

X I A O R E N W U D E C H E N G G O N G M O S H I

小人物 的成功模式

△ 杨承清◎编著 △



大富豪的传奇经历，小角色的成功样板。
大人物的成功故事，小人物的崛起模式。

中国三峡出版社

小 / 人 / 物 / 的 / 成 / 功 / 模 / 式

小人物 的成功模式

△ 杨承清◎编著 △

XIAO REN WU
DE CHENG GONG MO SHI



中国三峡出版社

图书在版编目(CIP)数据

小人物的成功模式 / 杨承清编著. - 北京:中国三峡出版社,

2008.5

ISBN 978 - 7 - 80223 - 428 - 4

I. 小… II. 杨… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 047223 号

中国三峡出版社出版发行

(北京市西城区西廊下胡同 51 号 100034)

发行部电话:(010)52606692 52606693

编辑室电话:(010)52606690

<http://www.e-zgsx.com>

E-mail:sanxiaz@sina.com

北京通达诚信印刷有限公司印刷 新华书店经销

2008 年 6 月第 1 版 2008 年 6 月第 1 次印刷

开本:710×1000 毫米 1/16 印张:14

字数:130 千字

ISBN 978 - 7 - 80223 - 428 - 4 定价:26.00 元



前 言

成功其实并不难

这个世界上，绝大多数的人都是小人物，他们都在努力地为自己的成功打拼，而能够成功的人却少之又少，这是为什么呢？也许本书能够给你以启示。

对于成功的期望，生活中有很多人有着相互矛盾的想法：一是他们都不甘于平庸，都向往幸福的生活，希望自己的生活富足，更企盼自己事业成功……同时，很多人又相信命运，认为所有的成功都是上天的安排，是人力所不能得到的。当后者占据了一个人思想的时候，他就会在平淡的生活中逐渐习惯于生活，不再有一点为成功拼一下的举动。所以拿破仑·希尔这样说过：“千万不要把失败的责任推给你的命运，要仔细研究失败。如果你失败了，那么继续学



小人物的成功模式

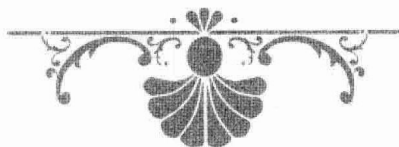
习吧!可能是你的修养或火候还不够的缘故。”

那么，在众多的小人物中，究竟谁能够从平凡走向优秀呢？在《小人物的成功模式》中，作者通过对二十一位成功人士的研究发现，其实，成功没有那么难！从那些成功人士身上，我们发现他们成功的原因也非常简单，运用的理论也非常浅显：吃苦、实践、责任、勤劳、节俭、自信、远见、兴趣……其中的任何一项，都可以成为一个人崛起的杠杆。很多人之所以沦为平庸，正是因为他们忽视了这些简单的道理，才使得他们很难崛起。

大富豪的传奇经历，是小人物的成功样板；大人物的成功故事，是小人物的崛起模式。《小人物的成功模式》意在提醒人们：成功其实并不难。



目 录



上篇：从贫穷到富有的模式

1.从苦力到富豪	3
成功模式：凭吃苦成就自己	10
2.从茶仆到富豪	15
成功模式：不忽视小事	21



小人物的成功模式

3.从菜农到富豪	26
成功模式：用实践来锻炼	33
4.从伙计到富豪	37
成功模式：按照预设的目标前进	43
5.从贫民到富豪	48
成功模式：抓住机会	54
6.从学徒到富豪	58
成功模式：做事有颗责任心	63
7.从浪子到富豪	69
成功模式：找准自己的位置	74
8.从童工到富豪	79
成功模式：认真踏实地做事	84

目 录



9.从弃儿到富豪	89
成功模式：财富离不开勤劳	95
10.从“负豪”到富豪	99
成功模式：找到有效的致富路径	103

下篇：从普通到优秀的模式

1.从杂货店主到零售巨头	109
成功模式：养成节俭的好习惯	114
2.从街市少年到民族领袖	118
成功模式：勇于担当	123
3.从落魄知青到知名导演	127
成功模式：活在当下	131



小人物的成功模式

- 4.从学校差生到商界大侠 136
成功模式：相信自己 141
- 5.从球场菜鸟到篮坛飞人 146
成功模式：挖出自己的潜力 151
- 6.从一般工人到企业模范 155
成功模式：赢在有远见 160
- 7.从打工一族到行业精英 165
成功模式：突破升迁的瓶颈 170
- 8.从普通护士到公司总裁 175
成功模式：为机遇作好准备 180
- 9.从农家子弟到汽车大王 185
成功模式：做自己感兴趣的事 191

目 录



10.从孤独少年到商业天才 196

成功模式：有创新精神 201

11.无名小子到“硅谷狂夫” 204

成功模式：梦想成就优秀 208



上篇：从贫穷到富有的模式



1

从苦力到富豪



小人物的成功模式

佐川清是日本有名的货运大王，他和妻子一起从肩背手提开始，创建了“佐川捷运”货运公司。在近 30 年的时间里，佐川清迅速地把“佐川捷运”发展为日本超级运输企业，并在国际运输界也占有了重要地位。因为佐川清是从一无所有开始的，并且开始时只是一个脚夫，因此，他的迅速崛起，被视为日本战后的一大奇迹，一些媒体还将他的成功称为“现代的神话”。

佐川清不是出生在贫苦家庭，他的爸爸是小学的校长。说佐川清苦，那是因为他小时候就失去了母亲。在他 8 岁的时候，他的母亲就去世了。更不幸的是，他父亲给他娶了继母，这使佐川清的生活发生了翻天覆地的变化。佐川清性格倔强，对继母又没有什么感情，他的桀骜不驯使得继母对这个孩子厌恶至极，狠心的继母想尽办法虐待年幼的佐川清。虽然佐川清与继母的关系紧张，但是佐川清的父亲因为不经常在家，也没有办法解决这些矛盾，更多的时候只好装作不知道。结果，继母就变本加厉，对佐川清越来越狠，所以，小小年纪的佐川清常常会产生离家出走的想法。

在这样的一个家庭环境里，佐川清的学习成绩不可能好，他的各门功课都只是勉强及格。因为佐川清是一个活泼好动的孩子，又时常被继母逼着干一些体力活，所以身体锻炼得非常强健，使得调皮的佐川清常在与伙伴的争斗中胜出，成为当地有名的孩子王。



在家饱受继母的虐待，他本身又非常调皮，使得佐川清到初中后在学校的表现就越来越差了，最后没有一门功课能及格。于是，学校的老师就希望这个调皮而成绩又差的孩子退学，可碍于佐川清的父亲在当地是一个有威望的人，学校也不好明说。聪明的佐川清意识到了这一点，于是就瞒着父亲给学校写了一份退学报告，并说父亲也知道这件事，于是，学校就给他办了退学手续。回家后，父亲知道了佐川清退学的事，虽然孩子的不争气把他气得手脚发抖，但他更清楚自己的孩子也不是块读书的料，就没有强求佐川清再去读书，只是对孩子发了一通火也就算了。

佐川清退学以后，就再也没有留在家乡的理由了，在15岁那年，他决定离家出走。他先用身上仅有的几毛钱买了一张站台票混上去京都的火车，可是因为没有车票，他到了京都却出不了站。佐川清正在为难的时候，他看见站台上忙碌的脚夫，这使他想起自己有个亲戚也在这里做脚夫的工作。佐川清觉得自己有一身力气，正可以干脚夫。于是，佐川清就投靠了他的亲戚，做了一名脚夫。

在那个时代的日本，国家邮政还不发达，社会货物的运送主要是靠脚夫去做，其实脚夫也就是一个卖苦力的活，很辛苦的。佐川清的父亲知道孩子在干这样的工作，心里很过意不去，于是得到消息后就专程赶到京都把佐川清接回家去。但或许是继母对佐川清太



小人物的成功模式

狠心，或许是佐川清天生就是当脚夫的料，没过多久，他再次离家出走，仍去做他的脚夫。放着少爷不当，却要当脚夫，在一般人想来是不可理解的，也许他这人天生就注定与这一行有缘。

20 世纪 40 年代初，战争的硝烟弥漫到了日本本土，佐川清也深受战争的影响，但最终还是幸存了下来，但他失去了当脚夫的工作。因为美国飞机的空袭，当时日本许多城市已是一片废墟，看到这种情况，佐川清发现了建筑行业的潜力，他就在一个叫“栗和田组”的建筑队找到一份工作。因为干得很出色，老板认为佐川清是一个有能力的人，不仅提拔他为公司助理，还要把自己的女儿嫁给佐川清。但是佐川清心中却一直思念着在家乡与他私订终身名叫幸惠的一个农家女，老板的厚爱使他不便当面拒绝，他只好用辞职的办法来逃避这件事。于是，佐川清又到了另一家名叫“池田组”的建筑队工作，同样的，佐川清依然干得很出色，不久，他就成了老板的得力助手。因为建筑队的工作很多，而当时的日本又最缺乏人力，要找能干活的工人是很困难的。有一天，老板遇到了一个较大的工程，问他能否想办法招些工人来。佐川清就回到家乡找到童年时的朋友，请他们帮忙招到很多人。建筑队因此人力充足，使得老板有能力承接了这个工程。这时的佐川清自然成了这些工人的头儿，加上佐川清的能干，在他的带领下，建筑队完成工程的速度很快。



可是，工程结束了，家乡来的这些工人就失业了，因为池田组不可能将他们全部收下。为了这些人有个工作，唯一的办法就是再成立一个建筑队，当然，老板非佐川清莫属。于是，在佐川清 26 岁那年，他成立了“佐川组”建筑队。在建筑队中，他并没有像很多老板那样极力地榨取工人的血汗，而是给工人极其优厚的待遇，他付给工人的工资是当时同行业工人的 2 倍。当然，工人干起活来也不遗余力，工作效率出奇得高。

在事业走上正轨之后，佐川清与他久恋的情人幸惠结了婚。婚后，夫妻俩就住在建筑队的工棚里。幸惠给工人们做饭，开始工人们都将她视为大姐，幸惠也把工人们当作自己的兄弟一样看待。但是，建筑队的很多工人都是没有文化的单身汉，他们在工作之余少不了要酗酒，还会对幸惠说粗话，加上当时佐川清又有了孩子，佐川清对这样的局面感到头痛。考虑再三之后，由幸惠做主把家里的积蓄全部拿出来分给了工人，佐川清就这样解散了他经营多年的建筑队。这时的佐川清几乎又是两手空空，甚至连自己的生活费都没有留下。佐川清做过脚夫，知道这是一个只需要力气、不要本钱也能干的职业，但这一次他要独立门户，打出自己的招牌。于是，一个名叫“佐川捷运”的搬运公司就开了张。

佐川清虽然有了自己的招牌，但是来要他送货的雇主却很少。因为脚夫替人送货，信誉是最重要的，没有人敢把货物随随便便交