

明君著



中国商界厚黑实录

胜算者

四川人民出版社

中国商界



中国商界厚黑实录

胜算者

中国商界厚黑实录

胜算者

——中国商界厚黑实录

明 君 著

四川人民出版社

(川)新登字 001 号

责任编辑:余其敏

封面设计:刘醴泉

总体设计:夏文华 光 杰

胜算者

明君 著

四川人民出版社出版(成都盐道街3号)

新华书店经销

遵义市三星印务联营公司印刷

开本 850×1168mm1/32 印张 8 字数 180 千

1993 年 10 月第 1 版 1995 年 1 月第 2 次印刷

ISBN7-220-02312-x F*213 印数: 10000 20000

定 价: 8.98 元

胜算者

告诫朋友

重要的是把握机会

前 言

商海，以它那深不可测、大起大落的魔力，吸引了众多的泳者投身其中。而这个神秘之海，实实在在造就了一部份先富起来的人，跃居中国的富豪阶层。

他们曾和我们一样普通，甚至身处更贫穷、更恶劣的境地，为什么能脱颖而出，成为拥有巨大财富的人呢？

本书以现实社会中的典型案例为素材，描述了成功者凭借意志、心理、谋略、法律等因素，巧夺商机、击败对手、谋取利益的经历，也同时列举了失败者因棋差一着而败北的教训。

阅读本书，可使读者明白许多真象、道理和技巧，从而将自己修炼成一位胜算者！

作 者

一九九四年十月

目 录

●前 言

●借尸还魂..... (1)

一个天生商才。

用 5 万去借 100 万,用 100 万赚数百万,这不是神话。

●另一种财富 (14)

一个个精兵强将组成了他的公司,他的才智比不上任何一个部下,但他却是不可取代的老板。

他何以让部下如此忠心耿耿地为他赚回大笔大笔的金钱呢?

●不露财的年轻财主 (24)

他无职无业,却富甲一方,并深得老板们的敬

慕……

没谁知道他到底有多少钱。

他是怎样积聚财富的呢？

●最后一着是错棋 (36)

她是一个出众的女性，善于攻心使诈，屡屡击败精明的商场对手。

遗憾的是，她为情所困，最后居然败在 A 国企业暗养色情间谍的“美人计”之下……

●雇工变老板 (54)

他才智过人，深得老板赏识，也为老板挣来了万贯家财。

而某日他突然去向不明，并带走了老板的数万钞票。

老板气急败坏，却奈何他不得。

一年后，他重返故地，买下了日渐衰落的老板商店。

●一招致胜 名就功成 (72)

无名小厂和无名产品，一夜之间便声名大振，财源广进，并一举打入香港市场。

对这惊人转折的实现,决策者仅仅只用了一招,这一招之精奇绝妙,可想而知。

●疲劳战赢得 50 万…………… (77)

打不还手,骂不还口,这是他应对讨债者之策。

如果你以为仅止于此,那就错了。

有一天他会对你说:“欠你的债已成了我的利润。”

这竟然是事实。

●无货之利…………… (85)

他姓武,初见时你定会发笑:武经理,你武在何处?

然而,人不可貌相,等你和他打过交道后,别说笑,恐怕连哭也哭不出来了。

●“撞”出的富翁…………… (89)

他惧怕商场“百慕大”,严防“撞货”者,因为他曾是个中高手,深知厉害。

●替罪羊…………… (93)

别人撞货他受过,等到理清事非,别人的难关已度过,他的款项却无着。

●从打工仔到大老板 (98)

这是很多人都在做的梦,而他却把它变成了现实。

●高明的推销 (103)

只因李厂长比王老板多懂得一点点东西,就使王老板无偿帮他推销了五万件产品。

李厂长多懂的那一点点东西是什么呢?

●连环诈 (109)

略知外面世界的无名小卒,施展连环计,竟使得资深历厚、发家有道的县城老板环环中计,连失重金。

读罢此篇,你会懂得无知是多么的可悲。

●业务会上的陷阱 (115)

他特喜欢开会,每次开会,他总要往公司里拉回很多展品。

债主收债时,他开始赢利。

●一个败将的胜招····· (122)

由于决策错误,他成为商场败将,但在失败前后,他却屡出胜招,使众多的商家企业,能人志士受制于他,缘出何因?

●借钱可以不还····· (129)

借债还钱,天经地义。

然而,张某非但未收回借出去的钱,反而负担了告对方的诉讼费。

借钱不还者还赢了官司。

●合同之诈····· (132)

在你订合同时,千万小心!

在你托人帮忙时,不要轻信!

●货款变成还债钱····· (136)

借款 16 万,原为购彩电,汇票转了几道弯,却被拿去还了债。

●蚀财为讨债····· (139)

讨债本是天经地义,他俩讨债却反而蚀财。

法律无情,缘出何因?

●**购货不成反赔款**..... (143)

商场上处处都是陷阱。

某家大医院负责人因碍于情面,不知不觉便滑了进去.....

●**大意失房产**..... (146)

一间原本遗赠给他的房屋,在不知不觉中被其堂姐占有,他诉诸法院,要求重新得到遗赠房屋并称其堂姐采用了蒙骗手段。

法院很快驳回了他的诉讼请求。

●**值钱的介绍信**..... (149)

他利用了公司老爷们的无知,“跳”了货还不摊官司。

50 吨水泥哪里去了?

这笔款谁来付。

●**信函成合同**..... (154)

他发现这封普通信函并不普通,脑筋一转,即脱手 20 万元的货。

走上法庭,他镇定自若。

●巧占专利权..... (162)

曾用工厂人、财、物研制的成果,专利申请权却被他占为己有,就因为他不光懂专业技术,还懂得.....

●货没有,款得付 (168)

精明的万老板在商场打滚多年,人称常胜将军,这一次却因在酒桌上签合同,栽了个大跟头。

●掉进自掘的陷阱..... (171)

愤怒的菜农们要惩罚失信的蔬菜公司,他们设下陷阱,要让蔬菜公司“大出血”。

结果掉下陷阱的却是他们自己。

●别有用心找保人..... (174)

有心的吴某四处找人作保,无心的哥们义气相帮。

还款期限到来,吴某举家外出,不明去向。

走上法庭,这个哥们儿才知道,这保人岂能随便去当。

●发财梦..... (178)

辛劳数月的赢利,原为非法所得被没收。

曾经算计他人,这次却被人算计。

发财梦成泡影。

●一字之差之祸..... (182)

一字之差,他竟为人代赔 2000 元。

被告席上,他是哑巴吃黄连。

●高利贷利不高..... (185)

明言高利借款,还时利却不高。

这个借款人,巧妙利用了什么?

●飞来的官司..... (188)

当一个私营驾驶员找到他这个经理,要他帮个忙时,不经意一句话,竟使他横遭一场官司。

●苦不堪言的担保人..... (191)

某厂有求,他慨然应允;

担保贷款,却惹火烧身。

●**昂贵的代价**..... (195)

只因出借一个公章,他人的 20 万元赔偿落到他的头上。

面对飞来横祸,他痛悔不迭。

●**拖人下水**..... (199)

汽车已卖出,却没卖出车祸。

悔悟已晚,某公司老板痛失金钱。

●**君子一言,驷马难追吗?** (202)

名表虽旧,却价值万元。不识货的表主托友变卖,结果被友低价买下。

表主知情反悔,要求退还,对方却称:自由买卖,不能反悔。

朋友之间打起官司,结果如何?

●**街市欺诈曝光**..... (205)

这些是日常生活中,发生在我们身边的欺诈。它们是连那些惯于耍奸使诈的老板们也瞧不起的“下等诈术”。然而,欺诈虽小,危害却大,且是我们衣食住行、时时处处都会碰上的。

故在此我们将其曝光,供广大读者提防。

恐怖的麻醉(205) 扒手常态(210) 看清招牌(212)
换钱之诈(214)纸包装的秘密(215)“好心”有诈(217)
残局(219)掉包(220)秤上的手脚(222)到站清醒(224)
莫滥用同情(226)免费送达不免费(228)苦肉计(229)
媒子(230) 丢包(232) 时装店前的降价摊(238)
割肉的刀法(234)水货的包装(235)惊人的差价(236)
买鸡捏胃(237)

借尸还魂

一个天生商才。

他认为：要做大生意，必须要有雄厚的资金，否则就只能去搞点小商小贩。

于是，用 5 万去借 100 万，用 100 万赚数百万，这不是神话。

他是一个天生商才，对生意有着特别的敏感和热情，对市场、供销、价格等总有过人的观察力和判断力。他对自己定的目标很高，野心也特别大，因此他根本没把自己讨口般借来的五万元垫底资金放在眼里，尽管他给自己订下的消费标准是每天不超过 3 元。

他认为：要做大生意，必须要有雄厚的资金，否则就只能去搞点小商小贩。

但他自信自己不属于这种边角余料……

时年，他感觉时机已到，便从市化学工业公司退職出来，挂靠