

《思考致富》行动版 《人性的弱点》精髓版

Die MAGIE DES ERFOLGES

赢在关键点

成功or失败 赢家or输家 就在这一点



〔德〕伯恩德·克洛勒◎著 吴信如 赖雅静◎译

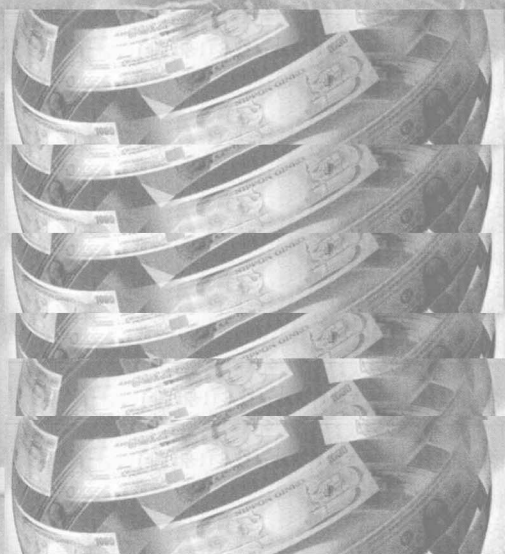
奔驰、西门子、阿迪达斯等
德国明星企业创始人不告诉你的秘密

广东省出版集团
广东经济出版社

D 《思考致富》行动版 《人性的弱点》精髓版
DIE MAGIE DES ERFOLGES

赢在关键点

成功or失败 赢家or输家 就在这一点



〔德〕伯恩德·克洛勒◎著 吴信如 赖雅静◎译

奔驰、西门子、阿迪达斯等
德国明星企业创始人不告诉你的秘密

广东省出版集团
广东经济出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

赢在关键点 / [德] 克洛勒著; 吴信如 赖雅静译. —广州: 广东经济出版社, 2007.12

ISBN 978-7-80728-785-8

I. 赢… II. ①克…②吴…③赖… III. 成功心理学 - 通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 187723 号

版权登记号 图字: 19-2007-096 号

Published originally under the title: Bernd W. Klöckner: Die Magie des Erfolges
Copyright © 2001 by Wilhelm Goldmann Verlag, a division of Verlagsgruppe Random House GmbH, München.

Simplified Chinese translation copyright © 2008 by **Grand China Publishing House** arranged through HERCULES Business & Culture GmbH, Germany.

All rights reserved.

No part of this book may be used or reproduced in any manner whatever without written permission except in the case of brief quotations embodied in critical articles or reviews.

本书中文简体字版通过 Grand China Publishing House(中资出版社)授权广东经济出版社在中国内地出版并独家发行。未经出版者许可,不得以任何方式抄袭、复制或节录本书中的任何部分。

出版发行	广东经济出版社 (广州市环市东路水荫路11号11楼)
经销	广东新华发行集团
印刷	深圳大公印刷有限公司
开本	787毫米×1092毫米 1/16
印张	13印张
字数	140千字
版次	2008年10月第1版
印次	2008年10月第1次
书号	ISBN 978-7-80728-785-8
定价	28.00元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与承印厂联系调换。

发行部地址: 广州市水荫路11号11楼

电话: (020)83780718 83790316 邮政编码: 510075

邮购地址: 广州市水荫路11号11楼直销部

电话: (020)37601950 37601509 邮政编码: 510075

图书网站: <http://www.gebook.com>

广东经济出版社常年法律顾问: 廖朝锋律师、刘红丽律师

·版权所有 翻印必究·

封底无“短信中奖防伪标”均为盗版
短信查伪中奖方法见本书最后一页



伯恩德·克洛勒
(Bernd W. Klöckner 钟培杰)

致中国读者

亲爱的中国读者：

我要恭喜你。你选择了一本毋庸置疑的好书。每一次阅读这本书，你都会发现关于成功的新秘密。这些秘密是一些简单的，有效的，可以马上付诸实践的规则。这也是一本为你的朋友所准备的书，特别有价值。跟你的朋友讲述书里的故事，你的朋友将会感谢您。钟培杰，这是我的中文名字。能拥有这个名字，我觉得很荣耀。“钟”，挂在墙上的钟，表示幸运，可靠，同时意味着准时和准确；“培”表示学习、训练；“杰”表示杰出——合在一起就是，对人们的才智进行严谨训练，把人们训练得更出色。这就是我经常对自己说的，把自己训练得出色，变得比别人更强，要有远大的梦想，并为之努力。

这本书的名字叫《赢在关键点》，“赢”的一个决定性因素就是：有纪律的工作！有梦想！确定你远大的梦想并且有计划地严格去执行，这就足够了。生活的法则就是成长和财富。成功的法则也

是一样的，不论你是高矮胖瘦，不论你来自哪里。区别在于，你要去哪里？你不想要什么并不重要，重要的是，你想要什么？

我有一个美满的婚姻。我太太 Bianca 是一个让人赞叹的女人，而我现在是一个关于成功和销售的演讲者，拥有许多忠实的“粉丝”。我没有从父母那里继承遗产，而是靠自己努力成为了一名百万富翁。为什么我可以做到这些？答案是：我有着和年轻人一样的梦想，我有自己的理想蓝图。在过去的 23 年里，我和成千上万的，来自全世界不同国度的成功人士对话。他们都有一个共同点，就是知道自己想要什么，他们也有自己的理想蓝图，有梦想！他们未必随时都知道该如何实现梦想，但是他们一直执着地追求。他们有远大的目标，而不是一个小小的愿望。

我郑重地告诉各位，你必须知道，你想要什么！为你的人生找一个目标，做一个漂亮的梦，然后付诸实践——可靠的、准时的、严格的。如果必要的话，就去做更多的工作。并且要坚持！这就是成功的智慧所在！这样的生活会给你带来财富、成功、地位。生活的法则就是财富。它的秘密就是：“行动”！持之以恒，并且在你通往成功的道路上，永不言弃！





沃纳·杜汀 Werner Dütting

伯恩德·克洛勒合作人

畅销书《理财咨询师普及培训》

(Rechenttraining für Finanzdienstleister) 作者

推荐序

一本让你称奇的成功学著作

不论是在私人生活、财富、职业还是在家庭方面，人人都渴望成功，并努力为之奋斗终生。可是为什么有的人失败而返，有的人却找到了成功的钥匙？伯恩德·克洛勒 (Bernd W. Klöckner[®]) 就在《赢在关键点》这本书中指明了一条通往成功和财富的简单有效的道路。它不是一个空洞的策略，而是可以马上付诸实践并能带来巨大成功的方法，它适用于每个人。

10 年来，伯恩德·克洛勒是我的雇主，更是我的良师益友。在此期间，我的人生只有一个方向——不断前进。我可以确信地说，无论是个人生活还是财务方面，伯恩德·克洛勒在书里所写的方法让我取得了成功——尽管我只有 26 岁。这条通向成功的路，我永远不会停止。

在遇到伯恩德·克洛勒之前，我只是一个出生于普通工人家庭的年轻人。在学校时我有雄心壮志，却没有什么明确而远大的理想。那时我对金融很感兴趣，而我的职业梦想就是在银行工作。直到有

一天，后来成为我导师的伯恩德来到我们这所小小的学校，第一次给我们做了一个关于德国金融的讲座。对一个年仅15岁的少年来说，能和如此知名的成功人士在现场交流，那是一个多么振奋人心的大日子！那个讲座非常完美，同时也很有趣。电视台和广播电台的记者蜂拥而至，进行报道。它深深激励了我当时那颗年轻的心。1年以后，在我高中时，我给伯恩德·克洛勒写了一封信，申请他公司的一个实习的职位。这封信改变了一个年轻人的一生，我得到了为期4周的实习机会。这也是我学到的第一条格言：

“去尝试，去做！”

当我自豪地说起那封邮件时，我那位悲观的工人父亲，那位我从心底深爱着的父亲，语重心长地对我说：“他只是随便给你一个回答作为应付，不要抱太大希望。”我想到了这句格言：

“尝试去做一些事情，哪怕是别人反对的！”

好，于是我得到了这个工作。如果我没有去尝试写这封邮件，我根本没有机会；如果我听父亲的话，我也不会有这个机会。请您理解，领会这个意思——彻底领会是通往成功的前提！

“当你不做某件事情时，那就做另外一件，并且把它做好！”

这句话是后来我的导师伯恩德·克洛勒对我的建议。那次实习非常成功，我学会了去追逐梦想。我的导师告诉我：“梦想是你的驱动力，当梦想实现的时候，很简单，继续梦想其他的！”没错！我梦想，我学习，一切都向前进。那时我就预感，终有一天我会实现梦想。当时他给我提供了一个在他的公司做培训的职位，但我没有直接接受，因为我要在银行工作的梦想还未实现。我朝这个方向努力着，并被一家银行录取了，可是我在内部的测试中没有表现好。紧接着，另外一家银行也拒绝了我。我的银行的梦想变得前所未有

的狭窄。我给伯恩德·克洛勒打了电话。他遵守了之前的承诺，给我提供了一个职位。没错，从此我们就在一条道路上前进了。18岁时，我从父母那里搬了出来，开始和伯恩德一起工作，那是一个美妙关系的开始，一直维持到今天。开始的时候是一些艰苦的训练，我学会了如何去执行一个项目。不！确切地说，是学会了如何成功执行一个项目！我又从导师那里学会了另外一句格言：

“成功地执行任务！”

成功地完成一些任务，并使我的导师交付给我更大和更重要的项目。我渐渐开始接触一些书籍部分章节的编撰工作并分析一些财务产品。我的导师非常信任我，这种信任给我的推动力，远远超过金钱或者其他的东西所能带来的。这一切都从我19岁时开始。那时我经常通宵达旦地工作。因为我想要取得更多的成就，想要在规定的时间内成功地完成我的任务。我的导师始终关注着我，说我总是能够成功的，可靠地完成我的任务。于是他对我的信任和期待也慢慢增长，同时，我的自觉意识和任务量也在慢慢增长着。至今我们已经一起完成了10本书，其中有2本最畅销。

除了我的职业生涯之外，我的个人生活也有了很大的变化。一方面我积极上进，另外一方面我更公开坦诚地对待我身边的人。谁会喜欢和虚伪狡诈的人相处呢？您会吗？肯定不会！这样的坦诚带给我更多的挚友，更多的商务伙伴，他们遍布全球。

在我20岁时，我服了1年的军役。之后我开始了大学学业。第一学期我在一家大型企业担任兼职的财务顾问。当时的老板很希望我留下，继续担任更重要的职务。但是很快我注意到，老板只是关心我能为他做什么。他希望我中断学业，去为他工作。这时伯恩德·克洛勒给了我很大的支持。于是半年后我辞掉了这份工作。所

以，对人说“不”有时也很不错。他当时给了我这个建议：

“只做那些能让你不断进步的事情！”

在说过那个“不”之后，我的状况确实有所改善。我在另外一个机构担任财务顾问，这样我的压力相对小了而且也能自由掌控时间。我可以继续为我的导师工作了，同时更好地兼顾学业。

在学校里我认识了来自澳大利亚的卡罗尔（Carol）。当时的我对英语知之甚少。为了和卡罗尔更好地交往，我必须改变这个现状，我在苏格兰的阿伯丁（Aberdeen）完成了一个海外培训。在那里我必须说英语。开始对我来说很难，我就好像把自己扔进了冰水里。真的很冷，但是我挺过去了。我坚持着，我想起了导师的话，“永远不要放弃！胜利者也可能失败！这很正常！可是胜利者永不放弃！”现在我能说一口流利的英语，这对我的国际职业生涯加了一个很大的砝码。

2008年初的时候，我顺利地完成了在德国的学业。成功地执行任务——我在学业中成功执行了导师的这句格言。目前我在中国工作，准确地说，在深圳。之前我从未想过自己会在中国生活，而现在我却实现了。我想对你说，当人们对着你笑的时候，这可能说明你正在一条正确的道路上。相信你自己的路，走你自己的路，如果你想留下自己的足迹，那你就不能跟随别人的脚步。今天，如前所说，我生活在中国。这就是我的生活。这些变化会在我的生命中印上很深的烙印，当然，是正面的，积极的烙印。我喜欢生活在这里，我爱这个国家，爱这里的人们和这里的生活。在此，我不得不提到在这里认识的一些人——来自铁时达 2017 足球队的一些朋友，我的女朋友罗婧和她的家人、朋友。他们使我体验到了一种前所未有的美妙生活，这一切都是我以前无法知晓的。这一切都产生于我

们相互的信任理解。这就是伯恩德所说的：

“做一个梦之队成员！”或“组成一个梦幻团队！”

一个团队必须有成效。加入到一个团队中去，让一切积极运转。这不仅适用于工作，也适用于生活。一个家庭必须是一个梦之队，就好像一个足球队，一个商业团队，一个公司的同事一样。否则他们不可能长期获得成功。让你自己加入到一个好的团队里去。这也是我的导师伯恩德·克洛勒的一个决定性的成功法则。

迄今为止，我走过的路让我有勇气去思考如何改变现状。这儿又有一个格言：

“有勇气去做改变，做积极的改变！”

这是一条独一无二的道路，一条成功的道路。为什么我要说这些呢？《赢在关键点》这本书是我20岁时的枕边书。正是这本书的作者，也是我的导师伯恩德·克洛勒对我产生了积极的影响，在迈向成功的过程中赋予了我勇气、动力和信心。不论个人还是商务，通过此书富有成效的指导，我拥有了必备的智慧和方法。这本书闪光之处俯拾即是，充满了极富价值的语言和杰出的思维，仅仅一句话就足以改变一切。如果您热爱周边的人，热爱你的朋友、家人，那就将这本书作为礼物送给他们，告诉他们一旦拥有这本书，宝藏和财富便掌握在自己的手中。

我可以向你们承诺：我的导师伯恩德·克洛勒会带你走向成功。把这本书当作你迈向成功的引路人，学习书里面所有的走向成功的要素和改变生活的法则。你的朋友和家人也会因此感谢你。在学习的过程中，你可能有一些不解和迷惑，这很正常。直到最后，你会发现，它真的可以给你带来有效的、长期的个人以及事业上的成功。学习伯恩德·克洛勒的那些已经给他本人、我以及很多人带

来成功的方法吧！让自己尝试去改变，去学习，并付诸实践。你会发现，短期内你就会有許多积极的改变。你会实现目标，也会在阅读和运用这两个步骤中好运连连！

年轻的读者们，让我给你们一个忠告：**梦想！**梦想直达遥远的天际，当你实现一个的时候，就梦想到更远的地方！你要做的就是，向成功的人士以及富有的人士学习。学习我的导师的成功策略和法则，并且去运用它们，重复地实践。你会经历失败，如果你趴着不起来，你将是真正的失败者。奋斗！奋斗！为你的梦想奋斗！你要对你的朋友和家人保持真诚、信任、忠实。掌握和运用这书里的智慧和方法，就会走向胜利。重申一遍我最爱的格言，也许你应当借鉴：“当你不做某一件事情时，那就做另外一件，并且把它做好！”

迄今为止，我们已经拥有信仰、宽容和真诚，为这些惊奇和独特的共同之处，我由衷地感谢你，伯恩德，我的良师益友！感谢你为我们指出通向成功的道路！你是我最好的导师，是人们最喜欢结识的那种良师益友！我很高兴在今后的岁月里能继续与你在一起。

祝大家成功！非常感谢！

“成功之湖”捕鱼术

泛泛之交馈以鱼；真情挚友馈以捕鱼之术。

上面这句谚语被我稍微修改了一下，其含义正是这本书所要表达的中心思想。本书是我的第15本著作，它的出版也让我得以实现个人的梦想——10多年来，我一直想写一本内容广泛、篇幅适中的书。我希望每位读者都有机会领略书中的奥秘，并把它运用到日常生活中去，迈向富足的人生之路。

我是为“真情挚友”撰写这本书的，我脑中设想的读者包括那些希望了解成功的法则以及失败的陷阱究竟埋伏在何处的年轻人。凭借本书，我衷心希望能将“成功之湖”捕鱼术传授给各位读者。请相信，“成功之湖”公平无私地存在着，对每个人来说都同样辽阔。

小时候，我们对魔术师总是非常崇拜，他们的魔术表演有时甚至能让我们为之屏气凝神。其实，魔术师也只不过是严格依照

严谨而精确的程序来做——表演某些魔术时，不能容许有任何一点小疏忽。一举一动稍微有误，就可能酿成大祸。一名资深的老魔术师曾经告诉过我，在练习高难度魔术时，他会将闹钟调到深夜的某个时刻，故意让自己从睡梦中惊醒，然后逼迫自己立刻就能完美地玩出某种纸牌魔术或其他表演。他之所以这么做，无非是要让自己即使是在神智尚未完全清醒时也能确保每个动作精准无误。

魔术师的成功之道无他，它包括正确的成功秘诀（严格来说就是成功的知识与成功的策略）、正确的计划、变幻莫测的技巧，等等。对成功人士或是想跻身成功阶层的人而言，道理与之相同：首要之务就是练习、练习、再练习，直到一举一动、一招一式都准确无误。换句话说，成功秘诀应该深入你的生活。

我希望，你能仔细阅读这本书的每一节，甚至要看第二遍、第三遍，直到所有的秘诀融入你的血液；我也希望你能有毅力将本书提出的各种成功秘诀反复运用，直到获得人生的成功。

即使我不时精神振奋地提到，实现构想和让构想变成现实有多么简单（前提是每个步骤都正确），你也千万别因此就认定本书是教人创业的指导书。哪行哪业适合你，哪行哪业你更感兴趣，那么，就选择这个行业去做吧！认清这一点后，再运用本书介绍的各种成功法则把理想目标付诸实践。这里我再强调一次：本书所介绍的方法和策略适用于各行各业、各色人群。

最后，我要说的是，我经常会遇到对我有如下看法的人：“但愿我也可以从事你这样的工作，我希望自己也能写本书或前往不同的国家举办各种讲座，一定很有意思。”猜猜看我会对他们说什么？我的回答是：“不会，这并不是你想要的。你并不想要如

此不眠不休地工作；你并不想在晚上抵达不同的城市，一大早起来还要准备作报告，直到深夜回到家中，又要为周末的讲座作准备；你并不想每天固定在4点30分起床，坐到办公桌前写书写到8点，接着开始日常的工作直到晚上7点。”你知道我这么说的意思吗？嘴上说着“我也想过那样的生活”的人，其实他们要的只是那种美好的生活，却并不想要实现美好生活所要求的纪律、努力不懈等。此外，我也遇到过那些如此谈论成功人士的人：“他们的运气比我好。”这样讲可就大错特错了。这么想的人其实是在欺骗自己，因为，只有辛勤工作的人才能获得更多的“好运”。

本书中提到的事例都源自我的亲身经历。直到今日，我每天仍在学习新事物，并且我自知距离成功还有好长一段路要走。曾经在某段时期，我是个最差劲的人：对我太太而言，我是最不称职的丈夫；对朋友而言，我是最糟糕的伙伴。在这段时期里，我往往只能借助一本好书或和朋友的谈心才能将自己从深渊里拉出来。在夜里，一本好书中短短的几个句子可以赐予我力量、信仰和乐观态度，激励我为成功不懈奋斗。

如今，我和我的家人过着惬意的生活，我享有历经艰辛而得到的经济上的独立与自由——这些都是我10多年来努力的成果。因此，我要告诉各位：在本书所介绍的成功法则中，有些甚至简单易到令人吃惊的地步，但它们仍旧会改变你的人生。只要你愿意付诸实施，你就会获得成功的密码！

目 录

前 言 “成功之湖”捕鱼术 / IX

第一部分 赢的关键因素

关键因素 1

让温水中的青蛙跳起来 / 3

如果你只是怀着一种慵懒的感觉，一种无所谓的态度从一则成功故事换到另一则成功故事，从今天到明天，从这本到下一本，那你只是在“消费”成功，而非获得成功。

关键因素 2

螃蟹症候群 / 15

当你对自己选择的道路充满信心时，就把这些说风凉话的人当做故事里的螃蟹吧，它们总是扯其他螃蟹的后腿。对于这些人的话，你越是有防备心理，就越能好好武装自己。

关键因素 3

摒弃诱惑之毒 / 19

学习“抗拒诱惑”对个人理财是相当重要的。抗拒诱惑的能力越强，你的储蓄比例就会越高，而冲动性消费支出也就会相对减少。

23 / 成功路上的六大误区

无论星座的影响力有多大，在个人理财方面，却看不出哪个星座的人比其他星座的人更容易成功。的确，某些星座的人理财是要比其他星座的人轻松，然而，在成功人士当中，各种星座都不乏其人。

关键因素 4

31 / 对目标矢志不渝

每个磨砺意志的机会有时也可能让我们陷入软弱、犹豫不决的陷阱。事实上，一个人的毅力大都表现在：如何将已经开始的事或肩上的责任扛到底。

关键因素 5

39 / 忠诚胜于能力

即使是最微不足道的工作，也要用百分之百的努力去完成它，即便你认为酬劳过低，也应如此。首要之务是打造自己在各方面都可以让人信赖的名声——在我们这个讲求高效率的时代，这可不是一件容易的事。

关键因素 6

43 / 向军人学习

守纪律并不是要你每天早上9点准时开始工作，中午休息时间一到准时休息，下午5点30分马上结束工作。抱有这种态度的人永远无法获得个人的成功，更别妄想什么经济上的富裕了。

关键因素 7

47 / 沉默的力量

柯立芝无论在私生活或公务上都沉默寡言。一名很有权势的知名议员想跟柯立芝开玩笑，吹嘘说他可以和柯立芝说上比三个字还多的话。柯立芝一言不发地看着这名议员，然后说：“You Lose(您输了)。”

关键因素 8

关键因素 9

不能说的秘密 / 55

只要向自己提出这三个问题，你就能在数秒内快速测出自己是否能保密：你想说的话是好话吗？这是真的吗？你非说不可吗？

关键因素 10

你交对朋友了吗 / 61

将自己的交友范围限定在那些能给予你某些东西，而你同样也能给予他们某些东西的人。

可能的话，要避免用应急谎言当挡箭牌，而是直接说出真相。

关键因素 11

为自己的人生负责 / 65

或许这是你一生中最难的一堂课，或许这根本就是我们人类最难的一堂课。长大成人意味着爱自己、能付出、能承担责任。

关键因素 12

如凤凰一般浴火重生 / 77

即使你损失了1亿美元，重要的并不在于这笔钱的损失；重要的是，你是否能同时以其他企划案在同样的时间里赚到3亿美元。不要被这笔大数目吓到了，它同样适用于其他金额。

第二部分 赢的关键策略

关键策略 1

拥抱生活 / 83

如果一天早上，当你的伴侣出门之后，你突然在桌上发现一张小纸条，上面写着：“有你真好！”这样一张纸条看似平凡，意义却很重大。