系中的脉络，它能实现互通，并整合双方乃至多方的资源，创造多赢的局面——众人拾柴火焰高！

1. 众人拾柴火焰高 / 121
2. 处关系要能容人 / 124
3. 处好关系才能搞好合作 / 127
4. 合作是为了自己的发展 / 129
5. 双赢制胜 / 131
6. 强强联手会更强 / 134
7. 与人分享“蛋糕” / 138

目 录





第六章

抬头三尺有人际，举头三尺有神明 ——建立系统又管用的关系网

你应该去结识那些人人都想认识的人，再确定哪些人是今后值得深交的朋友，在他们身上投入更多的时间。也就是说，先占住一片好风水再说。有用的关系网络，如同神明，为你指路，为你解难。

1. 让自己成为“脉客” / 143
2. 受人欢迎胜过腰缠万贯 / 146
3. 精化关系网 / 149
4. 扩大关系网的实用价值 / 152
5. 三天打鱼需两天晒网 / 158
6. 有备无患不抓瞎 / 161
7. 精心维护朋友间的关系 / 164
8. 让关系更近一步 / 167
9. 有来有往才会长久 / 169
10. 多交有用处的朋友 / 172

第七章

人脉通财路通

——凭借关系成就自己——

人之所以成生者，血脉也。同样，人之所以富贵者，人脉也。水到渠成，人脉通，财路自然通。

1. 同学关系 / 177
2. 职业关系 / 180
3. 老乡关系 / 183
4. 邻里关系 / 186
5. 亲戚关系 / 188
6. 政商关系 / 191
7. 媒界关系 / 194
8. 客户关系 / 197
9. 同行关系 / 202
10. 社会关系 / 205

目

录





第八章

背靠大树好乘凉 ——贵人相助是最有效的成功法则

★ 背靠大树好乘凉，老马带路财路广。在攀登事业高峰的过程中，贵人相助往往是不可缺少的关键环节。对于经商而言，“贵人相助”是最有效的成功法则。

1. 老马带路 / 209
2. 借贵人之“光”照亮自己 / 213
3. 背靠大树好乘凉 / 217
4. 小人物与大人物 / 219
5. 攀龙附凤 / 222
6. 赢得贵人赏识 / 225
7. 与贵人交往的尺度 / 228
8. 红色大亨 / 233
9. 借助贵人扫清障碍 / 235

第九章

让自己成为一个应酬能手 ——活用应酬的技巧和策略

物竞天择，适者生存。行走社会，你需要和形形色色的人打交道，应酬也就成了人生的一大必修课。

1. 生活中的应酬 / 241
2. 场面话可以说，但不要轻易相信 / 243
3. 应酬中的言谈技巧 / 245
4. 人情最复杂的地方 / 248
5. 礼多人不怪 / 250
6. 结合点 / 252
7. 笑脸迎人 / 254
8. 在应酬中建立关系网 / 257
9. 投其所好 / 260
10. 以爱为出发点 / 263

目

录



第一章

人脉决定财脉 ——财富就这样滚滚而来



建立人脉关系就是一个挖井的过程，付出的是一点点汗水，得到的是源源不断的财富。



人脉决定财富 (C)

处理好人脉关系的重要性已得到公认，百万富翁可能没有很高的学历，但是不能没有广泛而良好的人脉关系。尤其是对于那些渴望成功的年轻人来说，因为没有很长的时间去积累人脉关系，所以更要努力地拓展人脉才能为成功打下坚实的基础。

1. 努力拓展人脉

人脉决定财富 (F)

人脉决定财富 (F)

人脉金典：多交朋友，少树敌人，对每个人都是意义非凡的忠告。

人脉决定财富 (F)

处理好人脉关系的重要性已得到公认，百万富翁可能没有很高的学历，但是不能没有广泛而良好的人脉关系。

尤其是对于那些渴望成功的年轻人来说，因为没有很长的时间去积累人脉关系，所以更要努力地拓展人脉才能为成功打下坚实的基础。

现代心理学和社会学认为人脉关系具有四大功能：

(1) 形成互补

俗语说：一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。一个人即使是天才，也不可能样样精通。所以，一个人要完成自己的事业，就必须善于利用别人的智力、能力和才干。在一个人开拓自己的事业时，总要遇到自己力所不能及的困难，这时，良好的人脉关系会为遇到困难的人扫清障碍，助其一臂之力。

(2) 产生合力

平时人们常说的“人心齐，泰山移”就是这个道理。在现代社会，分工细化，竞争残酷，单凭一个人的力量根本无法取得事业上的任何成就，只有借助众人之力，才有可能创造辉煌的人生，而要获得众人的帮助，使之上下齐心，攻克目标，就必须学会拥有人脉关系。

人脉决定财富 (F)

